证券代码: 002446 证券简称: 盛路通信

广东盛路通信科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 20220518

投资者关系活动	□ 特定对象调研	□ 分析师会议
类别	□ 媒体采访	□ 业绩说明会
	□ 新闻发布会	□ 路演活动
	□ 现场参观	☑ 其他 (电话会议)
参与单位名称及	浙商证券:张建民、汪洁、胥辛	
人员姓名	太平养老基金: 赵琦	
	华安基金: 介勇虎	
时间	2022年5月18日	
地点	盛路通信会议室	
上市公司接待人	公司董事会秘书惠明先生、投关总监周斌先生、证券事务代表	
员姓名	蔡惠琴女士	
	调研双方主要就公司 2021 年度和 2022 年第一季度经营	
	业绩情况、未来业务布局等相关内容进行了交流。	
投资者关系活动	一、公司2021年度及2022年一季度经营情况介绍	
主要内容介绍	2021年度,公司营业总收入为96,208.29万元,较去年同	
	2021年度,公司吕亚芯权人为90,200.29万元,较云中问	
	期下降16%;归属于上市公司股东的净利润为-21,214.46万	
	元, 较去年同期下降217.10%, 收入和净利润变动主要原因是	

公司剥离深圳市合正汽车电子有限公司,合正电子不再纳入合并报表范围,同时剥离事项产生的应收款项出现逾期,公司遵循会计准则的谨慎原则,计提了该款项信用减值损失约2.9亿元。

2022年一季度,公司营业总收入为38,004.55万元,较去年同期增长58.30%;归属于上市公司股东的净利润为6,208.75万元,较去年同期增长48.74%,收入和净利润增长的主要原因是公司受疫情影响较小,订单稳定交付,业绩得到释放。

二、公司的海外市场业务情况

在海外市场方面,公司的业务已进入法国、以色列、印度等主流设备商的供应商体系,目前公司海外市场业务量占比较小。公司将继续加强技术研发能力,积极开拓海外市场,提升公司在海外市场的业务量。

三、公司在智能终端方面的情况

在智能终端天线方面,2021年公司与中国移动、南方电网合作的5G+智能电网覆盖系统正式落地,创造性提出物联网技术结合5G有源射频技术,提出了解决智能电网的5G覆盖问题的方案,未来公司将立足于电网,面向各种场馆、隧道、偏远地区等各类特殊场景提供定制化的5G覆盖方案。公司还在新能源节能减排方面与行业领先企业开展合作,提出了5G+环境监测方案,下一步将展开试点推广。

四、公司2021年度存货增加的原因

通信制造业存货增加主要原因为2021年客户验收周期长,发出商品金额较大;军工电子存货增加主要原因是全球芯片短缺导致的囤货需求以及客户验收周期变长。

五、公司设立成都盛路电子科技有限公司的目的

因军工电子业务发展需要,公司于2021年新设立全资子公司成都盛路电子科技有限公司,未来将作为成都创新达微波电子有限公司扩产的载体。

六、公司在5G方面的新业务布局

在政府、基础电信企业、应用主体企业等各方的协同推进下,5G加速与传统行业融合,公司在5G智慧能源、5G智慧医疗等垂直行业应用均有布局,下一步将进一步拓展其他垂直行业客户,助力政府和企业实现数字化转型升级。

七、公司核心竞争力

公司近年来持续加大军民两用通信技术研发投入,2019至2021年度研发投入占比分别为11.8%、13.14%、11.56%,确保公司发展后劲。2021年公司军工电子和民用通信主要研发项目共计35项,新获得授权专利共48项,其中发明专利5项,实用新型专利37项,软件著作权6项,累计获得授权专利共384项。公司技术优势突出、持续高强度进行研发投入、完善的质量控制和综合交付体系、领先的数字化管理体系等优势,构筑公司在技术、品牌和客户口碑方面的核心竞争力。

八、公司所处行业未来发展趋势

公司所处军工电子和民用通信行业,在军工电子方面,随着军民融合政策的持续推进,中央军委装备发展部和国防科工局还将进一步扩大资格审查范围,不断吸纳社会优势资源为装备建设服务,加快推进寓军于民武器装备科研生产体系建立,未来将会有更多有实力的企业进入军品市场,军工企业的竞争将越发激烈,但公司在军工电子领域有20余年的研发技术和工艺积累,掌握和拥有微波集成电路领域的核心技术和先进工艺,在行业内具有较强的竞争优势;在民用通信方面,我国5G基站建设热潮仍会持续,根据工信部目标,预计到2022年底,我国5G基站将超过200万个,5G的终端连接数将达到6亿。基站天线制造属于资金、技术密集型产业,具有明显的技术壁垒。目前,基站天线行业竞争激烈,但公司具有扎实的研发实力、较大且稳定产能规模、具备充分的行业竞争优势。

附件清单(如有)

无

日期

2022年5月18日