#### 浙江松原汽车安全系统股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2022-004

F		
	☑特定对象调研	□分析师会议
   投资者关系活动	□媒体采访	□业绩说明会
类别	□新闻发布会	□路演活动
2 0,00	☑现场参观	
	□其他 (电话会议)	
	安信证券 徐昊	
参与单位名称及	尚善资产 刘晓鹏	
人员姓名	惠通基金 郭双桃	
	杭银理财 陈兰芳	
	前海华衫 田星星	
时间	2022年6月23日	
地点	公司会议室	
上市公司接待人	董事会秘书叶醒先生	
员姓名		
	1. 请问随着气囊、	方向盘市场的开拓,公司主营业务从
	单一的产品转变为系统。	产品,是否也意味着针对某款车型的
投资者关系活动 		式转变为整体打包来配套供货?
主要内容介绍		层面还是客户来说,针对某款车型的 4.####################################
		全带总成、气囊、方向盘),更倾向
	1 盆冲11 也进11 开及、「	制造与销售,即所谓的交钥匙工程,

对车型的开发周期、成本控制都是有利的。当然,不同的主机厂,会根据实际的供应链情况,在被动安全件中,也会存在将气囊、安全带产品分开发包的情形,这方面主要根据主机厂不同的需求进行。

# 2、主动式电机预紧安全带(MSB),目前市场配置情况如何?

回复:据公司了解的情况,为符合相应国外的法律法规 以及提升汽车在碰撞测试中的的安全等级,欧美主流品牌的 车型在前排普遍配置主动式电机预紧安全带,目前该产品已 成为欧美品牌车型以及部分"新势力"车型的标配(前 排)。公司自主研发的集成主被动可逆预紧式安全带总成, 是在主动式电机预紧安全带的基础上进行全新升级,目前已 处于测试阶段,如顺利开展,预计下半年将搭载首款车型, 可实现国产替代外资。

另外公司风险提示,该产品后续上量还有待于批量化供 货的整体定价、质量、交付、整车销售市场评价等综合因素 影响。

# 3、请问公司的海外业务主要是哪些地区、市场情况如何?海外业务的产品主要有哪些?

回复:公司海外业务主要在欧洲、北美、中东等地区, 目前每年保持稳定增速,海外业务占整体销售约 12%; 国外 市场主要以特殊座椅安全装置产品为主。

#### 4、募投项目的进展状况如何?

回复:公司的募投项目处于正常建设中,详细数据可关注半年报信息。

# 5、今年外部经济环境出现较大的变化,公司内部是怎样应对的?内部环境是否有较大的变化?

回复:确实,今年外部环境变化超出我们的预期,作为 汽车行业的一员,也难"独善其中",我们能做的是如何减 少外部的冲击,积极面对当前的困难。1、上半年公司对组 织架构进行扁平化,优化冗余人员,提升信息传递速度,使 决策更快更有效率。2、今年公司在安徽巢湖进行投资规

	划,能够压缩劳动人力成本支出。另外,在异地建设工厂亦 能降低地区(停工、停产)风险。3、随着上海地区的复工 复产、购置税减免、汽车下乡、消费补贴等多种利好因素,
	公司已在前期充分做好了产能规划准备,有能力应对这场硬战。
附件清单(如有)	无
日期	2022年6月23日