

证券代码：002249

证券简称：大洋电机

**中山大洋电机股份有限公司 2021 年度业绩说明会投资者活动记录表**

编号：2022-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	大洋电机 2021 年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者
时间	2022 年 5 月 13 日 15:00-17:00
地点	深圳证券交易所“互动易平台” <a href="http://irm.cninfo.com.cn">http://irm.cninfo.com.cn</a> “云访谈”栏目
上市公司接待人员姓名	董事长鲁楚平、独立董事郑馥丽、财务总监伍小云、董秘刘博
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1.公司 2021 年营业收入情况如何？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司 2021 年度营业收入首次突破百亿大关，实现营业收入 1,001,728.73 万元，同比增长 28.82%，主要原因系报告期内建筑及家居电器电机和车辆事业集团业务均得到了进一步的拓展。感谢您的关注！</p> <p><b>2.公司 2021 年研发投入情况如何？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好，报告期内公司研发投入 51,269.20 万元，相比上年同期增加 8,403.16 万元，增加幅度为 19.60%，主要原因系公司加大研发力度，投入较大资金进行风机系统、新能源汽车动力总成系统、氢燃料电池动力总成系统的研发。感谢您的关注！</p> <p><b>3.对于 2022 年经营目标及计划，公司有哪些想法？</b></p>

答：尊敬的投资者您好，2022年公司将继续保持建筑及家居电器电机业务稳定增长，优化产品结构，加快高效智能电机、风机系统等高附加值产品的新品投产，确保利润目标达成；积极推进车辆事业集团以产品线为主线的矩阵式管理模式，实现战略合作项目落地，进一步稳定及扩大国内外高端市场；发挥氢燃料电池行业产业链布局优势，重点聚焦核心零部件的研发生产与销售。感谢您的关注！

#### **4.公司 2022 年一季度的现金流情况如何？**

答：尊敬的投资者您好，根据一季度公司财务数据，经营活动产生的现金流量净额较上年同期减少金额为-5,646.10万元，下降幅度为48.39%，主要原因是本期产销规模扩大相应支付的材料采购金额增加影响所致；投资活动产生的现金流量净额较上年同期减少金额为39,595.89万元，下降幅度为291.65%，主要原因系公司本期向银行购买的理财产品金额增加影响；筹资活动产生的现金流量净额较上年同期增加金额为11,239.70万元，增加幅度为111.20%，主要原因是公司本期向银行申请的短期借款增加影响。感谢您的关注！

#### **5.请问公司商誉减值风险对未来业绩的影响？**

答：您好，目前，相关并购标的业绩正逐步向好，2021年公司无需为此计提商誉减值。但未来宏观经济、市场环境、监管政策变化或者其他因素有可能导致上述并购标的未来的经营业绩再次未能达成预期，则商誉仍将面临进一步减值的风险。公司将持续做好并购整合工作，提高并购标的的经营业绩。感谢关注！

#### **6.请简单介绍一下，公司业绩的内外部驱动因素？**

答：投资者您好，公司业绩的外部驱动因素包括政策持续利好和产业潜在发展空间巨大；内部驱动因素包括行业转型升级、产品升级换代、技术创新及品牌提升、精益生产、组织变革、提质增效、数字化转型和数字化组

织建设等。具体情况详见公司《2021 年年度报告》，感谢您的关注！

**7.公司 2021 年分配方案的考虑因素主要有哪些？**

答：尊敬的投资者您好，公司利润分配政策主要兼顾公司的长远利益、全体股东的整体利益及公司的可持续发展，利润分配不得损害公司持续经营能力。谢谢！

**8.请问公司在供应链管理方面有何举措？**

答：尊敬的投资者您好，公司根据细分市场的特点，制定不同的供应商管理策略，供应链管理采用 SRM、ESOP 等采购管理系统平台实现与供应商信息共享，对生产运营需求做到及时的沟通与处理，拉动生产，实现合理控制库存量；深化落实 VAVE 法（价值工程/价值分析），提高公司产品质量，共同提升竞争力；在采购协议中，对供需双方在商业道德和社会公德方面均有相关条款进行约束。感谢您的提问！

**9.可以描绘一下公司在行业内的地位吗？**

答：投资者您好！公司作为全球具有强劲竞争力的电驱动系统产品研发、制造和服务商之一，拥有具备国际竞争力的电机电控研发与制造能力，是市场份额全球领先的建筑及家居电器电机行业领导者，全球暖通行业内主要品牌均为公司的客户；是最受欢迎的车辆旋转电器供应商和行业首选品牌之一，同时也是国内技术和规模领先的新能源汽车动力总成系统独立供应商，客户涵盖国内外主流整车/整机厂；是具有空压机等关键 BOP 和氢燃料电池发动机及控制系统等完整产业布局的氢能产业供应商。感谢您的关注！

**10.请问公司 2021 年通过的股权激励今年会行权吗？**

答：尊敬的投资者您好，2021 年 3 月 12 日公司召开第五届董事会第十五次会议，审议通过了《关于〈中山大洋电机股份有限公司 2021 年股票期权激

励计划（草案）》及其摘要的议案》《关于〈中山大洋电机股份有限公司 2021 年股票期权激励计划实施考核管理办法〉的议案》和《关于提请股东大会授权董事会办理公司 2021 年股票期权激励计划相关事宜的议案》。2021 年 5 月 26 日，公司完成了 2021 年股票期权激励计划首次授予的登记工作，向 856 名激励对象授予 3,356.885 万份股票期权，行权价格 3.72 元/股。该等股票期权将于 2022 年 5 月底开始第一期行权，具体行权情况届时敬请关注公司公告。感谢关注！

**11.这条问题是有关公司财报披露速度，感谢回答。公司子公司较多，且海外业务单元多，受当前环境影响，财报工作量巨大，辛苦了。但请问近年财报披露速度都极慢，且预告、快报部分是能免于披露的就不披露，能晚披露的就晚披露，请问是因为工作量的原因还是有其他考量。近年公司财务数据逐步转好，后面有无逐步提升这块披露质量的计划？**

答：您好！公司在信息披露上严格遵照深交所信息披露的相关要求。基于上期业绩基数太小而导致可能出现最终结果波动较大的情况，为确保公司信息披露的准确性，避免误导公司投资者，保护广大投资者利益，公司适用了免于披露相关业绩预告的规定。后续随着公司财务数据的逐步好转，相关情形也将不再适用。公司将持续提高信息披露工作质量，更好地向投资者传达公司经营发展情况，让投资者更清楚地了解公司发展规划，感谢您的关注！

**12.这条问题有关商誉，因受汽车旋转及新能源汽车业务影响，18 年以来（峰值 18 年）公司计提了大额商誉，21 年财报显示，减值模型价值高出商誉近 1 亿 5-2 亿，此部分无法回转。商誉减值作为不可回转且对利润极大影响的财务指标，请问在之前的减值模型的判断上，公司是否谨慎？**

答：您好！公司严格按照会计准则要求，在每年年底对商誉进行减值测试，根据测试结果确定是否计提商誉减值以及金额。相关的商誉减值测试充分考虑了标的之企业规模、盈利能力、偿债能力和发展能力，并结合行业未来发展前景，符合会计准则要求，聘请了专业的资产评估机构进行商誉减

值测试的评估，公司的年审会计师事务所也对此进行审计并认可。公司认为历次计提的商誉减值具有合理性和充分性，同时也符合谨慎性原则。感谢关注！

**13.有关固定资产减值。《关于 2021 年度计提资产减值准备的公告》显示公司固定资产、在建工程，无形资产减值达 4000 万元，占累计减值比例 44%。请问：减值主要体现在固定资产、在建工程、无形资产哪一部分，主要影响因素是，该减值对公司营收影响是否具有持续性？感谢，盼复！**

答：尊敬的投资者，您好。2021 年度公司固定资产、在建工程，无形资产合计计提减值准备为 4,067.29 万元，占本年度资产减值损失金额的 13.52%，本年度计提减值的固定资产主要为部分闲置的机器设备与模具、部分闲置的新能源汽车及充电桩等，该项资产减值损失的计提不会对公司的盈利情况产生持续性的影响，感谢您的关注！

**14.总体来看，我国新能源汽车已进入加速发展新阶段，请问领导如何看待这个历史机遇的？**

答：尊敬的投资者您好，在国家政策支持的大环境下，我国近年来新能源汽车行业发展迅速，同时凭借完善且富有竞争力的供应链体系，在全球汽车电动化趋势中脱颖而出，成为全球最大的新能源汽车市场。根据我国《新能源汽车产业发展规划（2021-2035 年）》发展愿景显示，到 2025 年，我国新能源汽车新车销售量达到汽车新车销售总量的 20%左右；到 2035 年，纯电动汽车成为新销售车辆的主流，公共领域用车全面电动化，燃料电池汽车实现商业化应用。新能源汽车未来发展空间巨大。公司始终保持对市场敏锐的洞察力，根据国家行业政策导向，结合自身核心竞争力，适时拓展公司产业布局，从家电行业到汽车行业再到氢燃料电池行业，行业空间从百亿级别跨越入万亿级别，成功实现行业转型升级，极大地拓展了公司发展空间。感谢关心！

**15.有关 EV 板块，电驱动总成目前销售主打是 A00-A 级车型，A0 级车型**

的主力客户长城长安都暂停了几款旗下反响较好的在售车型的销售，请问：这部分业务是否会受到影响？目前有无同上述客户或其他客户合作开发的新 A0 或 A00 级别小车计划、进展？感谢

答：您好！公司在 A00-A 级车型方面始终处于市场的第一梯队，具备较强的竞争优势和品牌认可度，与长安、长城等核心客户的业务会持续深化，将在其他新的同类车型上开展新的合作。同时，与合众、奇瑞、雷丁等客户在 A0、A00 级车型方面也一直保持着良好的合作关系。另一方面，公司通过技术迭代和产品创新，也在积极实施品牌向上提升计划，在 800V 高压平台的电驱动总成、第三代宽禁带半导体器件电驱动系统、基于扁导线技术的深度耦合电驱动总成、基于第三代 MCU 控制平台的积木式硬件和嵌入式软件技术、感应电机技术、电驱动总成 NVH 正向开发、电机油冷技术等方面取得进展，为公司第三代深度耦合三合一/多合一平台开发积累扎实的技术基础，扩大中高端车型的市场份额。因此，展望未来，公司有信心在新能源汽车动力总成系统业务方面保持良好的发展势头！感谢关注！

**16.目前公司新能源乘用车电驱动海外配套情况如何，海外除主要 TATA 外有无其他的整车厂研发合作计划？21 年东实大洋电驱动对 Dacia 的出货情况如何，除 EP35 配套 Dacia Spring 外，有无更高功率动力总成的合作计划？**

答：您好！2021 年，在乘用车方面，公司有多款海外客户的产品实现稳定生产及销售，其中包括应用于印度塔塔相关车型的“三合一”电驱动总成、应用于雷诺汽车相关车型的“二合一”电驱动总成。在商用车动力总成方面，也有相关产品出口泰国、西班牙等国家，物流车产品配套于江淮汽车，批量交付巴西运输公司；同时也向德国、印度等国家的不同车企交付了多个车型的样机并装车调试。公司与车企相关的合作情况，敬请关注公司定期报告。感谢关注！

**17.21 年年报显示公司规划了 3 条扁线电机产线，并在未来两年内完成建设投产，目前规划首先应用于哪一个功率等级的驱动系统，预计何时初步形**



	<p>成产能？</p> <p>答：您好！公司目前规划的扁线电机产线将应用于第三代 150kW/220kW 多合一产品平台，预计最快将于 2022 年底投产。感谢关注！</p> <p><b>18.新能源市场增长迅猛，请问公司汽车电机控制器业务布局情况？在 800V 电压平台尤其是碳化硅电机控制器的布局情况？谢谢！</b></p> <p>答：您好！公司在新能源汽车动力总成系统业务方面的产品包括驱动电机和电机控制器，两项产品在国内产销量排行均处于行业前列。2021 年，公司基于碳化硅器件和 800V 电压平台的高密度电机控制器已完成了多轮样机开发与验证，应用于 220kW “多合一”电驱动总成系统。感谢关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 5 月 13 日