

证券代码：002331

证券简称：皖通科技

## 安徽皖通科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20220518

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2021 年年度报告网上说明会的投资者
时间	2022 年 05 月 18 日（星期三）下午 15:00-17:00
地点	“皖通科技投资者关系”微信小程序
形式	线上形式
上市公司接待人员姓名	董事长 陈翔炜先生 董事会秘书 潘大圣先生 财务负责人 许晓伟女士 独立董事 罗守生先生
交流内容及具体问答记录	<p>1、问：公司目前项目的中标情况能介绍一下吗？</p> <p>答：您好，目前公司中标项目多为交通信息化业务，包括但不限于安徽、重庆、湖北、陕西、河北等全国各地的业务。在公司经营管理层的带领下，公司在手订单总体稳健，生产经营状况逐步向好发展。谢谢！</p> <p>2、问：公司的市场战略是什么？目前主营业务发展如何？</p> <p>答：您好，公司遵循“立足国内、面向海外”的市场战略，聚焦具有行业前瞻性的尖端技术，拓展多元化的运</p>

营场景，凭借成熟的产品开发、系统建设和运营管理及服务经验，持续提升市场份额和盈利能力。公司主营业务范围覆盖高速公路信息化、智慧城市、港口航运信息化、军工电子信息等行业领域，目前保持健康平稳发展。谢谢！

**3、问：按照证监会对年报的问询，公司后续是不是通过法律手段进行追回欠款？当事人怎么处理？**

**答：**您好，公司将采取包括但不限于法律诉讼等一切措施以维护公司合法权益，相关诉前准备工作正在进行中；公司内部相关责任人已进行内部追责。谢谢！

**4、问：公司股票价格跌跌不休，股东有没有增持计划？**

**答：**您好，公司严格按照中国证监会和深交所的相关要求履行信息披露义务，将企业的相关情况及时、准确的向资本市场发布，请关注公司在指定媒体上发布的相关公告。谢谢！

**5、问：公司目前主要经营哪些业务板块，各板块的盈利情况如何？**

**答：**您好，公司主要经营业务覆盖高速公路信息化业务、智慧城市业务、港口航运信息化业务、军工电子信息化业务，赛英科技相关资质证书到期后尚未取得新的证书，对军工电子信息化业务造成了一定的影响，公司将尽快落实解决方案，高速公路信息化业务、智慧城市业务、港口航运信息化业务保持健康平稳发展。谢谢！

**6、问：去年2月至今，公司股价已从高点跌去七成，股价持续低迷，请问公司董事会是否会采取措施稳定公司**

的股价？

答：您好，公司将进一步优化“大交通信息化”产业链布局，践行“立足国内、面向海外”的市场战略，在董事会和管理层的带领下，通过全体员工的共同努力，用更好的业绩回报资本市场和投资者。股价在二级市场的表现受多重因素影响，公司将严格按照相关规定履行信息披露义务，向投资者及时、准确地传达企业战略布局和经营管理情况，敬请关注公司在指定媒体发布的相关公告。谢谢！

**7、问：请介绍一下公司在手的千万元级别的订单情况。**

答：您好，公司严格按照证监会和交易所关于日常重大经营合同的披露要求，切实履行信息披露义务，请关注公司在指定媒体发布的相关公告。谢谢！

**8、问：公司的微波配套产品主要运用于哪些场景？**

答：您好，公司全资子公司赛英科技专业从事嵌入式微波混合集成电路、微波混合集成电路及雷达相关整机、系统产品的开发设计、生产、销售与服务，主要应用于机载、舰载、弹载等多种武器平台，下游企业主要为国内军工配套企业、军工科研院所、军工厂、军工企业、军事院校等。谢谢！

**9、问：贵公司对应收账款这块都采取了什么措施？回款顺利吗？**

答：您好，公司制定了严格的应收账款管理制度，对客户的市场地位、资金实力、信誉度、双方合作情况等多方面进行综合评估并制定账期策略，有效保证应收账款回收的安全，最大限度地降低坏账风险；另外，针对现有规

模较大的应收账款，公司加大催收考核力度，明确催收责任岗位，加强对超账期的应收账款进行催收和清理，控制应收账款的规模，努力降低应收账款回收带来的风险。谢谢！

**10、问：公司的归母净利和扣非净利 2022 年的预期是怎样的？**

**答：**您好，公司管理层积极开拓业务，努力争取 2022 年度达到扭亏为盈的目标。谢谢！

**11、问：皖通科技子公司赛英科技的位移雷达生产线，什么时候能建成投产？以及目前该产品的市场需求和未来收益怎样？**

**答：**您好，公司子公司赛英科技微位移雷达生产线建设项目正处于建设期，尚未达到预定可使用状态。该产品的市场需求和未来收益预计情况详见 2018 年 1 月 6 日巨潮资讯网《安徽皖通科技股份有限公司发行股份购买资产并募集配套资金报告书（修订稿）》。谢谢！

**12、问：公司应收账款形成的原因有哪些？**

**答：**您好，应收账款是企业在正常的经营过程中因销售商品、提供劳务等业务，向购买单位收取的款项，收入的确认和款项的回收存在时间差，因此产生应收账款。谢谢！

**13、问：公司股价近期一直不太理想，是否会考虑增持或者回购等措施来提振股价？**

**答：**您好，公司严格按照中国证监会和深交所的相关要求履行信息披露义务，请关注公司在指定媒体上发布的

相关公告。谢谢！

**14、问：对于违反公司规章制度子公司对外财务资助和预付款，公司是否会处罚相关责任人？让他承担后果呢？**

**答：**您好，针对子公司违反公司规章制度导致违规对外财务资助事项，公司已对相关责任人进行内部追责。后续，公司将继续加强对子公司的内控管理，防范财务管理风险。谢谢！

**15、问：2021 年公司在客户培育，销售体量等方面取得了哪些成绩？**

**答：**您好，2021 年，公司积极应对市场变化，成立“北京业务总部”，协同合肥总部形成“全国双中心”业务模式，旨在加快省外市场拓展，走出安徽、辐射全国。公司将围绕“三大业务中心”，夯实主营业务发展，同时依托北京业务总部，审慎外延，实现产业扩张，开拓外部多元化市场，实现公司的跨越式发展。谢谢！

**16、问：未来的研发费用投入计划是怎样的，能否分几块业务谈谈？**

**答：**您好，公司作为国内第一家以数字高速信息化为主营业务的上市企业，始终以“科学为尚”为企业的第一价值观，以数字技术创新为核心驱动力，未来继续加大研发费用的投入，主要集中在高速公路信息化、港口智能化方面。谢谢！

**17、问：预计今年的经营现金流会回正吗？**

**答：**您好，公司管理层积极开拓业务，积极回收款项，

努力争取 2022 年度经营现金流回正的目标。谢谢！

**18、问：公司之前公告在布局 C-V2X 车联网，现在进展怎样，有车企实现市场商用吗？**

**答：**您好，公司紧跟行业发展和技术革新趋势，持续开展最新技术的研发工作，并自主生产基于上述技术的无线终端产品，目前已拥有“道路运输车辆卫星定位监管系统”、“基于 GIS 的交通应急处置决策支持系统”、“集卡无线调度系统”等软件著作权，并获得“一种车载无线数据采集终端设备”、“一种车载无线终端设备”等多项相关发明专利，这些研发成果将能为自动驾驶技术及车联网技术提供强有力的硬件和软件平台支撑。谢谢！

**19、问：公司未来的发展战略能展开来说一下吗？**

**答：**您好，未来公司将坚定贯彻落实交通强国战略决策部署。其中，高速公路信息化业务，紧跟“十四五”规划加快建设交通强国，坚持研发创新，强化企业核心竞争力构建，充分把握政策导向下交通领域数字化转型的重要机遇，牢牢巩固在高速公路信息化领域的市场份额；港口航运信息话业务，深化与华为、中兴产业基金等大型企业合作，充分发挥各自优势，在港口、云端自动化、智能闸口、智能理货、物联网平台等多个场景展开深度合作、共同发展，不断提升港口的智慧化水平；智慧城市业务，积极推动大数据、人工智能和智能交通融合建设，充分发挥在智慧交通方面优势，共建智能智慧城市，为打造智慧城市赋能。谢谢！

**20、问：公司具体已经做了哪些工作和未来准备继续做哪些工作来改善应收和现金流，给投资者以信心？**

**答：**您好，公司下发《关于全面开展应收款项清收的通知》、《关于进一步加强资金管控等若干事项的通知》，做好现金流计划管理，加速收款，全面落实应收款项清收工作，实时跟踪催款进度，对于到期未能收回款项，列明原因及处理措施，积极回收款项，最大程度降低坏账风险。谢谢！

**21、问：**历史上通过官司回收的应收账款有多少万，占总标的比例是多少？

**答：**您好，公司客户多为国有控股企业、各地政府交通管理部门、高速公路建设单位、军工企业等，这类客户均具有可靠的信誉及资金实力，因此公司应收账款总体质量良好，历史上通过官司回收应收账款的情况较少。谢谢！

**22、问：**未来公司业绩增长的驱动力主要集中在哪里？

**答：**您好，从企业未来业绩增长与可持续发展的观点来看，管理层认为：一、加大技术研发投入，构建大交通数据图谱，保持技术领先地位，2022年初，公司成立集团软件中心，集聚公司研发资源，增强企业软实力，确保市场技术优势；二、发挥产业聚合互助优势，推动公司业务转型升级，通过推动公司各个业务板块融合发展，建立高效协作机制；三、守正夯实主营业务发展，2021年，公司成立“北京业务总部”，协同合肥总部形成“全国双中心”业务模式，加快业务发展全国化步伐；四、优化核心人才梯队建设，推动企业文化全面升级；五、充分利用资本市场平台，整合行业产业链上下游资源，助力做大做强主营业务。谢谢！

**23、问：过去的一年公司在组织架构、市场拓展都做了哪些优化和新的布局？**

**答：**您好，2021年，公司积极应对市场变化，成立“北京业务总部”，协同合肥总部形成“全国双中心”业务模式，旨在加快省外市场拓展，走出安徽、辐射全国。同时，公司调整业务架构，集中公司资源实力。以提升公司整体业务能力为初衷，以弱化原有三大事业部格局、成立三大业务中心为抓手，全面深化改革。2021年内已成立集团客户中心、集团交付中心，并于2022年初成立集团软件中心。公司将围绕“三大业务中心”，夯实主营业务发展，同时依托北京业务总部，审慎外延，开拓外部多元化市场。谢谢！

**24、问：智慧城市业务今年会在哪些城市重点布局？**

**答：**您好，公司智慧城市业务以“城市大脑”为核心，聚焦城市智慧建设、智慧民生、智慧环保等场景应用，围绕平安城市、智慧交通、智慧司法等核心产品建设，开发一系列智慧城市综合解决方案，实现城市的精细化管理与资源优化配置，提升城市现代化管理水平。2022年，公司将不断开拓新市场，布局城市包括但不限于安徽、新疆、云南、河北、重庆等全国各地，力争加速形成项目示范效应，挖掘新一轮发展机遇。谢谢！

**25、问：雷达生产线项目目前到什么阶段了，预期的投产时间是？**

**答：**您好，公司赛英科技微位移雷达生产线建设项目正处于建设期，预计2022年12月可达到预定使用状态，截至2021年底，该项目投资进度为46.39%。

**26、问：2021 年公司在港航业务上的客户培育，销售体量等方面取得了哪些成绩？**

**答：**您好，2021 年，公司与深汕小漠国际物流港、广州港物流公司、天津港、福州港务集团等达成合作，签署了多个港航项目；2022 年初，公司分别与京东、华为、中兴产业基金等签署合作协议，双方将充分发挥各自优势，在港口、云端自动化、智能闸口、智能理货、物联网平台等多个场景展开深度合作、共同发展，不断提升港口的智慧化水平。谢谢！

**27、问：公司近期会否为了留住团队和优秀人才，推出股权激励计划或员工持股计划呢？**

**答：**您好，公司将利用资本市场平台，在法律法规许可的情况下，积极探索股份回购、增持、股权激励、员工持股计划等措施，完善公司法人治理结构，推动公司业绩持续增长和盈利能力稳步提升，彰显企业价值。请关注公司在指定媒体上发布的相关公告。谢谢！

**28、问：公司今年的海外业务情况如何？**

**答：**您好，受疫情影响，公司港航海外业务受到一定冲击。谢谢！

**29、问：材料成本管控上有没有新举措？**

**答：**您好，公司将实施全面预算制度，对费用执行情况进行实时监控、及时预警、有效管控，建立预算执行全过程的监管、分析和纠偏机制，将成本管理、精益管理和对标管理等措施紧密结合，助力公司提质增效；依托项目管理平台，建立集项目投标、启动、实施、验收、交付、运营为一体的综合管理体系，通过各阶段项目评审严格控

	制成本预算,持续优化项目管理流程,提升项目利润水平。 谢谢!
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动未涉及应披露的重大信息。
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件(如有,可作为附件)	无。