

# 京北方信息技术股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2022-011

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>    电话会议    </u>																																																																																																																				
活动参与人员	<p>被接待人员：</p> <table style="width: 100%; border: none;"> <tr> <td style="width: 25%;">中银三星人寿</td> <td style="width: 25%;">杨喆</td> <td style="width: 25%;">澜熙资源</td> <td style="width: 25%;">张通</td> </tr> <tr> <td>中移资本</td> <td>张一开</td> <td>聚劲投资</td> <td>张超</td> </tr> <tr> <td>中信证券</td> <td>王晗</td> <td>金元资管</td> <td>杨宜霏</td> </tr> <tr> <td>中信保诚</td> <td>邹伟</td> <td>金元证券</td> <td>杨影菲</td> </tr> <tr> <td>中融基金</td> <td>刘柏川</td> <td>建信养老</td> <td>陶静</td> </tr> <tr> <td>中欧基金</td> <td>张晔</td> <td>建信养老</td> <td>高月</td> </tr> <tr> <td>中欧基金</td> <td>许文星</td> <td>嘉实基金</td> <td>李涛</td> </tr> <tr> <td>中欧基金</td> <td>刘金辉</td> <td>嘉实基金</td> <td>熊昱川</td> </tr> <tr> <td>中金资管</td> <td>李廌</td> <td>嘉实基金</td> <td>何鸣晓</td> </tr> <tr> <td>中海基金</td> <td>左剑</td> <td>嘉实基金</td> <td>陈涛</td> </tr> <tr> <td>浙商基金</td> <td>平舒宇</td> <td>嘉实基金</td> <td>谢泽林</td> </tr> <tr> <td>招商信诺</td> <td>林威宇</td> <td>嘉实基金</td> <td>韩爱华</td> </tr> <tr> <td>长信基金</td> <td>孙亦民</td> <td>嘉实基金</td> <td>刘晔</td> </tr> <tr> <td>长盛基金</td> <td>钱文礼</td> <td>嘉实基金</td> <td>柏重波</td> </tr> <tr> <td>长城财保</td> <td>姜悦</td> <td>汇泉基金</td> <td>周晓东</td> </tr> <tr> <td>泽铭投资</td> <td>安晓东</td> <td>华泰柏瑞</td> <td>陈碧野</td> </tr> <tr> <td>源乘投资</td> <td>胡亚男</td> <td>华泰柏瑞</td> <td>李晓西</td> </tr> <tr> <td>禹田资本</td> <td>崔凯</td> <td>华泰柏瑞</td> <td>杜聪</td> </tr> <tr> <td>赢利基金</td> <td>金剑</td> <td>华商基金</td> <td>侯瑞</td> </tr> <tr> <td>亚太财险</td> <td>朱军宁</td> <td>华融基金</td> <td>庞立永</td> </tr> <tr> <td>兴业证券</td> <td>杨本鸿</td> <td>华金证券</td> <td>关健鑫</td> </tr> <tr> <td>兴业银行</td> <td>江耀堃</td> <td>华创证券</td> <td>罗泽兰</td> </tr> <tr> <td>信泰保险</td> <td>刘跃</td> <td>鸿涵投资</td> <td>白玉兰</td> </tr> <tr> <td>湘财基金</td> <td>张海波</td> <td>鸿道投资</td> <td>方云龙</td> </tr> <tr> <td>彤源投资</td> <td>张乐</td> <td>宏鼎财富</td> <td>李小斌</td> </tr> <tr> <td>天风证券</td> <td>李璞玉</td> <td>恒远资本</td> <td>张立东</td> </tr> <tr> <td>天风证券</td> <td>缪欣君</td> <td>恒穗资产</td> <td>骆华森</td> </tr> <tr> <td>天风证券</td> <td>张若凡</td> <td>杭银理财</td> <td>薛翔</td> </tr> <tr> <td>天风证券</td> <td>钟薇佳</td> <td>海通证券</td> <td>刘蓬勃</td> </tr> </table>	中银三星人寿	杨喆	澜熙资源	张通	中移资本	张一开	聚劲投资	张超	中信证券	王晗	金元资管	杨宜霏	中信保诚	邹伟	金元证券	杨影菲	中融基金	刘柏川	建信养老	陶静	中欧基金	张晔	建信养老	高月	中欧基金	许文星	嘉实基金	李涛	中欧基金	刘金辉	嘉实基金	熊昱川	中金资管	李廌	嘉实基金	何鸣晓	中海基金	左剑	嘉实基金	陈涛	浙商基金	平舒宇	嘉实基金	谢泽林	招商信诺	林威宇	嘉实基金	韩爱华	长信基金	孙亦民	嘉实基金	刘晔	长盛基金	钱文礼	嘉实基金	柏重波	长城财保	姜悦	汇泉基金	周晓东	泽铭投资	安晓东	华泰柏瑞	陈碧野	源乘投资	胡亚男	华泰柏瑞	李晓西	禹田资本	崔凯	华泰柏瑞	杜聪	赢利基金	金剑	华商基金	侯瑞	亚太财险	朱军宁	华融基金	庞立永	兴业证券	杨本鸿	华金证券	关健鑫	兴业银行	江耀堃	华创证券	罗泽兰	信泰保险	刘跃	鸿涵投资	白玉兰	湘财基金	张海波	鸿道投资	方云龙	彤源投资	张乐	宏鼎财富	李小斌	天风证券	李璞玉	恒远资本	张立东	天风证券	缪欣君	恒穗资产	骆华森	天风证券	张若凡	杭银理财	薛翔	天风证券	钟薇佳	海通证券	刘蓬勃
中银三星人寿	杨喆	澜熙资源	张通																																																																																																																		
中移资本	张一开	聚劲投资	张超																																																																																																																		
中信证券	王晗	金元资管	杨宜霏																																																																																																																		
中信保诚	邹伟	金元证券	杨影菲																																																																																																																		
中融基金	刘柏川	建信养老	陶静																																																																																																																		
中欧基金	张晔	建信养老	高月																																																																																																																		
中欧基金	许文星	嘉实基金	李涛																																																																																																																		
中欧基金	刘金辉	嘉实基金	熊昱川																																																																																																																		
中金资管	李廌	嘉实基金	何鸣晓																																																																																																																		
中海基金	左剑	嘉实基金	陈涛																																																																																																																		
浙商基金	平舒宇	嘉实基金	谢泽林																																																																																																																		
招商信诺	林威宇	嘉实基金	韩爱华																																																																																																																		
长信基金	孙亦民	嘉实基金	刘晔																																																																																																																		
长盛基金	钱文礼	嘉实基金	柏重波																																																																																																																		
长城财保	姜悦	汇泉基金	周晓东																																																																																																																		
泽铭投资	安晓东	华泰柏瑞	陈碧野																																																																																																																		
源乘投资	胡亚男	华泰柏瑞	李晓西																																																																																																																		
禹田资本	崔凯	华泰柏瑞	杜聪																																																																																																																		
赢利基金	金剑	华商基金	侯瑞																																																																																																																		
亚太财险	朱军宁	华融基金	庞立永																																																																																																																		
兴业证券	杨本鸿	华金证券	关健鑫																																																																																																																		
兴业银行	江耀堃	华创证券	罗泽兰																																																																																																																		
信泰保险	刘跃	鸿涵投资	白玉兰																																																																																																																		
湘财基金	张海波	鸿道投资	方云龙																																																																																																																		
彤源投资	张乐	宏鼎财富	李小斌																																																																																																																		
天风证券	李璞玉	恒远资本	张立东																																																																																																																		
天风证券	缪欣君	恒穗资产	骆华森																																																																																																																		
天风证券	张若凡	杭银理财	薛翔																																																																																																																		
天风证券	钟薇佳	海通证券	刘蓬勃																																																																																																																		

	<table border="0"> <tr> <td>太平洋保险</td> <td>张瑜</td> <td>国泰资管</td> <td>陈思靖</td> </tr> <tr> <td>双安资产</td> <td>王斌</td> <td>国泰君安</td> <td>邓一君</td> </tr> <tr> <td>上投摩根</td> <td>翟旭</td> <td>国金证券</td> <td>王倩雯</td> </tr> <tr> <td>睿谷投资</td> <td>钟锦松</td> <td>国华兴益</td> <td>刘旭明</td> </tr> <tr> <td>群益投信</td> <td>谢天翎</td> <td>丰岭资本</td> <td>李涛</td> </tr> <tr> <td>诺德基金</td> <td>周建胜</td> <td>东方睿石</td> <td>唐谷军</td> </tr> <tr> <td>诺安基金</td> <td>李玉良</td> <td>东方基金</td> <td>张博</td> </tr> <tr> <td>米仓资本</td> <td>管晶鑫</td> <td>创金合信</td> <td>郭镇岳</td> </tr> <tr> <td>龙远投资</td> <td>李声农</td> <td>承珞投资</td> <td>马行川</td> </tr> <tr> <td>龙航资产</td> <td>张澄</td> <td>北信瑞丰</td> <td>石础</td> </tr> <tr> <td>瓴辉投资</td> <td>列祐民</td> <td>保银投资</td> <td>张煊</td> </tr> <tr> <td>HV Advisory</td> <td>Daniel</td> <td></td> <td></td> </tr> </table> <p>公司接待人员：            董事长兼总经理费振勇先生            董事、副总经理兼董事会秘书刘颖女士            副总经理兼财务总监徐静波先生</p>	太平洋保险	张瑜	国泰资管	陈思靖	双安资产	王斌	国泰君安	邓一君	上投摩根	翟旭	国金证券	王倩雯	睿谷投资	钟锦松	国华兴益	刘旭明	群益投信	谢天翎	丰岭资本	李涛	诺德基金	周建胜	东方睿石	唐谷军	诺安基金	李玉良	东方基金	张博	米仓资本	管晶鑫	创金合信	郭镇岳	龙远投资	李声农	承珞投资	马行川	龙航资产	张澄	北信瑞丰	石础	瓴辉投资	列祐民	保银投资	张煊	HV Advisory	Daniel		
太平洋保险	张瑜	国泰资管	陈思靖																																														
双安资产	王斌	国泰君安	邓一君																																														
上投摩根	翟旭	国金证券	王倩雯																																														
睿谷投资	钟锦松	国华兴益	刘旭明																																														
群益投信	谢天翎	丰岭资本	李涛																																														
诺德基金	周建胜	东方睿石	唐谷军																																														
诺安基金	李玉良	东方基金	张博																																														
米仓资本	管晶鑫	创金合信	郭镇岳																																														
龙远投资	李声农	承珞投资	马行川																																														
龙航资产	张澄	北信瑞丰	石础																																														
瓴辉投资	列祐民	保银投资	张煊																																														
HV Advisory	Daniel																																																
时间	2022年8月15日-17日																																																
地点	北京市																																																
形式	口头																																																
交流内容及具体问答记录	<p><b>一、公司情况介绍</b></p> <p>公司是金融科技驱动的金融 IT 综合服务提供商，主要服务于一个行业，以银行为主的金融业；做两件事，信息技术服务和业务流程外包。2022 年上半年来自银行业的收入占比为 86.78%，来自信息技术服务的收入占比为 62.41%。公司累计服务客户超过 430 家，累计服务金融机构客户超过 350 家，核心客户是 6 家国有大型商业银行和 12 家全国性股份制商业银行，2022 年上半年核心客户收入贡献率为 77.30%。</p> <p><b>1、经营业绩</b></p> <p>上半年，公司在受到严重疫情冲击下，抵御风险能力凸显，经营业绩仍然保持较快增长，实现营业收入 17.29 亿元，同比增长 20.35%。第二季度公司盈利能力相较第一季度快速回升，实现净利润 8,074.68 万，同比增长 15.52%；公司总体毛利率恢复至 24.79%，信息技术服务板块毛利率恢复至 30.06%，均超过去年同期水平。</p> <p><b>2、业务结构</b></p> <p>在信息技术服务板块，受疫情影响新增需求释放延缓，但多数项目可通过远程办公等方式继续实施，存量业务影响不大，保持了较高的增长速度。2022 年上半年，信息技术服务业务实现收入 10.79 亿元，同比增长 28.60%，占公司总收入的比重由 2021 年年末的 59.78% 提升至 62.41%。第二季度信息技术服务板块毛利率超过了去年同期水平。</p> <p>业务流程外包板块则由于业务属性无法进行远程办公，增量业务和部分存量业务受到疫情影响，但仍然保持稳健增长，2022 年上半年实现营业收入 6.50 亿元，同比增长 8.78%。</p>																																																

### 3、产品结构

信息技术服务板块，收入规模最大的仍然是软件及数字化转型服务，上半年实现收入 6.77 亿元，同比增长 21.05%。软件产品及解决方案实现收入 3.22 亿元，同比增长 44.42%，占公司营收的比重达 18.62%，已经是公司业绩增长的新引擎。公司软件产品及解决方案覆盖管理类、业务类和渠道类，管理类占比 78.43%，核心系统相关收入占比提升。第二季度软件产品及解决方案收入占比提升至 19.50%，创历史新高。

业务流程外包板块，公司重点拓展的客户服务及数字化营销产品线上半年实现收入 2.98 亿元，同比增长 17.47%，保持了较高的增长速度，毛利率也超过了去年同期水平。

### 4、客户布局

2022 年上半年公司新增法人客户 17 家，其中，中小银行客户 5 家，非银金融客户 7 家，非金融机构客户 5 家。来自国有六大行的收入占公司总收入的 60.21%，同比增长 12.01%；来自股份制商业银行的收入占公司总收入的 17.09%，同比增长 32.24%。来自中小银行的收入占公司总收入的 7.83%；来自非银金融机构、非金融机构的收入占比均超过了 6%。

### 5、研发创新

2022 年上半年研发费用为 1.61 亿元，占收入的比重为 9.31%，同比增长 21.58%。公司研发投入主要集中在两个维度，一是对先进技术的持续研发，二是优势产品和解决方案的迭代优化、创新产品和解决方案的梳理及落地实施。

上半年获得发明专利授权 1 项，累计获得专利授权 26 项；获得软件著作权 6 项，累计获得软件著作权 152 项。创新产品和解决方案研发也取得了许多新进展。银行综合运营管理系统已完成产品验收，开始探索落地实施场景；基于区块链的供应链金融平台在某国有大型商业银行完成一期产品验收，公司自有产品研发完成具备对外输出条件；资产管理系统在原有版本基础上实现迭代更新，已有落地案例；云测试管理平台集功能测试、PC 自动化测试、移动端自动化测试、接口自动化测试、性能测试、众测于一体，兼容信创环境，已有众多金融客户成功落地实践案例；公司参与了多家国有大型商业银行数字人民币生态系统、合作方营销系统、中台系统等系统的建设，涉及数字人民币发行流通、支付结算全流程，在数字货币领域形成了完整的解决方案。公司已研发数字人民币统一接入和结算系统、数字人民币智能合约平台和场景侧应用层，在核心系统外围渠道、互联互通、数字钱包应用、第三方支付、核心账簿、核算管理、运营管理等多个方面积累了丰富的经验。

### 6、在手订单

2020 年年末，公司信息技术服务板块已签约合同额 34.46 亿元，2021 年年末，信息技术服务板块已签约合同额 45.22 亿元，同比增长 31.24%。2022 年 6 月末，信息技术服务板块已签约合同额 56.09 亿元，同比增长 32.27%。

### 7、行业发展趋势

公司认为数字化转型、金融信创是金融 IT 发展的核心驱动因素，数字人民币也是重要应用场景，预计十四五期间，银行 IT 投入年化复合增长率超过 15%。

### 8、未来发展战略

公司将积极把握行业高增需求，从传统 IT 服务向软件产品和解决方案转型，努力打造第二增长曲线。持续打磨产品，未来实现通用产品上云，培育第三增长曲线。

在产品层面，公司将持续加大在大数据、云计算、人工智能、区块链、隐私计算等先进技术的研发投入，推出更多的软件产品和解决方案，不断迭代优化优势产品和解决方案，解决方案产品化，成熟产品云化。

在客户层面，公司将继续巩固和扩大核心客户的合作范围和规模；同时，基于国有大行的服务经验，持续抽象、提炼解决方案和服务产品，大力拓展中小银行、非银金融机构业务，重点关注央企等非金融机构数字化转型的业务机会，通过并购重组、产品创新等方式开拓新的市场空间。

## 二、问答环节主要提问

**1、公司从去年开始人力成本压力较大，今年第二季度取得不错的利润增速，未来是否会保持这种向好趋势？**

**回复：**去年下半年公司基于在手订单及对未来发展形势的预判，大力储备信息技术服务人才，且招聘市场人才竞争激烈，导致公司人力成本上升较快。从第四季度末开始，招聘压力逐渐缓解。本年度公司积极采取开源节流的方式，努力提高净利润。在开源方面，采取了到期项目涨价、存量人员调级、新项目投标保证金率、资源向高利润项目倾斜等一系列举措；在节流方面，公司借助自研的 EDM 系统进一步精益运营，降低人员闲置率，严控新招聘人员人力成本，各类项目全生命周期管理更加精细。疫情冲击下，公司保障了员工的薪资待遇，团队稳定，人员规模还在持续扩大，开源节流的各项举措具备可持续性。在下半年无大规模疫情爆发的前提下，公司对未来经营状况持续好转充满信心。

**2、疫情对公司的影响如何？**

**回复：**公司核心客户是国有大行和股份制银行，应对疫情机制成熟，在疫情常态化的情况下采取远程办公方式，公司信息技术服务存量业务收入所受影响不大，但是增量需求释放节奏受到影响，原本应当于第二季度释放的需求并未释放，部分招投标工作延后。公司业务流程外包因业务属性不具备远程办公条件，所受影响较大，上半年增速放缓。整体而言，疫情对公司利润的影响大于收入影响。

**3、2022 年上半年度受疫情影响，行业增速有所放缓。公司预计下半年客户的需求是递延还是消失？公司对下半年的经营情况展望怎样？**

**回复：**疫情只是导致上半年工作暂缓，年度内计划的工作仍然要完成。公司预计下半年行业需求会提速，客户在完成既定任务的前提下会尽量弥补上半年的缺失。从 7 月份情况来看，需求日趋旺盛。下半年是公司业务旺季，公司将继续降本增效，积极推进各项业务开展，不断优化业务结构，对下半年经营业绩很有信心。

**4、公司预计今年全年净利率大概能恢复到什么水平？**

**回复：**公司预计三四季度客户压抑的需求会加速释放，公司将积极把握机会抢占市场份额和完成既有业务。考虑到公司业务流程外包板块的影响，公司正常的净利率水平大约是 8-12%。目前公司净利率指标还在恢复过程中，希望年度净利润增速和收入增速相匹配。

**5、数字人民币推广对公司带来的业务量有多大，预计未来还有多大空间？**

**回复：**数字人民币目前对公司收入贡献并不是很大。公司参与了数字人民币生态圈建设，业务已经渗透生态圈各层，主要集中在第 2 层运营机构和第 2.5 层服务合

作机构。数字人民币的推广节奏受国家政策影响，随着场景不断扩容，未来将为公司带来更多的业务量。公司提前进行技术、人才、项目储备，形成快速开发能力和成熟产品，争取在未来大规模推广时可以获得更好市场份额。

**6、公司今年从实际业务来看银行 IT 投入怎样？预计行业未来增速怎样？公司长期来看增速怎样？**

**回复：**目前客户的需求快速放量，其中国有大型商业银行、股份制商业银行的需求释放更强烈。国有大型商业银行的 IT 投入基数较大，预计同比增长不会大幅增加，但绝对额仍然会保持较高水平。股份制银行、中小银行 IT 投入会提速。公司预判十四五期间国有六大行信息科技复合投入增速为 15%左右，整个银行业信息科技复合投入增速在 15-18%。公司营业收入增速的目标是努力跑赢大盘，并且在可比公司中保持前三名。

**7、公司在开拓中小行客户时采取什么节奏？**

**回复：**公司新拓展客户时保持稳健审慎态度，主要以优势软件产品和解决方案以及业务流程外包产品介入。

**8、地产行业不景气是否会影响银行盈利水平进而对银行 IT 投入有影响？**

**回复：**大行的风险控制水平、资产规模优于中小银行，单一地产客户对大行的信贷规模影响并不大，对公司核心客户基本无影响，对某些中小行可能有影响。对整个行业来说，我们认为 IT 投入速度不会受地产行业太大影响。

**9、公司信息技术人员增长是怎样规划？**

**回复：**上海、北京两个城市的信息技术服务人员占公司该板块总人数约 60%，上半年受到疫情压制，该板块净增 600 余人。上半年压抑的需求会在下半年加速释放，我们认为今年下半年人员增速也会快于上半年。

**10、疫情当下银行客户会缴费打折吗？**

**回复：**公司核心客户技术手段先进，疫情期间可以采用远程办公方式进行交付，采购计费模式对供应商友好，所以公司收入确认、计费几乎没有影响。个别客户受疫情影响，会有暂缓计费的情况，但占比较小。

**11、银行 IT 系统是否有定期改造周期？**

**回复：**公司客户 IT 系统以前大约每十年进行一次迭代更新，随着技术革新速度越来越快，现在缩短到大约五到八年迭代一次。每家客户的系统迭代处于不同周期，信创改造和系统迭代更新将导致该客户 IT 投入进入高峰期。长远看来，这是行业持续发展的重要驱动因素。

**12、公司有多少收入是基于信创的？**

**回复：**目前公司客户进行的 IT 建设，如果是新系统会在满足信创要求的基础上进行开发，如果是老系统会基于信创要求进行改造，除 IT 基础设施运维服务外，信息技术服务板块收入均与信创相关。

**13、公司目前在客户核心系统建设参与了什么案例？有多大体量？**

**回复：**公司早期即深度参与了建设银行新一代核心系统建设全过程，从前期需求分析、架构搭建到后续开发、测试、运维，在各个领域都积累了丰富经验和优秀人才，在后续拓展其他国有大型商业银行客户方面起到了积极作用。目前公司正在参与某国有大型商业银行的新一代对公业务分布式核心系统建设。该项目是中国银行业金融科技关键技术实现自主可控的重大实践，公司依托在核心系统建设方面多年的创新和实践，与客户在新核心分布式技术平台、架构、业务领域（包括对公存款、现金管理、支付结算、计息计提等业务组件）、数据迁移等多方面开展深入合作，为推动国有大型商业银行国产化、数字化金融创新提供全面支撑。除此之外，公司还参与了部分股份制商业银行、城商行核心系统的开发、测试工作。2022 年上半年度，公司来自核心系统相关的收入超过三千万元，占软件产品及解决方案收入比重为 9.55%。

#### **14、公司未来产品化集中在哪些方面？**

**回复：**公司聚焦国有大型商业银行创新业务，透过两个以上的大行应用场景抽象、梳理软件产品和解决方案，向中小银行输出，主要集中在资产管理、托管、金融市场、供应链金融、交易银行等方向，投入项目都是每年公司创新大赛选拔出来的获奖项目，贴合最新技术发展方向以及市场需求，持续投入三年未见成效的则会及时关闭项目。

#### **15、公司上半年度应收账款增长较快，信用资产减值增幅较大，公司预计全年现金流会怎样？**

**回复：**首先，公司所处的行业收款具有季节性，年中现金流净流出，年底回款金额大，行业内其他可比公司均有该特点。从历史数据来看，第四季度回款约占全年回款的 40%，12 月回款约占全年的 25%。其次，公司营业收入规模逐年上升，并且业务结构不断转型，账期较长的信息技术服务收入占比也在不断提高。公司信息技术服务板块应收账款回款周期是 150 多天，业务流程外包板块回款周期是 40 多天。再次，公司某一大客户内部回款流程较慢，其他客户无此情况。以上几个因素综合导致年中应收账款较大，公司相应计提了减值准备。

公司客户主要为银行等金融机构，此类客户资金实力强、信誉良好。公司 80% 以上的应收账款账龄集中在一年以内。根据历年回款情况来看，实际发生坏账损失的概率较小。公司高度重视应收账款周期管理，其一，根据不同客户的公司性质、财务情况、市场地位、历史交易情况及付款记录等，对其履约能力进行评估，采取分类管理；其二，公司在开拓新客户前会对客户资信进行全方位评估，审慎进入新业务领域；其三，运营管理部随时跟进所有客户每个具体项目的应收账款回款情况，强化销售回款考核管理，并纳入相关人员的考核指标。公司收入确认凭证完备，已按相关会计准则规定对应收账款足额计提坏账准备，应收账款质量较高。

公司与应收账款占比较高的客户进行了积极协商，7 月份收款状况好于去年同期，希望下半年仍然保持良好回款趋势。

#### **16、未来公司研发投入如何规划的？**

**回复：**2022 年上半年研发费用为 1.61 亿元，占收入的比重为 9.31%，同比增长 21.58%。公司研发投入主要集中在两个维度，一是对人工智能、区块链、云计算、隐私计算和大数据等先进技术的研发及其应用场景的实验，二是优势产品和解决

	方案的迭代优化、创新产品和解决方案的梳理及落地实施。未来公司会合理调节研发强度，使得研发投入增速和收入增速相匹配。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及应披露重大信息
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无