

宁波旭升汽车技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号: 2022-007

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他电话会议
参与单位名称及人员姓名	睿远基金 周权、郑斌 海富通基金 彭卓、伊群勇 中金基金 姜盼宇 中庚基金 吕佩瑾 光大资管 郭冲冲 浙商基金 陈霸鑫 淳厚基金 陈印 东方基金 俞佳莹 长安基金 张强 申万菱信 范磊 中泰证券 项景、陈兰兰、洪魏 信达证券 武浩、王爽
时间	2022 年 8 月 15 日 15 点
上市公司接待人员姓名	公司董事长、总经理 徐旭东 副总经理兼董事会秘书 周小芬 董事长特别助理 傅倩倩 证券部 陈佳伟
投资者关系活动主要内容介绍	(1) 参观公司展厅, 公司董事长、总经理徐总就公司目前原材料、客户发展、工艺发展、产能建设进度情况等公司基本情况做简单介绍: (2) 本次交流重点问答如下: Q1: 公司股东前期减持计划情况? A: 近期市场上有传闻, 股东在此次已披露减持计划执行后将立即再次减持, 公司表示此事完全属于误传, 坚决不可能。对于本次的减持计划做如下说明: (1) 目前股东处在减持窗口期, 仍未实际开始减持; (2) 该股东自公司上市以后基本没减持过, 持股比例也较高, 适当的减持也是合理的; (3) 该股东始终看好旭升未来的发展, 此次减持主要用于本人的对外投资, 方

	向主要用于提高旭升大产业链的协同合作，但不会与上市公司形成同业竞争。 Q2：公司对“压铸一体化”看法？ A：公司认可一体化压铸的前景，也已经做了一些前期准备工作，公司已做好材料、模具、设备配套设施等的储备；但是目前一体化压铸还处于前期阶段，在产品验收标准的确认、产品产量的稳定性、由主体厂自制还是交由供应商供货模式等商务条款还需确认。公司会在充分的商业条款落地以后择时快速切入。 Q3：公司跟特斯拉深度合作、绑定的原因？ A：公司与特斯拉开始合作时间较早，公司凭着扎实的研发、技术基础，良好的产品品质，优秀的商业合作精神与特斯拉达到了现在的合作局面，包括其他后续客户亦如此。 Q4：公司储能业务情况？ A：公司非常看好未来储能行业前景，包括家用储能等。公司也会根据行业实际发展情况结合公司发展战略规划择时择机对业务进行布局。 Q5：公司子公司铝瓶产能情况？ A：设立铝瓶公司是为未来氢能源作准备，目前是先以国外的快稍品为主，如相关气瓶等，产品将于 8 月底交付试产订单。客户目前主要为欧洲快消品类的经销商。公司会根据行业发展、在手订单等综合因素推进后续产能布局。 Q6：锻压工艺业务情况？ 公司从 2017 年开始布局锻压工业产能，目前已有 5 条产线投入使用（总规划投入 7 条产线），因该工艺业务前期投资周期较长（设备安装周期较长，产品验证时间较长，行业人才较少）导致前期基本处于亏损状态，预计 2022 年开始锻压工艺业务开始快速爬坡。未来主要以转向节、控制臂产品为主。 Q7：公司后续融资计划？ 根据实际需要进行，形式包括但不限于股权、债券融资等。公司十号工厂前期投资主要自有资金为主。
附件清单(如有)	
日期	2022 年 8 月 15 日