

证券代码：001227

证券简称：兰州银行

兰州银行股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过网络互动参与本次业绩网上说明会的各类投资者
时间	2022年5月19日
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ http://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长许建平先生，董事、行长蒲五斤先生，独立董事方文彬先生，董事会秘书张少伟先生，计划财务部总经理张会荣女士，风险管理部总经理高晓民先生，保荐代表人曾琨杰先生，保荐代表人田斌先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 公司上市后的资本充足率情况、后续的补充规划？</p> <p>兰州银行 2022 年 1 月 17 日实现了 A 股挂牌上市，新发行了 569,569,717 股股票，总的募集资金为 20.33 亿元，极大的补充和提升了本行的资本水平。上市后，截至 2022 年一季度末，本行的资本充足率为 12.09%，一级资本充足率为 10.9%，核心一级资本充足率为 9.14%，三项资本充足率指标均高于监管标准 1.5 个百分点以上，在符合监管要求的同时，较高的资本充足率水平也反映了本行具备较强的风险抵御能力。</p> <p>近期，本行起草了 2022-2024 年资本补充规划，提出以“持续满足监管要求并支持本行业务发展、以资本约束促进业务结构转型、审慎估计重大影响因素、提高资本质量并完善资本结构”为原则，采取增强盈利能力、充分计提拨备、制定合理的分红政策等措施实现内部资本积累，计划通过发行可转债、永续债、优先股、二级资本债等方式实现外源性的持续资本补充。通过建立健全资本管理组织架构，加强资本充足状况的评估和监测工作，强化资本约束和激励机制，大力发展轻资本业务，不断完善资本补充机制等措施进一步优化资本结构，提升资本充足率水</p>

平。

2. “双碳”目标的提出也使绿色金融更受关注，请贵行介绍下绿金业务的开展情况。

2021年以来，本行共向39家企业投放绿色贷款13.89亿元，截至2021年末，本行绿色贷款余额48.8亿元，主要投向六大领域，分别为：节能环保产业108,367.41万元，占比22.21%；清洁生产产业91,210万元，占比18.69%；清洁能源产业35,550万元，占比7.28%；生态环境产业102,183.31万元，占比20.94%；基础设施绿色升级150,217.21万元，占比30.78%；绿色服务470万元，占比0.1%。

3. 在银行向零售转型的大背景下，公司的发展思路是什么？是否制定了相应的战略规划？如何匹配有关资源？如何实现公司的高质量发展？

在零售转型的大背景下，本行有着清晰的发展思路，制定了相应的战略规划：兰州银行立足区域性银行的市场定位，围绕做大朋友圈，做大资产管理规模，搭建财富管理平台，丰富消费场景，提升客户体验，实现负债业务稳增长，资产业务上规模，中间业务促收入的三大目标。一是围绕“特色化、专业化、智能化、体系化”，做精做细做强财富管理业务。二是围绕“稳存量、保份额、提质量、降成本”，实现客户管理精细化转型。三是围绕“内部联动、产品转型、强化考核”，促进个人消费贷款稳步增长。四是加强深度融合，着力将信用卡打造为零售业务尖兵。

关于如何匹配相关资源的问题，本行通过“不断优化考核及激励手段、强化零售队伍建设、提升科技赋能对业务的支撑”等措施稳步推动零售化转型。

关于如何实现高质量发展的问题，本行将充分发挥中小银行船小好调头、决策链条短、反应灵活的优势，进一步深耕本地，围绕客户需求，通过调整信贷投放额度、延展生活场景、优化利率定价策略等方式，精益求精地服务本地客户，形成具有区域特色的差异化经营战略。立足地方、反哺地方，加大对地方经济发展的支持，以进一步密切与地方政府

和客户的关系，更大程度放大自身优势。

4. 公司招股说明书显示，公司将以个人“百合理财”品牌为依托，逐步扩大理财产品投资对象的范围，延长理财产品的投资期限，提高理财产品的投资回报率。根据公司年报，2021年，公司理财业务步入全面净值化管理新阶段。请公司说明2021年公司理财产品的投资回报率以及理财业务完成净值化转型后下一步的发展规划。

2021年本行理财产品为客户贡献的综合投资回报率达到了4.02%。本行理财业务2021年步入了全面净值化管理，理财业务下一步发展规划：一是继续丰富本行理财产品的体系，更好服务客户财富管理的需求；二是提升本行理财资产的管理能力，进一步发挥理财业务对本行经营收入的贡献作用；三是探索发起设立理财子公司，力争为本行综合化发展添加新元素。

5. 如今，数字人民币发展火热，贵行是否上线相关业务？

2021年，本行密切关注相关政策，积极参与其中。目前，已与工商银行、建设银行、农业银行及城银清算公司签订合作协议，未来将为客户提供数字人民币的相关业务服务。

6. 公司作为甘肃兰银金融租赁股份有限公司的控股股东，计划如何发挥牌照优势和协同效应？在金融牌照获取方面，未来还有哪些计划？

2016年12月9日，由本行作为主发起人，成立了西北地区第一家银行系金融租赁公司：甘肃兰银金融租赁股份有限公司。兰银金租注册资本为人民币5亿元，其中本行出资3亿元，持股比例为60%。截至2021年12月31日，兰银金租总资产64.45亿元，净资产7.41亿元，2021年度实现净利润9,196.94万元。

金融租赁是与实体经济紧密结合的新型金融工具，具有方式灵活、操作简便、适应面广等优势，尤其是在经济新常态下，能够在促进产业升级、带动社会投资、推动经济结构调整等方面发挥积极作用。本行将与兰银金租通过业务协同、资源协同、客户协同的方式，充分发挥金融租赁牌照价值，更好的服务实体经济发展。

未来，本行将在监管政策允许的范围内积极开展理财子公司、消费

金融公司等金融牌照的申请工作，打造专业化的综合金融服务能力。

7. 贵银行在经营活动所产生的现金流为什么 21 年比 20 年会高出那么多，请问主要用在哪些方面？

本行 2021 年经营活动现金流入较 2020 年有所增长，主要是因为负债端吸收存款规模以及资产端生息资产带来的利息收入均同比增长，本行现金流入主要用于新增信贷投放、支付利息、税费等。

8. 兰州银行在上市银行中市盈率最高，请问是什么原因？

本行的市盈率水平基本符合 A 股上市银行的市盈率水平。未来，本行将抢抓上市机遇，贯彻以效益为核心的发展理念，以“提质增效”“降本增效”作为首要任务，持续提升资产质量和盈利能力，提高现金分红比例，为股东创造更大的价值。

9. 公司年报显示，2021 年，公司对公贷款主要集中在建筑业、批发零售业、房地产业等，其中针对房地产行业的贷款和垫款期末余额为 185.64 亿元，占比为 8.59%。2022 年第一季度，国内商品房销售额、销售面积同比大幅下滑，房企债务违约风险增加并可能加速向金融体系传导。请公司结合房地产行业贷款客户结构，说明应对房企债务违约风险的具体措施。

本行对房地产行业执行审慎的信贷政策，对客户及项目准入、区域投向、项目管理、资金监测、贷后检查、评估、贷款回收等进行全流程严格管控。根据国家行业政策导向和监管要求，出台年度房地产行业风险防控指导意见、信贷政策指引等制度性文件，明确房地产行业总体策略、集中度管理、限额要求、押品管理、业务风险等，分类指导，严格落实，保证房地产行业贷款总体风险可控。目前，甘肃省房地产市场运行总体平稳，本行客户以本地龙头房地产企业为主，房地产贷款质量总体稳定。

10. 请问贵行目前的分红方案是怎么样的？

2021 年度，本行将向权益分派股权登记日登记在册的普通股股东按每 10 股派发现金股利 1.00 元（含税），该利润分配方案预案尚待股东大会批准。

11. 数字化转型一直是近些年银行发展的重点，请问兰行在数字化转型方面采取了哪些措施？

2021年，本行加快推动数字化转型，打造驱动高质量发展新引擎，有序推动信贷、数据、信息技术应用创新三大项目群建设。全年实施软件开发项目37个，建立及优化大数据应用模型26个；做好电子渠道更新迭代，优化交易银行各类业务系统功能84项，上线运行财资e管平台2.0企业端，搭建电子保函系统，发布个人手机银行6.0版本，推出老年客户定制“暖心版”手机银行，手机银行活跃用户达175万户；不断强化支付场景建设，提升收单交易规模，扫码收单交易笔数与金额分别较上年增长118%、112%，通过不断深化百合生活网“生活+金融”场景建设，构建了“直播+电商+金融”为一体的新型营销模式。

12. 公司2021年年度报告中披露的ROA、ROE水平相较于其他上市银行较低，主要原因是什么？后续如何提升盈利能力？

本行ROA和ROE相对偏低主要是盈利增速慢于总资产、净资产增速，主要有三方面：

(1) 受个人存款占比较高的负债结构和区域市场环境的影响，本行净息差水平不高，一定程度上影响了盈利增长。

(2) 受宏观经济增速放缓和区域经济转型双重影响，近年来全行资产质量持续承压，本行持续加大拨备计提和不良资产清收处置力度，实现了资产质量稳步提升，但也侵蚀了部分利润增长。

(3) 落实监管政策导向，近年来本行持续加大向实体经济让利，投放的信贷资金利率有所下降，也影响了盈利增长。

关于本行后续提升ROA和ROE的思路：

(1) 贯彻以效益为核心的发展理念，以“提质增效”“降本增效”作为首要任务，持续提升资产质量，压降负债成本，将主要资源和精力用于优化结构、提升效益。

(2) 强化资产负债精细化管理，以股东权益最大化为目标，合理确定资产负债增速、结构、成本、收益，最终实现盈利增速与资产、净资产增速相匹配。

	<p>13. 公司有没有回购公司股价意向？现在股东人数多少、持股数量？公司业绩是否持续上涨？</p> <p>本行当前没有回购股票的相关计划。截至 2022 年 3 月 31 日，本行普通股股东总数为 165,422 户，前十大无限售条件股东中包含摩根大通银行、巴克莱银行、瑞银集团等国际知名机构，详细情况请见本行披露的 2022 年度一季度报告。关于业绩的问题，近两年来，本行有效应对了复杂严峻的内外部环境 and 国内疫情多发散发等多重考验，坚守初心使命、坚守主责主业，创造了良好业绩。2021 年实现营业收入 78.36 亿元，创近年来新高；实现归母净利润 15.66 亿元，同比增长 4.90%；实现归母扣非净利润 16.06 亿元，增幅达到 81.45%，经受住了宏观经济、疫情冲击和风险管控等多重挑战。下一步，本行将继续坚持服务实体经济战略定力，围绕既定目标，采取有力措施，积极有效地应对各项挑战。本行有信心保持并实现全行业绩稳健增长的良好态势。</p> <p>14. 据了解，兰州银行是甘肃省存贷款规模最大的商业银行，请问贵行目前存贷款规模在省内的市场份额是多少？</p> <p>2021 年，本行在甘肃省的市场份额不断攀升，资产规模已突破 4,000 亿元大关，达到 4,003.41 亿元，增长 380.21 亿元，增幅 10.49%；存款规模在省内的市场份额达到 13.60%，吸收存款达到 3056.55 亿元，连续多年位居全省首位；贷款规模在省内市场份额达到 10.10%，贷款和垫款余额 2,101.16 亿元，排名上升至全省第二位。</p>
附件清单（如有）	否
日期	2022年5月23日