



|               |   |
|---------------|---|
| 地 点           | 公司  |
| 上市公司接待人员姓名    | <p>董事长、总经理：齐勇</p> <p>财务总监：叶桂梁</p> <p>副总经理、董事会秘书：欧贤华</p>   |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p><b>一、2022年1-6月公司的经营情况介绍</b></p> <p>（一）2022年1-6月公司财务情况</p> <p>公司1-6月份营业收入约8.7亿元，同比下降约11%；实现归母净利润5,234万元，同比下降51%。</p> <p>上半年公司进一步优化运营管理体系，尤其加强银行账款管理的力度，在收入同比下降的情况下，实现了回款金额同比增长超30%，较前期有所改善。</p> <p>公司资产负债率稳中有降；经营活动产生的现金流量净额上半年实现了-3,628万元，较上年同期的-1.76亿元有较大改善。</p> <p>（二）公司整体运营情况</p> <p>公司上半年整体的经营情况从数据来看较去年同期下降了，主要是疫情影响了公司的生产交付，对公司收入的确认有较大的影响。但从数据中心、储能，以及几个新业务方面，业务的推进正常，客户的需求和订单情况其实处于不错的状态。</p> <p>公司持续不断地加大研发投入，公司的新技术研究院聚集了国际顶尖的散热和环境控制有关的专家，进行前瞻性的研究，同时培育新的相关领域，这是保证我们技术和产品领先的重要基础。公司各个业务健康发展，我们对公司未来的发展前景充满信心。</p> <p><b>二、问答环节</b></p> <p><b>1、随着（服务器）热密度的提升，液冷的应用领域明显越来越广，能否介绍公司在液冷的研发进展？同时也请介绍一下公司和超聚变在液冷方面的合作情况。</b></p> <p>公司过去几年就开始构建的端到端液冷技术平台、高效电子散热/导热平台。伴随着发热量和热密度的提高，设备散热的要求靠近热源去解决，同时集成化是发展的必然方向。液冷方案完全靠液体来传递热量，所以每个环节的紧密配合至关重要的。系统的耦合度在增强，站在用户角度，任何一个环节出问题都是致命。基于这样的判断，公司很早针对CPU、GPU的散热展开研究，从发热机理到导热、</p> |

管路、连接、分配、冷源全链条每一个环节的技术，现在液冷全链条的各个环节我们都掌握相应的技术并推出产品。随着技术和应用的演进，越来越多的客户对全链条整体解决方案越来越认可。和超聚变的深入合作就是很好的例证，是基于客户从华为体系开始对英维克多年的合作信任。随着 CPU、GPU 的功率密度越来越高，单颗芯片 350 瓦以上只有液冷技术才能解决，我们和超聚变一起探索和研究在高算力领域实现更好的高效节能的解决方案和产品。

## **2、公司今年上半年机房温控节能业务的毛利率环比去年下半年有明显的提升，主要是受益于哪些因素？**

2022 年 1-6 月机房温控业务的毛利率为 25.4%，相对 2021 年 7-12 月的毛利率 21.2%在不断提升。如果审视公司整体的毛利率变化趋势也与此相似（2021 年 Q3/Q4，2022 年 Q1/Q2 的综合毛利率分别为 28.4%/27.2%/27.4%/30.1%）。其主要原因是以铜等大宗商品相关的原材料成本自 2021 年中开始上涨，公司的收入成本确认滞后体现在毛利率的变化上。近段时间原材料价格的下降趋势对毛利率的正面贡献也将在后续报表中逐步体现。在过去的一年内公司研发部门和供应链部门在设计降本以及优化供应链等方面的努力也一定程度上缓解了原材料成本上升对毛利率的侵蚀程度。

## **3、英维克的液冷技术布局源于数据中心，相较于其他起源于纯水冷却或者汽车领域的企业是否有技术上的优势？**

储能系统在 7X24 小时持续运行下设计寿命长达 8~10 年，全生命周期的可靠性要求高，同时对温控的能耗敏感，这些需求特点与数据中心温控系统相似。储能系统的户外箱柜结构与通信户外机柜应用场景接近，例如户外防护、恶劣环境、免/少维护等对高可靠性的挑战等。所以英维克在数据中心、通信户外机柜等行业应用的丰富经验意义重大。“深刻理解客户需求”和“快速推出优质产品”是公司自成立以来打造的核心能力。基于对储能应用需求的理解，在产品设计理念 and 关键器件选择等方面高度匹配其应用场景，才能实现产品在性能指标、可靠性、使用寿命、可维护性等方面的优秀表现。英维克自 2012 年就开始成为国内储能集装箱系统主要的温控设备提供商，积累了长期大量的实际运行经验。同时英维克是业内早期提供动力电池包液冷解决方案的公司，2014 年就有解决方案，并于 2017 年大批量提供某电动客车电池包的液冷系统冷源。随着液冷电池 PACK

|                 |   |
|-----------------|---|
|                 | <p>在储能系统的导入，英维克率先于 2020 年推出系列的水冷机组并大批量应用于众多国内外储能系统的头部企业。在储能液冷系统的全面布局上，始终站在“深刻理解客户需求”的基础上，同时不断地积累自身的技术平台，要掌握每个环节的关键点，把液冷各链条都做好，在整个系统的稳定性、可靠性、节能性等方面构建我们的技术优势。</p> <p><b>4、公司研发投入情况？</b></p> <p>研发方面公司投入大、比例高，除了大家比较直观理解的产品研发设计以外，我们的一些研发活动也放在优化产品设计，通过创新降本，也是研发的很重要的一个任务。另外我们越来越多的研发投入在未来的技术储备以及未来的新业务储备的部分占比越来越高。回顾我们的发展历程，可以看到我们很多业务都是在提前布局。我们还是始终坚持长期的规划和发展，对公司来讲，我们觉得更重要的是能够长期的活下去，能够长期的活得好。</p> <p><b>5、2022 年 H1 的合同负债主要是什么类型的客户贡献的？</b></p> <p>主要是数据中心业务的项目。</p> <p><b>6、公司股权激励的考核指标方面有压力吗？</b></p> <p>公司提的考核目标比较合理且有挑战性。目前看管理团队对完成未来三年的目标有信心。</p> <p>接待过程中，严格按照相关规定与投资者进行了充分的交流与沟通，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p> |
| <b>附件清单(如有)</b> | 无   |
| <b>日期</b>       | 2022 年 8 月 12 日整理   |