融捷股份有限公司公司投资者关系活动记录表

编号: 2022-05

机次老头云江斗	□特定对象调研	□分析师会议	□媒体采访	□业绩说	明会	
│ 投资者关系活动 │ │	□新闻发布会	□路演活动	□现场参观	☑其他:	中报业绩	
	电话交流会					
参与单位名称及					I -t-	
人员姓名	本次交流活动参与人员主要为部分券商、机构投资者等,详细名单见后附表					
时间	2022年8月23日上午9:00-11:00、下午14:00-16:00					
地点	电话会议					
公司接待人员	司公孙子幸古人似分所如从一幸似上在46世					
姓名	副总裁兼董事会秘书陈新华、董秘办任雄州					
投资者关系活动主要内容介绍	会议开始前,日	由董事会秘书对公司当	半年度经营情况进行	简单介绍如下	₹;	
	上半年度公司实现营业收入 9.87 亿元, 归母净利润 5.76 亿元, 各项财务数据以					
	及经营指标都有大幅增长,从生产经营方面来看:					
	(1) 锂矿采选业务: 上半年采出原矿 13.03 万吨, 累计处理原矿 12.94 万吨,					
	生产锂精矿 2.37 万吨。今年锂矿在 3 月 8 日结束冬歇期,是公司锂矿生产年度以来					
	结束冬歇期最早的一年,所以预计今年有效生产时间会比去年显著增加,今年生产					
	目标是希望能够满产。目前锂矿采矿产能是 105 万吨,选矿产能 45 万吨,主要以选					
	矿产能来安排具体生产情况。上半年销售锂精矿 2.3 万吨(折算 6%品位 1.89 万吨),					
	完成销售额 2.9 亿元,抵销与联营企业的未实现内部交易利润后,列报锂精矿营业					
	收入 1.74 亿元; 公司	司锂矿采选业务子公司	司融达锂业实现净利	润 1.93 亿元。	0	
	(2) 锂盐业务	:子公司长和华锂主	要业务为工业级碳酸	锂和粗制碳酯		
	工提纯,上半年共生产加工 1515 吨电池级锂盐,母子公司共销售锂盐 2006 吨,营					
	业收入实现 6.21 亿元;长和华锂单个报表实现营业收入 5.6 亿元,净利润 0.92 亿元;					
	参股企业成都融捷锂业(公司持有 40%股权)去年建成一期 2 万吨每年的锂盐生产					
	 线,今年1月1日开始进入试生产阶段,7月1日进入正式投产,上半年试生产阶					
	段共生产 6670 吨电池级锂盐,销售 4190 吨,营业收入实现 14.2 亿元,净利润 9.08					
	【亿元,对上市公司』	L绩贡献较大。				

(3) 锂电设备业务: 锂电设备业务一直处于满负荷生产状态,主要是保障战略客户比亚迪的交货需求。上半年度锂电设备业务实现营业收入 1.88 亿元,锂电设备业务的子公司东莞德瑞,实现净利润 0.27 亿元。

与第一季度相比,二季度锂精矿产量接近 2 万吨;锂盐产量总体比第一季度高,但是销量比第一季度低,第一季度参股企业销售锂盐 2400 吨,自有企业销售 1000 吨,二季度参股企业销售锂盐 1790 吨,自有企业销售 700 吨,主要原因是 5 月份锂盐价格开始下行,从 50 万左右降到四十多万,因此我们及时调整了销售策略。另外我们预计三季度锂盐销售会进入高峰期,因为下游会进入高峰期,锂盐价格会回升,所以五六月份我们对锂盐的销售节奏进行了适度调整,导致二季度锂盐销售量少于一季度。

提问环节如下:

1、目前鸳鸯坝的推进情况,包括环评以及政府的规划目前具体情况怎样?

答:因受甘孜州康-泸产业集中区总体规划(2022-2035)尚未取得环评批复影响,公司 250 万吨/年锂矿精选项目环评尚未正式申报,公司主体工程尚未动工建设。鸳鸯坝绿色锂产业园共有三个项目,目前上市公司控制两个项目:一是每年 250 万吨锂矿精选项目,这也是鸳鸯坝绿色锂产业园的主项目;另外一个是锂矿研究院项目,锂矿研究院项目去年 5 月份已经开始建设,目前我们规划的 7 栋建筑已经建造完成,部分建筑已经投入使用。还有一个项目是精选厂的配套项目,是尾矿综合利用项目,处理尾矿并加工成轻质建材的建材厂,为集中资源建设精选厂主项目,建材厂已交由控股股东控制。

上位规划环评工作由甘孜州经信局主导,协调康定市、泸定县及甘孜州政府相关部门,聘请环评报告编制单位共同推进,并最终由甘孜州生态环境局批复。根据《四川省甘孜州康-泸产业集中区总体规划(2021~2035)》环境影响报告书 (征求意见稿)显示,产业集中区涉及康定市和泸定县共7个产业基地,本公司鸳鸯坝绿色锂产业基地为其中一个项目生产基地。

公司仅为上位规划中项目涉及的企业,本身不直接参与上位规划环评相关工作, 也不能出席有关评审会议,无法直接及时获取上位规划环评评审中专家提出的问题。 公司获取信息的渠道与投资者一样,是通过公开电话联系甘孜州经信局、甘孜州生 态环境局咨询或者是通过政府相关部门的公开信息获取。上位规划涉及的项目较多,任何一个项目或产业基地的问题都会影响上位规划整体环评进展,并不是因为市场 谣传的我们公司项目有什么问题或者说有什么实质性障碍影响了上位规划环评的进 展。

最近有投资者在在四川省网络问政平台上对上位规划环评的进展提问,甘孜州 生态环境局对问题进行了回复。根据其回复信息,2022 年 8 月 1 日,州生态环境局 收到甘孜州经济和信息化局提交的修改后的上位规划环评报告书和再次审查请求。 目前州生态环境局正组织履行相应的审查工作程序。一旦报告书修改完善内容通过 审查审查程序并满足环境影响评价法定要求后,州生态环境局将依程序开展下步工 作。州生态环境局虽然没有给出明确的完成时间,但上位规划环评相关工作进行到 现在,也已完成了很多程序,目前还在持续推进。

上位规划环评取得批复是公司项目环评申报的前提条件,在上位规划的环评批复取得之后,公司鸳鸯坝项目的环评才能正式申报。公司项目环评已于去年7月份已经完成了第二次的环评公示,同时在上位规划环评专家评审意见落实过程中,公司也已安排同步修改项目的环评报告,相关的文件公司已经准备齐全。一旦上位规划环评取得批复,公司将及时申报项目环评。

2、如果下半年环评通过,公司后续还需要哪些审批手续,大约还需要多长的 建设时间?项目建设是否需要考虑冬歇期?

答:上位环评批复是公司项目环评申报的前提条件。在上位环评审查的时候,公司也在同步准备公司项目环评申报的相关资料。一旦上位环评取得批复后,公司就及时申报项目环评。公司项目环评后续还有申报、受理后公示、批前公示、批复等流程。

我们半年报已经批露了目前已经完成的项目要件,我们在 2021 年完成了项目备案的立项手续,水土保持方案的批复,取得了项目建设用地的不动产权证,还完成了项目的初步设计以及部分设备的选型和供应商渠道的确定,另外还开展完成了水资源的论证,取得了用水的批复,完成了地质灾害危险性评估、道路安全评估等等。

根据可研报告的设计,项目建设周期大约1年。项目建设没有冬歇期,公司项目所在地的海拔只有1600米,冬季气温没有矿山上低,且比较稳定,可以建设。

3、公司关于锂精矿精矿的定价模式是怎么样的?

答:关于锂精矿的定价公司主要是参考上海有色金属网公布的澳矿进口价格,同时综合考虑公司锂精矿的品位、含水量、杂质含量及对下游企业生产成本的影响等因素进行合理的定价。在定价期间还有定价模式上,公司也会参考国内其他锂盐厂进口澳矿的定价期间和定价模式。据了解,国内锂盐企业进口澳矿一般是一个季度定一次价,定价时参考上一个季度的市场平均价。我们和澳矿的定价期间基本一致,在季度末或下季度初进行下个季度的定价,但定价时会参考合同签订前一个月的澳矿平均价,因为在价格上升过程中,季度的销售均价可能会存在低于前一个月的销售均价的情况。

4、能解析一下关于公司关联交易中列报收入与实际销售收入的关系吗?

答:公司锂精矿出售给成都融捷锂业。但因公司和成都融捷锂业之间的交易属于会计准则规定的内部关联交易,按照会计准则内部关联交易未实现利润的会计处理的相关规定,公司向成都融捷锂业销售锂精矿的收入和利润确认分两个时间段:在合并报表层面,按非公司持股比例(60%)确认销售收入和利润。当成都融捷锂业在同一年度对外部(非关联方)实现销售时,按公司持股比例(40%)确认销售收入和利润;若成都融捷锂业跨年度对外部(非关联方)实现销售时,按公司持股比例(40%)确认投资收益,不再确认收入。从上半年度的数据来看,公司销售锂精矿的销售额是 2.90 亿元,而列报收入是 1.74 亿元,也就是说还有 1.16 亿元的收入和对应利润没有确认,这部分会在下半年随着锂精矿的耗用情况和锂盐销售情况来逐步确认。

5、鸳鸯坝项目是一次性建成还是会采取分期建设?

答:因为公司鸳鸯坝项目是一次备案的,所以也是一次性设计,建设的时候理论上也是要一次性建设。

6、上半年成都融捷锂业的销量比产量少约 2000 多吨,这是什么原因?

答:主要是由于锂盐销售策略调整的原因。二季度锂价有所回调,但公司判断第三季度价格会回升,因此在销售节奏上做了调整,以实现公司利益的最大化。实际上,锂盐价格的变化确实跟公司的判断一致。

7、成都融捷锂业下半年爬坡及生产情况?

答:成都融捷锂盐厂一期项目产能为 2 万吨/年,满产将耗用约 16 万吨锂精矿。目前成都融捷锂业库存和未来能采购到的锂精矿无法满足满产的生产需求,同时会

通过承接加工业务来达到满产的目标。

8、公司锂盐的销售价格和同行比差距不大,对比亚迪这种大客户进行销售也是按照市价吗? 定价策略呢?

答:比亚迪一般每月订购一次,且数量较大,对比亚迪的锂盐销售也会参照市场价格来定价,与向其他企业销售锂盐价格无太大差异。

9、公司目前与比亚迪有哪些合作,未来会有更深化的合作吗?

答:公司和比亚迪的合作主要在两个方面,第一是锂盐销售,公司合并报表范围内的子公司长和华锂和参股锂盐企业成都融捷锂业都向比亚迪销售锂盐。另一块是销售设备,向比亚迪销售锂电设备,上半年公司合并范围内对比亚迪实现销售收入共计约 3.67 亿元。目前公司与比亚迪的合作主要是在锂盐销售和锂电设备销售,关于与比亚迪未来的一些安排,公司目前没有相关的计划。

10、公司矿山今年和明年生产计划大概是怎样的?

答: 在 250 万吨精选厂建成之前,公司目前选矿产能是 45 万吨每年,今年目标是 45 万吨的选矿产能达到满产,大概能够生产约 7 万吨锂精矿,如果折算成 6% 品位,可能只有 6 万多吨。

目前公司今年锂精矿满产的目标还是不变的,我们还是有比较充裕的时间,另外还会通过选矿的一些技术方面的调整,去完成这个目标。

11、采矿成本目前从不同的品位来看大概有什么样的变化?以及未来锂矿品位 会有一个可控的范围么,长期来看我们会控制在什么样的一个水平内?

答:去年和今年公司采矿作业平台地表矿较多,地表矿风化现象较严重,原矿品位也不高,导致精矿品位和回收率也不高,影响了产出,所以对成本来说有一定的影响。但我们下半年已采取一些措施来提高精矿品位和产出量,目前已有显著改善。锂精矿品位主要看实际生产过程中取用的原矿品位和品质,公司目标是最好能够生产到 5.5%品位的精矿,或者接近这个品位,因为对于锂盐生产企业来说,一般来说,超过 5.5%品位的锂精矿在生产电池级锂盐时比较经济,而低于 5.5%品位的锂精矿在生产电池级锂盐时成本会增加。

12、公司的采选端以及锂盐冶炼端的成本情况是怎样的?

答:公司在采选端目前的毛利率比较高,上半年毛利率大概是约83.81%,锂精矿企业融达锂业实现净利润1.93亿元,销量1.89万吨,单吨净利大概一万元每吨左

右;下半年若精矿价格持续上涨,预计毛利率会有所增加。在冶炼端,公司合并报表范围内的锂盐厂主要做精加工提纯业务,所以毛利率比较低,只有 19.3%,因其原料是粗制碳酸锂或工业级碳酸锂,价格也随着电池级锂盐价格的上涨而上涨,故毛利率可能会有波动;成都融捷锂业毛利率跟行业差不多,按其收入和净利润数据测算,单吨净利大概每吨 21 万多,下半年若精矿价格上涨,预计单吨盈利水平会有所下降。

13、公司此前提到今年在历史上是冬休期之后复产比较早的一年,是什么原因 导致复产比较早?是不是哪些方面有提升?在明年能不能持续?

答:这与气温原因有很大的关系。公司矿山采矿海拔是在 4400 米的高原上,选矿厂也是在 4200 多米的地方,属于高原高寒环境。冬天气温过低的话不能生产,所以才会有冬歇期的概念。明年或后续的冬休期情况,只要是在矿山生产还是要看气温变化,或者说公司其他工作的安排,来进行冬休安排。从公司角度来讲,当然是希望能够早一点结束冬休期,因此,明年公司还是会争取更早一点时间复产。

14、四川限电对公司目前的生产情况是否有一定影响?

答:为落实四川省经济和信息化厅、国网四川省电力公司的停电通知要求,公司布局在四川省的子公司、参股企业自 2022 年 8 月 15 日起至 2022 年 8 月 25 日生产线临时停产。本次停电一共停了 10 天左右,对公司的产量有短期的影响,但是拉长到全年来看的话,对产量的影响不大。我们关注到天气情况或许处暑过后会有一定情况的好转,同时公司会密切关注限电政策情况,积极做好复产准备,复产后也会通过调整工作计划进度等的措施保障生产,减少对生产经营的影响。

15、公司采矿与选矿产能不匹配如何解决?

答:两种可选方式,一种是扩大采矿产能,一种是政府协调解决(外购原矿)。 这两种方式目前尚未进行详细论证,要等新建选矿项目的环评落地以后,公司会同 步去考虑哪个项目哪个解决方式更合适。环评落地以后,公司会抓紧解决采矿的产 能匹配问题,争取在项目建成后实现具备选矿 250 万吨满产的基础。

16、成都融捷锂业2期扩产计划?

答:这个问题要结合上游的采矿和选矿产能的规划来综合考虑。如果 250 吨/年精选厂环评落地开始建设,公司也会同步考虑采选冶产能匹配的问题。只有将采矿、选矿和冶炼产能全部匹配起来,形成一个完整的从采矿选矿到冶炼一体化的状态,

才能充分发挥产业链的协同效应,实现公司盈利水平最大化,这也是我们追求的目标。

17、长和华锂今年的生产目标以及目前的采购情况大概是怎么样的?

答:长和华锂今年的目标是满产,目前电池级碳酸锂产能是 3000 吨,电池级 氢氧化锂产能是 1800 吨,去年以来市场上电池级碳酸锂价格比较高而且稳定,所 以我们是会更多的生产电池级碳酸锂,保证电池级碳酸锂满产,去年我们电池级碳酸锂的产能利用率超过 100%,今年我们的目标还是满产,除了采购粗制碳酸锂或者工业级碳酸锂生产以外,我们也会承接一些委托加工的业务来完成满产的目标。

18、公司鸳鸯坝项目的废水处理以及尾矿库等配套设施的规划是否会与主体建设同步推进?

答:目前公司矿山上生产的废水都是回收利用的,没有对外排放,新项目选矿厂也会投入一些设施对废水全部回收利用,总投资包含在整个项目 7.2 亿元的投资金额中;尾矿处理我们不建设尾矿库,而是会配套建设一个建材厂,对尾矿进行综合利用。为了集中建设主体项目,公司已将建材厂的控制权转让给控股股东融捷集团,融捷集团会负责建材厂的建设,届时将会同步推进。

19、如何看待其他公司在四川一直布局锂资源以及公司未来有相关计划吗?另 外公司与政府之间的权益金情况是否有更新?

答:甲基卡矿区是亚洲第一大,世界第二大的锂辉石矿区,就资源储量来说是非常丰富的。但是目前甲基卡矿区只设置两个采矿权,所以过去这么多年来甲基卡矿区开采出来的矿石非常少,只有公司一个矿山在生产,截至到去年底公司矿山一共动用矿石资源量才 165 万吨。目前国家相关部门或领导表态应加快锂资源的开发,公司也希望政府能够加快锂资源的勘察和开发。从 2020 年开始,锂资源被列入国家战略资源,所以锂资源新设矿权或矿权的变更应该都要到国家的自然资源部进行审批,所以审批流程以及审批时间可能有所增加;另外,加上项目建设要件的办理和建设周期,导致锂资源的开发所需要的时间确实比较长。

总体来看,四川锂资源丰富,但目前在产的项目比较少,大部分的资源都在沉睡,还没有进入勘察和开发阶段。这主要是由于锂资源项目的开发周期较长,从发现资源到设置矿权,再到完成各项审批,推动项目建设落地,往往需要很长的时间。 从公司发展角度来讲,如果有合适的资源,也具备矿权出让的条件同时适合企业的 话,公司会去争取这样的机会。

关于利益共享金:我们在19年与甘孜州政府签订了利益共享机制协议书,时间是从2019年开始到2024年共5年,在这五年的时间里根据我们选矿产能(45万吨)收取利益共享资金,无论是否达到45万吨的选矿产量,最高收额是4000万元,五年之后是否继续征收以及按什么样的标准征收目前还没有进入到商谈的阶段。

20、公司新选厂距离矿山有一定的距离,运输和运距以及整体的运费大概是什么情况?后续成本控制会不会有一些相关的计划?

答:我认为不用担心我们新的选厂与矿山之间的距离(大约 137 公里)可能会增加运输成本这个问题,因为虽然原矿运输增加了 100 多公里,但是选出的锂精矿运输到下游锂盐厂的距离相对来说是缩小了 100 多公里,另外我们鸳鸯坝绿色锂产业园项目,本身海拔比较低的,之后全年生产的有效时间可能会有一个大幅度的提升,产能利用率可能也要比矿山要高,同时在低海拔地区,设备的生产运行状况可能会更加良好,使用寿命可能会有所延长,采购辅料相应的距离也会缩短,因此总体来看在鸳鸯坝绿色锂产业园区建设新的精选厂应该不会增加我们的成本。

21、上半年锂精矿产品的品位偏低,请问是什么原因?下半年会通过什么方法来提高矿石品位?

答:上半年主要开采的作业平台属于地表矿,地表矿风化现象比较严重,所以原矿和精矿的品位都不是很好。从6月底开始,公司对这个情况进行了调整和改善,主要是通过配比一些品位较高的矿石混合一起选矿,所以7月的产品品位已经有所改善。

22、公司目前市场订单和需求的实际感受是什么,价格有明显上调吗,公司对后面价格走势怎么判断?

答: 就公司目前的销售情况来看,锂盐销售还是很紧俏的,说明市场上供给缺口较大。价格目前也回到 3 月份的水平,接近前期的高位水平,对下半年价格保持一定程度的乐观。

附件清单(如有)

本次交流活动参会人员名单

日期

2022年8月23日

附:本次交流活动参会人员名单

姓名	公司名称	
施毅	海通研究所	
周慧琳	海通研究所	
甘嘉尧	海通研究所	
姚坦	海通研究所	
陈晓航	海通研究所	
覃 晶晶	安信有色	
于深淼	安信证券	
晏溶	华西证券	
周志璐	华西证券	
王振	上海宏羽投资管理合伙企业(普通合伙)	
虞光	深圳市远望角投资管理企业(有限合伙)	
王松	锦成盛资产管理有限公司	
楚光辉		
王国强	汇华理财有限公司	
张云凯	长安基金管理有限公司	
	东吴基金管理有限公司	
	银华基金管理股份有限公司	
 高鹤翔	上海石锋资产管理有限公司	
	北京宏道投资管理有限公司	
	厦门金恒宇投资管理有限公司	
	厦门金恒宇投资管理有限公司	
王喆	厦门金恒宇投资管理有限公司	
	太平洋资产管理有限责任公司	
 徐力恒	长城基金管理有限公司	
	生命保险资产管理有限公司	
黄亚铷	光大保德信基金管理有限公司	
	中国电子投资控股有限公司	
	广发证券资产管理(广东)有限公司	
	太平资产管理有限公司	
 吕伟志	深圳市景泰利丰投资发展有限公司	
 陈旻	申万宏源证券有限公司	
 张强	诺安基金管理有限公司	
	青骊投资管理(上海)有限公司	
	光大证券股份有限公司	
	中信建投证券	
陈星宇	海南泰昇私募基金管理有限公司	
	陕西抱朴容易资产管理有限公司	
 陈通	汇添富资产管理(香港)有限公司	
	个人投资者	
赵博容	工银安盛资产管理有限公司	

金拓	中融基金管理有限公司
王介超	中信建投证券
公晓晖	农银理财有限责任公司
王桂兴	广东谢诺辰阳私募证券投资管理有限公司
李磊	工银瑞信基金管理有限公司
陈曦	西部证券股份有限公司
朱晟辅	致合(杭州)资产管理有限公司
何怀志	招商证券资产管理有限公司
覃静	平安理财有限责任公司
孙淼	泓德基金管理有限公司
叶笑坤	西藏中睿合银投资管理有限公司
张原	
张东旭	建银国际
王楠	PICC INVESTMENT FUND SPC
 吴正明	国海证券股份有限公司证券资产管理分公司
—————————————————————————————————————	上海聚鸣投资管理有限公司
刘白	厦门金恒宇投资管理有限公司
	博时基金管理有限公司
张奇	上海盘京投资管理中心(有限合伙)
黄晓明	海通证券股份有限公司
刘阳	太平资产管理有限公司
辛政先	厦门金恒宇投资管理有限公司
Mark Tang	Polymer Capital Management (HK) Limited
	山西证券股份有限公司
周平华	上海环懿私募基金管理有限公司
贺星强	
王垒	AMC Wanhai Securities Limited
 高杨	太平洋资产管理有限责任公司
陈雨桦	长信基金管理有限责任公司
赵文	华能贵诚信托有限公司
杨伟	上海环懿私募基金管理有限公司
赵梓峰	上海途灵资产管理有限公司
赵翔	国华人寿保险股份有限公司
张力琦	中信证券股份有限公司
胡毅发	新疆前海联合基金管理有限公司
卢扬	上银基金管理有限公司
马瑞琨	中信建投基金管理有限公司
汪博文	财信证券有限责任公司
上	金翼私募基金管理(珠海横琴)有限公司
	並異私券基金官珪(环母傾今)有限公司 MILLENNIUM CAPITAL MANAGEMENT (HONG KONG) LIMITED
changcheng	
李伟	天津易鑫安资产管理有限公司
谢伟玉	上海淳阳投资管理有限公司

骆铭鸿	深圳恒德投资管理有限公司
祁世超	天弘基金管理有限公司
姜绍政	国寿安保基金管理有限公司
童伟	骥才投资
李洲	易方达基金管理有限公司
庞兴华	北京衍航投资管理有限公司
徐志华	国联安基金管理有限公司
张亚辉	上海于翼资产管理合伙企业(有限合伙)
李允飞	巴富罗(上海)投资管理有限公司
阳卫平	华夏久盈资产管理有限责任公司
朱庆新	上海甄投资产管理有限公司
徐梦婧	涌贝投资私募基金
曹春林	创金合信基金管理有限公司
李驭龙	众安在线财产保险股份有限公司
吕金华	民生加银基金管理有限公司
林忠晶	长安基金管理有限公司
夏文奇	太平基金管理有限公司
蔡骏男	上海理成资产管理有限公司
李贺	上海煜德投资管理中心(有限合伙)
郑小兵	汇丰晋信基金管理有限公司
郑九洲	
黄罗卿	北京鸿风资产管理有限公司
房建威	东方基金管理股份有限公司
丁开盛	北京骥才资本管理有限公司
傅晟	华富基金管理有限公司
赵隆隆	上投摩根基金管理有限公司
施浅草	华泰证券(上海)资产管理有限公司
张金金	上海钦沐资产管理合伙企业
罗丹	华泰证券(上海)资产管理有限公司
光磊	永赢基金管理有限公司
宋正园	鹤禧投资
卢佳	上海奕旻投资管理有限公司
杨志煜	深圳市唐融投资有限公司
林昊	Power Pacific Coporation Limited
孔帆	Prudence Group
李振亚	百年保险资产管理有限公司
滕兆杰	晨燕资产管理有限公司
李江	创金合信基金管理有限公司
孙丹	大成基金管理有限公司
张婷	方正富邦基金管理有限公司
魏金剑	方正证券自营
李心宇	复星保德信人寿保险有限公司

复星集团
广东正圆私募基金管理有限公司
国寿安保基金管理有限公司
海通上海分公司
海通投资银行部
红土创新基金管理有限公司
泓德投资管理有限公司
华宝基金管理有限公司
华福证券自营
混沌投资
进门财经
陆家嘴国泰人寿保险有限责任公司
明世伙伴基金
河邦投资
上海东方证券资产管理有限公司
上海东方证券资产管理有限公司
上海东方证券资产管理有限公司
上海天猊投资
上海瓦洛兰投资管理有限公司
深圳市玖稳资产管理公司
泰康养老保险股份有限公司
沃胜资产
西部证券自营
西部证券自营
友邦保险有限公司上海分公司
长城证券股份有限公司
浙江景和资产管理有限公司
浙江象舆行投资管理有限公司
中国国际金融股份有限公司
中信建投证券
中信自营
南方基金
南方基金
南方基金
博时基金
景林资产
上银基金
东凯新投