



证券代码：002170

证券简称：芭田股份

## 深圳市芭田生态工程股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-03

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研                      <input type="checkbox"/> 分析师会议  <input type="checkbox"/> 媒体采访                                <input type="checkbox"/> 业绩说明会  <input type="checkbox"/> 新闻发布会                               <input type="checkbox"/> 路演活动  <input type="checkbox"/> 现场参观  <input type="checkbox"/> 其他 _____</p>
<p>参与单位名称</p>	<p>招商证券股份有限公司、国联证券股份有限公司、国信证券股份有限公司、广州红猫资产管理有限公司、上海祺昊资产管理有限公司、广龙（深圳）投资管理有限公司、深圳市禄龙府资产管理有限公司、深圳市启恒国泰投资管理有限公司、广州思诺铂投资管理中心</p>
<p>时间</p>	<p>2022年06月22日下午14:00-16:00</p>
<p>地点</p>	<p>贵州省瓮安县工业园区贵州芭田生态工程有限公司</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>常务副总裁吴益辉先生、董事兼董事会秘书郑宇先生</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p><b>公司介绍：</b>芭田股份于1989年成立，2007年于深圳证券交易所上市，现总股本为886,862,627。芭田整体的规划是磷化工一体化一个大的框架，未来芭田由三部分业务构成。一部分是上游磷矿业务，其次是中游磷化工业务，包括化工产品、复合肥业务，最后是下游新能源业务。我们规划的主要业务方向是磷矿、磷化工、新能源。公司共5个主要生产基地，分别是位于深圳、贵州、徐州、贵港、北京。贵州芭田子公司分三部分业务构成，磷化工业务、磷矿业务以及新能源材料业务。首先概述下磷矿业务，2020年5月取得小高寨磷矿的采矿权，目前全球的磷矿的开采量约在2亿吨/年，去年是2.2亿。从中国的角度来讲，中国的磷矿开采量占全球的39%。中国的磷矿开采每年波动比较大，近10年最高产量年份在2016年，开</p>

采量最大的省份是云南、贵州、四川。2018 年贵州的磷矿开采量是最大的，最近湖北开采量超过贵州，但是最近几年贵州的开采量在下降，贵州、湖北、云南开采磷矿占全国的约 95%。公司贵州小高寨磷矿开采的整个申请材料在 2020 年 12 月完成。2021 年 1 月开始建设，现在是在建设阶段，预计建设周期 24 个月内完成。整个矿区分为 6 个采区，一期工程 3 个采区同时开始，主体工程是由一个竖井两个斜井构成，我们矿埋藏的比较浅，埋藏在地下 200 米，斜井长度是 600 米，矿上主体工程基本已经完工。下一阶段主要是矿的开采，预计每天 1000 吨的开采，接下来就是大型设备的安装，旁边配套 120 万吨的物理选矿装置，未来的出售还是以磷精矿为主，磷精矿出来之后用到贵州芭田产业园，应用到三部分产品，分别是矿业产品、农业级产品和土壤调理剂，以及正在建设的工业级磷酸、磷铵。选用硝酸装置的原因是因为整个磷化工产业园是全国唯一一套国产化采用硝酸法处理磷矿的磷化工生产装置，这套装置作为分解原材料之外，我们也会对它做一些产品出售，其中生产的产品硝酸浓度为 68%，目前硝酸会供一部分给德方纳米使用。目前我们在贵州基地规划了 7 个项目，预计都是在 2022 年年底完成并投产，5 万吨磷酸铁、2500 吨磷酸铁锂、120 万吨矿山物理选矿装置，二期主要在净化磷酸、磷酸铁锂、磷酸铁，进一步扩大产能。以上就是我们未来芭田股份的规划。

**1、公司 2020 年的年报中，复合肥的生产产量不低，但化肥领域的规模都不是很大，公司新规划的这些根本原因是什么？既然化肥这一块做得很好，为什么不继续把化肥业务发展的更好呢？**

答：复合肥前段生产成本比较高，再增加运输成本的话，就更不景气了。新能源是一个最终发展的趋势，原来我们只专注磷化工，但是现在我们会继续做复合肥，同时，多增加一些生产基地，多一条渠道。

**2、请问公司为什么采用多元化路线？**

答：我们磷化工的生产技术是前端不产生磷石膏，我们是从磷矿到磷化工，利用硝酸分解磷矿，新能源就需要购买磷酸、磷铵、磷酸铁，这些我们都可以做到。我们还在抢进度，这些装置我们都在建设，每个装置的投产时间都不一样，基本都是在今年年底前完成，部分快的工程是在 8 月完工，慢的也会在 10-12 月完成。为什么一步一步往前，因为我们可以做到可进可退。下一步就是发展新能源，是我们三大板块的其中一部分，而且我们的磷矿开采量比较大，可以为我们后续做保障，还有就是环保的问题，我们所有的装置都可以形成闭环。

**3、贵州的开采量为什么降低？**

答：贵州对煤矿、非煤矿的审批比较慢，还有就是他们的检查力度比较大。

**4、原矿为什么不能外卖？**

答：原则上原矿需要就地深加工。

**5、请问矿井建设竖井有什么作用呢？**

答：竖井主要是用来回充的，斜井主要是用来运输的。

**6、请问矿中含氟、碘、砷吗？**

答：含氟约 3%，其他含量不高。

**7、请问怎么看磷矿石价格，什么原因导致上涨？**

答：原来磷矿石主要是做肥料，现在新能源也需要磷矿，所以新能源的量起来了，磷矿的价格自然就起来了，新能源需要磷酸、磷铵，这两个的原料就是磷矿，目前磷酸和磷铵的产能都在增加。

**8、请问硝酸磷肥是什么？**

答：是农用硝铵，我们会添加一些防爆物，属于一种硝铵的磷系肥料。

**9、请问硝酸磷肥价格是多少，出口受限吗？**

答：价格是 3500 左右，属于肥料，目前出口需要看政策。

	<p><b>10、请问磷酸铁的铁源公司是怎么获取的？</b></p> <p>答：铁源我们是外购，因为目前铁源不稀缺。</p> <p><b>11、请问公司和德方纳米的技术优势在哪里？</b></p> <p>答：我们的压实密度还有其他都属于高端的，我们会慢慢超越，我们也会往下游方面接触发展。</p> <p><b>12、请问当地政府有没有和公司达成长期协议，完成地方经济指标，对公司的营业收入有没有影响？</b></p> <p>答：政府主要就是关注税收和就业人数，现在我们公司大部分都是当地的人员，可以为他们解决就业的人数需求。</p> <p><b>13、请问能否说下新能源的销售问题？</b></p> <p>答：磷矿、新能源产品的销售我们会采用直销的方式，与肥料产品的代理商模式不同。</p> <p><b>14、磷化工很多行业都在做，未来三年你们和同行业的优势在哪里？</b></p> <p>答：我们采用的不同技术路线。比如我们采用硝酸法分解磷矿，不产生磷石膏，现在磷石膏的堆场是一个很大的问题，磷石膏的处理也是一个很大的问题，我们是直接从源头就没有产生磷石膏。每一步出来的物质我们都会做成相应的产品，在政策支持上，硝酸法生产磷酸和磷酸一铵也是发改行业鼓励的发展方向。</p>
附件清单(如有)	
日期	2022年06月22日