

证券代码：300486

证券简称：东杰智能

东杰智能科技集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-002 号

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容） ☐ 分析师电话会议 ☒ 业绩说明会 ☐ 路演活动
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 5 月 12 日（周四）下午 15：00 - 17：00
地点	中国证券网（ http://roadshow.cnstock.com/ ）
上市公司接待人员姓名	公司副董事长兼总经理蔺万焕先生、董事兼副总经理王永红先生（总工程师）、独立董事陈国锋先生、财务总监张路先生、董事会秘书张新海先生
投资者关系活动主要内容介绍 1. 近期成为宁德时代的供应商，是由于贵公司的新能源电池物流系统具备什么技术领先性吗？ 投资者您好！公司可以为新能源企业提供智能化的全流程物流系统，具体包括货架系统、堆垛机系统、输送系统、化成分容专机、OCV 检测专机、AGV 输送设备、电气控制系统、WCS/WMS 软件管理系统、数字孪生系统、电池参数在线检测反馈系统等。 新能源电池物流解决方案由于材质的特殊性和交期较短，对防火防尘功能、设备材质的要求较高的同时，还会需要供应商有智能化软件平台的自主开发能力、硬件设备的设计与控制能力、以及卓越的项目管理和质量管理能力。 作为智慧工厂解决方案的领军服务商，东杰智能通过此次与全球动力电池巨	

头宁德时代的合作，再次证明了公司在新能源物流智慧解决方案上的设计研发能力和项目实施能力。谢谢！

2. 国务院发布《加快建设全国统一大市场的意见》后，强调建立现代流通网络；央行也发布 1000 亿物流再贷款支持政策。请问：中央统一大市场带来的行业市场空间如何？对我们实体企业有什么样的实质影响？

投资者您好！《加快建设全国统一大市场的意见》明确要求建设现代流通网络。优化商贸流通基础设施布局，加快数字化建设，推动线上线下融合发展，形成更多商贸流通新平台新业态新模式。推动国家物流枢纽网络建设，大力发展多式联运，推广标准化托盘带板运输模式。大力发展第三方物流，支持数字化第三方物流交付平台建设，推动第三方物流产业科技和商业模式创新，培育一批有全球影响力的数字化平台企业和供应链企业，促进全社会物流降本增效。加强应急物流体系建设，提升灾害高风险区域交通运输设施、物流站点等设防水平和承灾能力，积极防范粮食、能源等重要产品供应短缺风险。完善国家综合立体交通网，推进多层次一体化综合交通枢纽建设，推动交通运输设施跨区域一体化发展。建立健全城乡融合、区域联通、安全高效的电信、能源等基础设施网络。央行发布 1000 亿物流再贷款支持政策。可以加快相关设施的规划建设。

结合意见，公司主要产品为智能物流生产系统、智能物流仓储系统以及智能立体停车系统，是建设现代流通网络体系不可缺少的设施。公司的产品可以应用于商贸流通基础设施建设，产品可以通过数字化与线上融合发展，促进更多商贸流通新平台新业态新模式。公司产品可以应用于国家物流枢纽网络建设，通过多式联运，标准化托盘运输，提高第三方物流运营效率，促进全社会物流降本增效。也可以应用于应急物流体系设施的建设，提升灾害高风险区域交通运输设施、物流站点等设防水平和承灾能力。智能停车系统可以应用于国家综合立体交通网，推进多层次一体化综合交通枢纽建设，推动交通运输设施跨区域一体化发展。

3. 贵公司能够承接智慧工厂解决方案吗？主要是做硬件还是软件？有哪些案例？

尊敬的投资者，您好！2022 年是东杰智能“数字化、智能化”创新发展之年，在看到公司充分受益于中国制造业的崛起和国家政策的大力支持的同时，更看到了数字化浪潮迎面袭来的时代趋势。

公司坚持市场和产品为导向的研发机制，利用 IoT/AI/AGV 等前沿技术，结合公司的软件、硬件、运营实践经验，构建企业“IT OT”深度融合的数字化转型解决方案，为制造业企业的“自动化-数字化-智能化”转型提供一站式解决方案。目前公司的智慧工厂解决方案主要在宁德时代、国轩高科、锦浪科技等新能源领域企业项目中实施。感谢您的关注！

4. 汽车行业的很多公司都出海设立工厂，我们这块业务能配套出去吗？

投资者您好！东杰智能是国内较早在海外拓展自动化设备的供应商，公司的智能立体仓储、电商海外仓、汽车智能生产输送系统、汽车智能涂装系统都有海外案例，通过与德国奔驰、德国奥迪、米其林、NCK、万邑通、中石油、中石化等国内及国际标杆企业在海外项目中的合作，积累了丰富的市场及技术经验。谢谢！

5. 请问贵司董事会审议通过的 2021 年度权益分派预案什么时候实施？

尊敬的投资者，您好！公司 2021 年度利润分配预案已经公司董事会、监事会审议通过，将于 2022 年 05 月 17 日提交股东大会审议，并将根据法规要求于股东大会审议通过后规定时间内实施权益分派。谢谢！

6. 能否描述一下新能源行业，公司业务板块的市场空间有多大？

尊敬的投资者，您好！与公司业务相关的新能源行业，主要有新能源整车及动力电池等。据中国乘用车市场信息联席会发布的数据显示，2021 年，我国乘用车零售量累计达到 2014.6 万辆，同比增长 4.4%。其中，新能源乘用车零售销量达到 298.9 万辆，同比增长 169.1%。公司主要产品智能物流生产系统可应用于新能源整车厂的焊装、涂装及总装工艺生产系统，智能物流仓储系统可应用于动力电池制造企业的智能化的全流程物流系统集成解决方案。

7. 在股市下跌的情况下，公司内部有没有措施减缓自身股票的价格下跌？

目前，国际上俄乌战争、汇率大幅波动，国内疫情反复的环境下，公司股价随同大盘波动也是正常。公司管理层在董事会的领导下，按照既定的战略目标加强管理，聚焦成长性较好的新能源、冷链、食品饮料、钢铁等行业努力增加销售，通过管理降低成本，努力实现业务的稳定可持续增长。管理层基于对公司未来业绩增长的信心和对公司股票长期投资价值的认可，部分管理层计划自 2022 年 4

月 27 日起 6 个月内通过深圳证券交易所系统集中竞价的方式增持公司股份，增持股份数合计不低于 35 万股。

公司始终致力于通过稳健经营、提升业绩等措施提升公司投资价值。

8. 请问疫情对贵司业务的影响，谢谢

投资者您好！新冠疫情全球蔓延，全球经济形势和政治格局在一定程度上影响了公司经营发展。但智能制造行业长期的增长趋势未有改变，国资控股市场化运作机制进一步增强了员工的信心，新的管理层和组织结构调整给了公司新的驱动力，新能源领域业务及东南亚等海外地区的持续拓展提供了新的业绩增长点，我们有充分的动力和能力为公司健康发展持续努力。谢谢！

9. 请技术负责人介绍一下公司的技术布局？

尊敬的投资者，您好！公司以创新驱动发展战略为指引，构建起了完备的技术创新体系和科技成果转化体系，推动新技术在行业中广泛应用。东杰智能作为高新技术企业和国家企业技术中心，拥有国家级科研平台 1 个，省级科研平台 3 个，在研科研项目 40 余项，入选《智能制造系统解决方案供应商规范条件》企业名单，拥有智能仓储级搬运设备山西省重点实验室，是山西省物流装备研究生教育创新中心，多次获得省级科技进步奖和行业协会颁发的专项大奖。公司目前拥有有效专利 180 余项、软件著作权 40 余项，参与多项行业标准制定。

公司设立了技术研发中心、软件开发部、深圳研究院等技术研发机构，分布在太原、上海、深圳、北京、常州等地，围绕客户需求进行技术创新与工艺创新。公司围绕“智能硬件、AI、工业互联网”三大研究方向在深圳成立东杰智能研究院，引入院士和海内外一流研发人才，在智能硬件、工业互联网和人工智能等领域全方位发力，全面形成自主知识产权的核心关键技术和产品，打造智能工业技术高地，孵化智能工业产业集群。

公司积极与外部机构开展合作，深化技术创新。公司与中国工程物理研究院成科中心共建联合研发中心，并已就 AGV 相关技术研发开展合作；同西门子签订战略合作协议，共同推动数字化企业平台，推动数字化转型在机械制造、建材、物流等行业的规模化落地；与中北大学共建物流搬运机器人先进产业技术研究院，以产学研相结合的方式开展工业机器人领域的研发。感谢您的关注！

10. 贵公司的国际化布局推进情况如何？

投资者您好！公司在欧洲及东南亚均设有业务机构，在美国、德国、墨尔本、波兰、俄罗斯、澳大利亚、日本、泰国、新加坡、伊朗、伊拉克等多个国家和地区均有项目落地，国际化布局成效显著。汽车生产系统方面，公司积极拓展欧洲市场，陆续获得奔驰戴姆勒、标致雪铁龙、奥迪等一线海外标杆客户订单，在海外整车制造企业客户中已经形成了正向影响力。2021 年公司签订的德国奥迪位于德国内卡苏尔姆的涂装系统 950 万欧元的订单，进一步说明了公司的海外市场竞争力。智能物流仓储系统方面，公司持续获得 F&N、米其林等客户的大订单，海外品牌优势逐步呈现。谢谢！

11. 智慧城市发展趋势下，公司的智慧停车业务是否有新的机会？有什么新的模式？

投资者您好！随着城市的发展，智能停车设施成为提高居民幸福感的刚性需求，同时新能源车的渗透率的快速提高，对智能停车库提出了停车时充电的需求。东杰智能在太原建设的学府街智能立体车库，车位超过 1200 个，可以做到“一分钟”存取车，达到行业领先水平。公司致力于领先的停车技术水平，以满足市场的需求。谢谢！

12. 公司由民企变成了国资控股，能够具体讲一下赋能投资的落实情况？

投资者您好！我们在去年更换了控股股东，控股的结构是通过一个专业的并购基金，由政府作为出资人，由专业的 PE 机构作为管理人。之所以做这样的控股结构，是希望保留公司原来作为民企所拥有的市场活力和激励机制。

恒松资本作为专业管理人控股后，赋能举措包括以下部分：（1）提升公司战略能力。我们帮助公司建立了未来的发展战略，进行了市场聚焦，并已经取得初步成效。（2）帮助从研发到交付进行全链条的流程梳理，对标国际化的企业治理和管理水平。（3）国资信用资源支持，帮助整合控股股东的金融资源，探索金融赋能模式开拓市场。谢谢！

附件清单（如有）	无
日期	2022 年 05 月 13 日