盐津铺子食品股份有限公司 2022年半年度业绩预告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

一、本期业绩预计情况

- 1、业绩预告期间: 2022年1月1日—2022年6月30日
- 2、预计的业绩: □扭亏为盈 √ 同向上升 □同向下降

项目	本报告期	上年同期
归属于上市公司 股东的净利润	盈利: 12,300.00万元~13,000.00万元	盈利: 4,862.21万元
	比上年同期增长: 152.97% ~ 167.37%	1
扣除非经常性损 益后的净利润	盈利: 10,780.00万元~11,450.00万元	- 盈利: 1,822.95万元
	比上年同期增长: 491.35% ~ 528.10%	
基本每股收益	盈利: 0.95 元/股~ 1元/股	盈利: 0.39元/股

二、业绩预告预审计情况

本次业绩预告相关财务数据未经注册会计师审计。

三、业绩变动原因说明

公司一直坚定不移聚焦主业,持续专注休闲食品行业,长期坚持自主制造。 公司2017年2月8日上市后开始从区域向全国拓展,经过2018~2020年三年夯实, 休闲(咸味)零食第一曲线稳中有升,休闲烘焙点心第二曲线快速大幅增长。 2021年,公司按照"多品牌、多品类、全渠道、全产业链、(未来)全球化"的 中长期战略,全面启动战略转型升级,由渠道驱动增长升级为产品、渠道双轮 驱动增长;同时,大力发展智能制造,持续加大研发投入,推进数字化改革, 整合上下游资源,打造全产业链提升产品力,努力实现产品"高品质+高性价比"。 本报告期内, 公司业绩同比上升的主要原因如下:

- 1、**聚焦五大核心品类**: 辣卤零食、深海零食、烘焙、薯片以及果干,全力打磨供应链,精进升级产品力。**产品全规格发展**: 除优势散装外,全力发展定量装、小商品以及量贩装产品,满足消费者各种场景的零食需求。**全渠道覆盖**: 在保持原有KA、AB类超市优势外,重点发展电商、CVS、零食专卖店、校园店等,与当下热门零食量贩品牌零食很忙、戴永红等深度合作,在抖音平台与主播种草引流,拼多多爆款出击,引领突围电商、直播、社区团购等渠道。
- 2、原材料价格上涨影响: 2022年上半年,大豆油、蛋品、棕榈油、大豆蛋白等部分原材料价格上涨,增加了原材料采购成本,导致生产成本有所上升。
- 3、研发费用投入:公司秉持做好食品的初心,全力打造"好零食、盐津造"的核心竞争优势,持续加大研发费用投入,2022年1~6月公司整体研发费用投入2,951.94万元。
- 4、股份支付费用列支: 2022年1~6月所得税前共列支股份支付费用 3,090.23万元。

四、其他相关说明

本次业绩预告是公司财务部门初步测算的结果,未经审计机构审计,具体财务数据将在2022年半年度报告中详细披露,敬请广大投资者谨慎决策,注意投资风险。

特此公告。

盐津铺子食品股份有限公司 董事会 2022年7月15日