

证券代码：833873

证券简称：中设咨询

公告编号：2022-084

中设工程咨询（重庆）股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实、准确和完整承担个别及连带责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
- 业绩说明会
- 媒体采访
- 现场参观
- 新闻发布会
- 分析师会议
- 路演活动
- 其他（请文字说明其他活动内容）

二、投资者关系活动情况

（一）活动时间、地点

中设工程咨询（重庆）股份有限公司（以下简称“公司”）于2022年5月19日（星期四）15:00-17:00在全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）举办2021年年度报告业绩说明会，并与投资者进行了沟通与交流，本次年度报告业绩说明会采用网络远程的方式举行。

（二）参与单位及人员

通过网络方式参加公司 2021 年年度报告业绩说明会的投资者。

(三) 上市公司接待人员

公司董事长：黄华华先生；

公司董事、总裁：马微女士；

公司财务总监：洗永蓬先生；

公司董事会秘书：聂世芳女士；

公司保荐代表人：李进才先生。

三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过年报视频解读形式对公司 2021 年年度报告业绩情况进行介绍，同时公司在业绩说明会上就投资者关心的问题进行了回复，主要问题及回复情况如下：

问题 1、国家大政方针和公司公告都一直利好不断，股价却一直屡创新低，为什么？公司除了回购股票还有没有其它方法使投资者和公司共进退，更好地促进公司利用资本市场发展壮大？是谁在压着不让涨？

答复：股价是市场行为，股价高低由市场决定，公司无法预测。公司除了回购股票外，未来公司将继续做好生产经营工作，将公司做大做强，以优异的业绩回馈广大投资者。同时，公司将进一步做好市值管理，通过多渠道主动与资本市场专业投资机构、分析师以及普通投资者进行沟通交流，实现公司价值的传递，保持与资本市场的良好互动，致力于将公司价值合理地反应至股价上来。谢谢关注！

问题 2、公司股票从 11 月上市以来，一直有大户在卖，已经持续了半年，如果是普通散户不可能赔钱卖。是不是有股东在减持？

答复：投资者，您好！感谢您对公司的关注。自公司上市以来，公司持股超过 5% 的股东减持公司股票系机构投资者根据其自身需求进行减持，且已按规定披露了减持公告；除此之外，公司实控人、董监高均未减持公司股份。其他普通股东系根据股东自身情况进行交易。谢谢。

问题 3、公司利好不断，但股价却低迷，严重低于应有的价值，公司是否有股票回购计划？

答复：投资者，您好！公司已于 2022 年 5 月 12 日披露了《回购股份方案公告》（公告编号：2022-077），该方案尚需提交股东大会审议。具体内容以公告为准，敬请投资者关注。

问题 4、公司的研发模式是什么？请介绍公司 2021 年度的研发投入情况。

答复：投资者，您好！

1、公司的研发模式为，公司凭借自身人才和技术研发优势，集思广益，提出有研究价值和研究意义的课题，通过在重庆市科技局、重庆市住建委等上级行政主管部门研发课题立项或者企业自主立项后，开展研发工作，研发过程中合理配置研发资源，强化专业协同，形成知识结构互补，实现信息和资源共享，大幅提高研发效率，研发成果对公司主营业务具有支撑性价值。

2、2021 年度研发投入情况：公司 2021 年研发支出为 9,842,282.29 元，占营业收入的 4.31%。公司拥有研发人员 44 名，截至年报披露之日，公司共拥有 9 项发明专利，74 项实用新型专利，14 项软件著作权，4 项外观设计专利。

问题 5、你好，请问贵公司有没有转板的打算，科创板流通性太低。可以考虑转科创板！进一步提升资本市场的股价，回报持有贵公司的投资者。

答复：投资者，您好。公司公开发行股票并在北交所上市后，股票流动性有了较大的改善，我们相信，北交所对于投资者的吸引力也会不断增强。公司目前暂无转板计划，未来公司将结合自身的发展情况，合理制定与公司发展相适应的资本市场规划。如届时有相关规划，公司将及时披露。谢谢！

问题 6、你好，请介绍一下公司 2022 年的经营计划？

答复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司 2022 年度经营计划如下：1、全产业链发展模式：发挥公司资质齐、业绩多、人才优、专业全等全产业链优势，开

展全产业链服务发展模式，产业多元化，为客户提供优质的全过程一站式工程咨询技术服务。

2、全国一体化经营模式：倡导“搭平台、促共享、倡共赢”的公司发展理念，建立“总部+区域分公司”一体化的经营模式，设立多家分支机构，逐渐形成“立足西南，辐射全国”的格局。为进一步形成统一且高效的“总-分公司”的业务辐射体系，突破地域限制，建立覆盖 2-3 个省份的区域性中心，提升公司业务在国内的市场占有率和品牌知名度。

3、整合资源，优势互补，强化核心竞争力：在稳固和提升勘察设计、监理和项目管理等传统核心业务优势地位的同时，重点加大工程检测板块的设备和人员投入，继续布局快速增强市政基础设施存量市场竞争力。加强在城市更新、地下综合管廊、海绵城市、智慧城市建设等重点新业态领域的技术研发和有序市场开发，努力在国内新型城镇化建设中形成领跑态势。

4、加强信息系统建设，助推管理效能提升：积极推进 BIM 技术及大数据研发、云中心建设以及信息系统的研发升级，实现业务的精细化管理，对内强化企业的执行力，对外增强业务的核心竞争力。

5、研发全过程咨询管理平台，围绕全过程咨询的业务，以业务管理为核心，以项目为主线，以工作流程为辅助，实现项目从开始到结束的全过程管理，为业主及公司的内部管理提供了一套完整的解决方案，以 BIM+GIS 数字化模型可视化的形式展示项目进度、安全、质量、付款管理全过程标准化管理，让业主及公司管理者对工程全方位实时掌握一目了然，规范项目管理的同时提升公司的专业管理形象。

问题 7、你好！请问贵公司今年已经承接的项目合同额是多少？与去年同期比是增加还是减少，比例多少？

答复：投资者，您好！公司 2021 年新签合同 400 多项，合同金额 4.44 亿，合同金额较 2020 年同比增长超 30%。2022 年的经营数据请关注公司后续披露的定期报告。

问题 8、由于股价不断新低，是不是公司管理层平庸所致？

答复：投资者，您好，股价是市场行为，股价波动受多重因素影响，公司无法预测。公司管理层一直致力于提升公司价值，进行创新管理，持续做好经营工作，强化

市值管理。2021年，公司积极开拓新市场，2021年经营业绩较2020年有所增长，新签订单较2020年有较大增长，各项工作均在管理层的带领下有序推进。感谢您的关注！

四、备查文件目录

公司在全景网举办的2021年年度报告说明会相关文字材料及投资者提问与公司回复记录（链接：<https://rs.p5w.net/html/133116.shtml>）。

中设工程咨询（重庆）股份有限公司

董事会

2022年5月20日