

证券代码： 002094

证券简称： 青岛金王

青岛金王应用化学股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2022-05-13

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2022年5月13日（周五）下午 15:00~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事、总裁唐风杰先生 2、董事会秘书兼副总裁杜心强先生 3、财务总监王彬先生 4、独立董事徐胜锐先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、公司上市以来品牌影响力有了多少提升？</p> <p>您好，公司自上市以来充分发挥资本市场的优势，公司治理结构和经营管理机制不断完善，公司的知名度、市场地位、销售规模持续提高，公司产品品牌形象和品牌影响力得到了显著提升。谢谢！</p> <p>2、未来几年公司将向哪方面业务重点侧重？</p> <p>您好，公司将围绕公司既定的发展战略，积极投入信息化、数字化建设，充分利用互联网、物联网、大数据和人工智能技术，重塑供应链体系、打通上下游产业、融合线上线下渠道，逐步由货品运营向顾客全生命周期的新零售运营模式转型，通过优化品牌结构及渠道资源，拓展营销渠道及打造智慧新零售等方式提升公司盈利能力。同时扩大该细分领域的市场份额，强化供应链体系信息化建</p>

设，提升管理水平和运营效率，加快资金周转，实现多环节降本增效。积极开发及引入自有、独家品牌，引入海外优质品牌，提升商品销售利润。并迎合新渠道发展趋势，将积极向以用户运营为核心的多种新零售经营渠道提供供应链服务，结合本身优势，积极在全国范围内布局新渠道供应链业务。

3、公司是否生产车载香薰？今后有计划涉足这方面的业务吗？

您好，公司有车载香薰产品。感谢关注！

4、公司的美妆店是怎么克服同质化，与市面其他品牌实现差异化竞争的？

新零售业务方面，在原有门店加网购相结合的基础上，开辟保税仓跨境购业务，满足消费者海淘需求，同时与美团、饿了么、京东到家等开展合作，成为“美妆外卖”即时零售的一员，将产品与服务全面融合，为消费者提供极速的配送服务，境内业务最快30分钟送达，跨境业务最快48小时送达，通过打造更多、更丰富的创新玩法，不断完善数字化新零售业务模式。

5、公司产品竞争力较弱，盈利能力差。贵公司有无应对措施？

您好，公司将围绕公司既定的发展战略，积极投入信息化、数字化建设，充分利用互联网、物联网、大数据和人工智能技术，重塑供应链体系、打通上下游产业、融合线上线下渠道，逐步由货品运营向顾客全生命周期的新零售运营模式转型，通过优化品牌结构及渠道资源，拓展营销渠道及打造智慧新零售等方式提升公司盈利能力。同时扩大该细分领域的市场份额，强化供应链体系信息化建设，提升管理水平和运营效率，加快资金周转，实现多环节降本增效。积极开发及引入自有、独家品牌，引入海外优质品牌，提升商品销售利润。并迎合新渠道发展趋势，将积极向以用户运营为核心的多种新零售经营渠道提供供应链服务，结合自身优势，积极在全国范围内布局新渠道供应链业务，同时结合市场变化不断优化品牌结构和渠道结构，压缩和清理盈利能力差的品牌和渠道，探索和开发新兴市场，积极寻找新的盈利增长点。

6、您好！请问当前国内、国外疫情时有反复，对贵司生产与业

绩产生多大的影响？谢谢

投资者您好，公司的新材料蜡烛、香薰及工艺品业务未收疫情影响，并且受益于国外疫情转单，2021 年度收入金额较 2020 年度增长 45%，化妆品销售业务 2021 年度受疫情影响收入金额略降。

7、您好，请问：针对贵司股东，购买贵司相关产品，比如香薰蜡烛，护肤品等，能否出台相关购买优惠政策呢？谢谢

您好，感谢您的建议，涉及股东身份核实方面会有一些障碍，公司本身会在特定的节日搞促销活动，针对所有的客户，不仅包含公司现有股东，也包含公司未来的股东，谢谢。

8、公司目前在海外平台的推广方面做了哪些投入？在市场拓展方面有哪些部署？

您好，公司利用在新材料蜡烛行业内产品和品牌的竞争优势，调整产品结构，深度挖掘老客户潜力，在为老客户创造更多价值的基础上，继续开发支柱性大客户，以进一步巩固和扩大全球营销网络，增加公司外销的市场份额，通过产品创新和自有品牌建设实现稳定的收入增长。

9、你好，老总。公司总市值才 22 亿。不怕被人举牌吗？

您好，感谢对公司的关注。

10、21 年公司经营现金流净额负 4.1 亿，同比大幅增加，能否说明一下原因，谢谢

投资者您好，公司 21 年经营活动现金流量净额主要受公司的保证金金额增加等因素影响。

11、去年公司领导拜访了淄博相关领导，商讨了关于锂电池电解液的合作意向，请问后续有无进展，谢谢

您好，公司领导与各级领导保持良好的沟通，未涉及与上市公司相关事项，谢谢！

12、你好，贵公司为什么业绩越来越低，后面往那方面发展。

您好，公司围绕公司既定的发展战略，实施经营计划。公司将积极投入信息化、数字化建设，充分利用互联网、物联网、大数据和人工智能技术，重塑供应链体系、打通上下游产业、融合线上线

下渠道，逐步由货品运营向顾客全生命周期的新零售运营模式转型，通过优化品牌结构及渠道资源，拓展营销渠道及打造智慧新零售等方式提升公司盈利能力。同时扩大该细分领域的市场份额，强化供应链体系信息化建设，提升管理水平和运营效率，加快资金周转，实现多环节降本增效。积极开发及引入自有、独家品牌，引入海外优质品牌，提升商品销售利润。并迎合新渠道发展趋势，将积极向以用户运营为核心的多种新零售经营渠道提供供应链服务，结合本身优势，积极在全国范围内布局新渠道供应链业务。谢谢！

13、看到贵司有几家下属企业的经营范围做了调整，其中增加了电池经营和催化剂及助剂销售，请问贵司有什么发展计划

您好，公司经营计划是，围绕公司既定的发展战略，积极投入信息化、数字化建设，充分利用互联网、物联网、大数据和人工智能技术，重塑供应链体系、打通上下游产业、融合线上线下渠道，逐步由货品运营向顾客全生命周期的新零售运营模式转型，通过优化品牌结构及渠道资源，拓展营销渠道及打造智慧新零售等方式提升公司盈利能力。同时扩大该细分领域的市场份额，强化供应链体系信息化建设，提升管理水平和运营效率，加快资金周转，实现多环节降本增效。积极开发及引入自有、独家品牌，引入海外优质品牌，提升商品销售利润。并迎合新渠道发展趋势，将积极向以用户运营为核心的多种新零售经营渠道提供供应链服务，结合本身优势，积极在全国范围内布局新渠道供应链业务。谢谢！

14、今年所有地域名称的上市公司的都是大牛股。比如浙江建投，湖南发展。等等。公司的名称很霸气。可以翻十倍。乘上这次东风！赶紧找基金公理和私募公司市值维护。

您好！感谢关注。

15、您好！请问有否考虑把整个金王集团资产整体打包注入当前上市公司中？谢谢

您好，公司未收到相关通知，谢谢！

16、徐董您好，金王股价喋喋不休，不断创新低，公司有什么举措提振股价，维护中小散户权益

您好，公司将围绕公司既定的发展战略，积极投入信息化、数字化建设，充分利用互联网、物联网、大数据和人工智能技术，重塑供应链体系、打通上下游产业、融合线上线下渠道，逐步由货品运营向顾客全生命周期的新零售运营模式转型，通过优化品牌结构及渠道资源，拓展营销渠道及打造智慧新零售等方式提升公司盈利能力。同时扩大该细分领域的市场份额，强化供应链体系信息化建设，提升管理水平和运营效率，加快资金周转，实现多环节降本增效。积极开发及引入自有、独家品牌，引入海外优质品牌，提升商品销售利润。并迎合新渠道发展趋势，将积极向以用户运营为核心的多种新零售经营渠道提供供应链服务，结合本身优势，积极在全国范围内布局新渠道供应链业务，同时结合市场变化不断优化品牌结构和渠道结构，压缩和清理盈利能力差的品牌和渠道，探索和开发新兴市场，积极寻找盈利增长点。

通过以上手段不断提升公司业绩，回馈广大股东。

17、锂电池原材料主要来自石化产品，贵司从事石化贸易多年，在此方面有无拓展计划

您好，公司会根据自身人才储备、资金准备等情况，进行业务拓展，储备前瞻性的项目，如达到信息披露标准公司会及时履行信息披露义务。谢谢！

18、请问油价持续上涨对公司的蜡烛产品的成本有没有影响？

投资者您好，公司的主要原材料为石蜡，公司会根据石蜡市场价格及公司采购需求及时备货，石蜡价格波动对公司成本影响有限。

19、请问青岛银行分红会不会进入到二季度收益？

投资者您好，公司根据青岛银行公告分红实施的时间确认公司收益。

20、公司的蜡烛产品目前在海外拥有多大的市场份额？

您好，由于行业比较分散，缺乏严谨的行业数据支持。谢谢！

21、今年的 618 公司在京东平台上有什么营销策略吗？

您好，公司网络销售主要集中在微信小程序、天猫商城、京东等平台，公司会根据情况有针对性的举办各类活动，详情请关注“众

妆优选”微信小程序，天猫“KingKing 旗舰店”，京东“kingking 香薰蜡烛官方旗舰店”。

22、请问公司近期大盘持续上涨，公司股票价格一直下跌是公司存在什么经营问题？

您好，股票价格受多方面因素影响，公司经营正常。谢谢！

23、请问公司有回购计划吗？

您好，公司如有，将及时公告，谢谢。

24、请问唐总裁，金王喋喋不休都几年了，人人乐割肉认栽，中植系也不断减持。请问公司有什么举措提升公司业绩、提振公司股价，回馈所有股东！难道就是股价不断创新低来回馈所有股东？请不要回避，只是你的职责，要有担当，有做为！

您好，公司将围绕公司既定的发展战略，积极投入信息化、数字化建设，充分利用互联网、物联网、大数据和人工智能技术，重塑供应链体系、打通上下游产业、融合线上线下渠道，逐步由货品运营向顾客全生命周期的新零售运营模式转型，通过优化品牌结构及渠道资源，拓展营销渠道及打造智慧新零售等方式提升公司盈利能力。同时扩大该细分领域的市场份额，强化供应链体系信息化建设，提升管理水平和运营效率，加快资金周转，实现多环节降本增效。积极开发及引入自有、独家品牌，引入海外优质品牌，提升商品销售利润。并迎合新渠道发展趋势，将积极向以用户运营为核心的多种新零售经营渠道提供供应链服务，结合本身优势，积极在全国范围内布局新渠道供应链业务，同时结合市场变化不断优化品牌结构和渠道结构，压缩和清理盈利能力差的品牌和渠道，探索和开发新兴市场，积极寻找盈利增长点。

通过以上手段不断提升公司业绩，回馈广大股东。

25、请问截至今日青岛金王的股东户数是多少

您好，公司无法取得今日股东户数的资料。谢谢！

26、请领导介绍一下公司与安华合作的具体产品有哪些。

您好，感谢您对公司的关注，根据公司与安华生物签署的合作协议，公司与安华生物合资公司主要从事透明质酸钠相关产品的销

	<p>售工作。</p> <p>27、公司目前持有青岛银行的股份为多少？去年的回报怎么样？</p> <p>您好，公司目前持有青岛银行 2600 万股，青岛银行 2021 年度利润分配方案为：10 派 1.6 元。</p> <p>28、尊敬的董秘您好，关于机构业务这块想与贵司联系请问怎么联系。</p> <p>您好，证券业务请联系公司证券事务部，电话：0532-85779728，邮箱：stock@chinakingking.com。</p> <p>29、目前公司化妆品出口份额占比是多少？</p> <p>您好，公司化妆品业务主要在国内市场销售，同时包含跨境电商业务，也是面对国内用户，谢谢。</p>
附件清单(如有)	
日期	2022-05-13