

证券代码：300885

证券简称：海昌新材

扬州海昌新材股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体访问 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 线上
参与单位名称及人员姓名	中信证券：黄夕容、中信建投：周建鹏、华泰证券：张敬保、招商证券：张俊俊、海通国际：金诗诗、海通证券：余炜超、东方证券：杨震、老虎太平洋基金：Mickell Zhong、拾贝投资：杨立\孙伟诚、兴全基金：李扬、深圳惠通基金：安小涛、景林资产：王喻、鑫元基金：葛天伟、宁泉资产：陈冠群、富国基金：崔宇、交银施罗德：郭若、Regents Capital：Deborah Wang、兰馨亚洲：徐庆韬、碧云资本：徐惠琳、华宝资本：贺喆、高盛资管：Amy Ji、中信资管：孙曙光、西泽投资：Chris、鹏华基金：柳黎、东方证券资管：沈昊、冰河资产：刘春茂、博云创投：祁天\路斌、擅景资本：钟前进、千习资本：虞宁、巨金投资：张仲凌、长盈基金：林俊、安信证券：覃晶晶。
时间	2022年5月19日 10:00-11:30
地点	扬州市邗江区新甘泉西路71号
上市公司接待人员	董事长：周光荣先生 总经理：徐继平先生 董事会秘书：余小俊先生 财务总监：许卫红女士 副总经理：丁伟先生
投资者关系活动主要内容介绍	一、介绍公司概况 扬州海昌新材股份有限公司是一家专注于粉末冶金制品的研发、生产和销售的高新技术企业，是中国粉末冶金行业著名上市公司。公司主要向电动工具、汽车（含新能源汽车）、办公设备、家电等领域的客户批量生产销售定制化的粉末冶金零部件。公司成立于2001年，股本2.508亿元，厂房占地130亩（50亩第三期新厂房即将完工），建筑面积50000多平方米，拥有多条先进的PM生产线和MIM生产线。公司于2020年9月在深圳证券交易所成功上市，股票简称：海昌新材，股票代码：300885。根据中国粉末冶金协会数据统计，海昌新材行业综合排名稳居前8位，电动工具粉末冶金零

部件领域排名稳居前 1 位。

凭借完善的质量管理体系和快速响应优势，海昌新材已进入全球一流企业供应体系，与美国史丹利百得集团、德国博世集团、创科实业（TTI）、牧田（Makita）等国际知名企业建立了长期稳定的业务合作关系；同时，经过多年的技术积累，公司产品进一步扩展至汽车、办公设备、家电等应用领域，已为京西重工、宜宾天工、上海拓绅、塞夫华兰德、华凌星马、吉利、华德控股、凯迪拉克等汽车制造配套企业开发配套多个车型的产品，已为艾默生（Emerson）、西门子、美的等提供办公及家电用粉末冶金零部件。目前，公司产品 74%以上用于出口，产品远销至墨西哥、匈牙利、巴西、美国、捷克、英国、德国等欧美国家和印度、日本、菲律宾、马来西亚等亚洲国家。

二、介绍 2021 年度及 2022 年一季度经营情况

2021 年是极其不平凡的一年，我们经历了扬州德尔塔疫情肆虐 8 月封城的“至暗时刻”，海昌新材上下一心，一手抓防疫、一手稳生产，董事长和我们吃在公司，住在公司，团结坚守在一起。经过海昌新材的全体员工的努力，公司 2021 年实现营业收入 31471.96 万元，同比增长 45.47%；利润总额 9780.83 万元，同比增长 33.88%；归属于上市公司股东的净利润 8437.58 万元，同比增长 34.73%；经营活动现金流净额 7905.32 万元，同比增长 68.24%，这样的“硬核”业绩放在去年扬州疫情封城的背景下，尤其显得难能可贵，与行业其他上市公司相比依然可圈可点。

海昌新材的价值观是“为客户创造价值、为员工共享机会、为股东实现利润、为社会承担责任”，作为一家有社会责任感的上市公司，公司一直愿意和投资者分享发展的红利，在 2021 年向全体投资者真金白银分红 6000 万并每 10 股转增 9 股基础上，2022 年 4 月公司再次向全体股东每 10 股转增 6.5 股。

2022 年一季度公司业绩再创佳绩，一季度报显示公司营业收入实现 8278.33 万元，同期增长 17.12%，归属上市公司股东净利润实

现 2176.18 万元。

作为总经理，我对海昌新材的未来充满信心，相信在大家的支持和关怀下，海昌新材的明天会更加辉煌，选择海昌新材就是选择未来！

三、线上展示公司产品

公司丁伟副总经理在线上展示并讲解了电动工具、新能源汽车、医疗器械、软磁类、精密齿轮、工业机器人、工业缝纫机等具有代表性的零部件产品。

四、问答环节

Q1. 公司 2022 年一季度净利润同比减少 9.67%，减少原因是由于上游原材料涨价因素导致，还是由于下游客户转移订单引起的，公司采取了哪些应对措施。

A. 公司 2022 年一季度营业收入较同期上涨 17.12%，归属于上市公司股东的净利润较同期下降 9.67%，主要原因系大宗原材料上涨所致，针对上述问题公司进一步加大研发投入寻找低成本的可替代的原材料，加大和供应商的协调沟通，提高议价能力，控制内部成本费用，降本增效。

Q2. 公司全资子公司“江苏扬州海荣粉末冶金有限公司”承建的“新建粉末冶金制品项目”目前进展如何。

A. 公司子公司“扬州海荣粉末冶金有限公司”承建的“新建粉末冶金制品项目”工程建设工作本月底全部完成，即将进行机器设备安装调试，此项目为海昌新材的第三期工厂，公司的目标是尽快投产释放产能，同时进行智能化、信息化投入，努力打造成现代化智能工厂。

Q3. 在电动工具、汽车之外，还将开辟哪些新的应用领域。

A. 在电动工具、汽车之外公司还将开辟精密齿轮、工业机器人、消费级无人机、工业缝纫机、医疗器械等应用领域。

Q4. 是否会有核心人员的激励计划。

A. 公司已经制定相关计划，公司大部分高管在上市前已经进行

过一次股权激励，新加入的高管我们也会进行股权激励，具体情况到时我们会有相关公告。

Q5. 想了解下海昌新材新能源赛道布局情况。

A. 目前公司新能源赛道布局涉及到吉利、华德控股、长安汽车、通用别克、通用凯迪拉克、长城汽车、特斯拉、比亚迪等，部分客户已经实现交样并量产。

Q6. 公司现金流很好，账上资金充沛，不进行现金派息的原因？未来 3-5 年回报投资者计划。

A. 海昌新材的现金流很好，账上资金也很充沛，公司 2021 年 5 月在每 10 股转增 9 股的基础上派发现金 6000 万，为此深圳交易所还向我司发了问询函。我们今年 4 月再次每 10 股转增 6.5 股，这样的手笔在众多上市公司中也是相当“豪横”的。海昌新材的价值观就是要和投资者充分分享发展红利，公司具体以什么形式回报投资者要根据公司经营实际需要和相关资金规划；另外根据公司资本市场运作战略规划，公司今年力争在并购领域有所突破，届时可能有大量资金需求。我们的目标是做资本市场的“优等生”，我们不光要把业绩搞好，未来 3-5 年公司会在满足发展需求的基础上充分回报投资者。

Q7. 今年宏观形势比较恶劣，外有欧洲战争，内有疫情防控，导致制造业生态链断裂，物流中断，特别长三角一带。今年 1-5 月份在手订单情况，电动工具零部件大客户订单情况（史丹利百得、博世集团、TTI（创科实业），牧田，日立），同比去年是一个什么样的水平。

A. 鉴于复杂多变的国际国内宏观形势，公司和很多企业一样，4 月份部分客户订单较同期相比稍有下降，目前情况正在恢复正常。我们全年经营目标依然不变，我们有信心完成全年目标。

Q8. 2021 年公司新设子公司“扬州海越精齿精密科技有限公司”，新的一年公司将在精密齿轮展开创新投入，主要研发那些产品和应用领域？2022、2023、2024 销售预期情况。

A. 公司新设子公司扬州海越精齿精密科技有限公司主要研发电动工具用精密齿轮、工业机器人用精密零部件等，2022、2023、2024 三年预计形成销售收入分别为 1000 万、5000 万、1 亿人民币。

Q9. 前五大客户和前五大供应商集中度的风险，管理层怎么看？能否再详细解读一下。

A. 公司客户相对集中于前五大，是公司多年高质量发展的自然选择，目前来看客户集中于前五大客户是海昌新材核心竞争力之一，是我们的核心优势之一，我们的客户史丹利百得集团、TTI（创科实业）、博世集团、牧田、艾默生等都是行业巨头，多年来公司和他们深度融合发展，不仅能够促进我们创新发展，更能够保障公司订单稳定增长。当然公司也在不断开发新的产品领域和新的客户，努力丰富公司的客户结构，尤其在汽车零部件、精密齿轮等方面我们会加大客户开拓力度。至于前五大供应商集中，目前来看不存在相关风险，反而会增强我司的议价能力。

Q10. 为什么公司 2022 年一季度的利润率没有受到影响。

A. 公司 2022 年一季度订单十分充足，另外公司持续进行降本增效，成本费用管控到位，产品品质稳定，从而一季度利润率没有受到影响，依然很高。

Q11. 请问公司是否会考虑上游诸如磁性粉料的生产。

A. 公司目前暂不考虑对上游相关产业进行投。“术业有专攻”，公司只会专注于自身擅长且专业的领域。

Q12. 公司去年第四季度利润率下降的主要原因。

A. 2021 年第四季度公司利润率下降的主要原因为大宗原材料上涨和汇率变动所致，目前汇率变动对公司体现为正向积极的影响。

Q13. 请介绍一下全球电动工具市场规模状况，我们在电动工具供应体系里整个齿轮及结构件的采购规模是多少，还有多少提升自己的市占空间。

A. 目前全球电动工具市场前景十分广阔，全球电动工具市场预计在 2024 年规模将达 362 亿美元，复合增长率为 1.8%，公司在整

	<p>个电动工具供应体系内成长空间十分巨大，并且我们公司专注于利润率较高的产品领域。</p> <p>Q14. 公司所从事的行业与传统铸造加工行业相比有什么优势。</p> <p>A. 和传统铸造加工行业相比，公司 PM/MIM 是具有相当科技含量的，公司所生产的产品强度高、精度高、环境更友好，几乎没有环境污染，并且能生产更加复杂、多维、利润率高的产品。</p> <p>Q15. 请介绍下公司未来五年战略规划。</p> <p>A. 公司未来五年公司的战略目标是围绕粉末冶金制品及周边行业进一步做大做强，成为行业龙头企业，公司会以江苏扬州海荣粉末冶金有限公司、扬州海越精齿精密科技有限公司等子公司为载体，拟投入 6-8 亿人民币，计划再购置土地 100 亩，引进智能化制造设备 800 台，新建智能化 5G 生产车间、购进先进的 MIM 及 3D 打印设备，届时预计年销售收入达 15-20 亿人民币以上，净利润达 4-8 亿人民币。</p>
附件清单	无
日期	2022 年 5 月 19 日