

南京三超新材料股份有限公司

关于深圳证券交易所关注函回复的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

风险提示：

1、公司半导体用精密金刚石工具相关产品目前只有小批量的销售，总体还处于投资建设期，2021年度半导体行业相关产品收入仅770.55万元，占公司当年销售收入的3%，对公司整体业绩的影响较小。敬请投资者注意二级市场交易风险，理性决策，审慎投资。

2、半导体行业用精密金刚石工具技术门槛和市场壁垒高，产品验证周期较长，目前对国外进口依赖性仍较高，公司产品能否实现较大批量销售，仍存在较大不确定性。

3、公司虽然已就“年产4100万公里超细金刚石线锯生产项目”的实施可行性、具体项目建设、环境保护等方面进行了详细论证，但仍存在因相关行政审批等多种因素导致项目无法如期按既定方案推进的风险。

4、“年产4100万公里超细金刚石线锯生产项目一期”拟向公司控股股东、实际控制人、董事长、总经理邹余耀发行A股股票，募集资金不超过12,000.00万元（含本数），其余部分公司拟自筹资金。尽管邹余耀已与公司签署附条件生效的股份认购协议，但仍不排除受外部经济环境变化、邹余耀无法筹措足够资金等多种因素影响，导致本次发行募集资金不足甚至无法成功实施，继而导致项目无法如期推进的风险。

5、近年来，金刚线行业产能扩张较快，行业的整体供应能力增强，导致竞争加剧，产品价格及毛利率有所下降。如果未来出现产能过剩，市场竞争或将加剧，将对公司的产品价格、毛利率产生不利影响，从而导致公司出现营业利润大幅下滑甚至亏损的风险。

6、2022年7月21日至8月8日，公司股价累计上涨107.31%，与同期创业板综指偏离度较高，期间两次触及股价异常波动标准。公司近期业务基本面未发生重大变化，敬请投资者注意二级市场交易风险，理性决策，审慎投资。

7、敬请投资者充分了解股票市场风险及本公司已披露的风险因素。资本市场是受多方面因素影响的市场，公司股票价格可能受到宏观经济形势、行业政策、公司生产经营情况、金融市场流动性、资本市场氛围、投资者心理预期等多元因素影响，对此公司提醒广大投资者应充分了解股票市场风险、公司定期报告中披露的风险因素，注意二级市场交易风险，审慎决策、理性投资，提高风险意识，切忌盲目跟风。

南京三超新材料股份有限公司（以下简称“公司”或“三超新材”）于2022年8月8日收到深圳证券交易所下发的《关于对南京三超新材料股份有限公司的关注函》【创业板关注函〔2022〕第319号】，公司对关注函中提到的问题逐项进行了认真核查，现将关注函有关问题回复公告如下：

1、8月6日，公司在本所投资者关系互动平台（简称“互动易”）回复投资者提问称，公司目前半导体用工具大部分品种均已形成销售，其他未形成销售的产品也通过了一些客户的测试。公司8月7日披露的《股票交易异常波动公告》显示，公司控股子公司江苏三晶半导体材料有限公司（以下简称“江苏三晶”）主营业务为半导体行业用精密金刚石工具的研发、生产和销售，虽然江苏三晶目前半导体用砂轮产品已经有了小批量销售，但总体还处于投资建设期，产能尚在建设中。请补充说明近两年公司半导体相关产品的具体销售情况，并结合公司半导体用砂轮产品的关键性能指标、与同行业公司产品相比的优劣势、经营业绩、在手订单等情况，核实说明相关产品是否对公司生产经营和财务业绩具有重大影响，并充分提示风险。

公司回复：

公司对半导体行业用精密金刚石工具的研发已投入多年，目前多款产品已经通过测试并形成小批量销售，产品主要涉及减薄砂轮、倒角砂轮、硬刀（电铸划片刀）、软刀（树脂、金属、电铸）、CMP-DISK（钻石有序排列）、激光切割保护液、划片液等。

为了更好的整合资源、提供更专业的产品和服务、加快发展半导体行业用精密金刚石工具业务，2021年12月，公司与核心技术团队共同投资设立了控股子

公司江苏三晶半导体材料有限公司(以下简称“江苏三晶”),其中公司持股 93.6%。江苏三晶主要致力于研发、生产和销售应用于半导体行业的各类精密金刚石工具及相关耗材。自 2022 年 3 月起,公司将硬刀、软刀、CMP-DISK、激光切割保护液、划片液等业务相关的已投入资产及人员整合并入江苏三晶,减薄砂轮及倒角砂轮目前仍由三超新材生产。

(一) 近两年半导体相关产品销售情况

近两年,公司半导体相关产品销售情况如下:

单位:元

产品	2020 年	2021 年
背面减薄砂轮	1,121,924.81	3,276,805.16
倒角砂轮	627,070.00	2,660,975.79
树脂软刀	772,841.55	1,718,077.26
电镀软刀	-	44,800.00
电镀硬刀	-	4,800.00
合计	2,521,836.36	7,705,458.21

(二) 半导体相关产品的关键性能指标及与同行业公司产品相比的优劣势:

1、减薄砂轮

项目		公司产品基本情况
产品规格/性能参数	产品规格范围	树脂结合剂: ~3000 目
		陶瓷结合剂: ~6000 目
	可加工材料	硅、砷化镓、钽酸锂、蓝宝石
	可加工材料的尺寸	硅: 12 寸及以下; 其余材料 6 寸及以下
加工性能	在上述产品规格范围及加工场景下, 公司已有能满足客户需求、实际客户应用表现及加工性能不弱于进口标杆产品。	
与同行业公司产品相比的优劣势分析		<p>优势:</p> <ul style="list-style-type: none"> •公司目前应用于硅晶圆、砷化镓、钽酸锂的减薄砂轮产品的技术成熟, 公司已在上海日月光、上海 AOS、华天等知名客户实现部分产品的国产化替代, 也是目前国内能替代进口产品用于硅晶圆“TAIKO”减薄工艺的磨轮生产厂家, 在相关

	<p>产品国产化替代方面走在国内前列。</p> <ul style="list-style-type: none"> •公司可根据客户不同的应用需求提供定制化的产品和加工方案。 <p>劣势:</p> <ul style="list-style-type: none"> •与国外产品比,公司产品在部分高端应用的稳定性存在一定差距,用于精磨的高目数陶瓷结合剂产品有待开发完善,被加工材料覆盖面不够全。
--	--

2、晶圆划片刀（硬刀）

项目		公司产品基本情况
产品规格/性能参数	产品规格范围	涵盖刀刃厚度 0.010-0.150mm 的各规格产品
	外观参数指标	与竞争对手差异不大
	切割性能	部分规格产品已通过客户端验证,综合切割性能不弱于进口产品
与同行业公司产品相比的优劣势分析		<p>优势:</p> <ul style="list-style-type: none"> •公司可生产包含工艺难度大的超薄划片刀在内的各规格划片刀产品,产品规格范围略优于国内同行,和国外同行相当。 •相比国内同行,公司在 LED 和芯片切割通道中金属含量高的产品应用中有一定优势。 •公司作为该产品国家标准的起草单位之一,参与编制《超硬材料制品 半导体芯片精密划切用砂轮》标准,目前该标准处于征求意见阶段。 <p>劣势:</p> <ul style="list-style-type: none"> •公司硬刀产品于近期完成研发及规模化投产,产品批量生产经验尚有待积累,员工生产技能、生产管理水平以及信息化水平有待提高。 •品牌、市场渠道相对较弱,客户端批量应用周期较短,品质稳定性尚有待检验。

3、CMP-Disk

项目		公司产品基本情况
产品规格/性能参数	金刚石有序排列	有序
	金刚石密度范围	200-900 颗/cm ²
	平整度	≤0.035mm
	漏砂率	<5%

与同行业公司产品相比的优劣势分析	<p>优势:</p> <ul style="list-style-type: none"> •目前尚未见国内 CMP-DISK 产品竞品 •公司研制的CMP-DISK 产品从各项物理参数指标来看已基本达到进口产品的水准，且已通过客户初步验证(用于硅晶圆 CMP 过程)，并已获得部分客户小批量订单。 <p>劣势:</p> <ul style="list-style-type: none"> •公司产品的整体平整度控制仍需持续提高。 •对于金刚石密度更高的高端产品，公司仍处于开发阶段。 •品牌、市场渠道较弱，客户对产品品质要求极为苛刻，认证周期较长，国产替代较为谨慎。
------------------	--

4、软刀

项目		公司产品基本情况
产品规格/性能参数	产品规格范围	可生产树脂、金属、电镀等不同结合剂的全系列产品
	外观参数指标	与竞争对手差异不大
	切割性能	部分产品在客户端切割性能表现不弱于进口产品
与同行业公司产品相比的优劣势分析		<p>优势:</p> <ul style="list-style-type: none"> •公司树脂软刀产品切割封装材料 DFN、QFN，其寿命和品质可达到进口产品水平，已批量供应长电、通富微电等国内标杆客户，且有少量产品出口美国。 •公司金属软刀在 BGA,LGA 和内存卡、玻璃、陶瓷等半导体行业的应用已能达到国内一流水平。 •公司电镀软刀结合剂硬度高，产品寿命较有优势。 •公司作为该产品国家标准的起草单位之一，参与编制《超硬材料制品 半导体芯片精密划切用砂轮》标准，目前该标准处于征求意见阶段。 <p>劣势:</p> <ul style="list-style-type: none"> •在 BGA、LGA 和内存卡的切割使用中，公司产品与进口产品相比，存在使用寿命短的缺点。 •相比国内同行，我司软刀产品总体起步较晚，切入市场时间较短，品牌、市场渠道较弱，总体规模尚小。

5、倒角砂轮

项目		公司产品基本情况
性能参数	槽形精度	槽型 R 角大于 0.1mm，精度 ± 0.01
与同行业公司产品相比的优劣势分析		优势： •产品品质和寿命已经接近进口产品，在部分客户处已实现进口替代，且有少量产品出口美国。 劣势： •可加工材料范围明显小于进口产品。

（三）经营业绩

目前公司半导体用精密金刚石工具有小批量销售，但总体销售收入及占比均不高，2021 年半导体行业用精密金刚石工具产品销售收入 770.55 万元，占公司全年销售总额的 3%，相关产品综合毛利率为 53.55%。江苏三晶成立时间尚短，目前仍处于投资建设期，尚处于亏损状态。

（四）相关产品在手订单情况

单位：元

产品	在手订单金额
减薄砂轮	956,680
倒角砂轮	134,464
树脂软刀	97,639
电镀软刀	16,600
电镀硬刀	129,149
CMP-Disk	111,300
合计	1,445,832

公司提请投资者关注以下风险：

（1）公司半导体用精密金刚石工具相关产品目前只有小批量的销售，总体还处于投资建设期，2021 年度公司半导体行业相关产品收入仅 770.55 万元，占公司当年销售收入的 3%，对公司整体业绩的影响较小。

(2) 半导体行业用精密金刚石工具技术门槛和市场壁垒高，产品验证周期较长，目前对国外进口依赖性仍较高，公司产品能否实现较大批量销售，仍存在较大不确定性。

2、7月15日，公司披露《向特定对象发行A股股票预案》，拟投资27,532.14万元用于建设年产4,100万公里超细金刚石线锯生产项目（一期）。8月6日，公司在互动易回复投资者提问称，公司目前正在有条不紊地推进定增扩产项目，力争明年一季度实现项目一期达产；完成4,100公里扩产项目后，公司仍将保持在行业第一梯队的位置。请补充说明公司上述项目截至目前的具体进展，结合资金来源、主要投入及具体时间安排等说明“明年一季度实现项目一期达产”的描述是否合理、谨慎、客观，并结合市场需求、在手订单、公司产品竞争力及目前产能利用率等说明新增产能是否能够消化，说明“完成4,100公里扩产项目后，公司仍将保持在行业第一梯队的位置”的具体依据，并充分提示相关风险。

公司回复：

（一）年产4100万km扩产项目一期具体进展

7月25日公司在金湖市场监督管理局领取了全资子公司江苏三泓新材料有限公司（以下简称：江苏三泓）的营业执照，并与江苏金湖经济开发区管理委员会签订了《投资协议书》，协议书中约定了该项目的实施主体为江苏三泓。

8月2号，该项目办理了江苏省投资项目备案证（备案证号：金审批投备（20220414号），项目名称为：年产4100万公里金刚石线锯项目。目前公司已经取得该项目地块的用地红线图，完成了地勘、设计要点确认等工作，建筑设计已在进行中。

（二）结合资金来源、主要投入及具体时间安排等说明“明年一季度实现项目一期达产”的描述是否合理、谨慎、客观

1、资金来源：项目一期使用募集资金不超过12,000.00万元（含本数），其余部分公司拟自筹资金。项目二期拟使用自有资金及银行债务融资等方式自筹。

2、主要投入：投入包含土地、新建厂房、机器设备、人力等。总投资5.21亿元，其中固定资产投资4.29亿元（其中设备投资3.04亿元）；一期项目投资2.75亿元，固定资产投资2.33亿元（其中设备投资1.41亿元）。

3、该项目重要事项的时间安排

受益于金湖当地成熟的招商引资流程和高度配合，双方制定了力争 2023 年一季度一期达产的时间路线图：

序号	项目		计划完成日期
1	投资协议	签订投资协议	2022 年 7 月 25 日
2	厂房建设	厂房设计	2022 年 8 月 18 日
3		04#07#生产车间建设	2022 年 12 月 25 日
4		03#05#06#厂房建设	2022 年 12 月 25 日
5		01#02#栋建设	2022 年 12 月 30 日
6	生产设备建设	生产设备技术方案确定	2022 年 8 月 31 日
7		生产设备合同签订	2022 年 9 月 30 日
8		设备安装调试	2023 年 3 月 30 日

当地政府就该项目，成立了推进工作小组，并由项目代办服务中心全程牵头，责任到人，部门联动。目前，一期项目正在有序推进中。

4、设备及原材料采购等方面，公司有完善且长期协作的配套供应商。

5、在当地政府的支持下，公司目前已在金湖招工，目前已与部分工人完成劳动合同签署，并在子公司江苏三超生产车间进行培训、试用，保障项目的顺利实施。

为抓住金刚线行业的良好商机，公司通过与项目所在地政府的共同努力，并结合“年产 1,000 万公里超细金刚石线锯生产项目一期”的投产经验，加快了项目建设进度，“力争明年一季度实现项目一期达产”。

但需要提醒投资者注意的是，上述时间安排的实现取决于多种因素，能否如期实现存在一定不确定性。

（三）结合市场需求、在手订单、公司产品竞争力及目前产能利用率等说明新增产能是否能够消化

1、市场需求

伴随光伏行业突出的成长性，公司需要与之匹配的规模化产能，以提高公司市场地位和和持续发展能力。

硅切片是当前金刚线最主要的应用领域，且拥有较大市场规模和较好成长性。根据 CPIA（中国光伏行业协会），2021 年全球新增光伏装机量创历史新高

至 170GW 左右，并预测到 2025 年进一步增长至 270GW-330GW。新增装机容量的持续高速增长带动硅片环节产能大幅扩张。根据 PV Infolink，2021 年底全球单晶硅片产能 342GW，远高于同期新增光伏装机量。

细线化、薄片化、大尺寸等技术进步使金刚线的单耗增加。根据中国能源报数据，2017 年行业单片硅片（约 4W）金刚线耗用量约 1.5 米，折合约 37.5 万公里/GW。随着线径下降，单片线耗有较大提高。根据美畅股份披露，按照 38 μ m 金刚线切割 165 μ m 或 160 μ m 厚度的硅片，平均单片线耗 4 米左右，对应单 GW 线耗约 50-52 万公里，相较 2017 年提升超过 33%。随着细线化、薄片化、大尺寸等技术进步，将继续推动金刚线的单线提升。

光伏行业快速增长带动硅片产能大幅扩张，叠加硅片切割的金刚线单耗上升，使得金刚线行业存在重大市场机遇，其复合增速预计将高于光伏行业装机增速。根据上海证券、招商证券等机构测算，2021 年金刚线总需求约为 0.90-0.92 亿公里，到 2025 年金刚线的市场需求为 3.58-3.71 亿公里。

公司是国内较早从事金刚线研发、生产和销售的企业，但公司当前硅切片线产能较小，与未来广阔的市场空间相比更不匹配。因此，公司需通过该项目，实现硅切片线的规模化生产，以满足客户日益增长的需求，提高公司硅切片线的市场地位，较好地分享下游行业发展带来的业务机遇。

2、竞争力

（1）公司具有良好的客户及技术基础。

公司自 2012 年开始量产并销售电镀金刚线，拥有熟悉光伏行业的销售团队和较好的激励机制，已与光伏行业较多知名企业建立了良好的合作关系，包括协鑫科技、晶澳科技、TCL 中环、京运通、江苏环太、高景太阳能、宇泽半导体、上机数控等。

光伏领域技术进步快，降本增效需求迫切。其中在金刚线领域主要体现为客户对金刚线线径、品质、成本等方面的要求。目前，公司 35 规格的碳钢金刚线已形成收入，并将持续研发钨丝金刚线技术，32 规格的钨丝金刚线已有小批量销售。

因此，公司多年积累的金刚线客户以及技术为该项目的产能消化奠定良好基础。

(2)通过建设高效产能,充分利用后发优势,将进一步提高公司综合竞争力。

该项目拟通过厂区建设、设备采购,结合公司对金刚线的研发能力和生产经验,一期项目建设年产 1,800 万公里/年硅切片线产能。其中,拟配置设备方面均为 16 线机生产线,单机设计产能约 17 万公里/年,远高于公司目前的单机产能。因此,该项目的建成并达产,将大幅增加公司高效硅切片线的产能,有效降低金刚线的综合成本费用,有助于提高公司的综合竞争力。

3、在手订单

行业惯例订单采用逐月甚至逐周下达的形式,目前公司在手的细线订单约 83 万公里。

4、细线产能利用率

2022 年二季度金刚线细线产能利用率为 109%,产能仍较为紧张。

综上,金刚线行业存在重大市场机遇,公司当前细线(硅切片线)产能利用充足,公司具有良好的客户及技术基础,且预计募投项目建成及达产后竞争力将进一步加强,为新增产能的消化奠定了较好基础。

公司提请投资者关注以下风险:

(1)公司虽然已就“年产 4100 万公里超细金刚石线锯生产项目”的实施可行性、具体建设、环境保护等方面进行了详细论证,但仍存在因相关行政审批等多种因素导致项目无法如期按既定方案推进的风险。

(2)“年产 4100 万公里超细金刚石线锯生产项目一期”拟向公司控股股东、实际控制人、董事长、总经理邹余耀发行 A 股股票,募集资金不超过 12,000.00 万元(含本数),其余部分公司拟自筹资金。尽管邹余耀已与公司签署附条件生效的股份认购协议,但仍不排除受外部经济环境变化、邹余耀无法筹措足够资金等多种因素影响,导致本次发行募集资金不足甚至无法成功实施,继而导致项目无法如期推进的风险。

(3)随着我国光伏行业的发展和金刚线在晶硅切割领域的广泛应用,金刚线行业呈现出广阔市场前景和发展空间。近年来,金刚线行业产能扩张较快,行业的整体供应能力增强,导致竞争加剧,产品价格及毛利率有所下降。如果未来出现产能过剩,市场竞争或将加剧,将对公司的产品价格、毛利率产生不利影响,

从而导致公司出现营业利润大幅下滑甚至亏损的风险。

(4) 本项目是基于行业发展趋势、市场需求展望、公司技术水平等要素提出，其完全达产后，公司的金刚线产能与现有产能相比将大幅增长。若项目实施过程中和项目实际建成后，公司的市场开拓情况低于预期，或有关市场环境、技术、相关政策等方面对公司出现重大不利变化，可能会导致本项目的新增产能面临无法充分利用的风险。

(5) 本项目若能得到顺利实施，公司的行业地位和盈利能力将得以大幅提升，业务规模将进一步扩展，有利于公司进一步增强核心竞争力和持续盈利能力。但不排除因经济环境发生重大变化、市场竞争加剧、主要原材料和产品价格波动、市场需求变化等情况，或市场开拓力度不能适应产能的增加，从而导致本项目实际收益低于预期。

(四) 说明“完成 4,100 公里扩产项目后，公司仍将保持在行业第一梯队的位置”的具体依据，并充分提示相关风险

公司是国内最早一批生产金刚线的企业，自 2012 年起，即开始量产及销售电镀金刚线，并取得了较好的销售业绩。为扩充产能，公司 2019 年引进了日本中村的 225 条金刚石生产线，由于中村设备生产出的金刚线未能通过客户端的测试，使得公司丧失了部分市场机会。在 2021 年四季度，公司以国产设备替代进口设备进行产能建设，产能逐步提升，至 2022 年 7 月底，公司硅切片线产能约为 80 万 km/月。但与国内主要同行业公司相比，仍有一定差距。公司完成 4,100 万 km/年项目扩产后，金刚线的产能将大幅增长。根据目前公开的信息，产能排名将有所上升：

单位：万 KM/年

公司	现有产能	预计 2022 年底 产能	计划扩产	合计
美畅股份	7,000	10,000		10,000~12,000
恒星科技	1,600	4,600		4,600
岱勒新材	1,200		2,400	3,600
高测股份	2,800		12,000(一期 4,000)	6,800

宇晶股份	1,200	2,100		3,300
本公司	1,200		4,100	5,300

注释：公司上述产能为根据 7 月底产能年化换算的结果。

根据各家的扩产计划，不排除将来存在供大于求的可能，届时金刚线单价可能会因为激烈的竞争而出现下降，存在产能无法充分释放的风险。

公司提请投资者关注以下风险：

(1) 公司虽然已就“年产 4100 万公里超细金刚石线锯生产项目”的实施可行性、具体项目建设、环境保护等方面进行了详细论证，但仍存在因相关行政审批等多种因素导致项目无法如期按既定方案推进的风险。

(2) 近年来，金刚线行业产能扩张较快，行业的整体供应能力增强，导致竞争加剧，产品价格及毛利率有所下降。如果未来出现产能过剩，市场竞争或将加剧，将对公司的产品价格、毛利率产生不利影响，从而导致公司出现营业利润大幅下滑甚至亏损的风险。

(3) 本项目是基于行业发展趋势、市场需求展望、公司技术水平等要素提出，其完全达产后，公司的金刚线产能与现有产能相比将大幅增长。若项目实施过程中和项目实际建成后，公司的市场开拓情况低于预期，或有关市场环境、技术、相关政策等方面对公司出现重大不利变化，可能会导致本项目的新增产能面临无法充分利用的风险。

(4) 本项目若能得到顺利实施，公司的行业地位和盈利能力将得以大幅提升，业务规模将进一步扩展，有利于公司进一步增强核心竞争力和持续盈利能力。但不排除因经济环境发生重大变化、市场竞争加剧、主要原材料和产品价格波动、市场需求变化等情况，或市场开拓力度不能适应产能的增加，从而导致本项目实际收益低于预期。

3、请说明公司基本面是否发生重大变化，近期公司股价波动与公司生产经营等基本面是否匹配，并结合公司经营业绩、股价波动、市盈率与同行业可比上市公司的偏离情况等充分提示风险。

公司回复：

(一) 公司基本面情况

2022 年上半年，公司金刚线销售收入占营业收入的比例为 86%，该产品为公司核心产品，为公司主要销售来源，公司收入结构未发生重大变化。2022 年 1-6 月，公司生产经营正常，下游客户所处行业未发生重大不利变化，公司经营业绩及市场需求未发生重大变化。综上，公司基本面未发生重大变化。公司已及时披露“年产 4100 万公里超细金刚石线锯生产项目”产能建设计划。

（二）公司股价波动情况

截至 2022 年 8 月 9 日收市，公司及部分同行业可比公司的股价、市盈率、等情况如下：

公司名称	公司代码	股价（元/股）	动态市盈率	2022 年第一季度净利润（万元）
美畅股份	300861	76.55	32.27	28,463.86
岱勒新材	300700	38.62	86.86	1,350.85
三超新材	300554	32.56	-135	-564.44

注：动态市盈率数据源自“同花顺”

三超新材 2022 年 8 月 9 日收盘价 32.56 元/股，公司动态市盈率-135 倍；根据中证指数有限公司发布的证监会行业市盈率查询，公司所处的非金属矿物制品业近一个月平均静态市盈率 14.77 倍，近一个月平均动态市盈率 14.75 倍。

从经营业绩看，公司在第一季度受制于产能，导致该季度业绩不理想，处于亏损状态，与同行业相比仍处于弱势地位。

公司提请投资者关注以下风险：

截至本公告，公司 2022 年第一季度处于亏损状态，经营业绩总体处于行业弱势地位，但短期内公司股价涨幅较高，与同期创业板综指偏离度较大，市盈率与行业龙头偏离较大，请投资者充分了解二级市场交易风险，审慎决策、理性投资。

4、请补充说明公司控股股东、实际控制人及其一致行动人，持股 5%以上股东、公司董监高等近 1 个月买卖公司股票的情况，未来 3 个月内是否存在减持计划。

公司回复：

经核实，公司控股股东、实际控制人及其一致行动人、持股 5%以上股东、公司董监高近 1 个月无买卖公司股票的情形。

经核查，持股 5%以上股东刘建勋先生于 2022 年 6 月 30 日披露了减持计划，本次减持计划将于 2023 年 1 月 21 日结束，截至目前，刘建勋先生尚未进行减持。

经问询，公司控股股东、实际控制人及其一致行动人、董事、监事、高级管理人员未来 3 个月不存在减持计划。

5、请说明公司近期接受媒体采访、机构和投资者调研、回复投资者咨询等情况，是否存在违反信息披露公平性原则的情形。

公司回复：

公司严格按照《上市公司投资者关系管理工作指引》、公司《投资者关系管理制度》等相关规定，开展投资者关系管理工作。公司近期未接待机构和个人投资者对公司现场调研，在接听投资者热线、回复深圳证券交易所投资者关系互动平台投资者提问等日常投资者关系管理工作过程中，不存在违反公平披露原则的事项。

6、请核实说明公司是否存在应披露未披露的信息，是否存在筹划中的重大事项或可能导致股票交易大幅波动的其他事项。

公司回复：

经自查，公司目前不存在按有关规定应披露而未披露的事项，或处于筹划阶段的重大事项；公司董事会也未获悉根据《深圳证券交易所创业板股票上市规则》等有关规定应予以披露而未披露的、对本司股票交易价格产生异常波动的事项；公司严格按照国家法律法规以及《深圳证券交易所创业板股票上市规则》等相关规定，认真和及时地履行信息披露义务。

除上述回复事项外，公司不存在其他需要说明的事项。

特此公告。

南京三超新材料股份有限公司董事会

2022 年 8 月 11 日