

证券代码：003040

证券简称：楚天龙

楚天龙股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：【2022】0617

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	上海毓璜投资管理有限公司 副总经理 楼健
时间	2022年6月17日 14:00—15:00
地点	北京市海淀区远大路金源时代购物中心B区写字楼15层1508室 楚天龙股份有限公司
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 张丹 投资者关系经理 陈颖
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问题 1：公司股东康佳集团减持的主要原因是什么？截至目前，已减持多少？</p> <p>交流回复：康佳集团自 2017 年起成为我司的股东之一，此次由于自身资金需求决定减持楚天龙部分股票，公司在收到康佳集团《关于拟减持楚天龙股份有限公司股份的告知函》后，及时发布了减持计划公告，公司将持续关注康佳集团本次股份减持计划的进展情况，严格按照重要股东减持规则的要求，及时披露减持进展信息。</p> <p>问题 2：公司去年的利润下滑的主要原因是什么？</p> <p>交流回复：2021 年度公司实现归属于上市公司股东的净利润 6,274.48 万元，同比下降 39.77%。主要受以下几方面因素影响：</p> <p>一是公司加大了研发投入，研发费用同比上涨，在自主可控操作系统、5G、数字人民币产品与技术等重点领域取得了可喜的成果，公</p>

司人员结构持续优化；二是公司加大了销售和售后服务能力向地市级客户下沉力度，以积极响应客户需求和提高客户满意度，销售费用同比增长；三是芯片缺货导致部分智能卡订单无法及时排产，影响了报告期发货和收入确认；部分智能终端产品受到疫情管控、芯片缺货等因素影响，无法及时生产、实施安装，导致智能终端业务增长不及预期；四是公司终止对控股子公司“电子证件个人化制作中心工程项目”进一步投资，并对在建工程进行报废处置，计入当期损益。

公司在董事会的领导下，通过进一步提升管理精细化水平和生产的智能化、自动化水平，开展各项挖潜降本工作，并通过协调主要芯片供应商保障芯片供给，尽量缓解芯片紧缺困境。在遵守各地疫情防控政策的前提下，做好产品生产、发货及设备的安装调试与运维服务，并与客户做好短期难以满足交期的沟通、解释工作，得到了众多客户单位的理解与支持。2021年第四季度营业收入、净利润等主要财务指标实现环比显著改善，公司经营情况持续向好的趋势有望在2022年得以延续。

问题 3: 公司对今年业绩有何预期？

交流回复: 公司2022年第一季度业绩大幅提升，今年下半年，公司仍然会根据市场及行业的变化积极调整产品及服务资源配比，抢抓第三代社保卡市场机遇，同时进一步夯实在通信领域的战略布局。此外，公司的国际业务基数较小，今年整体增长趋势比较明显。但需要说明的是，数字人民币试点工作的推行及应用场景项目的实施进展存在一定不确定性，芯片供应是否能满足订单需求，以及原材料的价格波动，疫情反复对公司业务拓展和生产交付工作的影响等等，都是需要考量的因素。总之，公司会谨慎面对风险，制定防范措施，今年业绩整体向好。

问题 4: 我们都比较关心公司数字人民币业务发展情况，以及公司在数字人民币业务方面的核心优势。

交流回复: 我司与多家银行客户及数字人民币参与方在数字人民币业

务方面均有合作，作为较早一批启动数字人民币相关研究工作并参与相关技术规范与标准的研究及制定的公司，楚天龙始终紧跟央行数字人民币试点步伐，积极打造包含受理终端、硬钱包以及可信服务管理平台的数字人民币业务体系，稳步拓展支付受理终端及相关升级改造业务，充分利用公司丰富的跨行业、多领域服务经验、渠道资源等优势，探索数字人民币在交通、社保、通信、零售、购物消费等领域的应用场景拓展。

从提供单一产品到设计制定行业一体化解决方案，打造数字人民币在既定场景下的多元化应用，需要丰富的跨行业服务经验、雄厚的技术实力积淀以及专业高效的研发服务团队。公司多年来始终专注于数字安全、智能硬件、系统集成及运营服务等领域，不仅构建起了以智能卡、数字人民币硬钱包等嵌入式软件和数字安全产品为基础，以智能终端（含数字人民币发行/受理设备及升级改造）、软件平台及运营服务一体化解决方案为延伸的业务体系，更积累了丰富的行业资源，具备行业领先的研发实力，因此我司在数字人民币业务方面的核心优势也是行业发展长河的缩影，而这一发展历程也是新入局者短时间难以赶超的行业感知能力。

问题 5:公司对未来 2-3 年的主营业务发展预期是怎样的？

交流回复：在智能卡业务方面，社保卡的发行在未来一段时间内将呈现持续上涨趋势。社保卡的物理使用期限是 10 年，二代社保卡的发卡高峰期是 2013 年-2015 年，目前全国各地都在纷纷启动三代卡的发行工作。全国社保卡持卡人数约 13.52 亿人，社保卡普及率高达 95.7%，其中第三代社会保障卡持卡人 1.38 亿人，渗透率仅 10%。因此社保卡业务需求端既存在市场空间，也呈现出行业发展自然上涨趋势。不仅如此，三代社保卡是实现“居民服务‘一卡通’”的重要实物载体，能满足跨行业、跨场景、跨地域的多功能应用需求；如果进一步叠加数字人民币支付功能，扩展交通出行、政务服务、购物消费、身份识别等场景运营，将对推行三代卡的发行产生积极影响。

通信卡方面，基于国家大力发展 5G 网络及物联网等的行业规划，物

	<p>联网卡的需求将大规模增长，通信卡的发卡量也会稳步提升。2021 年芯片供应紧张，公司主动调整针对通信卡业务的竞标策略，来应对芯片供应紧张、价格持续上涨等因素对公司盈利能力的冲击。预计未来芯片供应得到一定缓解后，公司将凭借过去十余年在通信领域丰富的供货与服务经验、先进的研发技术以及过硬的产品质量，继续保持通信领域第一梯队供应商的优势地位，保障通信卡业务稳步发展，进一步增厚公司利润。</p> <p>在智能终端及软件服务业务方面，公司将继续发挥跨行业、多领域的服务经验，基于全国各地建设智慧城市，尤其是政府政务数字化转型的需求，不断深化和完善在智慧政务、智慧人社、智慧金融等领域的服务水平，不断拓展智能产品及解决方案的应用领域，将公司多元化的经营战略切实贯彻到实际的业务拓展中去，促进智能终端、软件及服务业务继续高速发展。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 6 月 17 日