

证券代码：002674

证券简称：兴业科技

兴业皮革科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-006

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	华创证券 毛宇翔 金元顺安基金 侯斌 国泰基金 王开荣 国华人寿保险 吴润泽 金元证券 于静 招商基金 黄馨宜 国华人寿保险 王雅惟 上海兆天投资 胡孟汉 建信信托 孙海梦 中海基金 谢华 华商基金 黄灿 中邮创业基金 孙周 盈沣(上海)投资 彭柳萌 上海睿亿投资 王慧林	上海同犇投资 董智薇 王卫丰 华创证券 李娜 农银汇理 周宇 交银施罗德基金 高逸云 兴业证券 廖辰轩 上海证券 刘宁 华福证券 戴启明 恒生前海基金 祁滕 上海混沌投资 王菁 上海弥远投资 杨渝 好奇资产 万雪飞 乾惕投资 王洲 中邮创业基金 郭鑫 中加基金 李宁宁
时间	2022年6月23日下午16:00-16:45	
地点	兴业科技 办公楼	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：吴美莉 证券事务代表：张亮	

投资者关系活  
动主要内容介  
绍

**1、公司目前鞋面皮革业务经营情况？**

针对目前下游订单需求小批量、多批次、快交期的特点，公司调整组织架构，采用分事业部制，事业部总经理负责，并按产品品类对事业部进行划分，大事业部生产常规产品，通过市场研判备货半成品，加快交货周期，小事业部对应定制化产品，反应快，对接市场。公司现有事业部模式可复制，便于吸引行业内的优秀团队，拓展公司的产品品类。

销售渠道方面，针对品牌客户公司提供涵盖研发、技术、客服等多方位的团队式服务，成为客户一站式皮革材料服务商。针对网络品牌，中小加工厂，公司设立区域独家代理经销提供点对点服务，挖掘市场潜力，取得不错的效果。

公司采购量大，规模优势明显，对供应商议价能力强。

公司引进服务国际品牌的经验丰富的团队，21年公司外销量提升，占收入 12.92%。

**2、宏兴汽车皮革目前的客户情况？**

宏兴汽车皮革目前的主要客户有蔚来、理想、合众、金康问界等。

**3、宏兴汽车皮革的竞争优势？**

宏兴汽车皮革在新能源汽车品牌布局比较早，有先发优势。宏兴汽车皮革相对行业内的外资企业服务效率更快，反应研发速度更快。由于汽车内饰材料对于皮革的理化性指标要求高，宏兴汽车皮革借助其技术优势配合开发满足客户的需求。

**4、汽车内饰皮革的行业壁垒？**

汽车内饰牛皮革材料属于汽车零部件，对整车的生产装配至关重要。汽车内饰牛皮供应商前期需要通过整车厂主导的缜密的认证和评审过程后才能获得相应车型的供货资格，认证周期长。宏兴汽车皮革在新能源汽车品牌布局比较早，有先发优势。

	<p><b>5、宏兴皮革未来的市场情况？</b></p> <p>宏兴汽车皮革目前是蔚来、理想、合众、金康问界等新能源汽车内饰材料的供应商，也是传统车企长安马自达以及吉利汽车的内饰材料供应商。未来随着新能源汽车销量的快速增长，下游车企对于汽车内饰皮革的订单需求也将同步增长，宏兴汽车皮革将根据订单情况逐步提升产能，满足下游市场的需求，公司亦将通过产能和原材料资源协同，帮助宏兴汽车皮革快速扩产。</p> <p><b>6、宝泰皮革的情况？</b></p> <p>宝泰皮革的业务主要是二层皮业务，与公司原有业务形成互补，二层皮是公司的副产品，之前作为副产品直接外售。宝泰皮革主要是对二层皮价值的进一步挖掘。</p>
附件清单（如有）	
日期	