

证券代码：300290

证券简称：荣科科技

荣科科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	荣科科技投资者
时间	2022年5月24日 15:00-17:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长郑健先生、财务负责人李绣女生、董事会秘书张羽、独立董事南霖先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、董事长您好，河南信产数创基金去年以 6.6 的价格入主荣科，我们作为小投资者跟进，目前巨亏！贵公司违规担保事项并没有及时公告，请问国有资产流失和我们的亏损你们准备怎么解决？</p> <p>投资者您好，感谢您的关注。本次违规担保后续的具体情况以巨潮资讯网的相关公告为准！谢谢！</p> <p>2、董事长您好，公司 2022 年制定相关营收和利润指标大概是多少？作为新股东进入后，将来 5 年的各项财务指标增速如何？期待您带领公司进入快速发展阶段，同时强化内控制度，带领我们奔小康。谢谢</p> <p>投资者您好，感谢您的关注，我们定当不负期待，给投资者满意的答复，谢谢！</p> <p>3、作为注册地在辽宁的荣科科技，本不入投资者的法眼，是因为河南国资的控股权收购才使人们关注该股，若要荣科成为资本市场的明星，建议注册地必须离开东北，这样公司才有人气才有利于公司市值的提</p>

	<p>升。</p> <p>投资者您好，感谢您的建议与关注！</p> <p>4、DRG / DIP 今年在河南省会有什么动作？其他省进展又如何？谢谢</p> <p>投资者您好！河南省安阳市做为 DRG 试点城市，相关院内产品占有一定市场。河南省建设的 DIP 统一平台进入尾声，公司积极开展 DIP 在院的相关业务，已经签约部分郑州市医院。其他省份的试点地市，公司承建的 DRG/DIP 支付平台项目和院内项目已有落地运行案例。谢谢！</p> <p>5、董事长您好，荣科未来有可能加入黄河鲲鹏体系？</p> <p>投资者您好，感谢您的关注！未来关于公司业务的具体情况还请以巨潮资讯网的相关公告为准。谢谢！</p> <p>6、今创复工了吗？</p> <p>投资者您好！今创目前已实现部分复工，其中徐州公司已复工，上海公司还未复工，谢谢！。</p> <p>7、董事长你好：请问荣科今年是否中标新的项目？河南国资入主后是否带来了业绩的增量？</p> <p>投资者您好，感谢您的关注！河南信产数创作为公司的大股东，将给公司带来渠道、本地化以及产业基金资本优势等多重优势，双方也将发挥协同效应，共同探索新型合作模式，推动公司智慧医院、数字健康城市、医共体等业务落地及战略发展，共建数字产业生态。目前公司已积极参与河南省智慧城市的规划建设中，与漯河市政府就“数字健康漯河”项目签署战略合作协议，打造标杆工程。同时，与豫信电科 6 个地市销售群加强协作，推动数字健康城市在其他地市的复制；在医共体领域，加强与豫信电科的协作，把握好河南政策对医共体建设支持的机会，提升市场份额，建立河南本地化服务交付团队。公司管理层将紧密围绕党委会、董事会的领导，充分发挥党组织在混合所有制企业的领导作用，以党建促进企业文化建设，提高经营效益，增强公司的凝聚力，从而提升公司的市场竞争力和战斗力。谢谢！</p> <p>8、上半年订单情况是否正常？</p> <p>投资者您好，公司 2022 年上半年继续聚焦智慧医疗与智慧城市两大核</p>
--	--

心业务领域，沿着公司既定发展战略，向“智慧医疗创新的引领者、智慧城市建设的主力军”建设发展目标加速前行。2022年上半年公司受全国各地新冠疫情持续反复，销售人员的出行及拜访受限，导致销售工作无法正常开展；目前公司个别地区因疫情仍未解封，预计疫情封闭状态将持续影响公司的经营。2022年公司将在党委会、第五届董事会的领导下，经营管理团队将积极采取各种应对措施减弱疫情的直接影响，同时，进一步开拓智慧医疗与智慧城市两大核心业务，不断完善产业布局，丰富和拓展产品线，在有效的业务融合下寻求优势互补，提升市场份额和产品竞争力。谢谢！

9、公司 drgdip 业务最新市占率如何？最近有没有签署新的大合同？

投资者您好，感谢您的关注！公司的医院端 DRG/DIP 产品深度融合医院端管理和业务，符合国家医保局 DRG/DIP 分组方案和技术规范，并可向客户提供个性化的 DRG/DIP 相关产品，目前公司的 DRG/DIP 业务已中标 19 家 DRG 医院和 2 个 DIP 医院试点城市，形成了有效的龙头产品引领。谢谢！

10、服务超近 4000 家医疗机构，其盈利如何体现？谢谢？

投资者您好，医疗行业市场竞争日趋激烈，在近几年疫情趋势下，甚至尤为显著，院方的经营状况也呈现周所周知的客观态势。受市场环境和终端客户情况影响，公司近年来业绩也不同程度有所反应，虽然 2021 年毛利率同期下滑，除上海米健子公司特殊原因影响外，公司的业务规模趋势和毛利率状态，也符合市场预期和相关行业实际情况。

谢谢！

11、请问公司今年是否有融资计划？还会向特定对象非公开增发股票吗？

投资者您好，感谢您的关注！公司的具体融资计划及非公开增发股票等情况还请以公告为准。

12、今年可有新中标项目，到目前有无增量业务？

投资者您好！公司今年的业务发展虽然受到疫情影响，但总体来说还是稳步推进的，谢谢！

13、荣科现在注册地辽宁的上市公司，但现在实际控制人是河南国资，公司今后发展也仰仗大股东的势能支持，请问公司有将注册地改成河南的计划吗？谢谢

投资者您好，感谢您的关注！上述事项以巨潮资讯网公告为准。谢谢！

14、在 2022 年初年度工作会议上，河南信产投党委书记李亚东表示：三年参股 10 家以上上市公司，累计营收，资产规模均破百亿。我们知道荣科科技是这 10 家之一，目前荣科的营收和资产规模相差甚远，为实现上述目标，荣科有啥令股东期待的行动吗？谢谢

投资者您好，感谢您的关注！公司将延续第四个“五年发展机遇期”，充分利用国家政策与经济环境的各项优势，致力于智慧医疗与智慧城市两大核心业务领域，沿着公司既定发展战略，向“智慧医疗创新的引领者、智慧城市建设的主力军”建设发展目标加速前行。

15、董事长你好：请问河南信产入主荣科后，可有带来切实的增量？公司二季度还会继续亏损？

投资者您好，河南信产数创作为公司的大股东，将给公司带来渠道、本地化以及产业基金资本优势等多重优势，双方也将发挥协同效应，共同探索新型合作模式，推动公司智慧医院、数字健康城市、医共体等业务落地及战略发展，共建数字产业生态。公司受全国各地新冠疫情持续反复，无论是销售还是实施交付，均受到不同程度影响，目前公司个别地区因疫情仍未解封，预计疫情封闭状态将持续影响公司的经营，具体影响程度目前不好量化估计。2022 年公司将在党委会、第五届董事会的领导下，经营管理团队将积极采取各种应对措施减弱疫情的直接影响，同时，进一步开拓智慧医疗与智慧城市两大核心业务，不断完善产业布局，丰富和拓展产品线，在有效的业务融合下寻求优势互补，提升市场份额和产品竞争力，保持良好的项目实施及运营状态。二季度业绩情况请关注公司定期报告。谢谢！

16、董秘你好：请问河南信产入主荣科后，可有带来切实的增量？公司二季度还会继续亏损？

投资者您好，河南信产数创作为公司的大股东，将给公司带来渠道、

本地化以及产业基金资本优势等多重优势，双方也将发挥协同效应，共同探索新型合作模式，推动公司智慧医院、数字健康城市、医共体等业务落地及战略发展，共建数字产业生态。公司受全国各地新冠疫情持续反复，无论是销售还是实施交付，均受到不同程度影响，目前公司个别地区因疫情仍未解封，预计疫情封闭状态将持续影响公司的经营，具体影响程度目前不好量化估计。2022 年公司将在党委会、第五届董事会的领导下，经营管理团队将积极采取各种应对措施减弱疫情的直接影响，同时，进一步开拓智慧医疗与智慧城市两大核心业务，不断完善产业布局，丰富和拓展产品线，在有效的业务融合下寻求优势互补，提升市场份额和产品竞争力，保持良好的项目实施及运营状态。二季度业绩情况请关注公司定期报告。谢谢！

17、董秘你好：请问荣科今年是否中标新的项目？河南国资入主后是否带来了业绩的增量？

投资者您好！虽然受今年疫情影响，但公司也积极拓展业务，中标了一些新的项目。业绩增量的事情，肯定是需要一个过程的，谢谢！

18、请问现在河南省能给公司带来实际业务吗？

投资者您好感谢您的关注！随着新股东的进入，公司的业务拓展会更加积极，相信未来公司在河南的发展会越来越好，谢谢！

19、公司非法担保，河南财政厅收购时知道吗？如果没发现，会承担责任吗？公司股份跌幅巨大，公司可会考虑股民的利益？公司有回购股票的想法吗？

投资者您好！上述违规担保事项给上市公司、新股东和中小投资者均带来了不良影响，公司正督促相关各方努力解除违规担保责任，消除影响，用未来公司实实在在的发展来回馈广大投资者，谢谢！

20、很期待您作为董事长在荣科科技发展中大展宏图，请问荣科科技目前在行业中有啥优势处于啥地位？在您的任期或近三年中，发展的目标是什么？

投资者您好，感谢您的关注与期待！云计算、大数据、物联网等技术的高速发展、人口老龄化程度加深，疫情反复等因素激发了我国智慧

医疗行业快速发展，加上国家通过多项政策对医疗信息化建设进行引导与支持，如医疗新基建、健康中国行动，打造国家公共卫生防护网等，多重因素将使智慧医疗行业空间进一步扩容。而在“数字中国”等政策的推动下，智慧城市在政务、人社、新医保、能源、金融等重点领域的信息化、国产化进程加速。公司已经建立起医疗信创中台和云服务平台，不断升级完善解决方案，计划重点开拓数字健康城市新业务、现有医疗市场抢抓先机、智慧城市抓住信创窗口、推进公共关系建设，提升行业影响力，同时强化内部管理、加强党的建设，充分发挥党组织在混合所有制企业的领导作用，从而扩大业务优势、提升公司的市场竞争力。谢谢！

21、董事长您好：请问河南信产高位收购荣科，造成国有资产重大流失，这个责任谁在负？

投资者您好！公司及全体董事、监事、高管、相关人员已深刻吸取本次教训。公司管理层将紧密围绕党委会、董事会的领导，进一步健全和完善经营管理团队、治理结构及内部控制管理，促进公司健康、稳定、可持续发展，切实维护全体股东特别是中小股东的利益。公司股价受宏观环境、市场情绪、发展阶段等多种综合因素影响，未来公司将专注做好主业，努力提升业绩，回馈投资者！谢谢！

22、董秘你好，请问公司二季度是否会扭亏为盈？

投资者您好，公司受全国各地新冠疫情持续反复，无论是销售还是实施交付，均受到不同程度影响，目前公司个别地区因疫情仍未解封，预计疫情封闭状态将持续影响公司的经营，具体影响程度目前不好量化估计。2022年公司将在党委会、第五届董事会的领导下，经营管理团队将积极采取各种应对措施减弱疫情的直接影响，同时，进一步开拓智慧医疗与智慧城市两大核心业务，不断完善产业布局，丰富和拓展产品线，在有效的业务融合下寻求优势互补，提升市场份额和产品竞争力，保持良好的项目实施及运营状态。二季度业绩情况请关注公司定期报告。谢谢！

23、与漯河战略合作协议怎么不发公告？

	<p>投资者您好，感谢您的关注！相关合作协议未达到信息披露标准，公司对外信息披露以巨潮资讯网的相关公告为准，谢谢！</p> <p>24、请问大股东河南豫信电科未来是否有对公司进行资产注入的计划，谢谢！</p> <p>投资者您好！关于您提到的上述事宜，还请以公司在法定媒体披露的相关公告为准，谢谢！</p> <p>25、公司和华为的合作，有可能接入华为智能平台的可能性吗？现在国内好多家庭都越来越多的进入智能家居时代。如果公司的互联网医院可以接入华为智能平台，到时候不是真正的强强联手吗？</p> <p>投资者您好！公司与华为一直以来都有合作，公司是华为在区域的代理商和服务商，在政府、医疗、医院等行业方面有过许多合作成功案例。目前荣科智维云与华为已达成战略合作协议，双方在人工智能领域发挥各自优势并展开深度合作，同时荣科智维云部分软件产品已经完成与鲲鹏处理器的适配工作，并获得相应证书。当下公司正全面加速与鸿蒙系统的适配工作，旗下子公司神州视翰已开发出首款适配鸿蒙 OS 的血透系统。未来双方将共同探索产业可持续发展新路径，打造数字化建设新生态，在进行深度的产业布局和产业融合同时，不断延伸公司的产业链上下游，与控股股东业务实现双向协同发展，共同推动公司的战略升级，实现双方共赢。谢谢！</p> <p>26、公司后续是否考虑在河南注册公司或将河南作为主要发展根据地？</p> <p>投资者您好！随着新股东的进入，公司的业务拓展会更加积极，相信未来公司在河南的发展会越来越好，谢谢！</p> <p>27、董事长您好，请问河南信产数创基金对荣科的定位是什么？远景规划是什么？</p> <p>投资者您好！河南信产数创作为公司的大股东，将给公司带来渠道、本地化以及产业基金资本优势等多重优势，双方也将发挥协同效应，共同探索新型合作模式，推动公司智慧医院、数字健康城市、医共体等业务落地及战略发展，共建数字产业生态。目前公司已积极参与河</p>
--	---

南省智慧城市的规划建设中，与漯河市政府就“数字健康漯河”项目签署战略合作协议，打造标杆工程。同时，与豫信电科 6 个地市销售群加强协作，推动数字健康城市在其他地市的复制；在医共体领域，加强与豫信电科的协作，把握好河南政策对医共体建设支持的机会，提升市场份额，建立河南本地化服务交付团队。公司管理层将紧密围绕党委会、董事会的领导，充分发挥党组织在混合所有制企业的领导作用，以党建促进企业文化建设，提高经营效益，增强公司的凝聚力，从而提升公司的市场竞争力和战斗力。谢谢！

28、当前疫情反复，公司的医疗信息化产品是否有助于新冠病毒的防控治疗？

投资者您好，感谢您的关注！当前国内新冠肺炎疫情的长期持续，医疗信息化产品极大提高了疫情的防控效率，拉动互联网诊疗、医疗大数据、远程医疗等业务需求快速增长。公司积极助力抗疫，打造临床信息服务系统、医院管理信息系统、智慧导诊、智慧病房等产品。旗下子公司神州视翰专注服务于远程医疗视频应用的云端服务系统，打造出医疗领域的远程视讯平台，在防疫过程扮演了重要角色。谢谢！

29、希望荣科越来越好吧，不负众多长期持有荣科股票的中小投资者！董秘以后积极点就行了！

投资者您好！感谢您的体谅，也庆幸有您这样的投资者，我们会更加努力的，谢谢！

30、董秘你好，既然对公司未来发展信心满满，请问有无股票回购计划？

投资者您好！您提到的上述事宜，还请以公司于法定媒体披露的相关公告为准，谢谢！

31、当前企业上云已经主流趋势，公司的云平台业务进展到什么程度了？

投资者您好，感谢您的关注！基于数字经济和云服务行业的广阔前景，公司确立了“成为云时代增值服务商”的智维云服务经营战略，以数据中心为驱动、以应用生态为载体、以技术创新为导向,精心打造数字

化解决方案，努力构建全新的云服务生态体系，公司通过为政府部门、大型企业等客户提供科学、规范、专业、创新的一体化解决方案，持续助力行业客户上云。未来，公司将持续推动智维云一体化运维与新型智慧城市解决方案的业务发展，不断拓展云服务业务板块，全面助力企业上云。谢谢！

32、请问公司一年内是否还有融资计划？主要是股权融资计划。

投资者您好！关于您提到的事宜，还请关注公司于法定媒体披露的相关公告为准，谢谢！

33、有没有新的举措增加业绩

投资者您好，感谢您的关注！2022 年公司将加强集团管理体系与销售体系的融合，努力保障子公司生产经营稳定，全面防范和化解商誉减值风险。同时，进一步开拓智慧医疗与智慧城市两大核心业务，不断完善产业布局，丰富和拓展产品线，在有效的业务融合下寻求优势互补，提升市场份额和产品竞争力。在管理上，通过加强内部管控、促进内部协作、优化预算管理等措施，开源节流降本增效，切实提高项目实施及管理运营的效率及效果，提高营运资金的使用效率，并合理控制营运资金整体投入规模，预计 2022 年公司将保持良好的项目实施及运营状态。

34、1，我看了 23 日的庭审，法官只开审了霍起的担担责任，是否意味着公司的担保责任已免除？2，根据公司法 16 条规定，上市公司提供担保，必须经股东大会决议。这次盘锦的担保明显是未经相关程序，所以盘锦银行没有获得相关手续而签的担保是无效的。根据（法 2019）254 号中 18 条第二款规定，法院也不予支持的。是这样吗？

投资者您好！对于上述问题，还请以公司在法定媒体披露的公告为准，谢谢！

35、董事长好，米健在承诺期内业绩能够达标，出了承诺期，业绩断崖式下滑，上海今创是否存在同样风险？

投资者您好，公司严格按照《企业会计准则第 8 号—资产减值》、《会计监管风险提示第 8 号—商誉减值》的相关规定，对企业合并所形成

的商誉，公司至少在每年年度终了进行减值测试，并依据减值测试的结果调整商誉的账面价值。上海今创 2021 年营业收入、净利润增长均超出预期，优于业绩承诺。从经营状况而言，今创公司具有良好预期，不存在减值迹象。谢谢！

36、董秘好，米健在承诺期内业绩能够达标，出了承诺期，业绩断崖式下滑，上海今创是否存在同样风险？

投资者您好，公司严格按照《企业会计准则第 8 号—资产减值》、《会计监管风险提示第 8 号—商誉减值》的相关规定，对企业合并所形成的商誉，公司至少在每年年度终了进行减值测试，并依据减值测试的结果调整商誉的账面价值。上海今创 2021 年营业收入、净利润增长均超出预期，优于业绩承诺。从经营状况而言，今创公司具有良好预期，不存在减值迹象。谢谢！

37、公司有什么措施来稳定提升股价，保护好我国有资产 8 个多亿的不流失

投资者您好，股价短期波动受市场多方面因素影响。长期来看，公司股价将是公司价值的体现，因此公司将充分利用国家政策与经济环境的各项优势，致力于智慧医疗与智慧城市两大核心业务领域，不断扩大业务优势，巩固经营基础，拓展纵深市场，树立品牌口碑，提升荣科价值，回报投资者。谢谢！

38、什么时候 ST

投资者您好！违规担保事项如不能在 5 月 27 日前解决，公司股票交易将被实施其他风险警示。

39、看公司回复函发现公司截止 2021 年 12 月 31 号账户余额为四亿左右…为啥到了 2022 年第一季度报就剩下 1.9 亿左右

投资者您好，截止 2022 年 3 月 31 日，公司期末现金及现金等价物余额 19,016.63 万元，较 2021 年末的 39,826.46 万元减少 20,809.83 万元。主要为：2022 年 1~3 月公司客户回款收到的现金 13,214.81 万元，项目实施发生的采购支出 15,796.32 万元，项目投入增加以及采购付款到期结算增加，采购付款大于客户回款，并支付公司人工成本、经营费用

	<p>等,共发生经营净支出 15,876.58 万元,其次为偿还到期银行借款本金及利息支出 4,404.65 万元;再次为募投项目、产品研发等资本化支出 1,186.33 万元。谢谢!</p> <p>40、贵公司最近有什么积极正面的消息吗?给投资者一点信心</p> <p>投资者您好,公司的相关消息可以关注公司的官方网站及巨潮资讯网的相关公告,谢谢。</p> <p>41、公司有资产注入或者业务重组的打算没得?</p> <p>投资者您好!关于您提到的相关事宜,届时公司将以公告的形式在法定媒体进行披露,谢谢!</p> <p>42、董事长您好:请问河南信产为荣科赋能的是什么?请具体点回答。</p> <p>您好!河南信产数创作为公司的大股东,将给公司带来渠道、本地化以及产业基金资本优势等多重优势,双方也将发挥协同效应,共同探索新型合作模式,推动公司智慧医院、数字健康城市、医共体等业务落地及战略发展,共建数字产业生态。目前公司已积极参与河南省智慧城市的规划建设中,与漯河市政府就“数字健康漯河”项目签署战略合作协议,打造标杆工程。同时,与豫信电科 6 个地市销售群加强协作,推动数字健康城市在其他地市的复制;在医共体领域,加强与豫信电科的协作,把握好河南政策对医共体建设支持的机会,提升市场份额,建立河南本地化服务交付团队。公司管理层将紧密围绕党委会、董事会的领导,充分发挥党组织在混合所有制企业的领导作用,以党建促进企业文化建设,提高经营效益,增强公司的凝聚力,从而提升公司的市场竞争力和战斗力。谢谢!</p> <p>43、董事长您好:请问河南信产为荣科赋能的是什么?带来了哪些实际业绩?</p> <p>您好!河南信产数创作为公司的大股东,将给公司带来渠道、本地化以及产业基金资本优势等多重优势,双方也将发挥协同效应,共同探索新型合作模式,推动公司智慧医院、数字健康城市、医共体等业务落地及战略发展,共建数字产业生态。目前公司已积极参与河南省智慧城市的规划建设中,与漯河市政府就“数字健康漯河”项目签署战</p>
--	---

略合作协议，打造标杆工程。同时，与豫信电科 6 个地市销售群加强协作，推动数字健康城市在其他地市的复制；在医共体领域，加强与豫信电科的协作，把握好河南政策对医共体建设支持的机会，提升市场份额，建立河南本地化服务交付团队。公司管理层将紧密围绕党委会、董事会的领导，充分发挥党组织在混合所有制企业的领导作用，以党建促进企业文化建设，提高经营效益，增强公司的凝聚力，从而提升公司的市场竞争力和战斗力。谢谢！

44、董秘你好：公司目前与华为在哪些方面业务往来？都在正常开展？

您好！公司与华为一直以来都有合作，公司是华为在区域的代理商和服务商，在政府、医疗、医院等行业方面有过许多合作成功案例。目前荣科智维云与华为已达成战略合作协议，双方在人工智能领域发挥各自优势并展开深度合作，同时荣科智维云部分软件产品已经完成与鲲鹏处理器的适配工作，并获得相应证书。当下公司正全面加速与鸿蒙系统的适配工作，旗下子公司神州视翰已开发出首款适配鸿蒙 OS 的血透系统。未来双方将共同探索产业可持续发展新路径，打造数字化建设新生态，在进行深度的产业布局和产业融合同时，不断延伸公司的产业链上下游，与控股股东业务实现双向协同发展，共同推动公司的战略升级，实现双方共赢。谢谢！

45、董事长您好：作为公司的控股股东河南信产有无考虑增持、回购荣科股票？

投资者您好，截至目前公司未收到关于控股股东增持、回购等消息，公司的具体重大事项均以巨潮资讯网的相关公告为准。

46、请问公司去年三笔违规担保是在怎样的情形下实施的？为什么要进行这三笔违规担保？公司董事会及财务人员不知道这样是违规行为么？由此造成的公司股价大幅下跌，公司市值及中小投资者因此君遭受不小的账面亏损及经济损失。这个责任由谁来承担？公司有没有因此对同意实施该担保责任人进行处理？处理结果是什么？

投资者您好！关于违规担保事项在年报和相关公告中有具体的描述，

	<p>目前公司正督促相关各方努力在规定期限内解除公司的担保责任，对于相关责任人责任追究事宜，还要结合该事项的实质性影响等因素综合研究决定，谢谢！</p> <p>47、董事长好…受疫情经济等多方面影响各大科技公司都在精简人员配置…贵公司是否也有这方面打算开源节流精简人员配置</p> <p>投资者您好，公司拥有良好的社会责任感，未来将通过提升公司业务水平等方式加强公司盈利能力及经营状况。</p> <p>48、公司因违规担保致使银行账户被封已经在数月前发生，为啥不及时进行信息披露，这样的做法合规吗？</p> <p>投资者您好！上述问题的存在，说明公司内部控制存在一定问题，公司今后将加强内部管控，优化流程，避免此类问题的再次出现，谢谢！</p> <p>49、公司担保是否解除？</p> <p>投资者您好，关于担保的具体进展均以公司于巨潮资讯网发布的相关公告为准。</p> <p>50、为什么股票跌成现在这个样子！是不是存在欺骗股民的行为</p> <p>投资者您好！影响股票价格的因素很多，也请投资者注意投资风险，谢谢！</p> <p>51、董事长您好：贵公司 2022 年就没有一个正面的、增加中小投资者信心的消息？</p> <p>投资者您好！公司将致力于智慧医疗与智慧城市两大核心业务领域，不断扩大业务优势，巩固经营基础，拓展纵深市场，树立品牌口碑，提升荣科价值，回报并增加投资者信心。谢谢！</p> <p>52、会不会变 ST？</p> <p>投资者您好！公司正努力督促各方在规定的时间内解除违规担保事项，相关进展会及时进行披露，谢谢！</p> <p>53、常年不考虑回馈股东，这也就是上市为了圈钱，不考虑股价多少</p> <p>投资者您好！在目前的情况下，我们说什么都显得那么苍白，多说不如多做，还是看以后吧，谢谢！</p>
--	---

	<p>54、唉，能少点负面新闻吗？我真受不了了</p> <p>您好！公司将致力于智慧医疗与智慧城市两大核心业务领域，不断扩大业务优势，巩固经营基础，拓展纵深市场，树立品牌口碑，提升荣科价值，回报投资者。谢谢！</p> <p>55、后疫情时代，互联网医疗业务有望长期受益，公司是否有相关的业务？</p> <p>您好！公司的急诊医学临床信息系统平台涵盖了“互联网+急诊”“互联网+分诊”“互联网+管理”等服务板块，使患者在平台内接受线上医疗急诊健康服务，通过数字化的手段实现了业务流与信息流的完美结合。公司旗下子公司视翰医疗视讯平台运用，通过“全景云”端与设备端的相互融合，打造出专注于医疗领域的远程视讯平台，平台运用5G、AI、云端等前端技术，加快推进互联网医疗领域的技术应用与发展。谢谢！</p> <p>56、请问公司违规担保是个别董事背着大多数董事而为之的吗？实施违规担保的董事对造成公司的损失是否要追究责任？</p> <p>投资者您好！对于违规担保事项如果对上市公司造成实质性影响，公司会依法追究相关责任人的责任！</p> <p>57、请问董秘，看你也有投资经验，公司担保解除这个事，什么时候能发公告，这个是中小股东头上的断头铡刀，早解决对中小投资者才有好处！能明确给一个时间吗？不然5月27就停盘会ST了！！</p> <p>投资者您好！公司正努力督促各方在规定的时间内解除违规担保事项，相关进展会及时进行披露，谢谢！</p> <p>58、公司的担保解除正式文件什么时候能出，离5月27还有两个交易日了！！</p> <p>投资者您好！公司正努力督促各方在规定的时间内解除违规担保事项，相关进展会及时进行披露，谢谢！</p> <p>59、没人参加？啥也不回答</p> <p>投资者您好，我们正在积极的回复投资者提问，请您耐心等待！</p> <p>60、违规担保的事情解决了吗</p>
--	--

<p>投资者您好，关于违规担保的具体进展情况请详见公司于巨潮资讯网发布的相关公告</p> <p>61、董秘：长期不与中小投资者互动，不回答任何问题，你称职？</p> <p>投资者您好！路漫漫其休远兮，吾将上下而求索！</p> <p>62、董事长您好:请问为什么去年公司各路高管都能在高位精准减持？？？</p> <p>投资者您好，公司于 2021 年 9 月 9 日发布《关于部分高管减持公司股份的预披露公告》，高管均在承诺期限内完成减持事项。</p> <p>63、请问，怎么看直播呀？</p> <p>投资者您好！此次业绩说明会以文字形式线上进行，谢谢！</p> <p>64、直播怎么看呀？开始了没？</p> <p>投资者您好！此次业绩说明会以文字形式线上进行，谢谢！</p> <p>65、请问郑董，目前公司的智慧医疗业务的布局如何，订单来自哪些地区？</p> <p>您好！公司依照国家政策和行业发展趋势，不断完善产业布局，丰富和拓展产品线，形成产品互补的产业优势。在全国范围内，公司按地域建立六大销售区域，通过加强与分（子）公司销售体系的协同，打造业务共赢及产品互补的产业优势，目前公司的智慧医疗业务已遍布全国 30 个省，服务超近 4,000 家县级以上医疗机构。在全国共有 100 家医院进入“复旦版中国医院综合排行榜”，公司客户在占比近 80%，公司已获得越来越多客户的支持与信赖。谢谢！</p> <p>66、董秘你好，请问为什么长期不回答投资者提问？有什么顾虑？</p> <p>投资者您好！公司近期需要处理的事情太多，会有所疏忽，今后一定加强，谢谢！</p> <p>67、公司做事风格还是需要雷厉风行的，一个违规担保解除，非要到 5 月 27 日才公布吗？不能提前解除，能体会我们中小投资者的持股感受吗？</p> <p>投资者您好，违规担保的具体进展情况请详见公司于巨潮资讯网发布的相关公告。</p>
--

<p>68、董秘你好！请问为什么长期不回答投资提问？有什么苦衷？</p> <p>投资者您好！公司近期需要处理的事情太多，会有所疏忽，今后一定加强，谢谢！</p> <p>69、董秘你好！请问为什么长期不回答投资提问？有什么苦衷？</p> <p>投资者您好！公司近期需要处理的事情太多，会有所疏忽，今后一定加强，谢谢！</p> <p>70、有人吗</p> <p>投资者您好！有，谢谢！</p> <p>71、董秘你好：请问 27 号前公司是否能妥善处理好违规担保事项？公司会被证监会 ST 处理？</p> <p>投资者您好！公司正努力督促各方在规定的时间内解除违规担保事项，相关进展会及时进行披露，谢谢！</p> <p>72、公司违规担保解除，是不是铁定会在 5 月 27 日前解决，投资者都怕公司被 ST，到时候我们中小投资者损失惨重，也没有两个交易日了，希望公司走流程快点，别卡时间，到时候万一有什么意外。</p> <p>投资者您好！公司正努力督促各方在规定的时间内解除违规担保事项，相关进展会及时进行披露，谢谢！</p> <p>73、公司与豫信电科业务协同怎么样。今年能否完成目标。</p> <p>您好！河南信产数创基金作为公司的大股东，给公司带来了渠道、本地化以及产业基金资本优势等多重优势，双方积极协同，共同推动公司智慧医院、数字健康城市、医共体等业务落地及战略发展。公司目前已积极参与河南省智慧城市的规划建设中，与漯河市政府就“数字健康漯河”项目签署战略合作协议，打造了标杆工程。同时，公司加强与豫信电科 6 个地市销售群的协作，推动数字健康城市在其他地市的复制。在医共体领域，公司把握河南省对医共体建设的支持政策，建立了河南本地化服务交付团队，进一步提升在医共体领域的市场份额。2022 年公司将加强集团管理体系与销售体系的融合，促进内部协作、加强内部管控、优化预算管理，同时进一步开拓智慧医疗与智慧城市两大核心业务，不断完善产业布局，在有效的业务融合下寻求优</p>
--

势互补，努力提升市场份额和产品竞争力，预计 2022 年公司将保持良好的项目实施及运营状态。谢谢！

74、贵公司违规担保事项解决好了吗？去年年报和今年一季报大幅亏损公司有什么要解释的？

投资者您好，公司已要求责任方在期限内尽快解除违规担保情形，公司预计在 2022 年 5 月 27 日前解除违规担保情况。公司 2021 年净利润大幅下滑主要受米健信息子公司突发变化及带来的商誉减值等影响所致。2022 年 1 季度，全国各地新冠疫情持续反复，受疫情防控措施影响，无论是销售还是实施交付，均受到不同程度影响，个别地区甚至面临业务停滞状态，公司整体项目交付周期延长，项目完工后无法验收。另一方面公司人工等刚性成本及费用并未明显减少，导致公司 2022 年 1 季度出现亏损。谢谢！

75、会 st 吗

投资者您好！公司正努力督促各方在规定的时间内解除违规担保事项，相关进展会及时进行披露，谢谢！

76、贵公司违规担保事项解决了吗？公司年报和今年一季报再度亏损是公司出问题了吗？

投资者您好，公司已要求责任方在期限内尽快解除违规担保情形，公司预计在 2022 年 5 月 27 日前解除违规担保情况。公司 2021 年净利润大幅下滑主要受米健信息子公司突发变化及带来的商誉减值等影响所致。2022 年 1 季度，全国各地新冠疫情持续反复，受疫情防控措施影响，无论是销售还是实施交付，均受到不同程度影响，个别地区甚至面临业务停滞状态，公司整体项目交付周期延长，项目完工后无法验收。另一方面公司人工等刚性成本及费用并未明显减少，导致公司 2022 年 1 季度出现亏损。谢谢！

77、董事长您好:请问为什么去年公司各路高管都能在高位精准减持???

投资者您好，公司于 2021 年 9 月 9 日发布《关于部分高管减持公司股份的预披露公告》，高管减持均在规定期限内完成。

	<p>78、公司盘锦银行违规担保是否已经已经解除？</p> <p>投资者您好！关于违规担保的事项的进展情况，请关注公司于法定媒体披露的相关公告，谢谢！</p> <p>79、公司在 2021 年 10 月给盘锦捷能提供担保，该担保是发生在大股东已变更后，而且未履行相关程序。请问贵公司如何加强内控管理，完善章照管理！？谢谢</p> <p>投资者您好！公司已要求责任方在期限内尽快解除违规担保情形，债务人盘锦捷能拟采用房产拍卖等方式归还债权人盘锦银行债务并解除公司担保事项，公司预计在 2022 年 5 月 27 日前解除违规担保情况。</p> <p>目前，公司已组织董事会及各级管理人员认真学习相关法律法规及业务规则，提升管理者在日常工作中规范运作意识，提高上市公司的规范运作，在对外担保、资金管理等内部控制存在缺陷的环节进行全面整改，杜绝有关违规行为的再次发生。同时，公司对现有管理制度特别是资金和担保管理制度进行认真梳理，进一步完善公司内部控制制度，加强内控制度的执行力度，提高信息披露工作质量，全面优化公司治理。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022 年 5 月 24 日