

广东通宇通讯股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券代码: 002792

证券简称: 通宇通讯

编号: 2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 ()
参与单位名称及人员姓名	深圳市全景网络有限公司及路演平台投资者
时间	2022年5月12日 15:00-17:00
地点	广东省中山市东镇东二路1号-公司会议室
公司接待人员姓名	吴中林(董事长)、马岩(副总经理)、王智(财务总监)、胡敏珊(独立董事)
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2022年5月12日15:00-17:00在全景网举办了“2021年度业绩网上说明会”，现将与投资者互动交流中的主要问题，总结如下。</p> <p>1、移动2022年基站天线和444天线招标目前进展怎么样？收到中标通知没有？合同什么时候签订？</p> <p>答：您好，公司成功中标中国移动基站天线集采，已收到中标通知书，并已启动排产，保障交付。</p> <p>2、请问贵公司的成长逻辑是什么，未来有什么样的企业愿景？谈一谈公司未来整体的规划？</p> <p>答：您好，公司整体战略，在于聚焦主航道，着力提高基站天线领域的市场占有率，通过研发创新、品牌升级和精准客户服务，力争在5年内进入行业前三。未来公司将进一步聚焦国内外大客户与海外高端运营商市场。</p> <p>3、介绍公司基本情况及公司主营业务发展亮点？</p> <p>答：您好，公司主要业务和经营情况请参阅公司定期报告-第三节 管理层讨论与分析。感谢您的关注。</p>

4、请问公司未来重点关注和攻关的发展方向是哪些？

答：您好，公司在做好现有产品基础上，未来重点投入新一代高性能、高效率基站天线，同时投入卫星通信相关产品研发，关注无线应用领域前沿技术，进一步夯实公司主业。

5、贵公司股价从上市开始连续下跌是什么原因造成的？国家的留抵扣税政策，公司是否享受此红利政策。中美贸易战如果取消，是否对 2022 的业绩产生积极的影响。

答：您好，公司股价受板块估值、行业政策、市场周期等多重因素影响，公司目前经营稳健，持续投入研发，致力夯实主业。公司管理层对公司发展充满信心，相信未来市场也能给出一个更好的预期。公司属于留抵退税政策适用主体，目前公司除了高企认定的税收优惠，还享受出口免抵退等政策红利。中美贸易战对公司经营影响较小，北美通信市场是相对封闭的市场，中国设备商较难进入，公司的主要产品也没有在美国进行销售。

6、公司上市后业绩连年下滑，股价也是一路新低，高管频繁辞职，看好公司的投资损失惨重，是公司经营存在问题，还是整个行业的不景气造成的？

答：您好，受新冠疫情的持续影响，疫情期间，大宗原材料价格和海运费大幅上涨，同时人民币升值带来的汇兑损失和计提信用减值损失、资产减值损失对公司 2021 年度业绩造成了较大影响。近年，公司保持盈利，经营稳健，处于行业领先地位。公司部分高管因其个人原因辞去职务，但管理层对公司发展充满信心，相信未来市场也能给出一个更好的预期。

7、你好，光为是否有 400G 光模块的产品？光模块 2022 年销售情况如何？

答：公司致力于高端产品开发，400G SR8、FR4 在去年 Q3 已具备批量交付能力，目前公司与多家数据中心客户开展合作。

2022 年，公司将在高端产品研发、高价值客户开拓方面继续发力。

8、请问光为 200G 光模块销售情况有改善吗？是否有 400G 的光模块？基站天线二季度以后还有大型招标吗？是否有微信基站和室内天线基站的技术储备？

答：公司 200G 光模块已经可以批量供货。400G SR8、FR4 在去年 Q3 已具备批量交付能力。目前与多家数据中心客户开展合作。

国内三大运营商是公司的长期战略客户。2021 年，公司相继中标中国电信和中国联通集采；2022 年二季度，公司成功中标中国移动天线集采。公司在积极准备接下来的中国电信和中国联通大规模基站天线集采。公司基于与国内运营商的长期合作，以及公司业界领先的技术和服务能力，有信心延续良好的合作态势。

微基站和室内覆盖基站天线，技术难度相比宏基站以及 MASSIVE MIMO 要小一些，公司产品可以完全覆盖。

9、目前的俄罗斯业务进展情况如何？货款还有多少没有收回？可以收人民币吗？

答：俄乌战争以及西方对俄制裁，影响了通信设备的需求，公司业务也受到一定波及。公司长期与俄罗斯客户维持良好关系，未来将持续服务客户。

10、公司官网上的卫星通信产品是否有客户采购？比如特斯拉的星链计划？

答：卫星通信是未来 6G 空天地一体化的重要组成部分，公司在积极探索卫星通信的研发和应用。第一阶段相关产品已在积极向客户推广，2021 年，公司卫星通讯天线收入近 1000 万人民币。今年 4 月，公司对外公告投资建设“卫星地面终端波束自适应

应通信天线技术研究项目”，将进一步加大在卫星通信领域的研发投入和产品布局。市场方面，公司与国内外客户进行多层次拓展合作并取得广泛认可。公司在积极寻求与星链合作，目前暂未形成实质订单。

11、你好：请问公司和三星在 5G 天线方面有进展吗？今年是否有供货三星。

答：目前公司与三星的 5G 天线项目正有序正常开展，公司已开始供货，并努力争取获得客户项目更大份额。

12、贵公司出口外贸占比高，人民币贬值对公司有什么积极的影响。

答：去年人民币升值对公司利润造成近 3000 万的损失，今年人民币贬值对公司出口业务有正面积极影响。

13、公司未使用定增资金购买剩余的光为公司股份，是出于什么考虑？此部分定增资金用于研发其他项目有没有经过专业审计？

答：鉴于公司收购深圳市光为光通信科技有限公司少数股东股权项目已经以自有资金完成，为提高募集资金使用效率，维护股东权益，公司综合考虑市场需求与发展计划，对该募投项目进行调整。公司变更部分定增资金用于研发其他项目已履行了相应程序。

14、公司定增解禁潮马上来临，请问公司为什么不参与自己公司的定增而是宁愿买银行理财产品？其次公司股价自上市以来长期处于下降通道，是否可以理解为公司的股价已超出公司现有的估值？

答：您好，公司目前经营稳健，管理层对企业发展充满信心，公司即将实施股票回购计划，详细情况请留意相关进展公告。

15、请问光为原股东是否按照收购协议购买了本公司股票？

答：深圳光为 4 位股东已按协议完成本公司股票购买。

16、目前公司光模块的收入占比以及毛利如何？

答：2021 年公司光模块营收占比 12.81%，毛利率 18.25%，具体详见公司年报。

17、根据目前的市场环境，未来公司的产品结构会怎么调整，能讲一讲吗？

答：您好，公司将进一步专注基站天线主业。目前公司基本完成 A+P 基站天线、FDD+TDD、FMM 系列产品的研发，将根据市场需求迭代优化，部分新品已批量出货。此外，公司着力进行新一代基站天线架构设计，新产品具有更广的覆盖性、更高的天线增益和更好的 PIM 稳定性，能有效减轻天线重量，减小天线尺寸，未来有望显著提升产品生产效率、降低生产成本。

除了基站天线，公司还积极开展其他新产品的研发投入，包括毫米波、卫星天线、新型钣金滤波器等产品。

18、深圳光为除了中标浙江省新型互联网交换中心光模块外，有没有中标运营商上的集采或相关数据中心光模块采购？

答：您好，公司正在积极参与中国电信光模块集采，后续进展请关注公司公告或客户公告。

19、公司是否有军工类产品，收入占比如何？是否有规划做强做大军工类产品？

答：您好，公司目前暂不涉及军工类产品。

20、诺基亚，沃达丰这些欧洲客户 2022 年有采购公司产品吗？能分析下欧洲 5G 基站的建设进度吗？

答：您好，诺基亚和沃达丰都是公司重要客户，多年以来公

司与欧洲客户建立了深入互信合作，并且在不断扩大客户范围和合作深度。公司将全方位参与欧洲 5G 建设，并将之作为未来重点增量市场。

21、公司的目标是千亿通宇，目前股价已是上市以来的历史新低，只有 50 亿。如果认可公司价值，请尽快回购以示决心。

答：您好，“百年通宇，千亿通宇”是公司长远目标，公司股价受板块估值、行业政策、市场周期等多重因素影响，公司目前经营稳健，持续投入研发，致力夯实主业。公司回购计划请查阅公司相关公告。

22、你好，公司应收账款比较多，里面有超过两年的应收款吗？

答：您好，公司应收账款具体情况已在年度报告披露，敬请查阅年报。

23、光为股东何时支付 2021 业绩不达标的赔偿款？

答：您好，公司将敦促其按合同约定进度执行。

24、公司是否参与了铁塔公司换电柜 3.0 的招标？

答：您好，公司未中标本次铁塔换电柜 3.0 招标，未来将继续积极参与铁塔公司相关业务。

25、公司是否有并购的计划？公司近期有无回购计划？

答：您好，公司积极寻求具备无线应用核心技术企业，目前暂无并购计划。公司回购计划请查阅公司 4 月 28 日在巨潮资讯网披露的相关公告。

26、通过优良的业绩提升公司价值，回报广大投资者，公司有些具体措施，谈一谈公司稳定股价方案及市值管理？

答：您好，公司通过优化产品设计和采购流程降低运营成本，

提高现有产品市场占有率，同时加大新产品的投入和研发力度，进一步开拓更多国外高端客户，采取了积极措施以应对原材料上涨、汇率波动、运费上涨等因素的影响。此外，公司购买了中信保服务以规避国际贸易风险，力求用良好的业绩回报广大投资者。

公司股价受多重因素影响，已启动股票回购计划，请留意公司相关进展公告。

27、公司是否有计划将公司产品应用拓展至其他领域？将会在哪些领域布局？

答：您好，通信是人类发展的基本需求，通信设备也在除了运营商市场之外的许多领域有丰富应用。公司 2020 年规划了“双擎驱动，两翼支撑”发展战略，公司产品在通信专网、汽车电子、大数据、新能源、物联网等领域，都有广阔的市场，公司已完成主要市场布局，并积极推进，预计未来会给公司带来多层次业务收入。

28、公司如何看待企业内人才培养？有哪些成功经验？

答：您好，作为一家立足技术创新、技术领先的高科技企业，企业内部人才培养，是公司长期践行的人才战略之一，公司在 26 年发展过程中，积累了深厚的人才底蕴，尤其是研发团队的自我培养方面。近年来，根据发展需要，公司也在推进包括管理人才在内的人才升级，吸引了一大批高层次外部人才。

2021 年公司对薪酬体系进行了全面的梳理，明确了薪酬策略、薪酬水平、薪酬结构，制定出各序列对应的“薪级薪档表”。针对部分部门培训体系缺失、考核评价偶失公平的问题，公司拟定了“研发、营销、管理、操作、储备干部”五类人才梯队建设机制，明确了不同职级的员工能力发展需求，建立了不同职级的知识、技能和素质标准。2022 年，公司将继续构建和完善员工职

	<p>业发展通道及任职资格体系，着力提高员工职业化水平，提升工作业绩，持续优化公司组织结构和流程管理。</p> <p>29、请问公司怎么看现在很热门的 ESG（环保、社会责任、公司治理），做这方面的工作对提升公司估值有没有帮助？</p> <p>答：您好，公司作为一家具有社会责任的上市企业，严格按照相关法律法规的要求，并根据自身实际情况积极履行社会责任，以实际行动回报社会，创建和谐的企业发展环境。本着“互利双赢”的原则，公司始终重视发展与供应商、客户的关系，在经营过程中不断加强与各方的沟通与合作，切实维护供应商、客户的利益。</p> <p>30、请问今年董事长个人有无回购计划，2017 年的董事长个人回购更有利于稳定估计？</p> <p>答：您好，如有相关计划公司将及时履行披露义务。</p> <p>31、公司有研发 Wi-Fi7 产品吗？</p> <p>答：您好，公司有推出 WiFi-6 产品，WiFi-7 技术尚在预研阶段，暂未推出产品。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 5 月 12 日