

证券代码：002972

证券简称：科安达

## 深圳科安达电子科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2022-006

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	通过全景网“全景·路演天下”以网络远程方式参与公司2021年年度业绩网上说明会的广大投资者
<b>时间</b>	2022年5月13日（星期五）15:00-17:00
<b>地点</b>	<a href="https://rs.p5w.net/html/133022.shtml">https://rs.p5w.net/html/133022.shtml</a>
<b>上市公司接待人员姓名</b>	公司总经理张帆女士、董事会秘书郭泽珊女士、独立董事郭雪青女士、财务负责人农仲春先生
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p>公司于2022年5月13日（星期五）15:00-17:00在全景网举办2021年年度业绩网上说明会。本次业绩说明会采用网络远程方式举行，业绩说明会互动问答内容如下：</p> <p>1. 看到贵公司年报防雷产品占到了24.37%，请问未来进一步提升的空间有多大？主要会在什么方面？ 答：尊敬的投资者，您好！公司的各个产品线均有提升空间，我们全体员工将一如既往地共同努力，创造更好的业绩回报投资者。感谢您的关注与支持！</p> <p>2. （1）请问公司回购股份进行股权激励的计划进展如何？ （2）请问公司一季度营收增长大幅放缓的主要原因是什么？ 答：尊敬的投资者，您好！公司回购股份股权激励有序进行中。2022第一季面对国内外复杂的经济形势及疫情带来的影响，公司管理层以压力为动力，带领全体员工，做好防护协助抗疫工作，克服困难。公司第一季度实现营业收入同比去年同期增长12.53%。感谢您对公司的关注和支持！</p>

3. 请问公司回购的股票是注销吗？

答：尊敬的投资者您好！为促进公司可持续健康发展，维护广大股东权益，增强投资者信心，同时为进一步建立健全公司长效激励机制，吸引和留住优秀人才，依据相关规定，公司拟回购部分公司股份，用于后续实施股权激励或者员工持股计划。感谢您对公司的关注！

4. 张总好，请问科安达目前在手订单情况如何？二季度过半，是否情况良好？

答：尊敬的投资者，您好！目前公司在手订单充足，经营情况良好，具体增长情况将在后续定期报告中披露，感谢您对科安达的关注和支持！

5. 请问张总，公司在海外布局，是否受俄乌影响？

答：尊敬的投资者，您好！俄乌关系对公司目前业务没有影响。公司经营情况健康良好，行业前景广阔。感谢您对公司的关注与支持！

6. 请问张总，目前公司的产品是否通过了欧盟的全部认证，可以在欧盟投标了？欧洲市场这块的进展如何？

答：尊敬的投资者您好！公司产品已经取得欧盟认证，项目也在按计划推进中。感谢您的关注与支持！

7. 请问张总，公司一季度净利润增长幅度不大，是什么原因？公司的发展趋势受疫情影响大吗？

答：尊敬的投资者，您好！2022第一季面对国内外复杂的经济形势及疫情带来的影响，公司管理层以压力为动力，带领全体员工，做好防护协助抗疫工作，克服困难。公司第一季度实现营业收入同比去年同期增长12.53%。感谢您对公司的关注和支持！

8. 请问张总，科安达要做小巨人阵列，之前提到的岔道融雪已经开始盈利了，但营收占比很低，未来科安达是否能培育出可以和计轴，防雷一样支柱性的新盈利点呢？

答：尊敬的投资者您好！公司已经在新产品上加大了研发及市场投入，公司的目标是打造小巨人矩阵，在各新的产品线上也成为领头羊。感谢您的支持和关注！

9. 请问张总，科安达今年是否有增发计划？

答：尊敬的投资者，您好！公司如有新的战略规划，将按照信息披露要求及时披露。感谢您对公司的关注和支持！

10. 请问张总，科安达新成立了数字能源公司，是否有向新能源、储能、电池、充电站、等领域发展的计划？能否详细介绍下？

答：尊敬的投资者，您好！国家双碳目标已经明确，各项政策陆续出台，可以预见，新能源行业是一个可持续增长，有巨大市场空间的行业。公司依靠现有的人才和客户，对新能源行业包括不限于储能进行了政策研究、资源梳理、市场分析和前期拓展。无论何种领域，持续追求卓越是我们一贯坚持的信念。感谢您的关注与支持！

	<p>11. 请问张总，轨道交通在我国已经发展多年，很多线路产品需要换新，科安达在换新方面，情况如何？这方面的市场容量是否很大？目前情况是怎样的？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！现在实施的项目中，既有新建线路，也有更新改造线路。未来每条新建线路在开通10-15年后都会进行更新。感谢您的关注！</p> <p>12. 请问张总，海外市场，更看好那一块的发展？欧洲？东南亚？非洲？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司目前正紧跟国家“一带一路”步伐走向海外。感谢您的关注！</p> <p>13. 请问张总，公司的并购计划目前有无进展？目前海外对这一方面的监管很严格，公司是否有应对能力？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司一直按照公司的发展战略和规划，寻找与公司有协同效应的上下游标的进行调研，在合适的时机进行合作。对于海外项目，公司已加大了政策的研究力度，以提升公司的应对能力。感谢您的关注！</p> <p>14. 请问张总，在内循环的大背景下，公司是否有并购国内优质公司的打算？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司会依据公司发展战略，持续关注公司上下游与公司有协同效益的标的，寻找合适的时机进行合作。感谢您的关注！</p> <p>15. 请问张总，公司的分红计划很不错，是否可以在股东大会后当月分红，以便提升投资者信心？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注！公司分红议案需经股东大会审议之后进行，请您届时留意公司公告。感谢支持！</p> <p>16. 有人说好公司不代表好股票，请问科安达如何利用好上市公司的机遇，做好资本市场这一块？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！科安达深耕轨道交通行业20多年，公司的主营业务位居行业领先，公司的业绩持续增长，同时保持持续每年分红回报投资者，公司资产结构优良。未来公司稳步做好现有业务，加强技术升级，开发新产品，开拓海外市场。强化金融作用，有效将实业与资本市场相结合，实现产业升级。开拓适合公司发展的产业。感谢您对公司的关注和支持！</p> <p>17. 请问今日公司有无进行回购？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！关于回购进展，公司在实施回购期间及时履行信息披露义务并在各定期报告中公布回购进展情况。感谢您的关注和支持！</p> <p>18. 请问股东人数的数据，公司是否可以做到不定期公开？许多上市公司在股东人数方面，都乐于积极回复投资者提问，贵公司这一块似乎比较保守，是否今后可以放开限制，根据投资者提问来透露最新的股东人数？</p>
--	---

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注和支持！根据信息披露公平原则，公司在定期报告中披露对应时点的股东信息。对于需要每月查询股东人数，根据制度规定，如有查询股东人数需求，可提供持有公司股份等证明文件发送到证券部邮箱，证券部核实身份信息后将及时回复。感谢您对公司的关注和支持！

19. 请问张总，公司总部在深圳，粤港澳大湾区建设如火如荼，请问在广州、东莞、佛山等地的轨道交通中，科安达是否有斩获？

答：尊敬的投资者，您好！对于您上面提到的几个城市，我们公司都参与了相关地铁及轨道交通建设并提供了产品。非常感谢您的关注！

20. 贵公司在未来如何寻求新的增长点？

答：尊敬的投资者您好！公司采用“内生式发展”和“外延式发展”双轮驱动战略，夯实公司核心竞争力。内生式发展：围绕“1+2+N”的产品发展战略，1：继续聚焦轨道交通行业；2：以信号系统和雷电防护系统两大产品线为基础，创新研发防雷产品和计轴系统产品技术，进一步提高市场占有率；N：丰富产品线，拓展智能诊断系统、智能运维系统、信息安全系统、道岔融雪系统等产品，利用公司在轨道交通行业的品牌效应和扎实的客户基础，进入和占据多个细分产品市场。

外延式发展：围绕轨道交通产业链，寻找与公司主营业务契合的行业内的优质境内外公司，积极稳健地通过收购、兼并、战略联盟、技术合作等多种方式进行技术、市场、服务与客户关系的深度整合，延展产业链条，实现公司外延式的增长。感谢您对公司的关注！

21. 请问贵公司第一大客户占比34%，如第一客户经营产生问题，是否会影  
响贵公司的发展

答：尊敬的投资者您好！公司信号系统轨道交通领域的市场竞争格局比较稳定，信号控制系统领域的集成商较少、市场集中度较高，这是由于行业特性决定的，公司客户主要为大型国企或上市公司，发生风险的可能性较小。公司基于自身技术能力、产品质量及客户服务等方面的优势获得了最终用户和信号控制系统集成商的广泛好评，感谢您的关注！

22. 公司属于小盘绩优股，但是公司股价上市一来走势较弱，是不是因为公司原始股东持股过高，而且不断小批量回购，公司家属也通过市场买入，我想请问公司是否有私有化打算？

答：尊敬的投资者，您好！公司一直坚持以更好的业绩回报股东的信念，全体员工兢兢业业为保持业绩增长努力工作。公司股东及家属对公司的发展充满信心，作为公众公司，不存在私有化打算。感谢您的关注！

23. 请问公司的账面现金是多少

答：尊敬的投资者您好！公司账面现金等财务数据详见公司披露的定期报告。感谢您对公司的关注！

24. 张总您好，您认为贵公司最大壁垒是什么？如果在所在行业里保持领先？

答：尊敬的投资者，您好！公司主要在技术先进性、产品认证、市场先入等方面具有优势，公司将进一步加大研发力度，做好产品的升级迭代，以

保持行业的领先地位。感谢您的关注！

25. 公司防雷产品占到24%，未来是否还有提升空间，如何实现？

答：尊敬的投资者您好！一方面公司持续加大防雷产品的研发投入，不断进行新产品迭代，智能监测产品、防雷检测等产品拓展新的收入增长点，进一步提高市场占有率；另一方面防雷产品市场不断在扩大，远未饱和，未来还有较大的提升空间，感谢您的关注！

26. 有两个建议：（1）建议科安达年报等财报尽量提前报，提高投资者好感。（2）公司有进军新能源领域的想法，又或是科安达想进芯片、半导体行业，有相应技术积累的缺少资金的话可以通过发行可转债募集资金，利息低。时间不等人，有想法就得去做，上市不是躺在老本上睡大觉，有梦想有资金，有技术，科安达能行。

答：尊敬的投资者，您好！非常感谢您宝贵的建议。感谢您对公司的关注！

27. 贵公司主要竞争对手有哪些？

答：尊敬的投资者，您好！公司的竞争对手大多都是国外的巨头，还有其他的上市公司。但是从竞争力来讲，公司产品的成熟度、安全性和售后服务，综合各方面都有一定的优势。经过多年的深耕，公司积累了稳定的行业基础。目前公司产品居于行业领先地位，我们很有信心继续保持。感谢您的关注！

28. 请问张总，目前换新的市场大，还是新建线路的市场大？

答：尊敬的投资者，您好！国家近十年加大了轨道交通的投资力度，目前在新建线路市场更大，大部分轨道交通线路还没有为近十年内建设的，尚未进入改造周期。感谢您的关注与支持！

29. 请问郭董，公司有计划市值管理的计划吗？来提升投资者的持股信心，谢谢！

答：尊敬的投资者，您好！公司专注于主营业务，争取用优秀的业绩回报广大股东投资者，相信资本市场会给公司合理的估值！给价值以时间，玫瑰自然芬芳！

30. 公司的供应商集中度非常高，存在一定风险且不利于原材料价格谈判，公司是否有开发新供应商，以分散风险呢？

答：尊敬的投资者您好！公司的主要原材料供应商均有多家备选供应商，公司持续开发新供应商以加强供应链管理！感谢您的关注！

31. 张总好，贵公司上市后股价始终没有很好表现，您和您先生作为公司的实控大股东可否透露下对市场目前给公司的估值满意否？

答：尊敬的投资者，您好！作为公司的主要股东及管理者，一直以来坚持做好公司管理和经营，做好未来发展战略及长远发展规划，做好公司业绩以回报广大投资者；公司长期发展和经营稳定，我们看好公司未来的发展前景，对公司充满信心。股价波动是正常现象，风物长宜放眼量，静待春日繁花开。感谢您的关注和支持！

32. 公司的智能监测产品和防雷产品市场占有率有多少？

答：尊敬的投资者您好！公司的防雷产品在铁路防雷市场取得较高的市场占有率，公司研发智能监测产品也是在了解一线用户切实需求之后研制的创新型产品，增加了对新增信号系统的防护功能，同时增加了对防雷系统本身的监测，而且对被保护的所有线路实现了状态监测及诊断，通过对大数据的采集和分析，发现可能存在的故障和潜在的问题，有望成为新的利润增长点。感谢您的关注！

33. 请问张帆总，贵公司在新能源领域是否有实质性项目？

答：尊敬的投资者，您好！进入“十四五”时期，在全球新一轮能源革新和数字经济双重驱动下，新能源科技创新进入持续高度活跃期，“碳中和”“碳达峰”等绿色能源、数字化智能产品和技术一直是公司长期关注的方向，公司有相关技术储备和产品研发。公司将适时把握契机，利用自身的优势，做大做强。争取以优异的业绩回报广大投资者。感谢您对公司的关注与支持！

34. 公司研发投入这块，是公司自有资金投入占比大？还是申报争取国家政府等部门经费多？谢谢！

答：尊敬的投资者您好！公司研发投入以自有资金投入为主，感谢您的关注！

35. 股价为什么不涨？

答：尊敬的投资者，您好！公司专注于主营业务，争取用优秀的业绩回报广大股东投资者。感谢您对公司的关注和支持！

36. 张总，科安达进入新能源领域，有什么独特优势吗？这个领域很热，也很充满挑战。

答：尊敬的投资者，您好！进入“十四五”时期，在全球新一轮能源革新和数字经济双重驱动下，新能源科技创新进入持续高度活跃期，“碳中和”“碳达峰”等绿色能源、数字化智能产品和技术一直是公司长期关注的方向，公司有相关技术储备和产品研发。公司将适时把握契机，利用自身的优势，做大做强。争取以优异的业绩回报广大投资者。感谢您对公司的关注与支持！

37. 今年公司营业收入能否实现25%增长？公司每年的研发投入有多少？

答：尊敬的投资者，您好！公司经营业绩情况请留意后续披露的定期报告。2019-2021年，公司的研发费用分别为1,939.97万元、3,144.88万元和4,006.19万元，占各期营业收入的比例分别为6.05%、8.72%和9.99%。感谢您的支持与关注！

38. 今年公司营业收入能否实现25%增长？公司每年的研发投入有多少？

答：尊敬的投资者，您好！公司经营业绩情况请留意后续披露的定期报告。2019-2021年，公司的研发费用分别为1,939.97万元、3,144.88万元和4,006.19万元，占各期营业收入的比例分别为6.05%、8.72%和9.99%。感谢您的支持与关注！

39. 公司计轴系统和防雷系统，在目前没有订单中，新签项目和老项目换

新比例大概是多少？同为大型公众活动场所，公司防雷项目是否有向机场，体育场馆延伸？

答：尊敬的投资者您好！公司计轴系统和防雷系统需求来源于两方面：一是增量基础设施投入的需求，二是存量更新需求。随着轨道交通的发展，一些早期建设项目逐渐进入换代周期，这部分更新换代需求持续增加。公司防雷项目有向机场、体育场馆等公共基础设施进行延伸。感谢您的关注！

40. 请问贵司有什么新产品研发出来吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司在研发方面持续加大投入，对产品进行持续更新迭代。目前新产品有：防雷分线柜实现第六代升级，新增智能监测诊断功能；计轴系统实现新一代数字接口的真实场景应用，实际应用于深圳地铁20号线和宁波地铁5号线，未来将开启数字化计轴系统新的篇章；电力自动化产品、综合接地产品也在2021年研发成功，并投入市场；2021年，电缆成端排流柜获得了多项发明专利；轨道交通智能监测诊断系统，整体研发进度完成85%，预计2022年完成开发测试工作，完成CRCC认证测试前的准备工作。感谢您的关注和支持！

41. 您好，公司在二级市场的交易量小到一天百万量级，人气低迷，您认为原因是什么？

答：尊敬的投资者，您好！公司专注于主营业务，争取用优秀的业绩回报广大股东投资者。感谢您对公司的关注和支持！

42. 住建部发布《城市轨道交通计轴设备技术条件》等5个行业标准，5月1日起实施！这一举措是否可以与竞争对手拉开差距？

答：尊敬的投资者，您好！公司计轴系统市场占有率较高，已位居行业领先。感谢您的支持与关注！

43. 请问张总，公司能否预计哪一年国内将进入轨道设备换新高峰期？

答：尊敬的投资者，您好！公司现在实施的项目中，既有新建线路，也有更新改造线路。轨道交通项目在开通10到15年后都会进行更新，未来不断有项目进入更新期。感谢您的关注！

44. 请问公司，目前全球轨道交通的计轴系统，公司是否处于全球领先水平？技术大约几年迭代一次？

答：尊敬的投资者，您好！公司的产品和技术在轨道交通领域广泛应用，已得到国内及国际客户的高度认可，且业绩持续稳步增长，公司一直在轨道交通领域深耕多年，在技术及研发方面持续加大投入，公司持续对产品进行升级迭代，以满足市场及客户的需求。感谢您的关注和支持！

45. 谢谢张总的解答。自身作为普通的小投资人，虽然投入公司至今亏损，但认为贵公司比较优秀值得投资。现在市场一直扩容体量巨大，上市公司对资金的争夺非常激烈且趋势将越演愈烈。没有实实在在业绩增长的公司长期必将被投资者弃之如敝屣。希望贵公司能在张总的带领下勇于进取，不辜负中小投资人的支持与期待。愿公司的市值尽早摆脱颓势，相信股价一定“乘风破浪会有时，直挂云帆济沧海”。祝张总身体健康，工作顺利。

答：尊敬的投资者，您好！感谢您对科安达经营成果的肯定！公司资产结

	<p>构优良，公司上市以来每年保持分红，持续争取以优秀的业绩回报广大股东投资者！博观而约取，厚积而薄发！也祝您身体健康，工作顺利！感谢您对公司关注和支持！</p> <p>46. 谢谢张总的解答。自身作为普通的小投资人，虽然投入公司至今亏损，但认为贵公司比较优秀值得投资。现在市场一直扩容体量巨大，上市公司对资金的争夺非常激烈且趋势将越演愈烈。没有实实在在业绩增长的公司长期必将被投资者弃之如敝屣。希望贵公司能在张总的带领下勇于进取，不辜负中小投资人的支持与期待。愿公司的市值尽早摆脱颓势，相信股价一定“乘风破浪会有时，直挂云帆济沧海”。祝张总身体健康，工作顺利。</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！感谢您对科安达经营成果的肯定！公司资产结构优良，公司上市以来每年保持分红，持续争取以优秀的业绩回报广大股东投资者！卓越创新，聚势谋远！也祝您身体健康，工作顺利！感谢您对公司关注和支持！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022年5月13日