

江苏华宏科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	<p>中信建投 6 人，建投基金 1 人，盘京投资 1 人，南银理财 1 人，慎知资产 1 人，泰康资产 1 人，银叶投资 2 人，太平资产 1 人，瓴仁投资 1 人，通怡投资 1 人，国华人寿 1 人，领久基金 1 人，乘是资产 1 人，合创友良 1 人，瞰道资产 1 人，工银安盛 1 人，和煦基金 1 人，3W 基金 1 人共 24 人</p> <p>华宏科技董事、副总经理、财务总监兼董事会秘书：朱大勇 华宏科技证券事务代表：周晨磊</p>
时间	2022 年 8 月 24 日 15:00-17:00
地点	公司会议室
形式	现场
交流内容及具体问答记录	<p>一、公司董事、副总经理、财务总监兼董事会秘书朱大勇围绕 2022 年半年度报告，从公司整体运营情况、三大事业部概况以及未来发展战略这三个方面向投资者做了介绍。</p> <p>二、投资者问答</p> <p>1、公司 2022 年 1-6 月经营情况如何？稀土和废钢两大板块业绩变动原因是什么？</p> <p>答：上半年，公司实现营业收入 46.59 亿元，同比增长 47.57%；实现归属于上市公司股东的净利润 3.88 亿元，同比增长 51.06%。其中，再生资源加工设备实现营业收入 6.87 亿元，同比增长 0.97%；稀土回收料综合利用业务实现营业收入 33.04 亿元，同比增长 148.86%；废钢运营业务实现营业收入 3.03 亿元，同比减少 59.44%；电梯零部件业务实现营业收入 3.38 亿元，同比减少 11.72%。</p> <p>稀土回收利用业务受益于稀土永磁材料领域的快速发展，以及国家政策的支持，产销量持续稳定增加，经营业绩保持稳步增长。</p> <p>废钢加工设备及运营业务，主要是废钢回收加工业务，受宏观环境、市场因素以及新冠疫情的影响，订单量减少，开工率较低，盈利降低。随着国内“双碳”政策持续推动、疫情影响的减弱消除，废钢行业依旧存在很大的发展空间。</p> <p>2、公司稀土回收综合利用业务相比于其他企业有哪些竞</p>

争优势？

答：公司稀土回收料综合利用业务竞争优势主要体现在以下几个方面：（1）生产规模优势。公司目前拥有鑫泰科技、吉水金诚、江西万弘三座现代化的稀土回收料综合利用生产工厂，具有超过 4100 吨/年稀土氧化物产能，处于同行业前列。（2）技术研发优势。经过在稀土回收行业十余年的积累与沉淀，公司在稀土回收料的萃取、分离方面积累了多项核心技术。依靠这些核心技术，可有效降低生产成本，提高产品品质，提高稀土氧化物综合回收率，从而提高盈利能力。（3）管理优势。公司核心管理团队在稀土行业从事生产、研发数十年，拥有丰富的市场和企业管理经验，通过对原料采购的严格把控，以及产销联动的运营模式，可有效降低稀土产品市场价格波动对收入和盈利的影响。（4）客户优势。公司与国内主要稀土磁材企业签订了年度供货协议，提前锁定了公司稀土产品的年度供货量，保证了公司的可持续发展。（5）产业链优势。通过设立赣州华卓，实现稀土回收料综合利用业务的产业链前延，利用规模效应确保原料供应的稳定；同时通过浙江中杭开展钕铁硼永磁材料的生产，形成产业闭环，进一步提升公司盈利水平。

3、公司与下游客户签署的长期供货协议是如何定价的？

答：公司签订的稀土氧化物长期供货协议，是锁定了未来年度内供应产品的数量和质量，具体交易价格是根据未来现货交易时稀土产品的市场价格确定的，是锁量不锁价格。

4、公司如何确保稀土回收业务的原材料供应稳定？

答：经过多年的发展与积累，公司与多家上游供应商建立了长期、稳定的合作关系，并且公司在产能规模、资金实力、品质管控等方面具有较强优势。目前公司稀土回收料综合利用业务原料供应主要来自于磁材企业生产过程中产生的边角废料，公司也在积极探索通过利用现有的回收渠道优势，回收社会上报废的稀土永磁材料来提取稀土氧化物的可能性，从而对公司原料供应起到进一步的保障作用。

5、赣州华卓再生资源回收利用有限公司是否已经投产？其主要的合作模式如何？

答：赣州华卓已于今年 8 月正式投产。公司与南方稀土合作设立赣州华卓，由公司稀土事业部进行管理，通过引进领先的技术工艺、先进的生产设备、科学的生产管理模式，结合龙南当地的配套政策，实现稀土回收料的集中化、规模化、无害化、绿色化处置，能够为稀土资源综合利用企业提供高品质原料。此外，公司通过对生产过程中产生的余热进行回收再利用，实现资源充分利用的同时进一步提升企业的盈利空间。

6、公司汽车拆解业务的未来规划如何？

	<p>答：公司子公司北京华宏目前主要从事报废机动车拆解业务。公司在北京的通州区规划了近 70 亩的报废机动车拆解基地，目前已基本建设完成，预计年内投产。公司将利用自动化拆解设备提高报废机动车拆解的效率。东海华宏地处国内主要的报废汽车集散地，区位优势明显，目前也在积极申请报废机动车拆解从业资质。</p> <p>7、上半年疫情对公司业绩的影响？</p> <p>答：上半年，疫情对东海华宏和迁安聚力废钢运营业务的开展造成了一定程度影响。同时，公司总部所在地江阴也受到了疫情的影响。疫情以后，公司积极组织复工复产，努力降低疫情对生产经营造成的不利影响。上半年，公司再生资源加工装备订单量充足，业务较去年同期略有增长。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无