江苏张家港农村商业银行股份有限公司投资者关系活动记录表

编号:2022-38

投资者关系活动 类别	√特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	□其他 (请文字说明其他活动内容)
参与单位名称及 人员姓名	光大证券研究所 王一峰、董文欣、刘杰、蔡霆夆
	上海兆天投资管理有限公司 张栋梁
	上海久铭投资管理有限公司 金芳子
	平安理财有限责任公司 袁野
	三井住友资产 王然
	太平基金 王伟
	招商基金 王宇
	华创证券自营 黎泉宏
	光大证券机构业务部 陶奕、林剑青
时间	2022年6月16日下午15:00-16:00
地点	张家港行总行 17 楼 1703 会议室电话调研
上市公司接待人 员姓名	董事会秘书、董事会办公室主任 戚飞燕女士
	董事会办公室副主任、证券事务代表 陶鹰女士
	以及董办工作人员
	主要就张家港行相关经营情况进行了交流,以下为投资
投资者关系活动	者问询及简要回复情况记录:
主要内容介绍	Q: 张家港行近年来在普惠小微领域做的非常出色,请问
	未来的发力点在哪?

A: 我行普惠小微贷款从结构上看异地贷款占比要高于本 地,未来依托于三家异地分行所处的区位优势,异地贷款投放 仍然是我行普惠小微贷款投放的主力军。苏州、无锡、南通三 地常住人口合计超过2800万人口,市场容量广阔,我行信贷 总户数占三个地区总人口的比例非常低,后续通过持续对区 域客群的挖掘、下沉,未来的增长潜力很有发展空间。十多年 来的跨区域发展,也为我行后续发展奠定了扎实的根基。 Q: 当前贷款定价下降背景下,资产端摆布上,如何做有 效对冲? A: 今年促进实体经济融资成本稳中有降仍是政策主基 调,为有效对冲资产端价格的下行,我行主要采取了以下举 措:一是优化信贷资产结构,向结构调整要效益,提升实体贷 款占比、提升零售贷款占比; 二是提升贷款风险定价能力, 突 出分层分类定价,制定差异化定价策略,严格执行利率分层分 权审批制度和一户一价策略; 三是调整产品策略, 今年加大了 对信用保证类贷款的投放。 无

附件清单(如有)

日期

2022年6月16日