

武汉明德生物科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券代码：002932

证券简称：明德生物

编号：2022-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与“2022年湖北辖区上市公司投资者集体接待日暨2021年度业绩说明会活动”的投资者
时间	2022年06月16日
地点	全景网（ http://ir.p5w.net/company ）
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、副总经理：王锐先生 财务负责人：周国辉先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请问中报会发业绩预告吗</p> <p>回复：尊敬的投资者您好，尊敬的投资者您好，若公司满足2022年半年度净利润与上年同期相比上升或者下降50%以上等《深圳证券交易所股票上市规则》第五章第一节等相关条件，公司将于2022年7月15日之前发布业绩预告。。感谢您的关注！</p> <p>2、公司是否有军团病的检测试剂？</p> <p>回复：尊敬的投资者您好，公司有军团病检测产品正在研发，暂未获批。感谢您的关注！</p> <p>3、新冠疫情消失之后，公司如何保证销售收入平稳增长？</p> <p>回复：未来三年，明德生物将立足于病原体新冠诊断、心脑血管疾病诊断、感染性疾病诊断等已占据竞争优势地位的领</p>

域，不断丰富和优化分子诊断、POCT、化学发光、血气诊断技术平台和产品管线，扩大在其他疾病诊断领域的市场份额，全面提升医疗信息化、第三方医学检验综合服务能力，为医生和患者不断提供即时、精准的产品综合解决方案，努力实现以下主要业务发展目标：

1、提升产品技术，丰富产品和服务的类型，提供更全面的体外诊断产品综合解决方案

(1) 优化免疫诊断产品线，满足多种应用领域需求 公司将以核心优势产品为基础，通过差异化创新积极研发新的产品，加快肿瘤筛查系列、优生优育系列、甲状腺功能系列、激素类系列等 POCT 免疫层析、免疫荧光以及化学发光试剂的研发进程，进一步提升诊断设备的自动化程度和诊断试剂的品控能力，快速丰富现有产品线，适时推出高通量和测速全自动化的小型化化学发光设备和免疫荧光检测设备，构建多重免疫检测平台和更高灵敏度免疫检测平台，不断满足医学发展对于检测速度、检测通量和检测项目的需求，加强和巩固公司通过“智能化、高通量”POCT 检测仪器所积累的客户群，满足不同应用领域对检验产品的需求，增强公司市场影响力。

(2) 扩大分子生态产品，延伸诊断技术平台 公司背靠性能优异的新冠核酸检测产品，核酸检测系统装机量和使用量大幅增长，借此契机，公司加快呼吸道、生殖道、血筛病原体等涵盖最常见疾病病原体试剂研发和产品注册进度，继续推出更全自动化的核酸检测系统和差异化领先产品 POCT 分子检测设备，扩大分子生态产品线，保持公司创新分子产品在后疫情时期的高速发展；另一方面，公司将延伸分子诊断技术平台，加大纳米孔测序平台、恒温扩增平台的研发投入，推出更加具备应用优势场景、更具性价比、更方便操作、更快速精准的测序仪器和检测系统，巩固公司竞争优势。

(3) 突破更多细分领域平台技术，实现高精尖领域进口替代 公司实现差异化创新产品策略，除了在 IVD 市场份额较大的免疫和分子产品线继续加强产品创新的力度，公司亦在目前国内

进口产品占比 90%以上的小而美细分领域进行布局。公司目前已在电化学技术平台取得突破，拥有国内唯一获批卡包一体式湿式血气分析仪 PT1000，产品相较三大进口竞品在参数上具备领先性，效率更高、操作更简便、应用场景更广，医院试用反馈良好，未来公司将继续加大市场推广力度；同时公司在凝血检测仪器和试剂开发方面进展顺利，并将预期推出可应用于急诊、ICU、手术室、口服抗凝药物监测需求的凝血检测产品。综上，通过不断研发推出创新性新品，公司技术实力和品牌实力得以不断强化。

2、打造医疗信息化软硬件一体化平台，积累先发优势，引领行业发展 作为危重症医疗信息化建设引领者，公司推出“软件开发+硬件销售+认证咨询”的急危重症信息化解决方案，通过优化院前、院中及院后救治流程，实现患者急救全流程闭环管理，并通过信息化流程破解多科室之间协作效率低下难题，打通救治绿色通道；通过定位手环、无线蓝牙、子母钟等电子化设备实现数据填报智能化，解放医务人员，提高救治效率进而提高数据填报效率。急危重症区域协同平台可以突破时空限制，形成区域实时联动，利用救护车车端的床旁体外诊断设备和明德智能大数据后台分析，提示最近的有救治能力的医院，确保患者可以及时得到救治，缩短救治时间，以达到提升急诊救治效率的目的。为响应产业发展趋势需求，公司重点打造医疗信息化软硬件一体化平台，加大各类别产品协同力度，推出更多一体化方案，公司急危重症信息化解决方案主要包括信息化软件产品、配套硬件和认证咨询服务。信息化软件产品主要包括提供胸痛中心、卒中中心、创伤中心、上消化道出血中心、ICU 及区域急救协同平台等信息系统；配套硬件主要提供搭配信息系统使用的 PDA、电子手环、移动心电图机、体外诊断仪器等；认证咨询服务主要包括为不同等级医院在各急救中心（胸痛中心、卒中中心、创伤中心）建设中涉及到的救治流程、资源配置、会议组织、数据管理、标识标牌、

网络医院建设等方面提供咨询服务，协助医院规划建设的时间进度和资源安排，并对建设过程中遇到的问题提供建议和解决方案。另外，在医院胸痛及卒中等中心建成后的运营管理上，公司亦不断探索，组建专业化运营团队，推出急危重症中心认证咨询服务，协助合作医院完成胸痛及卒中中心的信息化认证工作，通过信息化建设咨询以及数据运营服务，持续改进医院急危重症中心服务质量，提升救治能力。公司目前采用招投标模式进行急危重症信息化产品的销售，公司已研发 SaaS 化的急危重症信息化平台，未来将通过搭配更低的销售价格快速抢占市场，形成区域医疗机构客户连锁网络，探索“SaaS 平台+试剂供应”的“一次成交、持续引流”模式，并形成公司智慧诊断平台，为延伸院外即时精准产品及智慧诊断和其他健康管理服务打下基础。公司坚定看好数字医疗，扎根急危重症信息化救治领域，力求为医院、患者以及政府提供更优质的医疗信息化解决方案服务，积累先发优势，引领行业发展。

3、加大第三方医学检验服务能力，巩固综合解决方案竞争优势

得益于新冠核酸第三方医学检验市场的爆发，公司子公司武汉明志、广东明志检验服务能力在生产规模、技术水平、员工梯队、资金实力各方面均得到大幅提升，未来公司将巩固区域化第三方独立医学检验所竞争优势，不断扩充检验品类，提升高端检测套餐产品，扩大检验服务水平，占领更大市场份额。公司检验服务能力提升巩固了公司综合解决方案竞争优势，一方面可以在体外诊断实验室检验市场更具话语权，另一方面可通过自身积累的全面诊断产品赋能检验服务为客户提供更及时、精准的解决方案。

4、预混技术是不是得到了核酸常态化下的全国更多的医疗和检测机构的增量订单？

回复：尊敬的投资者您好，公司新冠核酸检测试剂是目前市场上唯一一款采用将酶液加入到反应液的预混式设计的产

品，省去多组分配制混匀步骤，可直接分装，加入样本即可上机检测，大幅节省医务人员人工操作，受到临床检验人员的广泛认可。因此公司新冠核酸检测试剂 2022 年一季度中标价格较高，且市占率持续提升，根据全国承担集中隔离点外送样本的新型冠状病毒核酸检测实验室室间质量评价报告，公司新冠核酸检测试剂使用量百分率由 2021 年底的 12.6%提升至 2022 年 5 月的 17.5%。感谢您的关注！

5、请问新冠检测采购单价下降后，产品利润率影响如何

回复：尊敬的投资者您好，新冠核酸检测试剂自 5 月份集采后中标后执行新的价格体系，新的中标价格较以往有所下降，但公司二季度预计仍可维持较高毛利率、净利率水平，感谢您的关注！

6、集采后公司如何降低核酸检测试剂的生产成本

回复：尊敬的投资者您好，新冠核酸检测试剂集采及常态化检测后，产销量将同比大幅增长且更加稳定。公司可利用规模优势，降低原材料采购价格，进而进一步降低新冠核酸检测试剂生产成本。感谢您的关注！

7、公司全年销售收入没有冲破百亿的计划和乐观预期？

回复：尊敬的投资者您好，公司目前暂无法预计全年销售收入情况，投资者可参考公司已披露的一季报经营业绩。感谢您的关注！

8、公司是否和奥美医疗合作生产合资品牌抗原试剂？该试剂的生产是各一半呢？还是主要由明德生物代理生产呢？目前有无实际该抗原品牌的实际销售收入？

回复：公司与奥美医疗就新型冠状病毒(2019-nCoV)抗原检测试剂盒(胶体金法)（简称“新冠抗原检测产品”）达成战略合作，双方采用双品牌运作模式，充分利用双方优势资源，共同在国内市场进行新冠抗原检测产品的市场推广和销售，扩

大双方品牌与产品的市场影响力。明德生物为奥美医疗新冠抗原检测产品唯一双品牌合作方、唯一供应商。

9、请问贵司与达安基因的竞争优势主要体现在哪几个方面？

回复：尊敬的投资者您好，公司与达安基因均为新冠核酸检测试剂重要供应商，双方在产品定位上有所差异，公司新冠核酸检测试剂是目前市场上唯一一款采用将酶液加入到反应液的预混式设计的产品，省去多组分配制混匀步骤，可直接分装，加入样本即可上机检测，大幅节省医务人员人工操作，受到临床检验人员的广泛认可。感谢您的关注！

10、您好，王经理，1. 请问贵公司近期是否有收购意向标的，包括但不限于核酸产业上下游实验室，原料供应商等 2. 公司近期账面有大量现金，现阶段市场需求与供给是否达到平衡，是否有考虑进一步扩产等计划 3. 公司近期是否有回购计划

回复：尊敬的投资者您好，公司不排除通过投资入股等方式投资体外诊断上下游、第三方医学检验室等优质标的。截至目前，公司暂无回购股票计划。感谢您的关注！

11、公司应收账款财务指标是否合理

回复：尊敬的投资者您好，公司应收账款比例在可控范围内。感谢您的关注！

12、为什么今年一季度收入猛增，其他核酸检测公司增长一般，是有什么特殊情况吗？

回复：尊敬的投资者您好，公司新冠核酸检测试剂是目前市场上唯一一款采用将酶液加入到反应液的预混式设计的产品，省去多组分配制混匀步骤，可直接分装，加入样本即可上机检测，大幅节省医务人员人工操作，受到临床检验人员的广泛认可。因此公司新冠核酸检测试剂 2022 年一季度中标价格

较高，且市占率持续提升，根据全国承担集中隔离点外送样本的新型冠状病毒核酸检测实验室室间质量评价报告，公司新冠核酸检测试剂使用量百分率由 2021 年底的 12.6%提升至 2022 年 5 月的 17.5%。感谢您的关注！

13、请问王总，贵公司投资河南郑州的合营公司进展如何

回复：尊敬的投资者您好，明德河南生物科技有限公司生产、经营情况一切正常。感谢您的关注！

14、2021 年，公司急危重症信息化解决方案实现收入 3,899.87 万元，相较 2020 年同期增长 313.16%，请问今年到 5 月份为止，急危重症信息化解决方案的销售拓展情况如何？谢谢

回复：尊敬的投资者您好，公司急危重症信息化解决方案收入占总营业收入比例低于 1%，请投资者注意相关投资风险。感谢您的关注！

15、贵公司在上海和北京除了抗原检测盒的销售，那核酸检测试剂销量如何？

回复：尊敬的投资者您好，公司新冠核酸检测试剂在上海、北京均有销售，公司新冠核酸检测试剂优势销售区域为新疆、广东、浙江、湖北等。感谢您的关注！

16、请问网传贵公司王颖总经理，近日获得 2022 年福布斯中国科技女性 50 强？请问是否属实？对公司有何影响？谢谢！

回复：尊敬的投资者您好，2022 年 6 月，公司董事、副总经理王颖入选“2022 福布斯中国科技女性 50”。感谢您的关注！

17、贵司在国内的公共部门（比如机场、海关等）有什么样的业务，占比多少？

回复：尊敬的投资者您好，公司产品 QPT1000 与预混式新冠核酸检测试剂，具有操作简便、缩短检测时间等优势，目前已经应用于国内多个海关、疾控中心和防疫指挥部。感谢您的关注！

18、请问董秘，贵公司有没有出口新冠检测试剂？

回复：尊敬的投资者您好，公司新冠核酸检测试剂主要出口南非、德国等地，公司新冠抗原检测试剂主要出口欧洲、东南亚等地区。感谢您的关注！

19、二季度盈利如何？

回复：尊敬的投资者您好，具体经营情况请关注公司后续披露的定期报告与临时公告。感谢您的关注！

20、公司科技创新人才的比例？

回复：尊敬的投资者您好，截至 2021 年 12 月 31 日，公司研发人员有 251 人。感谢您的关注！

21、贵司有无日本、韩国、中国台湾地区方面的业务？

回复：尊敬的投资者您好，公司新冠检测产品暂未取得日本、韩国、中国台湾的相关资质，暂无法在上述国家/地区大规模销售，请投资者注意相关投资风险。感谢您的关注！

22、最近公司有没有什么利好

回复：尊敬的投资者您好，请您留意公司披露的相关公告。感谢您的关注！

23、公司自研的核酸检测一体机进展到哪一步了？

回复：尊敬的投资者您好，公司高通量全自动核酸提取及检测一体机正在研发中，与已上市同类产品具有差异化特性。同时，公司多种分子诊断产品正在注册中，将陆续上市，持续为客户提供优质产品及服务。感谢您的关注！

24、目前国内集采后，产品利润大幅下滑。应收账款高居，

海外市场如何呢

回复：尊敬的投资者您好，公司海外出口以新冠抗原检测试剂为主，受海外疫情影响发展较大。感谢您的关注！

25、贵司四月份变更了公司营业范围，请问公司是否有进行其它投资或者跨界投资的可能？

回复：未来随着疫情的结束，公司战略重心将重新调整至新冠核酸检测试剂外的其他业务板块，将有望为公司带来新的业绩增长点。与此同时，公司利用公共卫生事件的机会积累了大量的现金，将积极投入研发并寻求外延式发展的机会，通过投资和收并购等方式进入体外诊断上游原材料、纳米孔测序、多组学检测等尖端技术领域，公司已于 2021 年 11 月 22 日投资南京诺因 20% 股权。感谢您的关注！

26、二季度上海和北京市场参与度如何

回复：尊敬的投资者您好，2022 年第二季度，公司积极参与上海、北京地区疫情防控，公司新冠抗原检测试剂主要销往上海、吉林、北京等地。感谢您的关注！

27、除新冠业务后公司利润增长率多少

回复：尊敬的投资者您好，具体经营情况请关注公司后续披露的定期报告与临时公告。感谢您的关注！

28、王总，你好：请问贵公司新冠检测试剂产品在北京、上海、山东有优势吗？占有多大的市场份额？销售价格比其他公司优势吗？

回复：尊敬的投资者您好，根据 2022 年 5 月全国承担集中隔离点外送样本的新型冠状病毒核酸检测实验室室间质量评价报告，公司生产的新冠核酸检测试剂在全部实验室的试剂使用量百分率为 17.5%，仅作为参考，不代表市场整体情况。公司新冠核酸检测试剂优势销售区域为新疆、广东、浙江、湖

北等。感谢您的关注！

29、公司核酸检测产品 5 月份集采后，利润率是多少。

回复：尊敬的投资者您好，具体经营情况请关注公司后续披露的定期报告与临时公告。感谢您的关注！

30、你好，贵司新产业园建设接近尾声，请问些园区为公司自用还是会有其它产业进驻呢？

回复：按规划园区为公司自用。

31、您好，公司积累了大量现金，目前是否有投资计划？

回复：尊敬的投资者您好，公司利用公共卫生事件的机会积累了大量的现金，将积极投入研发并寻求外延式发展的机会，通过投资和收并购等方式进入体外诊断上游原材料、纳米孔测序、多组学检测等尖端技术领域。公司将加倍努力，争取实现更优秀的经营业绩以回报投资者。感谢您的关注！

32、请问贵公司去年年底员工总数和今年目前员工总数分别是大致多少人？

回复：尊敬的投资者您好，截至 2021 年 12 月 31 日，公司共有员工总人数为 1,193 人。感谢您的关注！

33、公司的中报预测预估，请问财务已经开始着手准备加快数据汇总统计了吗？呆坏账比例怎么样？是否符合全年计划和预算？

回复：尊敬的投资者您好，公司呆坏账比例在可控范围内。感谢您的关注！

34、贵公司的几十亿流动资金，除了目前理财以外，是否在寻找上下游的优质并购合作项目？

回复：尊敬的投资者您好，公司利用公共卫生事件的机会积累了大量的现金，将积极投入研发并寻求外延式发展的机会，通过投资和收并购等方式进入体外诊断上游原材料、纳米

孔测序、多组学检测等尖端技术领域。公司将加倍努力，争取实现更优秀的经营业绩以回报投资者。感谢您的关注！

35、你好，贵司急危重症信息化解决方案业务占比达到多少

回复：尊敬的投资者您好，公司急危重症信息化解决方案收入占总营业收入比例低于 1%，请投资者注意相关投资风险。感谢您的关注！

36、公司目前核酸检测速度，在同类竞争对手中，效率和速度怎么样，比如单管检测从到实验室那一秒起，最快多久可以出核酸结果？谢谢

回复：尊敬的投资者您好，公司的新冠核酸检测试剂在不同的检测平台检测速度不完全相同，但公司的新冠核酸检测试剂在主流平台的检测速度位于行业前列。感谢您的关注！

37、今年下半年企业的发展规划是什么 ???

回复：尊敬的投资者您好，目前全球疫情仍处于高位，病毒还在不断变异，疫情的最终走向还存在很大不确定性，远没有到可以松口气、歇歇脚的时候，我国仍将毫不动摇坚持“动态清零”总方针。公司下半年会积极响应国家医保局应对新型冠状病毒肺炎疫情联防联控机制等关于抗疫政策的要求，并通过不断降低成本、扩大市场份额持续提升经营业绩。另外，公司免疫诊断、血气诊断、分子诊断、急危重症信息化等相关业务发展速度较快，且公司利用新冠业务赚取的利润扩大研发并探索投资收购，将带领公司未来持续发展。

38、公司两个核酸检测实验室，每日检测订单大概多少管？

回复：尊敬的投资者您好，公司下辖武汉明志和广东明志两大医学检验所，可承接全国的样本检测服务。感谢您的关注！

39、贵公司的全自动核酸提速机 检测仪器的今年销售是否同比去年有较大增幅？谢谢

回复：尊敬的投资者您好，受 2022 年疫情高发影响，公司 2022 年分子诊断设备销售同比大幅增长。感谢您的关注！

40、请问对扩大非新冠检测产品业绩有哪些措施，目前效果如何？

回复：尊敬的投资者您好，公司将利用原有免疫诊断产品渠道，实现化学发光分析仪 CF10、CP800 等对 QMT8000 的升级替代。另外，公司血气产品系国产唯一湿式血气分析仪，公司将持续推进产品稳定性提高，有助于迅速扩大市场份额。感谢您的关注！

41、请问公司近期有减持计划吗

回复：尊敬的投资者您好，公司目前暂无正在执行的减持计划。感谢您的关注！

42、最近 5-6 月有无最新机构前来调研，如有，请问大概接待了几次多少家机构调研？

回复：尊敬的投资者您好，请关注公司披露的投资者关系活动记录表。感谢您的关注！

43、贵公司的家庭版核酸检测试剂和业务进展怎么样了？

回复：尊敬的投资者您好，公司新冠核酸快速检测试剂正在研发中。感谢您的关注！

44、王总，你好：贵公司二季度预计利润，在 20-25 亿左右吗？。半年报的利润在 40 亿左右吗？。

回复：尊敬的投资者您好，具体经营数据请关注公司后续披露的定期报告及临时公告。感谢您的关注！

45、你好，公司购买理财产品的平均收益率大概是多少？如果理财产品未到期而公司需要用钱那样怎么处理？

回复：理财产品的收益率与政策、市场环境等因素相关，也与配置的产品本身相关。2022年后公司购买的理财产品收益率在2.6%-3.6%之间。公司配置的理财产品有3个月及6个月等长短时间搭配，同时也有银行定制的活期存款产品，公司用款不会受限制。

46、公司有无接到国内大企业复工复产的抗原新订单？目前抗原销售国内国外的销售收入怎么样？

回复：尊敬的投资者您好，上海复产复工后，公司有接到新冠抗原检测试剂订单。新冠抗原检测试剂国内外销售均受当地疫情发展影响较大，请您留意国内外疫情发展情况。感谢您的关注！

47、你好，贵司净利润大增，请问贵司有无入股其它公司的计划

回复：尊敬的投资者您好，公司将加大产业投资力度，不排除通过投资入股等方式布局体外诊断上下游产业链高科技公司。感谢您的关注！

48、贵公司在朝鲜和韩国，有没有核酸抗原的销售计划和业务？

回复：尊敬的投资者您好，公司暂无产品在上述地区获证，仅有少量科研产品销售，感谢您的关注！

49、新疆公司现在日均产量销售量是多少？

回复：尊敬的投资者您好，公司控股子公司明德新疆生物科技有限公司设计常规日产能为100万人份，紧急情况下日产能可扩充至600万人份，特殊要求可快速二次扩充产线，日产能达1200万人份。明德新疆主要供应新疆及西北区域、同时积极面对一带一路等国家和地区。感谢您的关注！

50、请问公司今年下半年是否有在海外设立工厂的计划？

	<p>回复：尊敬的投资者您好，公司目前暂无海外设立工厂的计划。感谢您的关注！</p> <p>51、请介绍一下公司创新能力属于行业内地位情况</p> <p>回复：尊敬的投资者您好，公司具有较强的创新能力，自2019年至今，研发上市包括但不限于：血气分析仪 PT1000、CP800 全自动化学发光免疫分析仪、实时荧光定量 PCR 仪 QPT1000 等。感谢您的关注！</p> <p>52、王总您好，作为投资者首先恭喜公司业绩这么优秀。同时想问一下公司是否有考虑加大分红力度？</p> <p>回复：尊敬的投资者您好，公司将努力持续扩大经营业绩并加大分红以回馈投资者，公司 2019 年度至 2021 年度分红金额和比例呈逐年增长趋势。感谢您的关注！</p> <p>53、公司美国 fda 认证推进的怎么样了？有没有考虑在美国开设分公司考虑？</p> <p>回复：尊敬的投资者您好，公司会积极考虑并综合评估申请 FDA 认证的时间、成本、收益以及未来的市场需求等因素并最终做出决策，请留意公司披露的相关公告等，谢谢！</p> <p>54、除新冠检测试剂以外产品有哪些，今年的销售情况如何？</p> <p>回复：尊敬的投资者您好，公司主要产品覆盖免疫层析、免疫荧光、化学发光、血气等相关仪器和试剂。具体经营情况请关注公司后续披露的定期报告与临时公告。感谢您的关注！</p>
附件清单(如有)	无
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及应披露重大信息
日期	2022 年 6 月 16 日