

证券代码：003025

证券简称：思进智能

思进智能成形装备股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-008

| | |
|---------------------------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他 _____ |
| 参与单位名称及人员姓名 (排名不分先后) | 宝盈基金：李巍宇 |
| 时间 | 2022 年 5 月 16 日下午 15:00 - 16:15 |
| 地点 | 公司会议室 |
| 上市公司接待人 员姓名 | 董事长/总经理：李忠明先生 董事会秘书/副总经理：周慧君女士 |
| 投资者关系活动 主要内容介绍 | <p style="text-align: center;">一、思进智能介绍公司基本情况</p> <p style="text-align: center;">二、提问交流环节</p> <p style="text-align: center;">问题 1：公司冷成形装备行业的下游应用领域？2021 年度营业收入中，下游应用领域的构成情况？</p> <p style="text-align: center;">公司冷成形装备行业的下游客户主要是批量化生产金属连接件的各行业生产厂商，下游客户数量甚众，其下游行业应用领域主要涉及汽车、机械、核电、风电、电器、铁路、建筑、电子、军工、航空航天、石油化工、船舶等领域。</p> <p style="text-align: center;">2021 年度，在国家产业政策的大力支持下，在“机器换人”和汽车、机械制造、基建、电力等下游行业快速发展的背</p> |

景下，下游客户对公司冷成形装备的需求较为旺盛，使得公司冷成形装备产品的下游应用领域和应用市场不断拓展，来自于电动工具、气动工具、食品机械、装配式建筑、光伏发电等新领域的订单增速明显。

2021 年度营业收入中，关于公司下游应用领域的分类情况，详见公司 2021 年年度报告（公告编号：2022-016）之“第三节管理层讨论与分析”中的“（一）主要产品及其用途”。

问题 2：国内冷成形装备企业相较于同行业国外企业最主要的竞争优势是什么？

国内冷成形装备企业最主要的竞争优势体现在高性价比。我们公司为国内机械基础件行业提供了多种型号的多工位中、高端冷成形装备，部分产品实现了进口替代，其产品技术性能处于国内同类产品领先水平，产品的部分技术性能达到或接近国际先进水平，公司多工位冷成形装备产销量在国内位居行业前列。

问题 3：公司产品的销售定价模式？

公司采取“成本加成”的销售定价模式，即根据产品的直接成本费用、技术工艺价值确定基础价格，同时综合考虑市场环境、产品技术附加值、品牌附加值等因素以成本加成的方法确定最终的销售价格。

问题 4：公司冷成形装备的工位与毛利之间存在怎样的关联性？

一般而言，可切断直径相同的冷成形装备，工位越高毛利率越高；同工位的冷成形装备，可切断直径越大、附加配置越多毛利率越高。另外，新研发投入市场的新产品，毛利率一般会较高。近年来，随着公司技术研发实力的不断增强，以及下游行业对生产装备要求的不断提升，公司产品结构也在不断升

级并进行更新换代。当前，冷成形装备正朝着更高工位、更大直径的方向发展，国内冷成形装备主流机型从最早的三、四工位发展到目前的七、八工位产品，目前公司已拥有八工位产品的生产能力，保证了公司冷成形装备持续拥有较高的附加值。

问题 5：2021 年度和 2022 年第一季度，公司上游原材料价格持续上涨，但公司净利润增幅仍较大，具体原因主要有哪些？

2021 年度和 2022 年第一季度，公司上游原材料价格持续上涨，并未导致公司经营业绩出现大幅波动，且净利润增幅较大，主要原因概括如下：(1) 公司采用批量化投产的策略，有助于成本优化，并已经卓见成效；(2) 公司在原材料采购及产品销售上的定价模式能有效地应对原材料波动对公司盈利能力产生的影响。公司与铸件、锻件等主要原材料供应商一般每半年调整一次价格（特殊情况除外），从而保证了公司主要原材料价格的相对稳定。总之，公司调整销售价格的频率与供应商采购定价的调整频率基本保持一致，可以较为及时地将材料价格波动传导至下游市场。

问题 6：公司有代表性的客户主要有哪些？

2021 年度，公司中标 4 个招投标项目，主要客户分别为：

1、富奥汽车零部件股份有限公司紧固件分公司 M6 螺栓冷镦机招标项目；

2、贵州航天精工制造有限公司五工位冷镦成型机国内公开招标项目；

3、航天精工股份有限公司多工位零件冷镦成形机、一模二冲打头机国内公开招标项目；

4、河南航天精工制造有限公司多工位螺栓零件冷镦机国内公开招标项目。

问题 7：公司八工位冷成形装备的研制情况？

截至 2021 年 12 月 31 日，公司已成功研发出 SJBP-88S 复杂零件冷成形机、SJBP-108S 多连杆精密零件冷成形机等八工位系列机型。截至目前，SJBP-108S 多连杆精密零件冷成形机部分订单已完成交付，SJBP-88S 复杂零件冷成形机已进入样机试制与调试阶段。另，公司还完成了 SJBL-108R 引长打平冲收组合机、SJBS-106R 多工位打凹平底冲孔组合式冷成形装备、SJBL-105 连引挤口机三款军工成形装备的设计试制工作。

问题 8：公司目前的产能利用率如何？募投项目进展情况如何？

公司产能利用率一直较高，以自有资金购置的大型加工中心已就位并投入生产，已陆续释放出产能；以募集资金购置的进口设备已全部就位，目前正进入试制阶段，后续将逐步释放出产能。

截至 2022 年 3 月 31 日，公司已累计使用募集资金约人民币 2.74 亿元，募投项目整体建设工程正在加紧进行中。

问题 9：结合 2021 年度研发项目的相关情况，公司尚在进行中的重点研发项目主要有哪些？进展情况如何？预计对公司未来发展会产生什么样的影响？

截至目前，公司正在进行中的重点研发项目有：

(1) 超大型多工位冷镦成形机技术：通过提高主机的冷成形力及机械结构的强度，以保证大坯料零件成形工艺的需求，以实现大规格杆类零件的特殊制造。该项目目前正进行小批量试生产阶段。

预计对公司未来发展的影响：通过掌握超大型冷镦成形机的核心技术，大幅提升公司品牌影响力和竞争力，进一步巩固公司冷成形装备行业地位。

(2) 军工弹头、弹壳系列冷成形设备技术：用于实现弹头、弹壳的一次成形，避免传统逐步分工序生产，可节约资源，提高生产率。该项目目前正处于样机试制与调试阶段。

预计对公司未来发展的影响：实现弹头、弹壳的连续批量化生产，引领行业技术进步。

(3) 高速精密热成形设备技术：基于塑性成形原理的一种高效制造工艺，可快速得到成品形状，改善金属内部结构，同时增强材料的承载能力，以实现对一些复杂结构类零件的一次净成形，如汽车平衡轴、行星齿轮等。该项目目前正处于工程图纸及加工、装备工艺确定阶段。

预计对公司未来发展的影响：系公司战略产品，通过占领热成形技术制高点，引领国内高速精密热成形设备行业发展，成为热成形设备行业标杆。

问题 10：公司未来的发展方向如何？

(1) 未来两年，公司将在现有产能规模和产品系列的基础上，按照公司发展规划扩张产能，进一步提升生产规模，丰富、完善冷成形装备系列产品；同时通过增加研发投入，加强自主研发创新手段，持续开发新产品、新技术以满足不断升级的市场需求，进一步巩固公司在国内冷成形装备行业的技术领先地位。在产品开发计划上，公司将继续以市场为导向，保持现有产品市场的优势，重点发展智能化、高工位、大直径、环保型冷成形装备，主要研制开发 SJNP/SJPF 系列智能冷成形装备、SJBP 系列八/九工位冷成形装备、SJBF/SJBP 系列超大型冷成形装备等产品，提升成套技术服务能力，进一步提高产品附加值。

(2) 随着国际制造业竞争加剧和节能减排、绿色制造需求的持续增加，如何进行精密化、轻量化、清洁化、高效化的成形制造已经成为当今塑性成形工艺加工领域的研究重点。

| | |
|----------|--|
| | 为进一步解决传统工艺制作大型复杂零件时的能耗高、生产效率低等一系列问题，结合公司多年来持续关注的温/热镦领域的相关技术研发，公司的多工位智能精密温镦成形装备已进入实质性研制阶段。未来几年，公司将在温/热镦锻成形技术上努力实现突破，打破目前我国精密温/热镦锻成形装备完全依赖于进口的局面，解决我国在温/热镦锻成形方面的技术短板，实现国内市场亟需的高端轴承、齿轮、钢球、法兰、汽车等行业大型复杂异形零件的批量化生产，打破国外技术垄断，实现进口替代。 |
| 附件清单(如有) | 无 |
| 日期 | 2022-05-16 |