证券代码: 002884

证券简称:凌霄泵业

广东凌霄泵业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: TX【2022004】

投资者关系活 动类别	☑ 特定对象调研 □]分析师会议
	□媒体采访 □	业绩说明会
	□新闻发布会 □	路演活动
	□现场参观	
	□其他 (<u>请文字说明其他活动内容)</u>	
参与单位名称 及人员姓名	中金公司 邹靖; 兴证资管 黄	晓峰; 宽远资产 何潇
时间	2022年7月29日	
地点	公司会议室	
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书刘子庚先生、证券事务代表邱燕妃	
投资者关系活 动主要内容介 绍	1、全球塑料卫浴泵的空间有多大?主要市场在哪里?公司的市占率是多少? 答:公司塑料卫浴泵主要应用在按摩浴缸、SPA浴缸和泳池配套,行业没有这个细分领域的权威数据,根据公司经营多年的经验,公司塑料卫浴泵的规模在中国乃至全球处于龙头地位。该类产品的主要市场在美洲、欧洲。 2、塑料卫浴泵增长非常快的原因?	
	答:公司出口的产品主要是塑料卫浴泵,主要市场是美国、欧洲,受到疫情持续的影响,对家居、家庭休闲娱乐设施等的需求有所增加,对塑料卫浴泵的需求有所增加,而当地的生产厂家受疫情影响尚未恢复,同时海运、港口出现了较大的困难,为了应付不确定性,客户加大了订单,因此出口销售金额有较大增长。 3、公司的不锈钢泵相对竞争对手的产品是不是民用为主,功率较小? 答:我们理解的民用领域很大,包括农业、商业、养殖业、种	

植业、工业、市政建筑工程等行业,公司不锈钢泵总体以250w~7.5kw的单级泵和卧式多级泵的销售为主,经过多年研发和市场拓展,公司立式不锈钢泵和大功率的离心泵的产品规格型号也逐渐完善,市场覆盖面逐步提高。

4、公司不锈钢泵的应用领域有哪些?

答:不锈钢泵的应用场景很广阔的,主要有以下几个方面: (1) 管道供水; (2) 工业增压,楼层供水系统、清洗系统; (3) 行业配套:锅炉给水、机床配套、冷凝系统、中央空调系统、洗碗机、印染设备、太阳能、风能发电冷却系统; (4) 水处理,蒸馏系统或分离器、游泳池等; (5) 农业、养殖业、种植业等; (6) 医药、食品、化工行业使用。

5、不锈钢泵未来销售方向是走国内还是走国外?

答:这两个都是公司未来的发展的方向。这两年,因为疫情原因,公司的销售人员出国或者海外客户来中国都比较困难,海外销售基本上通过线上来推广,效果并不理想。疫情前很多专业的客户会来现场考察厂房,讨论技术问题,可以增进客户对公司的信心,更容易获得客户的认可。线上推广和现场考察是有区别的,很难有这种效果。假如疫情过后,我们将参加更多的全球性专业展会,销售部门也会去和美洲、欧洲乃至全球的客户交流,开拓更多的客户。国内,疫情过后,我们主要也是请更多客户或厂商,来现场参观,展示企业实力,让客户了解企业。这几年虽然因为疫情,现场交流受限制,但是公司还是在不断的发展,这两年来,公司从生产经营、场地建设、设备投入等都有提高,可以给客户一个新的印象,展示我们在脚踏实地的发展,是做实事的企业。

6、公司的生产是柔性的吗,还是生产不锈钢泵的只能生产不锈钢泵,生产塑料泵的只能生产塑料卫浴泵吗?

答:公司有两个厂区,一个生产不锈钢泵、一个生产塑料卫浴 泵和通用泵,生产线有针对性,生产塑料卫浴泵按塑料卫浴泵的生 产线布局,不锈钢泵按不锈钢泵的生产线布局。但是整个生产上来 说我认为是柔性,公司的生产能力弹性大,有订单的时候,公司可 以快速的组织工人,调整班次或者增加生产线,提高产能。民用离 心泵产业化项目建设完成后,公司的生产场地已为未来发展做了规

- 划,可以通过增加生产线和组织工人实现产能的快速提升。
- 7、不锈钢泵未来会不会因下游客户变化,毛利率有所变化,是 向上走还是向下走?

答:毛利率跟材料的价格有很大的关系,而且不同时期销售策略会有所调整,产品想要获得一定的竞争优势,可能进行价格调整,提升竞争力,这类情况毛利率将下降。公司有优势的产品,可能会将价格提高一些,毛利率也将有所提高。

8、最近原材料价格有所回调?今年毛利率和净利率会比去年好一些?

答:公司会考量原材料价格周期及原材料价格稳定情况,调整产品价格,现在还不好说。

9、21 年受益于疫情或产业转移增长快速,今年上半年下游客户在消耗库存的状态吧?二季度相对一季度如何?

答:是的,去年的增长比较大,除了市场需求增长,客户也因海运、港口等问题提前做一些库存的订单,二季度的情况,还是要看半年报的情况。

10、未来的分红比例是怎么考量的?

答:公司近几年来分红相对较高,去年分红比例有所下降,但总数没有下降,是增加的。公司未来发展,如果有大的项目,需要投入很多资金,可能会影响分红的比例,所以不确定今后的分红比例如何变化,但是为股东创造最大的利益是公司的目标,我们将为之努力。

11、公司相对同行为什么能做得这么好,请结合公司的发展历程说说公司做了哪些正确的决策?

答:从产品领域来说,我们和同行有所不同,塑料卫浴泵,我们从 2000 年开始研发,多年来我们把这个产品做得越来越好,我们在市场占的比例相对较高,其他公司做通用泵、铸铁泵比较多,竞争很激烈,同质化很多,所以当时我们选择研发塑料卫浴泵,我们生产工艺、成本控制也做得比较好,获得客户的认可。不锈钢泵,国内也有很多企业生产,但具体产品有一定的差异,我们做单级和

	卧式、立式多级不锈钢泵为主,有自己的市场空间,在市场里找准了自己的发展方向,所以发展的比较好。上市后我们获得了资本市场的发展优势,发展得比较快。泵行业是竞争比较激烈的行业,我们今后想要在行业中发展壮大,产品一定要做到非常好,所以我们宣传,好的水泵凌霄造,我们要做最好的产品,最有价值的产品,参与市场竞争,因为这个理念,我们在内部管理花了很多心思,严格控制成本,优化调整生产工艺,提高效率,每个时期都有所进步,
	公司就是这样一步步发展起来的。坚持专注,努力做到极致。
附件清单(如 有)	无
日期	2022年7月29日