

股票代码：002096

股票简称：南岭民爆

湖南南岭民用爆破器材股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司南岭民爆 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 05 月 11 日（星期三）下午 15:00-17:00
地点	“南岭民爆投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长：曾德坤先生 董事、董事会秘书：邹七平先生 财务总监：何晖先生 独立董事：戴晓凤女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、问：公司近期股价进入下行趋势，领导您认为是什么原因？</p> <p>答：您好！公司股价受宏观经济环境、市场资金供求、行业整体情况和投资者情绪等多种因素的影响，公司一贯重视市值管理，将进一步加大与投资者的沟通，积极推动资本运作，维护公司在资本市场的良好形象。同时，公司正密切关注国家和各省市的基础设施建设政策和项目，抓住机遇，满足公司业务发展的需要，为股东持续创造价值。感谢您对公司的关注。</p> <p>2、问：您是怎么看待民爆业务未来的发展的？多元化对公司的驱动有哪些？</p>

答：民爆行业未来的发展，我认为重点体现在以下两个方面：一方面，民爆产业集中度将持续提升。“十四五”时期，将不断加大重组整合力度，结合化解过剩产能和优化产业布局，支持行业龙头骨干企业实施重组整合，支持民爆企业联优并强，促进市场要素向优势企业集中，企业数量进一步减少，形成 3-5 家具有较强行业带动力、国际竞争力的大型民爆一体化企业（集团）。另一方面，民爆产品结构进一步优化升级，化解过剩产能。未来，行业将严格执行工业雷管减量置换为工业数码电子雷管政策，全面推广工业数码电子雷管，除保留少量产能用于出口或其它经许可的特殊用途外，传统雷管将在 2022 年 6 月底前停止生产、8 月底前停止销售除工业数码电子雷管外的其它工业雷管。继续压减包装型工业炸药许可产能，稳步提升企业（集团）现场混装炸药许可产能占比。探索产能有序释放政策和调控举措，鼓励企业依据市场需求有序释放产能，引导过剩产能加快退出，优化产品结构，化解过剩产能。谢谢关注。

3、问：南岭民爆在工业炸药方面的领先性主要体现在哪里？有哪些独有的专利？

答：公司是我国乳化炸药发明企业之一，于 1988 年荣获国家重大发明三等奖，其中“一种高威力乳化炸药”发明专利于 2021 年荣获湖南省专利三等奖；国内第一条连续化自动化膨化硝酸铵炸药生产线是由南岭民爆建设完成；公司现有乳化炸药、膨化硝酸铵炸药、改性铵油炸药生产线生产技术均国内领先。截止目前，公司累计获得有效专利 219 项，其中发明专利 22 项，实用新型专利 190 项，软件著作权 7 项。谢谢关注。

4、问：近年来公司的营收一直在放缓，公司有想过自身原因嘛？

答：您好，公司民爆主业的营收近几年均保持稳健，营收总体放缓的主要原因是退出了非主营贸易业务，感谢关注。

5、问：民爆业务目前下游的需求情况怎么样？

答：民爆主要用于矿山开采、工程爆破、资源深加工等领域，随着国民经济对公铁路、水利水电等基础建设的投资拉动，推动民爆行业市场需求持续稳定。工程爆破呈一定的增长态势。谢谢。

6、问：请问湖南发展是不是贵司客户？营收占比如何？

答：该公司目前尚不是我公司客户。谢谢。

7、问：未来公司业绩增长的驱动力主要集中在哪里

答：一方面，民爆行业作为国家的基础性行业，其产品广泛用于矿山开采、交通水利等基础设施建设多个领域，民爆行业的发展与基础产业、基础设施建设、国民经济发展等紧密关联，在国民经济景气、固定资产投资增长、煤炭和石油等各类矿产需求旺盛时期，民爆行业也随之迎来良好的发展机会；另一方面，从自身发展来说，公司将进一步跟进产业升级，加快进行产品结构调整，大力发展电子雷管业务，并不断加速爆破服务一体化主业的拓展。同时，利用本次资产重组的机会，积极做大做强公司规模，不断提升业绩水平。感谢关注。

8、问：业绩预告显示营收增速减缓，但营业利润上升，主要是由哪些原因促成的

答：公司的营收中的主营业务收入持续稳定，营业利润同比上升主要是计提资产减值准备有较大减少。谢谢。

9、问：相比竞争对手，我们的优势主要体现在哪些方面？

答：公司现有经营规模，数十年的历史沉淀与积累、齐全配套的产品品种、安全规范高效的运作机制，团结拼

博富有责任心、创新型的管理团队，以及以湖南地区为核心的市场区位优势、一体化经营优势等是公司持续发展的保证。与同行业公司相比，公司工业电子雷管在地下金属矿山远程起爆、掘进爆破、水下爆破等方面具有很大的市场优势。此外，公司还拥有具备良好竞争力的军品业务。感谢您对公司的关注！

10、问：公司主要产品在国内的市场占有率有多少

答：据中国爆破器材行业协会统计，2021年，公司在全国民爆器材生产企业生产总值排名第八，工业炸药生产年产量排名第十，工业雷管年产量排名第三。

11、问：领导您好，公司的运输业务主要是什么方向？面向市场的还是公司自己使用？

答：您好。公司的运输业务主要是公司自身民爆产品、民爆生产原材料的配送业务。

12、问：公司对自身营收有何改善计划？

答：为进一步提升经营业绩水平，加快构建关键核心人才与企业未来发展的利益共同体，形成长期正向激励机制，公司2021年推出了股权激励计划，并将收入增长作为考核业绩条件之一。此外，公司还推动制定了十四五规划，积极推进与易普力的重大资产重组事宜等等，不断扩大公司业务规模。谢谢关注。

13、问：公司一季度利润降低与什么有关？

答：受今年疫情多地频发、省内不安全煤炭产能退出及采石场大量关停、雨水天气增多、原材料价格上涨、冬奥期间危爆品禁运政策等众多因素影响，公司一季度炸药产能严重释放不足，营业收入和经营业绩未达到预期。

14、问：未来研发费用投入计划是怎样的

答：公司2022年计划将研发费用重点投入在工业炸药、

	<p>电子雷管、军品等领域的系列项目。谢谢关注。</p> <p>15、问：公司未来的发展方向能否展开来说一说</p> <p>答：在公司“打造成为以民爆一体化和军民融合为主体、以延伸产业为补充的国内领先的民爆系统集成服务商”的战略定位指导下，集中资源开拓爆破服务业务，推动产品结构调整和产能规模性扩张，坚持军民融合路线，做优做强做大军品业务，重点培育消防产业、砂石骨料两大延伸产业，形成“2+2”业务布局，通过投资驱动、管理提升和并购重组等手段将南岭民爆打造成为具有行业影响力、核心竞争力突出、发展动能强劲的大型民爆系统集成服务商。</p> <p>16、问：我想问一下公司领导近期有没有提振股价的计划</p> <p>答：您好。目前，公司生产经营一切正常。基本面总体上呈平稳向好的态势。我们对公司的发展充满信心。公司将通过内强管理、外拓市场等一切有力措施，提高经营业绩来回报广大投资者。感谢您对公司的关注。</p> <p>17、问：有没有采取一些措施进行成本优化及产业提升</p> <p>答：公司对成本控制主要从以下方面加强管理，一是通过集中采购方式加强对原材料采购成本控制；二是通过内部成本对标对表，加强对成本结构分析，查找成本要素差距，采取降低成本措施；三是通过“三定”对标优化人员配置，提高劳动生产率，降低人工成本；四是优化工艺技术降低材料消耗。</p>
附件清单（如有）	
日期	2022年05月12日