

证券代码：300588

证券简称：熙菱信息

新疆熙菱信息技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022 -投001

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
形式	☐ 现场 ☒ 网上 ☐ 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2021年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022年05月12日 15:00-17:00
地点	价值在线（www.ir-online.cn）
上市公司接待人员姓名	董事长 何开文先生 董事会秘书、副总经理 何岳先生 副总经理、技术总监 张登先生 财务经理 陈娟女士 独立董事 方军雄先生
投资者关系活动主要内容介绍	1. 报告期内公司业绩下滑怎么这么严重？ 答:投资者您好，2021年公司受新冠疫情反复以及短期内行业市场环境影响，使得部分政府行业客户在科技信息化方面的投资预算缩减，项目招投标、验收和回款等主要业务活动均发生推迟滞后，导致公司智慧公安业务板块营业收入和净利润不达预期。同时，由于西北区域客户应收账款回款不及预期，

	公司计提了较大额的资产减值损失。在严峻的市场环境下，公司采取了多方面的措施改善经营状况和盈利能力，2021年下半年开始公司的应收账款较以往年度已经开始好转，我们将努力保持这个态势；尽管收入下滑，公司的主营业务贡献的毛利润同比增长约25%，毛利率提升约18%，盈利能力正在逐渐修复。公司在2022年将全力投入全国营销服务体系的建设，同时强化费用和成本管理，开源节流以改善业绩。 2. 请问董事长公司是否存在重大经营风险？ 答:投资者您好，公司目前生产经营活动正常，不存在重大经营风险。总体来看，公司目前所处的外部环境未发生重大不利变化，也不存在因为重大违法违规导致的经营不确定性；公司目前所处的数字经济产业也预计在十四五期间拥有较大的发展空间。尽管面对阶段性的市场环境和公司发展的低谷，公司上下全体员工仍然充满信心，不断打磨夯实自身的核心技术竞争力，以长期主义精神服务客户，为客户提供高质量的产品与解决方案。目前公司财务状况健康，各项财务指标良好，具备较为充足的现金流，不存在较大的营运和偿债风险。 3. 目前公司长期合作的大客户有哪些？贡献的营收占比大概有多少？ 答:投资者您好，公司主要客户为省、市、县级公检法、政府信息中心等相关部门，由于政府科技信息化投资和建设具备一定的周期性，所以每年主要客户会发生变动，公司近三年前五大客户占收入总额大概40%左右。 4. 公司致力于通过“视觉+大数据”双中台的能力打造数据智能型应用和解决方案，技术优势的瓶颈有哪些？ 答:投资者您好，公司基于“视觉+大数据”双中台的技术优势主要体现在高兼容性和安全性的数据接入与应用能力、基于知识图谱的数据中台自构建能力、端到端的数据智能型软件产品技术链和以用户价值为导向的产品和解决方案构建范式。公司技术能力的主要瓶颈是垂直领域应用软件产品对行业经验和客户业务理解程度的要求较高，公司目前核心技术和产品在社会治理、公共安全等领域积累了较多的经验，但是在能源、
--	---

	教育、应急等公司创新业务方向上的经验和案例积累尚不够全面。 5. 深度场景化的数据可视化应用能力在哪些项目里可以体现？ 答:投资者您好，深度场景化的数据可视化指的是利用可视化技术将业务数据跟业务场景打通，在组织解决问题的场景里，做业务、数据、场景深度融合的智能化应用。一般只要涉及到横向跨部门、跨组织、多维度决策、统筹管理的场景或管理运营视角，都会用到深度场景化的数据可视化，最典型的场景就是大型活动保障，数字政务一网通，韧性城市精细化管理、政企业务数字化转型等等。 6. 在网络安全防护与评估能力强这个领域，业内比较出名的公司哪些？ 答:投资者您好，在网络防护领域，国内的头部厂商包括奇安信、深信服、安恒信息等；在等级保护评估领域，市场格局较为分散，较为权威的机构包括公安部等级保护评估中心、中国信息安全测评中心等。 7. 公司与华为在项目上有哪些合作？ 答:投资者您好，公司目前在产品和项目层面均与华为开展了较多的合作，包括但不限于：①公司的易联系列网关产品已与华为在新疆、深圳等多地展开相关数据接入项目合作；②公司的视频警务软件产品和华为IVS3800进行联合产品开发，在河北省、新疆乌鲁木齐等地均有相关项目推进和落地；③公司的数据治理和多维融合分析相关产品已与华为云平台和大数据平台开展合作，在贵州遵义、上海青浦、浙江湖州、新疆乌鲁木齐等地均有相关项目落地和推进。 8. 去年投入2000多万在研发方面，目前公司业绩下滑严重，加强研发能力方面需要大量资金，公司如何能保障开展维系研发工作？ 答:投资者您好，公司的研发投入占营业收入的比重近几年来一直维持在10-15%左右，作为一家高新技术企业和专精特新企业，技术研发是企业生存和发展之本。公司将会根据战略
--	--

	发展和经营策略适当地制定每一年的研发投入预算，引进高层次研发人才，同时进一步健全研发管理体系，提高研发活动的效率和成功率。在资金方面，公司近年来进一步强化和强调了应收账款回款工作，并通过直接和间接融资等多种渠道，维持现金流的平稳健康，以保证研发投入强度和持续性。 9. 财总你好，公司清欠专办上报逾期应收账款欠款金额约2.72亿元，这些费用能收得回来吗？有哪些举措收回款项？ 答:投资者您好，2021年公司上报清欠专办的逾期应收账款已基本达到相关清欠政策的要求，剩余未回款部分也与部分客户签订了分期还款协议。在回款催收方面，公司成立了区域回款专项小组，明确责任人，确保每个欠款地区和客户有专人对接和跟进，为清欠工作的顺利开展提供了组织保障；小组成员全力对接区域清欠办、客户方和财政部门，公司运营中心和财务中心积极配合支持收款过程中的各项工作，确保回款计划的达成。 10. 请问董事长 公司最新一期的股东人数是多少？ 答:投资者您好，公司按相关规则的要求在定期报告中披露对应时点的股东人数，详情请见公司已披露的定期报告内容，感谢您的关注！ 11. 请问董秘，2022年公司有没有员工持股计划？ 答:投资者您好，公司非常重视人才的培养、引进和企业文化建设，上市后已实施了2期股权激励计划，未来也将继续考虑使用限制性股票激励以及其他多种方式对公司核心人才进行激励，届时请关注公司公告。感谢您的关注。 12. 尊敬的董事长，公司的主营业务有哪些？ 答:投资者您好，公司深耕软件工程与信息技术领域二十余年，积累构建了从物联感知数据接入、智能数据治理、大数据知识图谱、机器视觉应用、数字孪生可视化展现等全方位的技术和能力，目前业务主要分为两个版块，第一个版块为智慧城市版块，向公安、交通、应急、能源、工业互联网等多种智慧城市和数字政府场景提供全栈式智能解决方案。第二个版块为网络安全板块，为政府、能源、金融、电信、交通、医疗等
--	--

	行业的政企组织提供网络安全咨询、网络安全等级保护测评、信息安全风险评估、商用密码应用安全性评估、网络安全技术服务、工业互联网安全评估等服务。 13. 董秘您好，公司的核心竞争力主要体现在哪里？ 答:投资者您好，公司核心竞争力主要体现在以下几个方面：1、行业领先的自主创新研发能力优势和技术优势。公司设有国家级博士后科研工作站、省级企业技术中心、国家级工程实验室等研发平台，承担过国家高新技术产业化专项、国家重点研发专项、国家火炬计划项目等国家级科研项目，主导或参与制定3项国家标准、3项行业标准、5项地方标准，积累构建了物联感知数据接入、智能数据治理、大数据知识图谱、机器视觉应用、数字孪生可视化展现等多种技术应用能力。2、信息技术应用创新适配优势。公司产品能够有针对性的满足各类通用兼容性要求及性能、可靠性要求，满足用户的关键应用需求。3、深厚的行业经验优势。公司深耕政企信息化数字化领域二十余年、公共安全科技信息化领域十余年，对政企行业通过信息化数字化手段赋能业务应用有着深度的理解。4、品牌优势。近年来，公司在深耕疆内和拓展疆外市场的过程中，打造了诸多具备标杆性的样板点项目，为公司在市场开拓中带来显著的竞争优势。 14. 财总您好，2021年公司的营业收入在政府客户模块占比超87%，公司未来如何规划政府客户和非政府客户占比？ 答:投资者您好，公司业务目前主要服务于政府客户，目前公司也在积极探索将公司沉淀积累的大数据、人工智能和网络安全技术能力复用迁移到包括能源电力、新零售、交通、应急、环保等更多创新场景中，充分发挥与现有技术、产品和客户的协同效应，服务更广泛的企事业客户群体。 15. 董秘好，2021年公司技术人员为299人，是否在未来会扩大技术人员队伍？ 答:投资者您好，公司的研发投入占营业收入的比重近几年来一直维持在10-15%左右，作为一家高新技术企业和专精特新企业，技术研发是企业生存和发展之本。公司将会根据战略
--	---

	发展和经营策略适当地制定每一年的研发投入预算，引进高层次技术人才，保持一定的研发投入强度，进一步巩固“大数据+视觉”双中台能力和多维数据融合分析能力在社会治理、公共安全、政务服务等公司优势场景下的竞争力。 16. 财总您好，公司大股东是否有增持计划？ 答:投资者您好，截至目前公司未获悉相关消息。公司大股东若未来有增持计划，公司将严格按照相关法律法规履行信息披露义务，感谢您对公司的关注，谢谢！ 17. 财总您好，请简单说明目前公司募集资金总体使用情况。 答:投资者您好，公司募集资金使用情况请详见公司已披露的《2021年度募集资金存放与使用情况的专项报告》，感谢您的关注。
附件清单（如有）	无
日期	2022年05月12日