

证券代码：000950

证券简称：重药控股

重药控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	西南证券 研究发展中心副总经理：黄仕川 西南证券 研究发展中心总经理助理、医药生物组首席：杜向阳 西南证券 医药生物组分析师：钱彦君
时间	2022年5月30日 星期一 14:00-16:30
地点	公司三楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事长（代）/总经理：袁泉 董事会秘书：余涛 财务总监：邱天
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司从重庆向省外扩张，未来哪些区域可能是发力点？</p> <p>目前，公司已经实现了覆盖全国的战略布局，未来发展过程中，根据不同区域市场的差异及公司竞争优势的不同实施差异化的发展策略，西部市场持续保持行业第一的同时通过提质增效提高经营效率，东部市场继续以提升市场规模及占有率为主。</p> <p>2、根据未来发展思路，公司未来3年的增长点在哪里？</p> <p>十三五期间，为了实施战略布局，公司实施了一系列的产业并购，将成为未来三年公司的主要业绩增长点。公司“十四五”的战略规划为“一千两双三百城、三化四能五路军”，一千指力</p>

争到 2025 年实现收入超千亿；两双指内生、外延双轮驱动；三百城指实现全国商业网络的覆盖，布局 300 余个区域；三化指批零一体化、产品全面化、业务数字化；四能指营销业务解决方案能力、供应链整体解决方案能力、IT 整体解决方案能力、辅助临床解决方案能力；五路军指器械试剂、专业药房、中药保健品、第三方储配、新兴业务与药品批发形成“一优五强”的利润贡献战略部队。为了实施“十四五”的战略规划，公司先后成立了器械战略事业部、零售战略事业部、中药战略事业部、电商战略事业部，以此加强各细分业态发展战略的组织力量与统筹力度，同时将通过矩阵式的管理，逐步深化各细分领域的挖掘，提升市场份额、提高利润率。

未来 3 年，公司将通过加强仓储物流信息化建设、优化网络布局及医药品种结构、深化内部产业协同等方式，在保持持续增长的同时进一步提升公司的经营效率及盈利能力。

3、目前公司主要集中在医药商业和零售板块，从产业链延伸环节，是否有规划？

公司将以申报 MAH 为契机，建立符合公司战略规划的完善的新药研发体系，采用国际化标准，投资、筛选、培育、申报一批附加值高的符合公司发展领域的化学药、中药、生物制品和医疗器械产品，同时充分筹划利用公司现有医药商业流通渠道及零售网络、医疗机构优势，带动新产品的营销推广，实现产业协同发展。

4、应收账款的周转的情况？

应收账款周转率低是医药商业公司存在的普遍问题，由于应收账款的对象主要为公立医疗机构，实际产生的风险较低。一方面，公司通过应收账款保理、ABS 等方式提高应收账款周转率及资金运转效率；另一方面，集采政策的实施有利于医院的回款情况，应收账款周转率的问题将进一步好转。目前，东部企业的整体回款情况较好，预计西部企业的回款情况将在“十四五”期

	间取得明显改善。
附件清单（如有）	无
日期	2022年5月30日