

证券代码：002099

证券简称：海翔药业

浙江海翔药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 投资者接待日活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	浙商证券：孙建、毛雅婷、盖文化；银华基金：戴方贤；东海基金：王靖予；固禾基金：王生瑞
时间	2022年7月6日
地点	浙江省台州市椒江区岩头工业区海虹路71号公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长：王扬超；董事会秘书：王晓洋；副总经理：许国睿；证券事务代表：蒋如东
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、医药板块业务情况？</p> <p>答：近年来，高强度投入生产线及配套设施建设，完善产业链平台优化，2021年上半年产业链完成整合，拳头产能利用率持续爬坡，连续多季度环比增长，医药收入贡献占比从原来50%提到2022年一季度70%，利润贡献比重提升。其中培南系列突破产能瓶颈限制，收入大幅增长，当前客户需求旺盛，订单饱满；其他自主产品克林霉素系列、降糖系列走出疫情影响，收入均实现不同程度增长，盈利能力恢复向好。</p> <p>2、医药新产品新项目布局及进展情况？</p> <p>答：新项目布局分自有管线及CDMO/CMO两种业务模式，在研自有产品涉及免疫类、肝胆类、眼科等多个领域。API新产品立项上面，立足全球市场重点关注制剂市场容量大、竞争格局较好，坚持全产业链竞争模式，以市场占有率目标；制剂方面仍自优势API延伸为主，通过制剂放大API板块盈利能力。</p> <p>3、公司BD拓展方向是国内，还是国外？</p> <p>答：公司完成了销售体系进行优化改革，明确新业务开</p>

	<p>发的重要性，加强专业人才引进及培养，深入推进全球化BD 战略。国际方面，现有大客户及战略伙伴的合作模式正在从简单产品销售向 CDMO/CMO、产业链合作等新模式转变，导入新产品新业务，同时努力探索专利期或者临床期的项目合作；国内方面，加强拳头产品、特色小品种与头部企业业务拓展，进行深度捆绑。此外，公司还与鑫开元(华氏医药)、华益泰康等 CRO/CDMO 企业达成战略合作，通过产能、研发、渠道等资源共享互补，联合拓展新客户。</p> <p>4、公司 CDMO/CMO 现状及新项目拓展情况？</p> <p>答：公司是国内最早开展 CDMO/CMO 业务的企业之一，早在 2008 年就与德国 BI 建立战略合作伙伴关系，2021 年 CDMO/CMO 业务收入 2.42 亿元。去年新建多能中试车间已投入使用，该车间是中试专用车间，适用反应类型多，切换效率高等特点，加上原有发酵中试车间，酶工程实验室等，CDMO/CMO 产能规模，项目验证对接效率，综合承接能力大幅提升。项目拓展方面，除大客户、战略伙伴新合作商业化落地外，还拓展国内一些合作伙伴，涉及精神类、心血管、降糖、抗感染等多个领域。新项目验证、药证注册按照计划正在稳步推进中。</p> <p>5、染料板块业务情况？</p> <p>答：目前染料行业处于低谷，终端需求持续低迷，染料板块盈利能力低于往年平均水平。医药板块盈利贡献较大，一季度公司整体业绩仍然实现增长。</p> <p>6、环保投入情况？</p> <p>答：近年来安全环保投入近 10 亿元，各厂区从生产车间设备升级、技术工艺改进，前端预处理，后端“三废”处理等全方位改造提升，在满足现有生产需求，同时超前储备未来新产品、新项目的环保处理能力。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 7 月 6 日