

证券代码：002017

证券简称：东信和平

东信和平科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-02

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	华泰证券：王兴、颜如玉 国新投资：肖宇、杨俊宏
时间	2022年7月21日 15:30
地点	公司会议室（线上调研）
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书、总法律顾问：陈宗潮
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 公司移动通信、金融支付、政府公共事业三方面具体的营收、利润贡献占比以及市场份额？</p> <p>答：从整个业务构成来看，利润贡献占比最大的是政府公共事业这块，但随着今年部分产品毛利率回升，SIM卡这块业务利润贡献占比有所提升。目前公司各业务板块市场份额保持领先地位。</p> <p>2. 公司智能卡业务的生产销售周期和产能情况介绍？</p> <p>答：公司的销售模式以直销为主，主要通过项目投标、入围、中标，获取订单的模式，一般生产销售周期不长，主要根据智能卡类型不同来决定。由于智能卡业务模式主要以定制化为主，我们会根据客户提供的数据及需求定量定产。</p> <p>3. 在市场竞争中，价格是最核心的因素吗？</p> <p>答：智能卡业务在行业集中度相对比较高，我们的服务对</p>

象主要是运营商、金融机构及政府机构，他们一般会采用招标入围的方式。前几年在中国市场中竞争者比较多，低价竞争比较严重，但近几年行业竞争较以往发生了较大的变化，现在厂商招标主要看综合因素，包括提供服务和保障能力、科技创新能力等，价格因素比重有所下降。

我们的业务主要包括数字信息安全产品及系统解决方案，除了智能卡的硬件生产，我们拥有嵌入式安全软件和系统开发能力，根据客户需求并根据测试情况对产品进行改进、优化，从而完成产品定型，为客户提供高度贴合其需要的产品与服务，进而完成订单落地。

4. 关于第三代社保卡市场拓展及渗透率？如何看待和预测未来几年市场需求的变化和增长空间？

答：第二代社保卡市场相对集中，通过行业多年的积累，有几家领先企业占市场份额比较高。第三代社保卡市场模式和第二代相类似，主要就是延续产品进行更新升级。随着我国已发行的第二代社保卡绝大部分逐步接近使用有效期，原有第二代社保卡将陆续进入更换周期，第三代社保卡将迎来发卡契机。

5. 数字安全平台业务对营收和业务增长空间的展望？

答：公司数字安全平台主要产品包括 eSIM、eSE、RFID 产品与解决方案，主要应用于车联网、消费电子、工业互联网、安防、能源领域。未来，数字安全平台业务将作为公司重要的业务增长极。

6. 公司募投未使用资金较多，未来打算如何使用，是否有新的资本开支计划？

答：目前未有相关方案，公司将继续寻找新的与主营业务相关的项目进行投资。

7. 近期有无开展新一期股权激励计划的安排？

答：开展中长期的股权激励计划有助于确保公司发展战略

	<p>和经营目标的实现，目前公司暂无相关计划，未来如有相关计划，会遵守信息披露相关的规章制度及时披露。</p> <p>8. 划入中电科之后，有没有相关的资本运作？</p> <p>答：中国电科所从事的多元化业务及地位能够为公司带来资源支持，我们将紧密围绕中国电科战略定位，借助电科产业优势，聚焦数字安全产业主线，加快部署实施路径和对策措施，确保公司新发展战略目标落地见效。</p> <p>9. 公司市值管理方面的工作如何进行？</p> <p>答：下半年，我们会通过接待投资者调研、深交所互动易网上平台、网上业绩说明会等多渠道多形式加强与投资者的联系和沟通，进一步提高公司的关注度。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>附件清单(如有)</p>	<p>不适用</p>
<p>日期</p>	<p>2022年7月21日</p>