

证券代码：300638

证券简称：广和通

深圳市广和通无线股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-007

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（中金公司线上策略会）
参与单位名称及人员姓名	朱镜榆 中金公司 陈柏翱 上海驻点资产管理有限公司 邓思浩 慎知资产 付强 昆明华辰投资有限公司 郭朝峰 中欧瑞博-EDS 郭琨研 华夏基金管理有限公司 郭乐颖 广东谢诺辰阳私募证券投资基金管理有限公司 李昂 北京汉和汉华资本管理有限公司 罗毅超 中信证券资管部 孙玮 上海景林资产管理有限公司 王邵哲 西部利得基金管理有限公司 吴培文 汇丰晋信基金管理有限公司 胥舜涛 上海顶天投资有限公司 徐帆 韶夏资本 杨臻 易米基金 俞海海 海南拓璞私募基金管理有限公司 张人 上海璞远资产管理有限公司 周俊恺 Power Corporation of Canada 左远明 建信基金管理有限责任公司 Chen Becky Library Group Frank WANG Open Door Jeho Gu Elevation Capital Management Li Robin Ariose China Growth Fund Ong Daniel AROHI Asset management Pte Ltd Ou Jerry Keywise Capital Management (HK) Ltd Tu Mona XINGTAI CAPITAL MANAGEMENT LIMITED
时间	2022年6月13日 15:30-16:15

地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 陈仕江
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、董事会秘书做简要介绍</p> <p>目前，公司各项业务按照年初的预算在正常推进，上半年因为疫情影响和竞争，对成本和毛利可能会带来一些挑战，但随着公司规模效应的凸显和精细化管理的加强，整体费用端会有比较好的改善。公司重大资产重组项目在正常往前推进，目前还在深交所审核阶段，后续进展大家可关注公司公告。</p> <p>二、提问环节</p> <p>1、公司今年费用端改善主要体现在哪些方面？</p> <p>费用端的改善主要体现在管理效率提升和规模效应上面，随着公司内部精细化管理的进一步加强，组织效率提升会带来费用率的改善。同时，随着公司规模的发展和规模效应的凸显，费用端也会带来边际改善。</p> <p>2、疫情和竞争如何影响毛利？</p> <p>可能会对售价和成本带来一些影响，尤其今年上半年国内疫情反复，对上游供应会有一些影响，上游一季度有一些紧张，二季度也没有完全缓解，所以可能会对毛利带来一些挑战。</p> <p>3、除了PC、POS、CPE、车等比较大的领域外，还有哪些领域要大力拓展？</p> <p>泛 IOT 里面大颗粒的细分领域，如安防、光伏、电力等比较大的颗粒。还有解决方案，以及我们在海外拓展的物联网服务业务等。</p> <p>4、今年 CPE 整体业务的情况？</p> <p>公司 CPE 业务从去年开始拓展，细分领域的量比较大，今年也拿到了新的订单，交货持续到明年，今年预计有比较大的增长。</p> <p>5、POS 业务还有增长吗？海外疫情缓解，需求会不会起来？</p> <p>我们预计今年应该跟去年持平，今年上半年因为国内疫情，需求并没有很好，海外无线 POS 的渗透还是有一定空间，国内外整体</p>

	<p>来看，全年应该持平。</p> <p>6、远驰车载业务今年是怎样的目标？主要增长来自于已有客户还是新客户的订单？</p> <p>去年远驰国内车载业务收入接近四个亿，目前业务开展比较顺利，今年预计会有比较大的增长。增长来源而言，新老客户的订单都有，新客户拓展会带来新的订单，老客户也有新平台的新订单。</p> <p>7、目前整体经销渠道的布局和拓展如何？今年渠道销售的占比预计有多少？</p> <p>公司有专门的团队负责渠道业务，我们比较有信心，因为公司在国内的销售金额和市场份额都不大，可以挖掘的机会还是很多。公司销售还是直销为主，今年经销的占比应该都不会很显著，主要看明年能否有大的提升。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022年6月15日