

附件二、投资者关系活动记录表

证券代码： 002275

证券简称：桂林三金

桂林三金药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	浦银 徐博
时间	2022年06月02日
地点	桂林三金药业股份有限公司会议室
上市公司接待人员	董事长：邹洵
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司两大品种西瓜霜和三金片系列在院内和院外的占比是怎样的，进入集采的可能性有多大，公司是如何看待这个问题的？</p> <p>您好，不同品种的比例各不一样，总体来说目前 OTC 的销量是大于医院的。我们认为中药集中采购对我们来说是机遇大于挑战的。拿三金片来说，是我们的独家品种、基药目录品种，并且还是低价药物目录品种，如进入集采降价空间也是有限，而相对销量会大幅的提升。西瓜霜系列我们一直是 OTC 大于处方，如果进入集采会对医院销量提升有帮助。另外从年报和一季报可以看到</p>

我们的成本控制如节能降耗，精益管理等有一定成效，会缓解降价给公司带来的压力，谢谢。

2、公司二线、三线品种的体量有多大，主推哪些品种？

我们三条线产品总体思路是一线产品稳增长，二线产品上量上一线，三线上二线。公司二线品种如脑脉泰、眩晕宁，三线品种如田七胃痛胶囊、蛤蚧定喘胶囊、复方罗汉果颗粒等，疗效显著，市场开发潜力大，目前公司正积极开展二、三线独家产品的市场推广试点，探索医疗终端学术推广模式，加快电商终端建设，以期实现销量的快速增长。谢谢。

3、生物创新药这块 PD1、PDL1 竞争已经非常激烈了，公司如何看待？

生物制药赛道近年来的确内卷比较严重，但是机遇依然存在。作为“一体两翼”战略的重要组成部分，公司生物制药的发展与国内行业发展的阶段是相匹配的，并且取得了一定的成果，像之前谈到的宝船、白帆，公司对生物制药的发展有一套完整的计划，现正在按照计划有序的稳步推进，谢谢。

4、宝船生物的药品研发进度到哪里了？

我们目前取得 6 个临床批件，各个进展在年报中都有详细披露，公司研发有一套完整的计划，现正在按照计划有序的稳步推进，谢谢。

5、白帆生物今年的订单有多少，会给母公司带来多少收益？

白帆生物目前已经通过欧盟的 QP 认证，正在准备美国的 FDA 认证，并且承接一些订单，今年争取实现盈亏平衡。白帆一期首要任务是认证和达产，在一期产能达产后，公司将启动二期建设规划，谢谢。

6、疫情对公司今年的业绩影响多大，会影响到股权激励

	<p>计划的完成吗?</p> <p>虽然国内疫情反复、医药供给侧改革继续深入等多种不可控因素对公司的业绩会产生一些影响,但是从今年第一季度报的业绩增长来看,我们对完成股权激励计划的既定目标是有信心的,谢谢。</p> <p>7、我观察到公司财务报表是很健康的,现金非常充足,公司如何提高现金的使用效率?</p> <p>公司从 13-14 年开始,秉持现金为王的策略,在确保公司日常经营资金需求和资金安全前提下,公司也在努力寻找能稳步提升公司价值、符合公司战略发展的项目,最大限度地提高资金使用效率,增加公司收益,为公司和股东谋取较好的投资回报。谢谢。</p>
附件清单	无
日期	2022 年 06 月 02 日