

证券代码：002099

证券简称：海翔药业

浙江海翔药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 投资者接待日活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	信达证券：阮帅、阙嘉程；泰康资产：马步云
时间	2022年7月12日
地点	浙江省台州市椒江区岩头工业区海虹路71号公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：王晓洋；财务总监：朱勇；证券事务代表：蒋如东
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司基本情况介绍</p> <p>公司近年来加大医药板块的资本性投入，持续发力销售和研发端，使得医药板块实现多季度营收增长，收入贡献率从原先的50%提升到现接近70%；近年在安全环保方面投入近10亿，超前配置环保处理能力。</p> <p>2022年上半年，公司医药业务销售订单饱满，产业链优化及新产品布局效果显著，产能利用率和运营效率的进一步提高，营业收入快速增长，经营状况持续向好。2022年1-6月预计实现归属上市公司股东的净利润在16,000-20,000万元之间，较上年同期同比增长164.43%至230.54%。</p> <p>二、提问及回答</p> <p>1、公司在今明两年会有哪些亮点产品？</p> <p>答：公司在去年对培南产业链进行优化提升、车间改造，从今年上半年开始就充分体现培南产量方面提升，盈利能力</p>

	<p>逐步恢复。从终端市场来看培南系列仍保持一个较好增速，公司作为全球培南系列主要供应商，将继续提高市占率，扩大收入规模。其他受疫情影响的产品也走出阴霾，收入逐步恢复及增长。另外自主在研产品也在按计划推进，新产品涉及免疫类、肝胆类、眼科等多个领域，后续将陆续落地商业化。</p> <p>2、在 BD 方面是什么性质的合作？</p> <p>答：两种模式：（1）通过 CDMO/CRO 战略合作，BD 导入新产品。以华益泰康为例，华益泰康拥有制剂 CDMO 服务，双方优势互补，合作方式不限于 CDMO/CMO，产业链上的自主产品也可以开展合作，例如华益泰康刚中标集采的琥珀酸美托洛尔缓释片的 API 由公司供应。</p> <p>（2）BD 全球化战略。Big pharm 及战略伙伴的合作模式正在从简单产品销售向 CDMO/CMO、产业链合作等新模式转变，导入新产品新业务，同时努力探索专利期或者临床期的项目合作；国内方面，加强拳头产品、特色小品种与头部企业业务拓展，进行深度捆绑。部分新导入项目今年将少量供货，后续将逐步放量。</p> <p>3、疫情对公司有什么影响吗？</p> <p>答：经营层面主要是上半年物流不畅影响了项目进度，海运紧张也影响产品发货周期。疫情人员流动受限，国际客户维护、新业务 BD 效率受到一定影响。</p> <p>4、染料板块情况如何？</p> <p>答：目前染料行终端需求持续低迷，染料板块盈利能力低于往年平均水平，公司将以市场占有率为战略目标，优化边际效益，等待未来需求恢复。医药板块盈利贡献较大占近七成，半年度公司整体业绩仍然实现增长。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 7 月 12 日