

证券代码：000963

证券简称：华东医药

华东医药股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-006

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	华东医药 2021 年报及 2022 年一季报业绩说明会 参与单位：机构和个人投资者共 81 人。
时间	2022 年 5 月 13 日 15:00-16:30
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	公司董事长吕梁、公司董事会秘书陈波、公司财务总监邱仁波
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2022 年 5 月 13 日下午 15:00-16:30 以网络文字互动的方式召开了 2021 年度及 2022 年一季度网上业绩说明会。公司董事长吕梁先生、董事会秘书陈波先生及财务总监邱仁波先生参加了本次说明会，在信息披露允许的范围内就投资者关注的事项与投资者进行了沟通与交流。</p> <p><b>董事长吕梁开场致辞</b></p> <p>尊敬的各位投资者：</p> <p>大家下午好！欢迎大家参加华东医药 2021 年度及 2022 年一季度网上业绩说明会。</p> <p>回顾过去的一年，公司经营业绩持续保持稳健，各个板块的业务均有所突破。医药工业逐渐克服影响，呈现向好态势；创新药研发进展稳步推进，公司国际化进程不断加速；医药商业加速探索创新业务，培育全新商业模式；医美板块产品管线不断丰富，海外业务持续拓展；</p>

同时公司探索工业微生物领域，勾画第二增长曲线。

公司各块业务取得的成绩离不开各位股东、投资者、合作伙伴以及社会各界的关心与支持。本次业绩说明会正式开始，欢迎广大投资者踊跃提问！

### **投资者互动交流**

公司在说明会上就投资者关心的问题给予了回答，主要问题及答复整理如下：

#### **提问 1：国内今年这波疫情，对公司经营影响有多大？**

答：您好！公司前期已针对常态化和反复的新冠疫情态势做了充分准备，影响整体可控，公司将在严格遵守政府防疫政策的前提下，积极发挥主观能动性，持续推动公司整体运营和业绩保持良好态势。感谢您的关注！

#### **提问 2：请问公司在 BD 方面有何优势？**

答：您好！公司一贯经营稳健，财务状况良好，深耕自身免疫、肿瘤及糖尿病等疾病领域，丰富的专科慢病产品管线已构筑整体的市场竞争优势，并拥有国内领先的药学服务专业化推广团队以及广泛的市场网络，并已通过一系列国际化项目引进及合作在业内树立了良好口碑及形象；医美领域也通过全球化布局，覆盖主流非手术类的高端国际化医美产品管线，这些能力和优势都对公司开展高水平 BD 工作构成强大支持。引进和投资创新项目既需要有资金能力，更需要专业的判断、前瞻性眼光和有效精准的并购交易策略，公司在挑选 BD 项目以及决策过程中非常慎重，也非常注重对对方的创新能力、项目的先进性、核心人员的专业能力以及背景口碑等多维度的尽职调查，并会针对公司重点战略领域进行差异化布局。感谢您的关注！

#### **提问 3：公司海外投资很多，怎样保证资产安全？**

答：公司实施创新转型战略过程中除通过 BD 的方式引进产品权

益和技术外，还通过参股方式加强对相关产品和企业的合作，通过控股方式直接强化在产品管线、研发资源、管理团队、市场渠道的获取、补充、整合及业务合作。公司近年来参股的海外子公司包括美国 R2、瑞士 Kylane、美国 MediBeacon、美国 Ashvattha 等，参股的国内子公司包括重庆派金、荃信生物、诺灵生物等，海外全资子公司包括英国 Sinclair、西班牙 High Tech 以及新进收购的 Viora，控股的国内子公司包括道尔生物。在管理运营方面，公司对前述参股的公司均委派董事或董事会观察员参与重大事项决策管理，对收购的控股子公司均通过对董事会的控制及委派管理层和财务管理人员等方式参与重大决策和日常经营管理，要求控股子公司遵守上市公司相关内控制度，对其日常管理有完整的管理制度并在贯彻执行。收购的子公司经营管理层与公司保持高效沟通，日常经营与重大决策等事项均严格依照相关法律法规、公司章程和相关管理制度、董事会和股东会议事规则等要求履行相应的决策程序。此外，核心子公司主要经营管理人员均与所任职公司签有相应的服务协议及竞业禁止等协议。在收购风险防控方面，公司会通过如聘请中介机构等方式对目标公司进行业务及财务、税务方面的尽职调查，并定期对子公司进行专项管理审计。感谢您的关注！

**提问 4：**公司正在全力转型升级，在创新药方面通过许可合作或收购增强创新药发展，请问目前进度怎么样。在目前已进入临床阶段的药物市场空间怎么样？在医美业务板块，公司通过不断的收购并购成熟公司，去年取得非常良好的成绩。整体营收大幅增长。请问少女针占医药业务营收（国际国内）比例多少，毛利有多少。预计今年增长率如何。对于近年收购并购账面商誉 20 亿，贵公司如何避免相关风险，对未来发展经营是否能够预期赚回。谢谢

答：公司创新研发战略以具有“临床价值、药物经济学价值、商业价值”为出发点，围绕肿瘤、自身免疫和内分泌领域布局创新产品，积极推进药物的临床和注册进度，上述三个治疗领域产品均具有较好的市场空间。公司医美业务的具体经营情况请您关注公司的定期报告。

公司每年末都会根据会计准则的要求对商誉资产进行谨慎的减值测试，对存在减值迹象的资产计提减值准备。近年来，公司国内外并购，都是始终围绕公司战略和主业，并购前进行严格的尽职调查，并购后进行全面的赋能整合，总体上保障了项目发展符合预期。

**提问 5：2022 年，2023 年是否有设业绩目标呢？**

答：您好！公司 2021 年年度报告中详细描述了对未来发展的展望，请查阅参考。公司始终立足于自身核心业务，正在坚定走出一条具有华东医药特色的创新发展之路，逐步形成创新型、国际化、多点发力的新型发展格局，并取得了阶段性成果，受到了行业与市场的关注和肯定。今后的三年，公司将会继续秉承“以科研为基础，以患者为中心”的企业理念，贯彻科研创新和国际化的高质量发展战略思路，锚定差异化发展特色，继续朝着成为一家以科研创新驱动的国际化品牌医药强企的目标不懈努力，最终实现华东医药既定的远景目标。

**提问 6：请问公司清算华东宁波对 2021 年业绩影响有多少，年报结果是清算后的数据吗。谢谢**

答：您好！公司 2021 年年报合并了华东宁波当年财务报表，华东宁波公司 2022 年正式进入清算阶段，清算工作由法院组织清算组主持，目前尚未结束。感谢您的关注！

**提问 7：2022 年第一季度 Sinclair 的利润是多少？**

2022 年第一季度 Sinclair 实现合并营业收入 3104 万英镑（约 2.6 亿元人民币），同比增长 163.1%，创历史单季度最高水平，同比大幅扭亏为盈，历史上首次实现经营性盈利。感谢您的关注！

**提问 8：公司 2022 年一季报医美收入中，Sinclair 公司收入 2.6 亿加上欣可丽美学收入 1.57 亿小于医美业务总收入 4.53 亿，还有 0.36 亿收入是什么？0.36 亿收入是奥利司他的收入吗？**

答：您好！因 sinclair 整体收入中包括对中国市场的以内部销售价形成的销售收入，根据企业会计准则规定，公司医美整体收入在编制合并报表时会对集团内部交易进行抵消。国内医美业务包括欣可丽美学自营产品收入、公司医药商业代理医美产品收入及自有减肥 OTC 产品收入。

**提问 9：公司医美业务收入构成是什么？Sinclair 公司收入欣可丽美学收入？包括奥利司他的收入吗？奥利司他收入算医药工业收入还是算医美收入？**

答：公司医美业务的具体收入构成请参见公司定期报告。2021 年欣可丽美学实现营业收入 1.85 亿元，2022 年一季度欣可丽美学实现营业收入 1.57 亿元。公司奥利司他产品为处方药（卡优平）和 OTC（健姿）双跨产品分别计入医药工业收入和医美业务收入。国内医美业务包括欣可丽美学自营产品收入、公司医药商业代理医美产品收入及自有减肥 OTC 产品（即健姿）收入。

**提问 10：公司医美业务整体毛利率是多少？华昌高科试生产什么时候结束可以正式生产并投放产品上市？公司今年医美、工业微生物以及医药工业经验目标是多少？**

答：公司医美业务的具体经营情况请您关注公司的定期报告。公司全资收购的华昌高科（现已更名为“安徽美华高科制药有限公司”）已于 2022 年 4 月开始试生产，聚焦于核苷系列产品、微生物来源半合成抗寄生虫药物及其他药物的产业化。公司 2022 年各业务板块的具体经营目标属于公司内部信息，不便对外进行披露。

**提问 11：High tech 在 2021 半年报披露股权取得时间是 4 月 13 日，取得成本 4.83 亿，为什么在 2021 年报中披露，取得时间变成了 4 月 30 日，取得成本变成 5.97 亿了？**

答：您好！High Tech 股权收购协议中包含里程碑付款的约定，在

公司 2021 年半年报中未触及该付款条件，而在公司 2021 年度报告审计中，会计师事务所结合上述付款条件及未来销售预测对其收购成本的公允价值进行了重新厘定。感谢您的关注！

**提问 12：公司目前医美产品管线非常丰富，但基本全是在境外上市，可否说明一下接下来引进境内的时间表。**

答：公司正积极推动医美产品在国内的临床及注册工作，将国际一流的、科技含量高的产品引入国内。埋线产品 Silhouette Instalift 已于 2021 年 2 月顺利通过国家科技部遗传办备案，目前正在临床研究的受试者入组。高端玻尿酸产品 Maili Extreme 已于 2021 年 12 月获得注册检验报告。冷冻祛斑设备 Glacial Rx (F1) 于 2021 年 7 月收到浙江省药监局分类界定为 II 类医疗器械，目前正在推进中国的注册工作。相关医美产品的临床及注册进度请关注公司定期报告相关内容。

**提问 13：董秘先生好，少女针的水货和行货的价格是否如网上所传，价格差距非常大，导致国内水货泛滥，华东医药是否有从 Sinclair 出货源头管控的措施？**

答：您好！公司始终以求美者为中心，从生产端和渠道端加强管控以应对水货产品的影响，并大力做好认证机构的医生培训和消费者的安全教育，致力于为中国求美者提供最优质的产品与服务。公司执行严格的品控流程，通过创新技术手段实现正品的全流程可追踪、让每支产品都可追溯源头，为国外进口中国的 Ellans é伊妍仕产品设计了专属包装，并在产品包装袋上印有验真二维码。在中国市场，公司严格筛选合作机构，本着共赢、共存的态度进行友好合作。公司注射用聚己内酯微球面部填充剂 Ellans é伊妍仕产品能够刺激注射部位皮下的胶原再生，与普通玻尿酸相比注射部位相对较深，对医生注射水平要求较高。为此，公司制定了全面的医生培训指导体系，只有经过认证合格的医生才能为求美者提供服务。为最大程度保护求美者利益，公司将市场上有可能损害求美者安全和利益的企业列入合作黑名单，包

括但不限于：未通过官方渠道采购、未经认证的医疗机构、提供水货等，该黑名单可在官方公众号“ELLANSE 伊妍仕”内进行查询。此外，公司也配合监管机构进行了打击水货、假货的行动。公司请广大求美者注意甄别，选择官方认证的医美机构进行求美体验，也欢迎对损害求美者安全和利益的企业进行举报。感谢您的关注！

**提问 14：您好，现在可以查到酷雪的合作机构只有 6 家，请问酷雪没有快速推广合作机构的原因？**

答：您好，酷雪 Glacial Spa 开创 DTC（Direct To Customer，厂家直供）模式，由消费者线上购买护理项目后选择线下签约合作机构提供具体服务，通过将购买和消费过程标准化，实现价格透明化，使消费者获得高质量服务的求美体验。酷雪严格筛选高端机构作为合作伙伴，合作机构数量将在疫情得到管控后会不断增加。感谢您的关注！

**提问 15：公司伊妍士微信公众号医美的认证合作机构数量偶尔出现减少的现象，请问，是什么原因？**

答：您好！Ellansé 伊妍仕自上市后受到市场广泛关注及欢迎，客户使用反馈良好，合作机构总体覆盖率和数量不断攀升，但也不排除个别机构因不符合合作条件，暂停或取消合作的情况，今后公司会持续深耕市场拓展和品牌塑造工作。感谢您的关注！

**提问 16：请问，之前董秘回复公司旗下并无“悦小妖”产品，但网上视频公开宣称此产品为华东医药研究院开发并进行市场推广，这是什么情况？**

答：您好！本公司没有研发及销售您所说的悦小妖产品。您提问中所说的公司和本公司无股权和业务关系，感谢您的关注！

**提问 17：公司的医美净利润今年会爆发性增长吗？新冠治疗药多**

久可以上市？

答：公司有信心在 2022 年实现医美业务的整体快速增长，具体净利润情况请参见公司后续发布的定期报告。公司与参股公司美国 Ashvattha Therapeutic, Inc. 合作开发的在研产品 HDM5001（OP-101），目前正在美国进行 II 期临床试验，用于治疗重症新冠肺炎住院成人患者的过度炎症。该产品在中国正在进行临床申报前的准备工作，预计于今年第 2 季度提交 IND 申请。

**提问 18：少女针的合作机构和认证医生的情况是否超预期？公司在安徽投资的华昌高科的产品是供应给国外什么公司？公司计划什么时候召开董事会？大约什么时候分红？谢谢！**

答：欣可丽美学积极扩大合作医院覆盖及产品推广，目前签约合作医院数量已超 400 家，培训认证医生数量超过 700 人，有望提前完成年度签约和培训任务。目前美华高科已正式试生产，未来将承接原有客户订单的执行，具体客户信息不便对外披露。公司于 2022 年 4 月 26 日召开了第九届董事会第十五次会议，审议通过了《关于公司 2021 年度利润分配预案的议案》。公司 2021 年度利润分配预案如下：以 2021 年 12 月 31 日公司总股本 1,749,809,548 股为基数，每 10 股派发现金红利 2.9 元（含税），不送红股，不以公积金转增股本，总计派发现金红利 507,444,768.92 元（含税），剩余未分配利润结转以后年度分配。该预案尚需提交公司 2021 年年度股东大会审议通过后方可实施。详见《华东医药股份有限公司 2021 年度利润分配预案公告》（公告编号：2022-014）。公司 2021 年度股东大会将于 2022 年 6 月 1 日召开。

**提问 19：您好。鉴于药品销售环境的变化。请问有无调整江东二期的生产计划？**

答：您好！江东二期已通过认证检查并生产的制剂产品，目前国内销售保持稳定增长。国内国际药品市场一直在不断调整当中，江东公司包括二期既有国内市场药品的生产，也有出口国际市场的品种。



目前各品种的生产计划是按照市场订单进行动态安排，在生产资源、要素的配置和组织方面做到相对灵动，目的是生产效率和效益的最大化。未来也将根据市场需要做好各类药品的生产计划和保供工作。

**提问 20：请问 ARCALYST 产品什么时候能在国内上市？**

答：您好！ARCALYST（Rilonacept），为重组二聚体融合蛋白，可阻断 IL-1 $\alpha$  和 IL-1 $\beta$  的信号传导，2022 年 2 月公司与 Kiniksa 公司签署合作协议引进该产品。ARCALYST 已在美国上市，用于治疗冷吡啉相关的周期性综合征、IL-1 受体拮抗剂缺乏症、复发性心包炎。ARCALYST 被 CDE 列入《临床急需境外新药名单（第一批）》，用于治疗冷吡啉相关的周期性综合征，公司将积极与 CDE 进行沟通交流，尽快推进这款产品在中国的注册上市。感谢您的关注！

**提问 21：请问，公司引进的敏狄康（MediBeacon 肾小球滤过率动态监测系统）目前进展如何，预计什么时间可以在国内上市销售？**

答：您好！HD-NP-102（MB102 和动态 TGFR 监测系统）为公司与美国 MediBeacon, Inc. 联合开发产品，通过经皮实时动态监测肾小球滤过率，对健康人和患者的肾功能进行评估。该产品于 2021 年 11 月获 NMPA 同意进入创新医疗器械特别审查程序。与该系统配合使用的专用荧光示踪剂，MB-102 注射液（Relmapirazin）为 1 类新药，其国际多中心 III 期临床试验申请已于 2021 年 5 月获得 NMPA 批准。预计 2022 年中美同步启动该产品的国际多中心 III 期临床试验。公司在 2021 年年度报告“研发投入”相关章节中对该产品的最新研发进展也进行了详尽介绍，敬请参阅！

**提问 22：请问公司的利拉鲁肽和司美格鲁肽预计什么时间可以上市？**

答：您好！公司利拉鲁肽注射液糖尿病适应症目前已完成药品注册核查，预计有望于 2022 年底前获批上市；减肥适应症已完成国内 III

期临床研究，正处于 pre-NDA 阶段，预计于 2022 年第 2 季度递交上市申请。索马鲁肽注射液（司美格鲁肽注射液）的临床试验申请（IND）已于 2022 年 4 月获得受理。感谢您的关注！

**提问 23:** 药监局网站上看到华东参股公司杭州九源和重庆派金都在做司美格鲁肽，请问这两个项目都与华东有关系吗？

答：您好！公司申报的司美格鲁肽注射液（索马鲁肽注射液）为与参股公司重庆派金合作开发的产品，九源基因申报的司美格鲁肽注射液（索马鲁肽注射液）为其自主研发的产品。感谢您的关注！

**提问 24:** 医药工业仿制药板块后续集采及前期集采品种续标情况，对业绩后续影响怎么样？

答：您好！根据 2021 年 11 月发布的《国家医疗保障局办公室关于做好国家组织药品集中带量采购协议期满后接续工作的通知》（医保办发〔2021〕44 号），国家组织药品集中带量采购协议期满后的接续工作，以省或省际联盟为单位，综合考量企业和产品的多方面因素，通过询价、竞价、综合评价等方式，分类开展接续，确定中选企业和中选价格。后续公司将结合各地的续约规则及自身对公司产品的整体市场规划决定具体的续标报价方案。感谢您的关注！

**提问 25:** 请问吕梁董事长，公司被纳入集采的医药品种，国家有没有可能执行院内院外同价政策，如果执行对公司影响有多大？谢谢。

答：您好！目前公司并未收到针对纳入集采的药品执行院内院外同价的政策。感谢您的关注！

**提问 26:** 2022 年一季度公司免疫产品线收入增长率如何？百令胶囊销量增长率如何？阿卡波糖咀嚼片销量增长率如何？吡格列酮二甲双胍和吲哚布芬 2022 年一季度收入还有维持高增长吗？

答：上述产品销量均保持增长，因具体产品的销售数据属于公司

内部信息，不方便披露，敬请谅解。

**提问 27：董秘先生好，请问华东的医药商业板块的净利润率是多少？同比老百姓和益丰药房，华东的毛利率偏低，是什么业务导致华东的医药商业板块的利润率这么低？华东医药是否有优化医药商业相关业务的计划？**

答：您好！不同业态之间的毛利率水平是不一样的，您提到的这几家公司都属于全国性连锁药店，其业务模式与公司医药商业有所不同，毛利率水平也有所差异。但相较于国内同样业态的企业，从目前各项经营的主要数据来看，公司医药商业所具备的盈利能力和管理水平已成为同类商业公司中的优秀企业。未来，公司也将通过创新转型升级不断提升公司商业业务的盈利水平。感谢您的关注！

**提问 28：2022 年第一季度工业微生物板块营收和利润各是多少？**

答：工业微生物板块的发展情况请关注公司发布的定期报告，感谢您的关注！

**提问 29：请问公司工业微生物的发展优势和未来发展前景如何？**

答：您好！公司在工业微生物领域已深耕 40 余年，有着深厚的产业基础，成功开发和制造了多种微生物药物，构筑了微生物产品研发和生产的关键技术体系，现有微生物发酵产品规模和技术水平均处于业内领先水平。

控股子公司琿达生物作为公司工业微生物产业的创新研发平台，专业聚焦于高技术壁垒、高附加值微生物来源产品开发。琿达生物以合成生物学和多尺度微生物代谢调控技术为基础，形成微生物构建、代谢产物表达和纯化修饰体系平台。在抗体偶联药物毒素、mRNA 药物用修饰核苷，海洋新型微生物药物、健康和个护功能产品等领域形成国内领先的研发管线，同时实现毒素和修饰核苷商业化开发，已成为全球主要 mRNA 药物用修饰核苷制造商。琿达生物作为国内工业微

生物头部研发企业，拥有领先的工业微生物研发技术平台和产品管线，兼具独特的技术创新性和深厚的产业应用能力，是华东医药工业微生物发展的核心技术基础。

公司与湖北安琪生物集团有限公司合资成立的湖北美琪健康科技有限公司已顺利开工建设，未来将专注于营养健康食品原料和个人护理功能原料等产品的研发、生产和销售；全资收购的安徽华昌高科药业有限公司已完成股权变更工商登记，纳入公司合并报表范围，并已于日前开始试生产，聚焦于核苷系列产品、微生物来源半合成抗寄生虫药物及其他药物的产业化，成为公司工业微生物领域全新的产业化平台。

目前，公司工业微生物领域研发项目共有总项目 45 项，包括特殊功能化学品 7 项，医药原料药和高端中间体 23 项，大健康 and 医美原料 12 项，生物材料 3 项；其中，特殊功能化学品有 5 项为系列项目，共有 50 余个子项目；医药原料药和高端中间体有 2 项系列项目，共含近 10 个子项目；所有项目累计已超 100 项。公司成立了结构完整、独立运营的工业微生物事业部，配备了国内一流的工业微生物技术团队，包括研发人员 363 人，其中博士 15 人，硕博占比 21%。截止目前，已拥有授权专利 23 项，在审专利 59 项。

凭借公司在该领域数十年的产业积淀，高端人才的大量储备，子公司琿达生物的全球前沿研发技术，以及大量的创新品种储备，公司对工业微生物未来的发展前景充满信心，并且将其作为以国际化发展为目标的专业领域全面进军，同时希望运用合成生物学在大健康、高分子材料等领域获得进一步发展。致力于成为工业微生物领域的行业领先者。感谢您的关注！

**提问 30:** 公司以琿达生物为平台的工业微生物是接下来一个新的重点发力业务，看股权结构自然人股东张敏占股比 49%，可否介绍一下。现在业务初创大家都同心协力，后期如果做大，如何避免像华东宁波这样的纷争出现？

答：华东医药工业微生物板块根植于中美华东产业化体系，珞达生物只是公司工业微生物业务的重要组成部分之一，主要承担工业微生物相关领域的产品开发及 CDMO 业务。目前公司内部管控有序，珞达生物及公司其他合并范围控股子公司生产经营一切正常。感谢您的关注！

**提问 31：安徽美华高科规划核苷 2000 公斤产能，2022 年是否可以达到满产状态，预计会在哪个季度达到。该基地是否还有其它产品的产能规划？**

答：公司全资收购的美华高科已于 2022 年 4 月开始试生产，聚焦于核苷系列产品、微生物来源半合成抗寄生虫药物及其他药物的产业化。美华高科年产 2000kg 核苷项目的备案表已于 2022 年 4 月 19 日在马鞍山市人民政府官网公开。其经营情况将会在公司定期报告中披露。感谢您的关注！

**提问 32：请问公司工业微生物核苷的年产量预计多少，主要客户都有谁，客户主要用途是什么，客户全年订单情况如何？**

答：公司控股子公司珞达生物作为国内工业微生物领域头部研发企业，聚焦于高技术壁垒、高附加值微生物来源产品开发，以合成生物学和多尺度微生物代谢调控技术为基础，形成微生物构建、代谢产物表达和纯化修饰体系平台，已经在抗体偶联药物毒素、mRNA 药物用修饰核苷、海洋新型微生物药物、健康和个护功能产品等领域形成国内领先的研发管线，同时实现毒素和修饰核苷商业化开发，已成为全球主要 mRNA 药物用修饰核苷制造商，是公司工业微生物发展的核心技术基础和研发创新平台。珞达生物自 2020 年成立以来经营呈现快速增长态势，已与多家国内外知名医药企业建立业务关系，其中海外业务占比超过 90%，已取得技术创新和商业拓展双丰收，为未来业务可持续地发展打下良好基础。公司全资收购的美华高科已于 2022 年 4 月开始试生产，聚焦于核苷系列产品、微生物来源半合成抗寄生虫药

物及其他药物的产业化。美华高科年产 2000kg 核苷项目的备案表已于 2022 年 4 月 19 日在马鞍山市人民政府官网公开。

**提问 33:** 自公告成立湖北美琪健康科技公司后, 已经半年过去了, 该公司目前推进情况如何? 规划何时能够投产, 市场是面向全球还是国内, 预计产品竞争力如何?

答: 您好! 湖北美琪健康科技有限公司是公司在工业微生物领域大健康产业布局的重要控股子公司, 定位于营养健康食品原料和个人护理功能原料等产品研发、生产和销售, 目前已经完成研发、生产及运营团队搭建, 核心产品已进入商业化上市推广阶段。湖北美琪绿色制造基地已正式开工建设, 预计 2023 年上半年投产。目前湖北美琪健康的各项生产经营工作按计划分步有序推进中。感谢您的关注!

**提问 34:** 你好, 主持人。这个路演有没有视频可以观看的? 还是只能线上文字?

答: 您好! 本次线上业绩说明会采用文字形式线上与投资者进行交流, 并未开设视频直播。您可点击路演界面提问入口向公司管理层提问。感谢您的关注!

**提问 35:** 感谢吕董事长一年里的辛苦付出, 让中小股东看到了华东转型成功的希望。

答: 您好! 感谢您对公司的关注和对公司管理层的鼓励!

#### **董事长吕梁总结**

华东医药 2021 年度及 2022 年一季度网上业绩说明会到此结束, 本次活动得到广大投资者的热情参与, 同时公司各位嘉宾对投资者的提问给予了认真的解答。

展望未来, 华东医药将会继续秉承“以科研为基础, 以患者为中心”的企业理念, 贯彻科研创新和国际化的高质量发展战略思路, 锚定差

	<p>异化发展特色，继续朝着成为一家以科研创新驱动的国际化品牌医药强企的目标不懈努力，最终实现华东医药既定的远景目标！力争以更加优异的成绩回报股东、回报社会！</p> <p>再次感谢各位投资者莅临华东医药 2021 年度及 2022 年一季度网上业绩说明会。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2022 年 5 月 13 日