

济南恒誉环保科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

股票简称：*ST恒誉

股票代码：688309

编号：2022-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	全体通过网络互动的方式参加本次说明会的投资者	
时间	2022年5月23日（星期一）上午10:00-11:30	
地点	上海证券交易所“上海路演中心平台”（ http://roadshow.sseinfo.com ）	
接待人员	董事长兼总经理：牛斌先生 董事兼董事会秘书：钟穗丽女士 副总经理兼财务总监：杨景智先生 独立董事：姜宏青女士	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、 业绩说明会流程</p> <p>1. 董事长兼总经理牛斌先生致辞并欢迎广大投资者参加公司2021年度暨2022年第一季度业绩说明会</p> <p>2. 副总经理兼财务总监杨景智先生通过PPT对公司2021年度业绩暨2022年第一季度业绩进行解读</p> <p>3. 董事长兼总经理牛斌先生、董事兼董事会秘书钟穗丽女士、副总经理兼财务总监杨景智先生和独立董事姜宏青女士通过网络文字互动方式一一解答了投资者的问题</p> <p>二、 投资者提问及公司回复</p> <p>问题1：公司裂解技术在下游应用中有哪些新突破？</p> <p>答：您好！公司目前下游客户主要集中于污油泥、废轮胎、废塑料、有机</p>	

危废等处理领域。随着公司技术应用开发领域的拓宽，成功推出焦油渣裂解技术并实现了相关装备的产品销售；公司与恩施州硒润环保工程有限责任公司签订B00项目合同，不但将技术应用拓展到页岩气开采含油危废处理业务，也将形成新的业务模式；公司与山东某矿业股份有限公司就工业连续化金属资源热解还原项目签订合同，成为国内第一个采用裂解技术进行该类金属矿热解还原项目的主设备提供方；公司与河南某有限公司就医疗废弃物裂解项目签订合同，成功在国内将裂解技术拓展应用于处理医疗废弃物。除上述应用领域外，公司持续探索裂解技术在油砂提炼、废玻璃钢处理、生活垃圾处理、生物质处理和医药废物热解处理等多个领域的应用，目前从经济效益和环境效益看具备发展前景。谢谢！

问题2：您好，董事长先生，公司自20年7月上市以来，一直处于疫情之中，对公司的生产经营产生了很大的影响，这在过去及刚刚的交流中多次提及。现在的疫情依然严重，特别是山东济南也还处在疫情之中，请问在这种情况下，今年的生产经营能否走出影响，你对今年经营实现大的增长有信心吗，谢谢。

答：您好。目前国内外疫情情况仍在持续，虽然公司经营受到了疫情的影响，但是公司通过多方面的努力，2022年一季度实现营业收入3940.15万元，同比增长101.15%；归母净利润1312.6万元，同比增长442.23%，创近年来首季最佳业绩，同时，截至一季度末，公司在手订单2.96亿元（含税），国内外客户储备良好，潜在订单推进顺利。我对公司今年经营情况有信心，谢谢。

问题3：公司现在在手订单情况如何

答：您好！截止到2022年一季度末，公司在手订单为29,572.75万元（含税）。谢谢！

问题4：今年在手订单预计执行多少，目前在谈订单都是哪些业务，具体推进情况。今年上半年疫情形势对公司签订新订单，订单执行有影响么？

答：您好。截至2021年12月31日，公司尚未确认收入的在手订单金额约为

20,869.87万元(含税),按照合同约定和客户最新的延期订单的执行计划,在手订单金额中预计约60%能够在2022年度确认收入。

目前国内外疫情仍在持续,会影响公司订单的签订和执行,但总体来看,目前公司国内外客户储备情况良好,2022年一季度公司与三家国内客户新签订了废轮胎裂解生产线销售合同,合同金额共计9,065万元;国外市场销售方面,公司与美国客户已就合同金额为600万美元的废塑料裂解生产线启动执行,该客户项目启动节点订单已签批,对应款项已支付。预计今年还将签订新的订单,并形成收入,敬请关注公司后续信息披露。谢谢。

问题5: 牛总您好, 请问2022年公司的经营计划是什么?

答: 您好。公司目前的主要产品和技术装备主要应用于环保行业和固废资源化利用领域,国家为加快先进环保装备研发和应用推广,提升环保装备制造制造业整体水平和供给质量,国家从政策、资金、税收等各个方面均给予大力扶持,为相关领域提供了良好的发展环境。公司基于对市场需求的契合性分析,同时正视和剖析公司发展过程中面临的主要问题,公司计划继续加强对新技术和新装备的研发;坚持和强化“主动走出去”的销售策略和品牌建设及推广力度;加强项目实施计划管理和技术方案、生产质量、项目交付和售后服务等环节和工作的精细化管理,提高公司项目的交付能力。谢谢。

问题6: 您好, 我看贵公司对外宣传的项目涉及到了医疗废弃物处置, 请问贵公司在医废处置领域有什么技术优势? 在医废处置市场未来会有何拓展计划?

答: 您好。以公司为代表的工业连续化裂解处理工艺是近年来逐渐开始规模化投入应用的新兴技术,其可以在安全、环保的前提下,实现对有机废弃物的资源化、无害化、减量化处理。裂解技术在废轮胎、废塑料、污油泥等处理领域的应用已较为成熟,业内存在已多年连续运行的案例。而医疗废弃物中含水较低、热值较高、挥发分较高,是一种非常适合采用热解处理工艺进行处理的废弃物。采用热解技术装备处理医疗废物,获得热解

	<p>油、不凝可燃气和固体产物，实现医疗废物有效减容和资源化利用，具有良好的经济效益和环境效益。</p> <p>根据卫生部统计的医疗相关数据，估算2020年我国医疗废弃物产生量为183万吨，市场规模为86.22亿元，综合考虑我国实际市场情况，结合线性预测，初步测算2021年我国医疗废弃物产生量达210万吨，市场规模在90.68亿元左右。</p> <p>热解技术在医疗废弃物资源化处置领域尚处于起步阶段，公司系该领域的探索者和先行者，该技术可对现有医疗废弃物处置技术进行补充和替代，随着我司工业连续化医疗废弃物裂解生产线的成功运行，技术装备有望成为医疗废弃物无害化、减量化、资源化处理的新的具有发展潜力的处理方式。公司会持续关注医废领域的技术应用和发展机会。谢谢。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022年5月23日