

证券代码：300546

证券简称：雄帝科技

深圳市雄帝科技股份有限公司

2022年5月20日投资者关系活动记录表

编号：投 2022005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022年05月20日 15:00-16:30
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长 高晶 董事兼总经理 郑嵩 财务总监兼董事会秘书 郭永洪 独立董事 安鹤男 保荐代表人 甘露
投资者关系活动内容介绍	<p>1. 请问公司未来的发展战略是什么？</p> <p>答：您好，公司基于可信数字身份的发展战略，运用物理防伪、人工智能、数字安全、区块链等技术，为行业用户提供融合线上、线下多场景应用的身份识别与数智化整体解决方案。通过内生增长和产业外延，不断优化产业链布局。业务领域由智慧政务、智慧交通向智慧民生等行业拓展，以可信数字身份赋能智慧产业，共创智慧社会新价值。谢谢！</p> <p>2. 请问高总郑总短期减持的原因是什么？后续的减持计划是？</p> <p>答：您好，股东的减持基于个人资金需要，后续减持将按照相关法规要求进行，具体请以公司后续公告为准，谢谢！</p> <p>3. 请问公司一季度业绩不及预期，除疫情影响外的主要原因是什么？</p> <p>答：您好，公司Q1确实受到深圳管控的影响，导致人员无法</p>

到客户现场沟通和实施项目。针对疫情的常态化管理，公司积极应对，及时将人员派往各地保重重项目的落地，并努力实现销售、实施等人员本地化。感谢您的关注！

4. 各位高管你们好，我是一名普通个人投资者，请问贵公司在数字货币的双向离线支付的技术研发进展如何？未来可能运用的场景有哪些？谢谢

答:您好，公司注重于央行数字货币应用场景落地的技术研究，支付终端需根据央行政策与标准进行研发适配，公司具备相关技术储备并进行持续研发；目前已在有关场景中进行应用，未来公司将持续进行场景拓展与应用落地，如医保支付场景等，感谢您的关注！

5. 国务院发布《国务院办公厅关于加快推进电子证照扩大应用领域和全国互通互认的意见》，公司在这方面有什么优势吗？

答:您好，国办发〔2022〕3号文件《关于加快推进电子证照扩大应用领域和全国互通互认的意见》提到：聚焦深化便民服务，扩大个人电子证照应用领域。加快推进出生医学证明、户口簿、身份证、社会保障卡、学历学位证、职业资格证、驾驶证和新申领的结（离）婚证、不动产权证书、不动产登记证明等个人常用证照电子化应用，覆盖与群众生产生活密切相关的婚姻登记、生育登记、住房公积金异地转移接续、就业创业、户籍迁移、社会保障卡申领、养老保险关系转移接续、异地就医报销、不动产登记等应用场景，并根据群众需求不断丰富其他应用场景，推动相关电子证照普遍使用。公司从事的主营业务在智慧政务、智慧交通等领域，公司为全球客户提供具有竞争力的安全证照制发、核验等产品以及智能终端及整体解决方案，致力于成为“可信数字身份及人工智能行业的领先企业”。公司充分运用可信数字身份技术、人工智能技术、数字安全技术、区块链等技术，为政府、机构、企业等用户提供融合线上、线下多场景应用的身份识别与智能化管理整体解决方案，服务于公安、外事、银行、社保、公交及地铁等领域，以及海外安全证件、选举、公共交通、智慧政务等场景的应用解决方案。

未来，公司会积极响应国家政策，持续关注所属行业与领域的动向，把握政策驱动带来的市场机会，不断夯实主营业务，确保公司健康有序发展，公司主营业务、相关产品及经营情况等介绍敬请以公司在巨潮资讯网发布的临时公告与定期报告中的描述为准。同时，公司敬请投资者立足于了解公司业务和产品，防范概念炒作，注意投资风险，理性决策，审慎投资，感谢您的关注！

6. 国家推广电子身份证对公司的业绩有提升作用吗？

答：您好，国办发〔2022〕3号文件《关于加快推进电子证照扩大应用领域和全国互通互认的意见》提到：聚焦深化便民服务，扩大个人电子证照应用领域。加快推进出生医学证明、户口簿、身份证、社会保障卡、学历学位证、职业资格证、驾驶证和新申领的结（离）婚证、不动产权证书、不动产登记证明等个人常用证照电子化应用，覆盖与群众生产生活密切相关的婚姻登记、生育登记、住房公积金异地转移接续、就业创业、户籍迁移、社会保障卡申领、养老保险关系转移接续、异地就医报销、不动产登记等应用场景，并根据群众需求不断丰富其他应用场景，推动相关电子证照普遍使用。公司从事的主营业务在智慧政务、智慧交通等领域，公司为全球客户提供具有竞争力的安全证照制发、核验等产品以及智能终端及整体解决方案，致力于成为“可信数字身份及人工智能行业的领先企业”。公司充分运用可信数字身份技术、人工智能技术、数字安全技术、区块链等技术，为政府、机构、企业等用户提供融合线上、线下多场景应用的身份识别与智能化管理整体解决方案，服务于公安、外事、银行、社保、公交及地铁等领域，以及海外安全证件、选举、公共交通、智慧政务等场景的应用解决方案。未来，公司会积极响应国家政策，持续关注所属行业与领域的动向，把握政策驱动带来的市场机会，不断夯实主营业务，确保公司健康有序发展，公司主营业务、相关产品及经营情况等介绍敬请以公司在巨潮资讯网发布的临时公告与定期报告中的描述为准。同时，公司敬请投资者立足于了解公司业务和产品，防范概念炒作，注意投资风险，理性决策，审慎投资，感谢您

的关注！

7. 公司的现金流有较大的改善，请问主要是哪些方面得到改善？

答：您好！主要是公司去年加强了应收账款的管理，及时催收应收款，所以回款有了改善，感谢您的提问。

8. 我怎么看不到画面？

答：您好，因平台的说明会方式，现在是文字直播，谢谢！

9. 数币的第三批试点城市已经公布了，请问有没有进行相应的项目布置，来抢占市场呢？

答：您好，公司在公交领域的客户遍布全国多个地方，目前我们在积极与客户沟通合作中；关于公司在数字人民币产业链中处于的位置问题，已在2022年2月14日披露的关注函中详细回复，敬请查阅；我们在这块业务的核心竞争力是公司多年的技术积累、客户积累及市场覆盖率，随着其他城市数字人民币在公交支付应用场景下推广，在公司聚合支付终端已经覆盖的城市，更有利于公司的市场推广，但最终能否产生业绩或产生多少业绩，存在不确定性，请以公司披露的公告为准并请投资者注意风险！感谢您的关注！

10. 请问公司业务今年的增长目标？

答：尊敬的投资者，您好！公司在持续关注所属行业与领域的动向，把握政策驱动以及市场需求等带来的市场机会，不断夯实主营业务，确保公司健康有序发展，也祝您取得良好的投资收益！

11. 请问截至目前，公司的股东数是多少

答：您好，截至2022年3月31日，公司股东人数为37,766人，公司将在定期报告中持续披露股东人数，敬请关注后续相关公告，谢谢！

12. 我觉得数字哨兵与深圳达成了合作是一个很良好的开端，建议继续发力往别的城市拓展

答：您好，公司自从推动了深圳巴士电子哨兵业务后，已立马积极与其他城市的客户沟通合作，最终能否合作存在不确定性，后续敬请关注公司相关公告为准，感谢您的关注！

13. 实控人为什么要减持股份

答:您好,股东的减持基于个人资金需要,后续减持将按照相关法规要求进行,具体请以公司后续公告为准,谢谢!

14. 请问财务总监,公司净利润最高的业务是哪方面的? 行业呢?

答:您好!公司以可信身份技术为核心,在物理防伪、量子密钥、数字安全、生物识别、射频识别、人工智能等多个技术领域不断创新,可提供完整的系统平台建设和软件开发服务,并拥有自主研发的全系列安全证卡制造设备、自助服务设备、身份信息采集与核验终端、智能交通服务终端、移动支付终端等产品,具备完善的端到端的综合服务能力。公司的身份识别与智慧政务业务利润最高,毛利率47.69%,感谢您的关注。

15. 请问公司是否有股权激励计划

答:您好,感谢您的关注。公司坚持持续发展,以人为本,重视人才储备。公司围绕业务发展及人才梯队建设的实际需求匹配相应人员,强化公司管理人才、专业人才和技术人才队伍的建设。后续如推出股权激励,将会按照相关法规适时公告,具体请以公司后续公告为准,谢谢!

16. 公司一季度的业绩是否受到疫情影响? 有没有进行相关措施, 最大化减小疫情对生产工作的影响?

答:您好,公司一季度确实受到深圳管控的影响,导致人员无法到客户现场沟通和实施项目。针对疫情的常态化管理,公司积极应对,及时将人员派往各地保重点项目的落地,并努力实现销售、实施等人员本地化。感谢您的关注!

17. 请问定增的资金主要是用于什么的

答:您好,本次定增的资金,主要使用在公交车智能终端的智慧公交SaaS平台建设,实现“公交+互联网”模式下的公交乘客线上化,公交业务线上化,公交管理线上化,公交数据线上化。详细资料请翻阅公司的相关公告,感谢您的关注!

18. 与同类公司相比,咱们公司的核心竞争力在哪里? 公司生产的安全设备有没有被国外卡脖子的风险?

答:您好,公司的核心竞争力主要有以下几方面:一是核心

管理团队及关键技术人员优势；二是技术创新及研发能力优势；三是整体解决方案及场景落地优势；四是营销网络与服务体系优势；五是行业地位及品牌优势。目前公司安全相关设备没有被国外卡脖子风险，谢谢！

19. 请问数字哨兵具体是做什么用途，有没有可能用于疫情防控方便代替真人使用，比如前段时间苏州在高速实施的人海站岗看守，用数字哨兵能否代替人力。

答：您好，电子哨兵是多码核验的数字设备，在疫情防控的关口通行区域可提升核验速度和核验效能，对进一步全面提升防控疫情的管控措施起到积极作用，谢谢！

20. 公司第一季度受疫情影响较大，请问第二季度以来公司业务有明显回升吗，在疫情常态化下有无制定业务增长计划

答：您好，公司第一季度确实受到影响，由于全国疫情多发，导致区域服务流动受阻。面对疫情的常态化管理，公司主动应对，采用多种方式减少产品研发等对重要项目的影响。利用公司全国销售网络和本地化优势，保证了项目的落地实施。随着深圳疫情社会面的有效管控，公司业绩正朝着积极向好的方向发展。感谢您的关注！

21. 中国的数字化必然是个大趋势，公司的前景是可观的，希望公司能有更多长远性部署，为公司带来更多收益。

答：尊敬的投资者，您好！感谢您的建议，未来，公司会积极响应国家政策，持续关注所属行业与领域的动向，把握政策驱动以及市场需求等带来的市场机会，不断夯实主营业务，确保公司健康有序发展，也祝您取得良好的投资收益！

22. 公司的主要客户有哪些？

答：您好，公司从事的主营业务在智慧政务、智慧交通等领域，公司为全球客户提供具有竞争力的安全证照制发、核验等产品以及智能终端及整体解决方案，致力于成为“可信数字身份及人工智能行业的领先企业”。公司充分运用可信数字身份技术、人工智能技术、数字安全技术、区块链等技术，为政府、机构、企业等用户提供融合线上、线下多场景应用的身份识别与智能化管理整体解决方案，服务于公安、外事、银行、社保、

	<p>公交及地铁等领域，以及海外安全证件、选举、公共交通、智慧政务等场景的应用解决方案。感谢您的关注。</p> <p>23. 公司未来打算重点进军的行业和领域，有部署吗？</p> <p>答：您好！公司基于可信数字身份的核心技术，在双循环迎接数字经济新挑战大环境下，依托公司雄厚研发力量，继续在智慧交通、智慧政务以及数字政府等领域积极作为，不断在细分市场深耕，做好公司数字化转型。谢谢！</p> <p>24. 请问公司进行中的项目有哪些</p> <p>答：您好，公司从事的主营业务在智慧政务、智慧交通等领域，公司为全球客户提供具有竞争力的安全证照制发、核验等产品以及智能终端及整体解决方案，致力于成为“可信数字身份及人工智能行业的领先企业”。公司充分运用可信数字身份技术、人工智能技术、数字安全技术、区块链等技术，为政府、机构、企业等用户提供融合线上、线下多场景应用的身份识别与智能化管理整体解决方案，服务于公安、外事、银行、社保、公交及地铁等领域，以及海外安全证件、选举、公共交通、智慧政务等场景的应用解决方案。未来，公司会积极响应国家政策，持续关注所属行业与领域的动向，把握政策驱动带来的市场机会，不断夯实主营业务，确保公司健康有序发展，公司主营业务、相关产品及经营情况等介绍敬请以公司在巨潮资讯网发布的临时公告与定期报告中的描述为准。感谢您的关注！</p> <p>25. 公司在最近两年有打算实施人才激励计划，以吸引更多的技术人才</p> <p>答：谢谢您的关注。公司坚持持续发展，以人为本，重视人才储备。公司围绕业务发展及人才梯队建设的实际需求匹配相应人员，强化公司管理人才、专业人才和技术人才队伍的建设。后续如推出股权激励，将会按照相关法规适时公告，具体请以公司后续公告为准，谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022年05月20日