## 佛山电器照明股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2022-01

投资者关系活动类别	☑特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访    □业绩说明会
	□新闻发布会    □路演活动
	│□现场参观 │□其他(请文字说明其他活动内容)
活动参与人员	银河证券、国信证券
时间	2022年7月1日-7月4日
地点	佛山照明 5 楼会议室
形式	网络视频会议
上市公司接待人员姓 名	董事会秘书: 黄震环 董事会办公室主任: 黄玉芬
交流内容及具体问答记录	问题 1: 公司为什么要收购国星光电?
	公司属于 LED 照明领域的下游应用端企业, 而国星光
	电属于 LED 照明领域的中上游企业,是国内头部的封装企
	业,它有丰富的行业经验,领先的研发技术实力和较显著
	的市场份额。通过并购国星光电,不仅能为公司发展注入
	新的活力,还能打通上下游产业链,发挥双方各自的优势,
	特别是在公司新布局的汽车照明、智能照明、植物照明等
	细分领域进行紧密合作,助力双方合作共赢,提高在行业
	上的影响力。
	问题 2: 公司为什么要收购南宁燎旺?
	公司看好汽车行业的发展,尤其是新能源汽车的发
	展。根据汽车工业协会的统计,2021 年我国新能源汽车
	产销量同比增长 1.6 倍,新能源汽车市场渗透率达 13.4%。
	南宁燎旺致力于研发、生产和销售具有国内先进技术水平
	的汽车全车灯具,分别在南宁、柳州、重庆、青岛有生产
	制造基地,具备年生产汽车灯具530万台套的能力,是我
	国规模较大的汽车灯具生产企业。公司收购南宁燎旺后,
	将以南宁燎旺为平台,推动公司汽车照明产品从车灯光

源、模组延展至车灯灯具产品,并利用公司的优势助力南宁燎旺做强做大。

## 问题 3: 南宁燎旺的生产经营情况

南宁燎旺是我国生产规模较大的车灯企业之一,经过 多年发展,南宁燎旺具有稳定的整车厂客户,包括上汽通 用五菱、重庆长安、一汽奔腾、上汽大通、北京汽车公司、 东风柳汽、东风小康等,同时正在对接多家新客户。南宁 燎旺正不断加大研发投入,攻克技术难点,加快产品升级 迭代,提升市场核心竞争力,全力向中高端市场进发。2021 年南宁燎旺实现营收 15. 18 亿元,净利润 3785 万元。

## 问题 4: 公司在细分领域的布局情况

公司紧盯市场需求,大力优化产业布局,积极开拓新赛道。在海洋照明领域,与中科院深海研究所共建"深海照明工程技术联合实验室",共同开发深海照明、养殖照明等系列产品,已推出了具有针对性的 LED 水产养殖照明产品及方案,满足从陆上至水下、从育苗至养成等不同养殖模式及阶段的特定照明需求。同时,成立了海南子公司,在海口市竞得约 52 亩工业用地,用于建设海洋照明产业基地,并组建和派驻海洋照明相关业务团队进行市场拓展和渠道建设。在动植物照明领域,推出了各种应用场景的动植物照明和消杀解决方案,已推出了大麻补光灯、花卉蔬菜水果种植补光灯、动物取暖灯、养殖保温灯、紫外线杀菌灯等解决方案。在 5G 智慧灯杆领域,公司已取得了与智慧灯杆相关的专利及软件著作权,并参与了多个智慧灯杆项目。

## 问题 5: 公司在提高毛利率方面有何措施

公司主要通过两方面来提高毛利率,首先是控成本, 一是通过集中采购、竞价采购、压减物料规格等举措降低 原材料采购成本;二是采取生产工艺改进、工序优化、材

	料消耗定额管控、新材料替代等手段降低制造成本; 三是
	持续通过自动化改造、机器换人等方式,降低用工成本。
	其次是提价格,针对国内外不同品类销售产品适当提高价
	格,同时收缩促销力度。
关于本次活动是否涉	
及应披露重大信息的	否
说明	
活动过程中所使用的	
演示文稿、提供的文	无
档等附件(如有,可	
作为附件)	