

证券代码：002908

证券简称：德生科技

广东德生科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-007

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	通过西部证券报名参与电话交流会的线上投资者
时间	2022年5月10日 15:00-16:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书、财务总监陈曲女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题 1：疫情对公司业务的开展有什么影响吗？</p> <p>答：您好，（1）疫情冲击着经济，公司业务覆盖的部分城市在服务方案推广、应标、实施和验收等环节都有所延缓，但公司全体员工仍不懈努力，抓住了社保民生行业正高速发展的趋势所带来的业务机会，目前疫情对公司的发货物流会有一些影响，公司通过加强供应端各环节的管理，力争订单能够如期供应，将影响降到低点；</p> <p>（2）随着 2021 年下半年全国进入三代卡发行的小高峰，全国各</p>

地市纷纷启动第三代社保卡的发行，三代卡的需求量在不断增加；在推行三代卡过程中，公司与政府、银行紧密合作，目前订单量、合同量充足，作为一卡通的运营者，公司通过提供“社保卡+”全产业链的综合运营服务方案，将不断助力政府提升社会治理和公共服务能力。感谢您的关注！

问题 2：公司在广东省推行三代卡的进展怎么样？

答：您好，公司深耕社保民生行业多年，目前已形成较高的服务壁垒及差异化优势，围绕社保卡这一载体，可提供社保卡制发、与场景建设有关的设备、系统建设、及运营管理服务，具备“社保卡+”全产业链的综合服务能力；在推广方面，公司在广东省的社保卡服务保持领先地位，目前已深度参与广州市第三代社保卡的发行服务，并与广州市的主要发卡行光大银行、农业银行进行了深度合作；除了广州市，公司也深度参与东莞、江门、肇庆、揭阳、潮州等近 10 个地市的社保卡“一卡通”服务。感谢您的关注！

问题 3：公司三代卡市场占有率和未来预期如何？

答：您好，公司2021年发放三代卡约2,500万张，全国预计发三代卡约7,000万张；相比较第二代社保卡“集中分配式”的发卡模式，第三代社保卡体现“零散快速式”发卡，公司凭借多年来深耕社保民生领域积累的客户和技术优势，在居民服务“一卡通”领域不断完善“以服务推动发卡”的业务模式，并在景区、园区、社区、校园、工地、公共交通等高频场景推动第三代社保卡主动发卡，为第三代社保卡的发行和运营建立了较高的服务壁垒，未来公司三代卡市占率会逐步提升。感谢您的关注！

问题 4：北京民生一卡通目前进展如何？公司与腾讯云和华为技术合作情况怎么样？

答：您好，（1）公司作为北京民生一卡通的主要服务商之一，深度参与该项目的建设，目前北京已针对志愿者试行了第三代社会保障卡（北京民生卡）的发行，随着系统测试验证结束，由上级部门通知，即可面向社会开放；

（2）华为技术、腾讯云在很多城市建了政务云底座，但云端的运营服务需要借助行业服务商提供相应的支持，在北京民生“一卡通”项目上，华为技术、腾讯云作为技术总集，公司提供三代卡相关的软件开发和硬件产品，双方强强联合、优势互补；未来在上述优秀合作伙伴的协同下，公司在居民服务“一卡通”领域的业务将加速发展，并加快落地更多的城市级“一卡通”。感谢您的关注！

问题 5：第三代社保卡覆盖的人群大概能有多少，目前全国的推广情况怎么样？

答：您好，截至 2021 年 12 月底，全国社保卡持卡人数达 13.52 亿，其中第三代社保卡持卡人数仅为 1.38 亿，仍存在 12.14 亿张三代卡发行的巨大市场空间；目前政府、银行、公司三方面都在加速推广三代卡；

（1）政府方面：政府服务触及到 C 端需要有效的载体，第三代社保卡芯片容量足够大，以三代卡这种实人实名实卡为载体，能够实现多种应用场景，帮助政府服务、管理到个人，因此政府驱动发行三代卡的意愿非常强；

（2）银行方面：三代卡发行涉及银行发卡份额的重新分配，新办和补换三代卡对银行来讲是合法合规的获客渠道，银行希望通过服务推动发行三代卡，获客并增强客户服务粘度；

	<p>(3) 公司方面：公司通过多年来为社保部门提供服务，积累了较深的行业经验，扮演着重要的服务商角色，在推行三代卡过程中，公司与政府、银行紧密合作，业务覆盖制卡发卡、铺设设备、建设卡管系统、打造应用场景等，具备社保全产业链的综合运营服务能力。随着 2021 年下半年全国逐步进入三代卡发卡小高峰期，目前全国各地市都在纷纷启动三代卡的发行，预计 2022 年-2024 年这三年将是发卡的高峰期。感谢您的关注！</p> <p>问题 6：公司未来的投资计划是怎么样？</p> <p>答：您好，（1）从战略资源整合的角度讲，公司扎根社保行业二十多年，积累了较深的行业经验，目前已形成较高的服务壁垒及差异化优势，围绕社保卡可以提供制卡发卡、铺设设备、建设卡管系统、打造应用场景等一系列运营服务体系，未来希望通过引入战略投资方，双方优势互补，相互合作，优化公司的股东结构；</p> <p>（2）从投资方面讲，2021 年公司成功收购了北京金色华勤数据服务有限公司（以下简称“金色华勤”）51%股权，金色华勤的核心业务是为城市灵活就业群体提供移动互联网端的运营服务，本次收购直接提升了公司服务个人用户和企业用户的互联网运营能力，是公司商业模式的一次重大升级，首次实现了 2G 的“项目实施”向 2C 的“互联网运营”的跨越。未来，公司也将借助资本运作的渠道，通过投资的方式将公司以“居民”为核心的业务做大做强，形成资源型、平台型的公司。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 5 月 10 日