

证券代码：002003

证券简称：伟星股份

浙江伟星实业发展股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-039

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	海通证券：梁希 Dymon Asia: Tiff XU 北大方正人寿：刘喆 大家保险：胡筱 德邦基金：石林 富兰克林华美投信：张家麟 国泰基金：李恒 恒大金融资管：龙毅 华安基金：张峦 华夏基金：佟巍 华信证券：秦庆 嘉实基金：谭丽 名禹资产：张晓华 明河投资：姚咏絮 农银汇理基金：周宇 平安基金：刘杰 浦东科创集团：周晓莉 勤远投资：张怡 人保资产：奚晨弗 融汇证券：刘伟刚 融通基金：马春玄、孙卫党 上银基金：黄煜霄、施敏佳 天治基金：刘治国 途灵资产：符涓涓 西部利得基金：李晓真 西部证券自营：诸乐轩、陈曦 兴证证券：牟卿 易同投资：党开宇、陈晓芬 招银理财：张旭欣 浙商证券：唐靓 中加基金：刘晓晨 中信银行：龙军

	中银国际资管：张岩松
时间	2022年6月21日
地点	-
上市公司接待人员姓名	谢瑾琨等
投资者关系活动主要内容介绍	<p>互动环节</p> <p>1、近期品牌客户下单情况如何？</p> <p>答：受疫情等因素影响，终端消费不景气，品牌客户出于对未来不确定因素的担忧，使得下单偏谨慎，公司短期接单承压明显，但近期有向好的迹象。</p> <p>2、公司竞争对手受多种因素影响，对公司短期接单是否利好？</p> <p>答：竞争对手因特殊原因导致生产受到影响，这对于公司短期接单会有一些积极影响；但公司更注重的是通过自身多方面的努力，不断提升综合实力，从而获得更多客户的认可。对于公司而言，借此加速品牌客户的开发和合作程度比获取短期订单更有意义。</p> <p>3、公司新客户拓展的情况如何？</p> <p>答：近几年，公司大力推进海外营销网络的建立，并成功进入许多新客户的指定名录，尤其在欧美等国家的成效较为明显。但是新品牌客户的开发和合作份额的提升需要一定时间的积累。</p> <p>4、公司近几年大力拓展海外营销网络的原因是什么？</p> <p>答：公司大力拓展海外营销网络的主要原因：一方面是公司全球化战略推进的需要，从而获取更多国际品牌客户的合作；另一方面是为老客户提供更加优质、全面的服务。</p> <p>5、公司各品类业务增速是如何规划的？</p> <p>答：拉链应用领域广泛，其增速会高于平均增速；相对来说，钮扣的增速会稍微慢一点；塑胶制品、织带、绳带、标牌等新品类由于基数小，增速相对也会较快。</p> <p>6、公司在品牌客户中的份额占比如何？</p> <p>答：公司在客户的订单份额因客户匹配度、合作时间长短、紧密程度的差异，其占比不尽相同。总体来说，公司在国内品牌客户的份额中占比相对会高一点，但近几年公司在海外市场的开拓进展较好，份额增长较快。</p>

	<p>7、公司国内外业务增速水平如何？</p> <p>答：公司国内外业务是直接按照产品交付地来区分的，并未穿透到品牌终端，因此国内业务比重较大；同时随着公司全球化战略持续推进，国际业务增速相对来说会快一些。</p> <p>8、公司对毛利率的规划是怎么样的？</p> <p>答：毛利率会受原材料、产品结构、规模效益等多种因素的影响，同时公司遵循合作共赢的原则，不会片面追求高毛利，但合理的毛利率水平是可持续的。</p> <p>9、公司在钮扣和拉链领域的市占率分别是怎样的水平？</p> <p>答：由于服装辅料属于纺织服装的分支行业，行业统计数据较为缺乏，但根据纺织服装行业有关数据推算，目前公司钮扣产品占国内中高档钮扣的 20%左右；拉链产品应用领域较广，市场容量大，公司拉链产品的市场份额仍较小。</p>
附件清单	无
日期	2022 年 6 月 21 日