

证券代码：301159

证券简称：三维天地

北京三维天地科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-008

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与单位： 东腾创投：王安亚、申万宏源：宁柯瑜、华安基金：雷蒙
时间	2022年5月6日——2022年5月10日
地点	腾讯线上会议
上市公司接待人员	董事会秘书：彭微，财务总监：张镛远， 证券事务代表：房婷婷
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司简介环节</p> <p>董事会秘书彭微对公司所处行业、主营业务及核心竞争力情况进行了简要介绍。</p> <p>二、问答环节</p> <p>1、请介绍一下公司业务模式</p> <p>公司的主营业务系检验检测信息化、数据资产管理等应用软件产品的研发、销售及实施，并提供相关的技术服务。2021年，软件产品销售与实施收入占营收比重的93.15%。</p> <p>下面从如下几个方面来介绍公司的业务模式：</p> <p>采购模式：公司有严格的采购过程控制制度，采购类型主</p>

要分为外采软件、外采硬件及外采技术服务三类，其中软件与硬件向供应商直接采购；技术服务为公司按照工作量向技术服务供应商采购。

营销模式：公司主要向政府及企事业单位提供行业应用软件及解决方案，根据产品特征及行业惯例，采用直接销售的方式向客户进行销售，主要通过参与公开招标、邀请招标、竞争性谈判、单一来源、议价等方式实现首次销售，后续销售则一般包括为客户提供持续的运行维护、现有软件功能的扩展升级与软硬件支撑环境的升级改造等。

盈利模式：公司的盈利模式主要为自主品牌应用软件产品销售与实施模式、外购软件二次开发与实施模式、运维服务模式、技术咨询类项目模式等。

2、公司在检验检测信息化领域有哪些同行业可比公司或竞争对手，与其相比，公司的优势是什么？

检验检测信息化软件方面，国外竞争对手有 Starlims、LabWare、Thermo 等。由于对中国国情和文化了解程度不足，这些国外厂商难以充分满足国内客户的个性化需求。国内竞争对手包括智云达、博安达、青之软件等，与他们相比，公司应用的行业更加广泛，技术实力更加雄厚：公司拥有更多自主知识产权、多本行业专著、是多项国家标准的制定者，具有行业引领作用。此外，在实施经验、人才团队、营销服务网络等方面公司也具备较为明显的优势。

3、请介绍一下公司的数据资产管理业务

公司的数据资产管理软件通过企业服务总线与其他信息管理系统相连接，进而实现对各信息系统间数据的交换与管理，将高价值的数据规范化，为用户建立完善的数据资产管理体系，帮助用户在数据来源纷杂、数据规模庞大、关系错综复杂情况下，实现对数据资产的有效管理与分析利用。它包括数据标准管理、数据模型管理、元数据管理、主数据管理、数据质量管理、数据安全管理和数据价值管理和数据共享管理等 8

大领域功能。目前，公司数据资产管理产品应用于政府与公共事务、能源矿产、工程建设、化工制造、生物制药、装备制造等多个行业。

4、检验检测信息化系统采集的数据是人工录入吗？

不是人工录入，我们的检验检测信息化系统可实现无需编码的仪器数据自动采集，技术相对稳定成熟。

5、2021 人员增加张较快，收入增长是否能够和人员增速相匹配？2022 年公司会继续扩招吗？

2021 年的人员增加，其目的是扩大业务规模和实现营收的增长，同时公司也要具备一定的人员储备。目前，营业收入和人员数量基本平衡。2022 年，为完成公司研发中心和营销中心的建设目标，会重点增加销售人员和研发人员，同时也会引入一些行业业务专家，公司总人数会有一定幅度的增长。

6、公司业务是否存在回款方面的风险和隐患？

公司的主营业务收入具有季节性特点。公司的主要客户为大型国企、政府机关和事业单位，基于预算管理制度的特点，主要客户通常在每年年底编制下一年 IT 预算，次年上半年启动项目，年末验收和付款。年末项目验收时，通常有部分验收款尚未收回，而是在验收后的一个月至六个月中逐步收回。目前，公司 90% 应收账款余额账龄均在 2 年以内，账龄结构良好。而且，由于公司客户信誉背景良好，坏账风险较低。

7、公司这两年毛利率下降的原因？

公司软件产品销售与实施项目受到新冠疫情影响，为保障项目实施，公司为项目配置了更多的实施人员，增加的项目实施成本导致毛利率下降；此外，部分项目为公司积极进入的新行业领域，这些新领域的项目定制化开发工作量较大，需要投入的实施人员较多，单项目的毛利率较低。

8、直观看，新冠对公司业务的增量是否仍有弹性？

公司检验检测信息化系统应用于疾控中心、基因检测机构等客户时，协助其完成检验业务流程管理、资源管理和质量管

	<p>理；而新冠病毒检测，只是其众多检测业务中的一小部分。疫情对公司业务的影响是多方面的。首先，对 2020、2021 年业务有一定影响，主要体现在这两年收入和利润上。其次，非系统性风险对公司影响可控，虽然一些行业，如工程和房地产等受到一定影响；但医疗卫生与健康、新能源等行业反而需求有所增长。最后，公司将借鉴 2020 至 2021 年防疫抗疫的宝贵经验，做好项目管理与内控，最大限度的控制疫情防控对公司经营业务所带来的风险。</p> <p>9、企业信息化可能有两种原因：1) 企业业务上行发展期投入资金做信息化建设，来进一步扩张业务；2) 企业业务下行期，为降本增效引进信息化。请问公司客户购置公司产品是属于哪一种？</p> <p>两种都有。比如近几年公司检验检测信息化产品在电子电气、生命科学领域有所拓展，这类客户就属于前者；而比如房地产行业引入数据资产管理软件，正是因为这类客户出于降本增效的考虑。</p>
附件清单	无
日期	2022 年 5 月 12 日