

证券代码：000778

证券简称：新兴铸管

新兴铸管股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2022-04

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话交流会）
参与单位名称及人员姓名	新兴铸管 2021 年度暨 2022 年一季度业绩说明会，面向全体投资者
时间	2022 年 5 月 20 日 15:00-16:30
地点	深圳市全景网络有限公司提供的全景●路演天下平台
形式	采用视频与网络互动的方式进行

<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>1、党委书记、董事长、总经理何齐书先生 2、独立董事王忠诚先生 3、总会计师王艳女士 4、董事会秘书潘贵豪先生</p>
<p>交流内容及具体问答记录</p>	<p>会议嘉宾就公司经营方针、发展思路及行业政策进行了专题分享与解读，并对广大投资者所关心的问题进行了详实的解答。</p> <p>问题 1、2022 年新订单金额同期是否增长？2022 年经营计划是 500 亿，比 2021 年销售额还低，是什么原因？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。2022 年一季度以来，公司面对诸多不利因素，比如：部分企业所在区域环保限产，疫情蔓延造成物流受限，以及下游项目开工不足等。面对这些不利因素，公司坚持全面联动抓机遇，比学赶超争一流，管治结合守底线，生产经营平稳有序。围绕“3322”市场战略部署，在水利、污水、热力这三个特定市场的铸管订单，有一定增长。</p> <p>关于经营计划。2021 年 9 月份，公司开始启动全面预算，基于当时行业形势，预测确定产品价格和来料价格，作为分子公司预算编制的基础，形成公司整体预算，此后公司再走决策程序。预算是公司管控的一个手段，但市场瞬息万变，不能视为公司实际经营结果，具体情况还要根据公司规划、市场反映、</p>

产品的毛利贡献来进行动态调整。

在中央经济工作会议“稳中求进”政策主导下，基础设施投资加快，区域协同发展深入，乡村振兴和城镇化建设全面推进，明确指出，要把管网改造作为重要的基础设施建设；前几天召开的中央财经会议也提出：要加强水利、能源、交通等网络型基础设施建设，加快构建国家水网主骨架和大动脉，推进重点水源、灌区等建设和现代化改造。供排水管道市场需求可期。因此，在新基建拉动下国内铸管市场孕育着创新发展的机遇。

问题 2、尊敬的管理层，纵观新兴铸管十几年的对外投资，目前唯一实现可持续盈利的项目就是印尼 MSP 镍铁项目，确实是一块可持续的优质的投资项目。请问印尼 MSP 镍铁项目原计划 2018 年开展的二期建设，因何原因暂停，有没有重启建设的规划。目前为止新兴铸管在 MSP 公司持股仅占 24%，是否有股权收购，提升控股结构的计划。

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。公司的印尼镍铁二期项目尚未开始实施，目前也没有重启建设和股权收购的计划。

问题 3、国企改革三年行动收官之年，公司有考虑引入战略投资者入股，做大做强铸管的打算吗？今年起，管网类产品市场需求将要爆发，公司产能是否跟得上？以去年总营收为基数，铸管类产品营收占总营收 60% 以上的话，产能是否跟的上？

公司是否会考虑增发股票或者引入战投，或者并购同类型公司来提高产能？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。公司铸管产能达 300 万吨，是全球最大的球墨铸铁管生产制造商，现有产能可以保供公司的现有订单。同时，近几年公司持续推进自动化改造、智能化提升，提高现有装备生产能力，并深化挖潜增产，铸管产能弹性得到提升。

公司将以“致力成为世界铸管领航者，打造国际一流企业”的发展愿景，充分利用现有资源，通过新建厂区、股权收购等方式进一步优化铸管产业布局，持续在做大、做强上发力；加快十四五规划项目落地，推进黄石新兴新区建设和优化布局的调研，未来公司生产布局优势将得到进一步加强，应急保供能力进一步增强。依托公司市场、管理、技术等优势，公司坚持“以钢带管”的战略开展海外产业布局，把铸管股份两大核心产品钢铁和铸管，融入已有成熟的海外销售网络，强化国际化布局。

问题 4、请问今年分红什么时候能落实？

答：尊敬的投资者您好！《2021 年度利润分配预案》于 2022 年 5 月 19 日经公司 2021 年度股东大会审议通过，后续请投资者关注公司披露的相关公告。

问题 5、企业做大做强市值管理方面有什么举措？

答：公司未来在价值管理方面将做好以下几方面工作：

一是，积极推进战略转型和产业产品结构调整，运用多途径、多举措，提升公司的经营规模和盈利能力，提高公司内在价值。在存量资产效率提高的同时，挖掘市场机会进行增量投资，使公司股价能够充分体现公司的实际价值。

二是，结合自身的经营和市值现状，统筹制定价值管理总体方案，系统性的开展相关工作。规范信披、投资者关系管理、分红管理、引入积极股东等多项举措同步实施。在合规的前提下将公司的新产品、新工艺、新应用等进行宣传和展示，向广大投资者全面展现公司的成长空间和发展前景。

三是，不断加强团队建设，增强与投资者沟通的主动性与多样性，通过电话、邮件、投资者接待日、业绩说明会、线上线下交流等多种方式努力与投资者建立平等、公开、有效的沟通平台，增进公司与投资者的相互了解。

公司以真诚的态度，接受投资者关于公司发展的意见与建议，同时也非常感谢始终关注公司成长、信赖公司的投资者们，公司将与大家一起发现市场机遇，共同挖掘与提升公司价值。

问题 6、公司的所得税是如何确认的？为何比同行业高出许多？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。公司的所得税按照应纳税所得额乘以税率确定，其中应纳税所得额为利润总额加调整项目，包括研发费用、权益性投资收益、分红等调增调减项目。公司子公司河北新兴、黄石新兴、广东

新兴、新兴工程等 9 家企业被认定为高新技术企业享受 15% 所得税率，新兴发电、芜湖资源等企业享受减按 90% 计入当年收入总额计算应纳税所得额等优惠政策。

问题 7、上海的疫情封控对公司影响主要是哪些方面，公司如何应对克服？谢谢

答：疫情蔓延造成当地的物流受限，对上海市场的产品发运有一定影响，但对公司整体影响不大。同时疫情期间，公司积极参与上海市浦东新区应急方舱医院输水管线工程建设，驻地销售分公司干部职工在做好自身防护的同时，积极作为，克服不利因素，产供销运高效联动，确保了项目所需管道材料的及时供应，彰显了新兴铸管应急保障能力。

问题 8、管子销量可以吗？

答：2021 年度面对诸多不利因素，公司铸管及管铸件销量与上年度基本持平，2022 年一季度公司围绕“3322”市场战略部署，铸管市场订单方面水利、污水、热力三个特定市场开拓有一定增长。

问题 9、请公司管理层高度重视“市值管理”，切实维护投资者利益，让长期看好投资贵公司的人，获得长期稳定的投资收益。建议贵公司建立一整套《公司交易市场股票市值管理办法》，当公司股票在交易中发生严重扭曲时，能自动启动“公司股票市值管理办法”有效干预，使其回归合理正常波动，以保护投资人的利益。强烈建议 2022 年中期实行利润分配，每

10 股分红 0.20 元、历年利润结余每 10 股送 2 股、资本公积金每 10 股转增 3 股。

答：尊敬的投资者您好！非常感谢您能在百忙中抽出时间来为公司的发展出谋划策。每一位投资者的意见或建议都是公司不断发展的动力。公司管理层和全体员工将一如既往地努力工作，不断提升公司的经营业绩，以回报广大投资者的关心和支持。

问题 10、贵公司股票为什么一直萎靡不振？广大股民买的是假股票吗？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。

问题 11、贵公司与华为等公司合作开发智慧水务的工作有实质进展吗？有什么具体的规划？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。公司与华为、鲲鹏联合创新中心签订战略合作协议，之后，公司迅速组织成立了智慧管网项目领导小组。公司领导牵头主抓项目统筹规划和组织协调，促进信息资源互联互通；确立合作推进的承办部门，负责智慧管网综合解决方案的研讨和开发落地；通过线上线下多种模式，定期召开三方合作推动会议，研究解决项目推进中的问题，确保项目顺利实施。

以智慧管网为核心，经过三方持续推动，在地下智慧管廊、工业园区的智慧供排水、市政全流程智慧水务综合解决方案等不同智慧水务应用场景方面达成开发共识。现已启动方案顶层

设计和案例实施地点考察筛选、合作洽谈等工作。未来，将进一步推动相关工作的落地实施，并就相关案例进行标准提炼和市场推广，以期构建智慧管网标准体系，促进水务行业提质增效、节水节能减漏，提升我国水务管道领域智能化、智慧化水平。

问题 12、去年的业绩非常好，分红为什么还是这么低？

答：尊敬的投资者您好，首先感谢您对公司业绩的肯定。

公司始终坚持稳定的分红政策，充分考虑股东的分红需求，积极构建与股东和投资者的和谐关系，在自身取得成长与发展的同时，始终坚持保障股东权益，特别是中小股东的合法权益，与投资者共同分享企业成长收益、经营成果。

问题 13、股价长期低于净资产，投资者损失较大，公司如何考虑？

答：尊敬的投资者您好！上市公司的股价会受到很多因素的影响，包括宏观经济、市场行情、行业周期、企业业绩等多种因素。新兴铸管的股价表现还是要高于行业平均水平的。作为全球球墨铸铁管的领导者，五十年来公司始终将成本控制、市场开拓、科技创新等作为首要任务，以扎实的经营业绩为基础持续稳定为股东带来价值回报。

问题 14、您好，公司应收帐款是净利润的 2.5 倍，那想问：一是对巨额应收帐管理有什么措施？二是对历年计提坏帐以及冲销坏帐损失怎么建档管理？谢谢

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。

1、了解资金来源，从源头最大可能降低资金风险。对于资信等情况良好的国企、央企，可以采用赊销的方式；对于资信情况不太好的企业，需采用先款后货的销售方式，保障资金安全。

2、设置限制条款和修改招标文件中的不利付款条款，降低资金风险。合同必须有明确时间节点，以“竣工验收”时间为支付货款及质保金时间，必须明确最晚时间。适量增加现款合同比例，减少资金风险。

3、尽可能使用我公司标准合同，对于非标合同法审全覆盖，堵风险防漏洞。依托信息化系统对执行阶段发货、收款、结算进行全流程管控。赊销项目必须收齐收货确认单、询证函，形成完整有效证据链，确保债权不丢失，有效防控风险。

4、建立应收账款台账，逐户进行账款分析，及时进行清收。

5、制定长账龄欠款清收计划，每月跟踪评价长账龄欠款，督促完成清收目标；对恶意拖欠客户法务人员干预，“诉前调节为主, 诉讼为辅”的原则，清收欠款。

6、已全额计提坏帐及已核销账款管理方面

公司建立了台账，核销款项“账销案存”，同时对所有已计提坏账及已核销款项紧追不放，及时了解后续最新进展，全力清收。起草收回核销款项管理办法，持续跟踪管理。

问题 15、说的都是没用的，估价为什么长期低于净资产？

答：尊敬的投资者您好！上市公司的股价会受到很多因素的影响，包括宏观经济、市场行情、行业周期、企业业绩等多种因素。新兴铸管的股价表现还是要高于行业平均水平的。作为全球球墨铸铁管的领导者，五十年来公司始终将成本控制、市场开拓、科技创新等作为首要任务，以扎实的经营业绩为基础持续稳定为股东带来价值回报。

问题 16、公司 2022 年计划实现营业收入 500 亿元，这个目标怎么比 2021 年还要少呢？

答：公司 2022 年计划实现营业收入 500 亿元，这是公司编制 2022 年预算时确定的预期性指标。2021 年 9 月份，公司开始启动 2022 年预算编制工作，基于当时行业形势，预测确定产品价格和来料价格，作为分子公司预算编制的基础，形成公司整体预算，此后公司再走决策程序。预算是公司管控的一个手段，但市场瞬息万变，不能视为公司实际经营结果，具体情况还要根据公司规划、市场反映、产品的毛利贡献来进行动态调整。

问题 17、公司二季度收入与净利润预计表现如何，是否有受到疫情影响？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。

今年 3、4 月份，新冠疫情散发，多地交通受阻、人员受限，公司主要生产基地所在的邯郸、芜湖地区实施了封控管理，

导致原燃料、产品运输、生产组织受到一定影响，公司贯彻落实国家“疫情要防住、经济要稳住、发展要安全”的指示精神，持续加强市场研判，扎扎实实降成本、控风险、抓机遇，统筹做好疫情防控和生产经营各项工作，努力实现双过半目标。

问题 18、酒香也怕巷子深。希望公司在市值管理，股价长期低于净值，越来越伤了投资者的心。

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。公司将结合自身的经营和市值现状，制订行之有效的价值管理方案，以真诚的态度，接受投资者关于公司发展的意见与建议，同时也非常感谢始终关注公司成长、信赖公司的投资者们，公司将与大家一起发现市场机遇，共同挖掘与提升公司价值。

问题 19、公司前期的几个诉讼案现在咋样了？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。关于诉讼事项的详细情况及重大进展公司均已在相关的临时公告和定期报告中进行了披露。

问题 20、公司经营的镍矿资源现在经营的怎样？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。公司目前没有镍铁矿。公司在印尼的 MSP 镍铁项目的合作方拥有镍矿资源，可以保障镍铁项目的正常生产经营。

问题 21、再造一个新兴铸管，达到什么指标？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。公司在十四五期间将形成“2+3+N”的产业新体系，发展目标方

面：1、聚焦主责主业，服务实业实体，存量资产效能提升，增量资产大力培育，经营业绩再上新台阶。2、加快重构科技创新体系，完善科技研发机制体制，加快推进国家级科技创新平台建设；科技创新形成新动能。3、全面实现超低排放，主要污染物排放总量减排 25%以上，所有企业生产环节全面达到绩效 A 级标准，达到所在区域先进水平，绿色低碳成为新榜样；4、基本搭建起公司一总部+多基地的系统框架，实现产供销人财物关键要素的精益化协同管控，数字化转型取得新进展。5、深化改革激发新活力，到“十四五”末，劳动生产率翻一番。

问题 22、与华为合作的具体项目，落成时间？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。2021 年 8 月，公司与华为、鲲鹏联合创新中心签订战略合作协议，之后，公司迅速组织成立了智慧管网项目领导小组。公司领导牵头主抓项目统筹规划和组织协调，促进信息资源互联互通；确立合作推进的承办部门，负责智慧管网综合解决方案的研讨和开发落地；通过线上线下多种模式，定期召开三方合作推动会议，研究解决项目推进中的问题，目前项目进展顺利，该事项进展情况公司将按照相关规定的要求进行及时披露。

问题 23、一季度经营活动现金流由正转负的原因？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。今年一季度公司生产运行平稳有序，但受春节假期、冬奥会及疫情多点频发等多因素影响，货物发运受阻，致使铸管产品的销

量有所减少，公司的销售回款也受到部分影响，因此导致应收账款和存货的上涨幅度较大，再加上受到原燃料价格持续高位运行，采购等支出偏高等多方面影响，导致公司一季度经营活动产生的现金流量净额由正转负。

问题 24、武安捣固焦项目投产将能给公司带来哪些积极影响？谢谢

答：该项目的焦炭和焦炉煤气可以保障公司生产的需求，有利于提高公司市场竞争力和经营业绩水平。目前项目已建成投产，将对公司的经营业绩起到有效提升的作用。

问题 25、什么时候分红利？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。2021年度利润分配预案》于 2022 年 5 月 19 日经公司 2021 年度股东大会审议通过，后续请投资者关注公司披露的相关公告。

问题 26、公司前期的几个诉讼案现在咋样了？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。关于诉讼事项的详细情况及重大进展公司均已在相关的临时公告和定期报告中进行了披露。

问题 27、何总好！各位老总好！为抓住当前良好的政策机遇，巩固新兴铸管的行业领军地位，发挥品牌优势，集团新兴际华有无相应的友持计划和举措？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。公司是中央企业新兴际华发起设立的上市公司，央企背景为公司

长远规划、市场开拓、信用评级、项目落地、政府政策支持等方面有积极的支撑作用。若有对公司生产经营产生重大影响的事项发生，公司会按照相关规定的要求进行及时披露。公司选定的信息披露媒体为《中国证券报》、《证券时报》和巨潮资讯网，请您以公司在上述媒体披露的公告为准。

问题 28、请问，194 万吨焦化项目的投产对今年业绩的提升有 20%？谢谢回复

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。94 万吨焦化项目是公司与当地企业合作，利用各方产能，通过产能置换，共同设立了合资公司来承接该项目，其目的是为了打造绿色工厂，提高公司装备水平。

该项目采用捣固焦工艺，建设了 2 座 6.73 米的复热式捣固焦炉。该项目设备选型合理，焦炭能够满足公司生产的需求；焦炉煤气能够保障公司的生产；更有利于提高公司市场竞争力和经营业绩水平，符合公司整体发展战略和全体股东的利益。

两座焦炉已经建成投产，将对公司的经营业绩起到有效提升的作用。

问题 29、建议公司定期公布一下重大合同的签署情况，因为投资者了解公司业务的渠道很少，公布合同情况对股价也有一定的刺激作用，希望公司予以考虑。

答：尊敬的投资者您好，感谢您的宝贵建议和对公司的关注，谢谢！

问题 30、铸管并购项目，有具体的安排吗？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。2022年2月，工业和信息化部、国家发展改革委员会、生态环境部三部委下发的《关于促进钢铁工业高质量发展的指导意见》明确提出：依托行业优势企业，在不锈钢、特殊钢、无缝钢管、铸管等领域分别培育1~2家专业化领航企业。作为铸管行业的龙头企业，公司将把握好国家政策的赋予的难得机遇和窗口期，积极筹划，择机通过股权并购、新建厂区、合作等形式增加部分铸管产能，进一步提高产业集中度。

问题 31、公司股价一直在净资产以下，作为行业龙头企业，对市值管理没有一点措施吗？给我们中小股东的感觉就是莫不关心！

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注。公司在价值管理方面，将持续做好以下工作，为广大股东带来价值回报：

一是，公司将积极推进战略转型和产业产品结构调整，通过铸管规模提升市占率，平台搭建推动产业转型，数字化赋能提高生产效率，优化业务、资产和财务结构，运用多途径、多举措，提升公司的经营规模和盈利能力，提高公司内在价值。在存量资产效率提高的同时，挖掘市场机会进行增量投资，使公司股价能够充分体现公司的实际价值。

二是，公司结合自身的经营和市值现状，统筹制定价值管理总体方案，系统性的开展相关工作。规范信披、投资者关系

管理、分红管理、引入积极股东等多项举措同步实施。及时披露公司的生产经营成果和未来发展方向，加强与媒体的沟通和交流，在合规的前提下将公司的新产品、新工艺、新应用等进行宣传和展示，向广大投资者全面展现公司的成长空间和发展前景。

三是，不断加强团队建设，增强与投资者沟通的主动性与多样性，通过电话、邮件、投资者接待日、业绩说明会、线上线下交流等多种方式努力与投资者建立平等、公开、有效的沟通平台，增进公司与投资者的相互了解。

问题 32、为什么几年了股价还是不涨，分红也不高？

答：感谢投资者的提问。上市公司的股价会受到很多因素的影响，包括宏观经济、市场行情、行业周期、企业业绩等多种因素。作为全球球墨铸铁管的领导者，五十年来公司始终将成本控制、市场开拓、科技创新等作为首要任务，以扎实的经营业绩为基础持续稳定为股东带来价值回报。

公司始终坚持稳定的分红政策，充分考虑股东的分红需求，积极构建与股东和投资者的和谐关系，在自身取得成长与发展的同时，始终坚持保障股东权益，特别是中小股东的合法权益，与投资者共同分享企业成长收益、经营成果。

问题 33、铸管新疆控股公司能否扭亏为盈？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。新疆控股已签订了治亏减亏责任书，聚焦于提高被投资项目的盈

利能力制定了行之有效的扭亏方案。一是加强市场开拓力度，提高主业铸管产品的区域市场份额，充分发挥现有产能；二是强化区域协同，提高煤焦化及物流企业的盈利水平；三是积极推进其他项目进度，发挥资产效能。同时公司将逐项跟踪督导，力争实现扭亏为盈。

问题 34、尊敬的领导：先谢谢一季度取得优异成绩。我的提问：1. 公司二季度业绩是否好于一季度？今年业绩有惊喜吗？2. 公司提出五年内再造一个铸管，是否在 2025 年完成任务？3. 今后分红是否可以提高比例至 50%？4. 长期亏损的新疆控股，是否能扭亏为盈？5. 我知道公司主打产品有定价权，今后价格方面是否可以随生产成本提高而提高，保证不亏本生产？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。

1、今年以来，公司统筹疫情防控、安全生产和生产经营，抓市场、稳生产、控风险，一季度归母净利润同比增加 31%，铸管订单储备充足。二季度，在“稳增长”总基调下，水利等基础设施投资持续发力，同时也面临疫情反复、原燃料价格高位震荡、汇率变动等不确定性，公司确定了“抓订单、降成本、调结构、增效益”的经营思路，努力实现全年预算目标。

2、公司在“十四五”期间，将充分利用现有资源，围绕主业，做强做大铸管产品，延伸产业链，成为产业链链长，引领世界铸管行业发展；做强钢铁产品，形成专精特新的特征产

品；培育钢格板、钢塑管、汽车铸件三个单项冠军产品，积极审慎培育新的产业，形成“2+3+N”的产业新体系，探索从制造业向制造服务业转变，实现由分散型向集约化经营转变，由生产型向创新型转变，由低附加值向高附加值转变，矢志不渝推动铸管股份高质量发展，奋力实现“再造一个新兴铸管”战略目标。

3、非常感谢您能在百忙中抽出时间来为公司的发展出谋划策，每一位投资者的意见或建议都是公司不断发展的动力。公司管理层和全体员工将一如既往地努力工作，不断提升公司的经营业绩，以回报广大投资者的关心和支持。

4、新疆控股已签订了治亏减亏责任书，聚焦于提高被投资项目的盈利能力并制定了行之有效的扭亏方案。

5、公司是铸管系列国家标准的主起草单位，在行业技术标准中具有话语权，公司的产品价格将在充分考虑生产成本、供求基本面及市场竞争的前提下合理提升。

问题 35、再造一个新兴铸管，怎么完成？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。“十四五”期间，公司将以“市场、产品、经营”为中心，做强做大铸管产品，延伸产业链，成为产业链链长，引领世界铸管行业发展；做强钢铁产品，形成专精特新特征产品；培育钢格板、钢塑管、汽车铸件三个单项冠军产品，积极审慎培育新的产业，奋力实现“再造一个新兴铸管”战略目标。

问题 36、结束了吗？

答：您好，现在是网上交流时间，预计 16：30 结束。

问题 37、业绩跟股价不匹配，感觉是不好呀，业绩每年都涨，股价确实十年前的价格？

答：上市公司的股价会受到很多因素的影响，包括宏观经济、市场行情、行业周期、企业业绩等多种因素。新兴铸管的股价表现还是要高于行业平均水平的。作为全球球墨铸铁管的领导者，五十年来公司始终将成本控制、市场开拓、科技创新等作为首要任务，以扎实的经营业绩为基础持续稳定为股东带来价值回报。

未来在价值管理方面公司将做好以下几方面工作：

一是，公司将积极推进战略转型和产业产品结构调整，通过铸管规模提升市占率，平台搭建推动产业转型，数字化赋能提高生产效率，优化业务、资产和财务结构，运用多途径、多举措，提升公司的经营规模和盈利能力，提高公司内在价值。在存量资产效率提高的同时，挖掘市场机会进行增量投资，使公司股价能够充分体现公司的实际价值。

二是，公司结合自身的经营和市值现状，统筹制定价值管理总体方案，系统性的开展相关工作。规范信披、投资者关系管理、分红管理、引入积极股东等多项举措同步实施。及时披露公司的生产经营成果和未来发展方向，加强与媒体的沟通和交流，在合规的前提下将公司的新产品、新工艺、新应用等进

行宣传和展示，向广大投资者全面展现公司的成长空间和发展前景。

三是，不断加强团队建设，增强与投资者沟通的主动性与多样性，通过电话、邮件、投资者接待日、业绩说明会、线上线下交流等多种方式努力与投资者建立平等、公开、有效的沟通平台，增进公司与投资者的相互了解。

公司以真诚的态度，接受投资者关于公司发展的意见与建议，同时也非常感谢始终关注公司成长、信赖公司的投资者们，公司将与大家一起发现市场机遇，共同挖掘与提升公司价值。

问题 38、公司股价长期低于净资产，管理层对此有何评价？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。股票价格会受到很多因素的影响，包括宏观经济、市场行情、行业周期、企业业绩等多种因素。新兴铸管的股价表现还是要高于行业平均水平的。作为全球球墨铸铁管的领导者，公司始终将成本控制、市场开拓、科技创新等作为首要任务，以扎实的经营业绩为基础，持续稳定为股东带来价值回报。

问题 39、公司提出再造一个新兴，是主要针对铸管这部分的产能吗？请问何种方式，内生还是兼并重组？

答：尊敬的投资者您好！感谢您对公司的关心和支持。再造一个新兴铸管是公司十四五的远景目标，在做大、做优、做强现有铸管、钢铁产业的同时，积极培育新的增量，在新赛道、

新领域实现突破，争取早日实现再造一个新兴铸管的目标。

问题 40、尊敬的管理层，经过近一年的关注，新兴铸管各方面经营指标都在持续改善，公司微信公众号实时发布的信息，也凸显出近年公司管理层全员上下都团结一心，凝聚合力，希望再接再厉，勇创历史最好业绩。请问铸管未来三年的产能扩张规划如何，十四五 500 万吨产能是通过收购还是新建生产基地来实现。另外，希望公司及时多发布一些重大工程中标信息，比如南水北调西线工程，白龙江饮水工程是否参与中标。

答：公司将以“致力成为世界铸管领航者，打造国际一流企业”的发展愿景，充分利用现有资源结合市场情况，通过新建厂区、股权收购等方式进一步优化铸管产业布局，持续在做大、做强做优上发力，以适应市场需求，提升保产保供的优势。也感谢您给公司建言献策，重大项目中标情况，公司将严格按照规则要求，及时披露。

问题 41、公司股价长期低迷，并大幅低于净资产，请问贵公司有何具体举措扭转这种局面？

答：尊敬的投资者您好。上市公司的股价会受到很多因素的影响，包括宏观经济、市场行情、行业周期、企业业绩等多种因素。新兴铸管的股价表现还是要高于行业平均水平。作为全球球墨铸铁管的领导者，五十年来公司始终将成本控制、市场开拓、科技创新等作为首要任务，以扎实的经营业绩为基础持续稳定为股东带来价值回报。

	<p>未来在价值管理方面公司将做好以下几方面工作：</p> <p>一是，公司将积极推进战略转型和产业产品结构调整，通过铸管规模提升市占率，平台搭建推动产业转型，数字化赋能提高生产效率，优化业务、资产和财务结构，运用多途径、多举措，提升公司的经营规模和盈利能力，提高公司内在价值。在存量资产效率提高的同时，挖掘市场机会进行增量投资，使公司股价能够充分体现公司的实际价值。</p> <p>二是，公司结合自身的经营和市值现状，统筹制定价值管理总体方案，系统性的开展相关工作。规范信披、投资者关系管理、分红管理、引入积极股东等多项举措同步实施。及时披露公司的生产经营成果和未来发展方向，加强与媒体的沟通和交流，在合规的前提下将公司的新产品、新工艺、新应用等进行宣传和展示，向广大投资者全面展现公司的成长空间和发展前景。</p> <p>三是，不断加强团队建设，增强与投资者沟通的主动性与多样性，通过电话、邮件、投资者接待日、业绩说明会、线上线下交流等多种方式努力与投资者建立平等、公开、有效的沟通平台，增进公司与投资者的相互了解。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
附件清单(如有)	无
日期	2022年5月20日