

证券代码：002506

证券简称：协鑫集成

公告编号：2022-080

协鑫集成科技股份有限公司 2022 年半年度报告摘要

一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

| | | | |
|----------|------------------------------|------------------------------|--------|
| 股票简称 | 协鑫集成 | 股票代码 | 002506 |
| 股票上市交易所 | 深圳证券交易所 | | |
| 联系人和联系方式 | 董事会秘书 | 证券事务代表 | |
| 姓名 | 马君健 | 张婷 | |
| 办公地址 | 江苏省苏州市工业园区新庆路 28 号（协鑫能源中心）五楼 | 江苏省苏州市工业园区新庆路 28 号（协鑫能源中心）五楼 | |
| 电话 | 0512-69832889 | 0512-69832889 | |
| 电子信箱 | gclsizqb@gclsi.com | gclsizqb@gclsi.com | |

2、主要财务数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

| | 本报告期 | 上年同期 | 本报告期比上年同期增减 |
|---------------------------|------------------|------------------|-------------|
| 营业收入（元） | 2,798,996,594.08 | 2,038,299,186.15 | 37.32% |
| 归属于上市公司股东的净利润（元） | 37,513,429.24 | -247,495,973.91 | 115.16% |
| 归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润（元） | -53,621,741.20 | -192,412,649.46 | 72.13% |
| 经营活动产生的现金流量净额（元） | 382,983,483.76 | -423,223,769.35 | 190.49% |
| 基本每股收益（元/股） | 0.006 | -0.042 | 114.29% |
| 稀释每股收益（元/股） | 0.006 | -0.042 | 114.29% |
| 加权平均净资产收益率 | 1.58% | -5.90% | 7.48% |
| | 本报告期末 | 上年度末 | 本报告期末比上年末增减 |
| 总资产（元） | 8,944,424,691.69 | 9,299,996,803.29 | -3.82% |
| 归属于上市公司股东的净资产（元） | 2,289,389,557.15 | 2,261,170,635.02 | 1.25% |

3、公司股东数量及持股情况

单位：股

| 报告期末普通股股东总数 | 231,228 | 报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有） | 0 | | | |
|--------------|---------|-----------------------|-------------|--------------|------------|-------------|
| 前 10 名股东持股情况 | | | | | | |
| 股东名称 | 股东性质 | 持股比例 | 持股数量 | 持有有限售条件的股份数量 | 质押、标记或冻结情况 | |
| | | | | | 股份状态 | 数量 |
| 营口其印投资管理有限公司 | 境内非国有法人 | 13.88% | 812,141,700 | 0 | 质押 | 760,010,000 |
| 江苏协鑫建设管理有限公司 | 境内非国有法人 | 8.89% | 520,000,000 | 0 | 质押 | 520,000,000 |
| 协鑫集团有限 | 境内非国 | 7.97% | 466,030,445 | 0 | 质押 | 466,030,304 |

| 公司 | 有法人 | | | | | |
|-------------------------------------|--|-------|-------------|---|--|--|
| 中建投资本管理（天津）有限公司—嘉兴嘉刚投资合伙企业（有限合伙） | 其他 | 3.50% | 205,000,000 | 0 | | |
| 合肥东城产业投资有限公司 | 国有法人 | 2.62% | 153,153,846 | 0 | | |
| 嘉兴长元投资合伙企业（有限合伙） | 境内非国有法人 | 2.35% | 137,310,965 | 0 | | |
| 香港中央结算有限公司 | 境外法人 | 1.57% | 92,059,798 | 0 | | |
| 君康人寿保险股份有限公司—万能保险产品 | 其他 | 1.04% | 61,083,689 | 0 | | |
| 横琴广金美好基金管理有限公司—广金美好薛定谔三号私募证券投资基金 | 其他 | 0.73% | 42,986,700 | 0 | | |
| 中国银行股份有限公司—华泰柏瑞中证光伏产业交易型开放式指数证券投资基金 | 其他 | 0.73% | 42,955,200 | 0 | | |
| 上述股东关联关系或一致行动的说明 | 上述股东中营口其印投资管理有限公司、协鑫集团有限公司及江苏协鑫建设管理有限公司为一致行动人。除此之外，公司未知其他股东之间是否存在关联关系或属于《上市公司收购管理办法》中规定的一致行动人。 | | | | | |
| 参与融资融券业务股东情况说明（如有） | 股东横琴广金美好基金管理有限公司—广金美好薛定谔三号私募证券投资基金通过长城证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持有公司股份 42,986,700 股。 | | | | | |

4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

适用 不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

适用 不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

5、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

6、在半年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

2022 年上半年，在双碳目标的驱动下、能源安全的共识中、全球能源结构转型的大势上，光伏市场需求高速增长。根据国家能源局统计，上半年全国光伏新增装机 30.88GW，同比增长 137%，其中户用 8.91GW，工商业 10.74GW，地面电站 11.22GW。制造端方面，工信部数据显示，上半年多晶硅全国产量约 36.5 万吨，同比增长 53.4%；硅片产量 152.8GW，同比增长 45.5%；电池产量 135.5GW，同比增长 46.6%；组件产量 123.6GW，同比 54.1%。受益于光伏行业的高景气度，导致硅料市场需求增长大于新增产能的释放，硅料价格持续上涨再创新高，报告期内硅片及电池片连续提价持续高位运行，叠加辅料价格及运费不同程度上涨，光伏行业中游组件生产成本承压加剧，对光伏行业组件厂商带来较大冲击。

面对机遇与挑战并存的市场环境，公司紧跟产业发展的格局，持续推进新品研发，组件产品结构得到进一步优化，在夯实光伏主业的基础上，积极开拓“光伏+”业务，已陆续推出防浸泡高可靠海面漂浮组件、光热 PVT 组件、BIPV 建筑一体化光伏产品、BAPV、轻质组件等差异化产品，不断提升市场渗透率，提高市场竞争力，推动产业升级。报告期内公司成功取得 182 及 210 组件的法国碳足迹产品认证证书，为公司高毛利组件产品进入欧洲市场提供有力支持；发布新型 PVT 光伏光热一体化组件，打造 PVT 热电联供系统，目前该系统已在内蒙、山东、江苏、河南、辽宁等多省市展开应用推广，尤其在煤改电地区广受市场欢迎。加强销售渠道拓展，夯实经销商渠道合作，国内重点拓展招投标渠道销售，共参与投标 42 个，已中标 15 个；国外业务通过展会直销和线上平台开展线上活动双管齐下，加强协鑫品牌曝光度的同时，促进订单转化。2022 年上半年，公司实现营业收入

279,899.66 万元，同比上涨 37.32%；实现归属于上市公司股东的净利润 3,751.34 万元，同比增长 115.16%。

（一）全力推进合肥组件大基地一期项目达产，实现大尺寸组件产能结构升级

公司顺应大尺寸组件行业变革，积蓄力量，全力推动组件产能结构调整。为加快合肥组件大基地的产能爬坡进度，公司将“合肥协鑫集成 15GW 光伏组件项目”变更为募投资项目，募集资金的投入加快了合肥大尺寸组件产能释放，合肥大基地第二阶段产能已于 2022 年一季度投产；预计三季度合肥 60GW 超级组件工厂一期 15GW 项目将实现全面达产，2022 年底公司可实现超 20GW 大尺寸组件产能，凸显规模化竞争优势。

随着合肥组件大基地产能的快速释放，公司积极与主流银行及金融机构洽谈合作，同时开展供应链金融、融资租赁、长期股权融资合作等，多措并举，为合肥大基地组件生产经营提供充足的流动资金，以提高组件产能利用率。为加快合肥组件大基地后续产能的建设进度，积极建立与行业知名私募股权基金、产业基金、政府引导基金等的合作，目前已引入战略投资者南通中金启江股权投资合伙企业（有限合伙）、协鑫科技（苏州）有限公司，公司将进一步加强合肥组件大基地的股权融资合作，借助战略投资人的资源资本优势，加快推动公司大尺寸组件及电池片产能落地，解决经营资金需求，做大做强公司业务，增强合肥大组件基地整体竞争力。

合肥组件基地主要定位于“210mm”新型组件产品，并全面兼容“210 mm”以下尺寸，报告期内合肥大尺寸组件实现高质量批量交付。合肥组件大基地智能自动化、规模化、单一环节专业化、区位协同等带来的成本优势随着产能的不断释放将更加凸显。借助合肥当地的政策优势与产业链配套，可大幅降低组件制造中核心辅材的进项物流成本，配合协鑫合肥组件项目所配套建立的 JIT 仓储库存管理，可进一步降低组件综合制造成本，公司逐渐形成集约化、专业化及智能自动化的综合竞争优势。

（二）加强精细化销售管理，推动海外销售规模稳步增长

为实现销售资源统一管理，公司对销售组织架构进行整合，实现国内市场及海外市场两手齐抓。国内重点拓展招投标渠道，重点跟进五大四小及地方国企投资方的组件短名单入围；加强项目开发及合作方的资源协同，通过加强项目开发能力，整合资源形成资源置换，锁定组件销售合作。国外市场利用协鑫的全球品牌优势，加码全球生产及销售渠道布局，稳步提升海外市场销量占比。

精细化销售管理，加强与船公司长期协议合作，引入 3 家新供应商，有效控制长约与随行就市货量权重分配，对冲市场波动风险，达到平均运价成本的最优化。打破传统运输方式，以海铁联运、长江驳船、陆改水多种运输方式，有效降低国内段运输成本。通过精细化销售管理，更优地匹配海外业务的运输需求的同时，确保运价合理舱位资源稳定。

销售方面在传统组件销售基础上加大系统包销售力度，新增包含组件、逆变器、汇流箱及支架等在内的系统包销售业务，增厚产品毛利。加强国内分布式光伏市场投入，与业内知名企业共同合作，为客户提供更具竞争力的组件及系统产品。优选高毛利的碳足迹订单，提升产品毛利率，保证订单盈利水平，重点拓展碳足迹认证的 182/210 大尺寸组件在欧洲市场的销售规模。

（三）加强组织优化整合协同，能源工程 EPC 业务稳步增长

能源工程积极对标国内一流的系统集成供应商和方案解决商，转变固有 EPC 承建方的思路，通过科技引领、数字赋能、绿色发展，重点围绕综合能源项目的开发与建设，在综合能源多应用场景开发、新能源发展、储能、充换电站等方面重点突破。

市场开发方面：能源工程通过与央企、国企的战略合作，继续落实以产业投资、项目开发带动 EPC 业务的发展战略，重点加强分布式及市场项目开发。2022 年上半年，项目开工 234MW，项目并网 49MW，EPC 中标 212MW，中标金额 9.2 亿元，其中青岛九联分布式项目已开工建设，新疆准东项目、甘肃白银等项目正稳步推进中。公司下半年将继续发挥合作方和能源工程各自优势，聚焦集团产业投资的重点省份项目，重点关注西南、西北、四川、内蒙、新疆等重点区域，加强与当地头部企业强强联合，实现新能源项目开发、设计、系统集成及储能技术研发销售等全产业链合作，发挥产业协同优势，借助产业落地置换风光储系统集成业务，提供新能源项目全生命周期服务。积极跟进国企央企或优质客户资源，继续推进主要央企、国企的战略合作。通过与承接的市场检测、运维等合作方深度合作，参与其新建项目的 EPC 投标，获得项目资源。重点推进整县分布式、工商业分布式光伏项目，通过自主申报或与央企、国企合作申报模式，持续加大分布式光伏项目的投入。

运维检测方面：项目运维业务以存量电站和增量电站并行为主；在原有业务渠道的基础上，重点关注存量电站与业主方的对接，累计运维中标 556MW；报告期内公司进一步提升检测资质能力，抓住整县分布式项目发展契机，新增 CNAS 检测项目 100MW，智能运维平台获得“离散率诊断与工单派单协同”发明专利授权、荣获光能杯光伏行业评选 2021 最具影响力 EPC 企业、2022 中国光伏电站 EPC 总包企业 20 强（第 9 名）等荣誉，市场竞争

力及客户认可度进一步提高。公司下半年将继续夯实与大型国企和发电集团的长期业务合作，建立合作框架，开发高附加值的检测业务和检测项目，重点拓展电站尽职调查+检测+电站运行体检+设备监造“一揽子”运维服务；进一步提升检测资质能力，在光伏业内打造协鑫检测品牌，不断积累长期合作客户。

（四）坚持科技引领、创新驱动，持续提升科研实力、新品转化能力

公司拥有雄厚的研发力量及技术研发团队，拥有高新技术企业 4 家、国家级博士后工作站 1 个、省级院士专家工作站 1 个、省市级工程技术研究中心 5 个、省市级企业技术中心 3 个、省级智能工厂 1 个，为公司技术创新发展提供了坚实的平台。截止报告期末，公司累计申请专利 647 项，其中发明专利 223 项；累计授权专利 468 项，其中发明专利 85 项；累计参编 33 项行业技术标准。

公司 182 和 210 大尺寸 PERC 系列高效组件已于 7 月底获得法国碳足迹认证证书，较业内公司同型号产品碳排放平均值低约 10%至 20%，具有显著的低碳优势，为抢占欧洲市场份额提供强有力的市场支持。公司光伏检测中心通过 CNAS 国家认可实验室年度评审、获得 TUV、CSA 等权威认证机构认可实验室资质证书，在行业内形成了良好的品牌知名度和口碑，为公司产品研发及质量保证提供坚实基础，使产品更具市场竞争力。

2022 年公司继续坚持科技引领、创新驱动的理念，秉承高效和差异化的策略，紧跟市场趋势，优化组件产品结构，积极推出颇具竞争力的一系列组件产品。在持续优化已量产的 P 型 PERC 182、210 大尺寸组件的同时积极开展 N 型 TOPCon 大尺寸组件的开发设计及认证工作，N 型 TOPCon 组件效率全面突破 22%；同时积极布局差异化细分市场产品：推出建筑光伏一体化（BIPV）综合解决方案，首款光伏组件和金属屋面一体化的“鑫福顶”系列产品上市，该产品通过 IEC 认证以及风揭、冰雹、踩踏、载荷、防火等测试，防火等级达到建筑 A 级不燃，目前该系列产品已全面推向市场，适用于工商业大型屋顶，组件结构新颖，安装方便，防水防火性能好，静态防风揭达到 5600Pa；另一款 BIPV 产品“鑫云顶”系列也已完成设计，该产品是把光伏组件作为屋顶材料的 BIPV 组件，具有安装便捷、多重防水保证、性价比高等竞争优势。此外，海上光伏在未来有着广阔的发展前景，公司深入研究高可靠性防浸泡海面漂浮组件，开发完成自主专利的可浸泡海面漂浮组件，并对该款产品模拟海面漂浮环境进行多维度的可靠性测试，在组件耐水浸泡的测试中实现了新突破，其优异性能已获得客户的认可。另有低碳排、低能耗、高性价比的绿色钢边框组件产品已通过产品认证，并进入批量试制阶段。

（五）抢抓光储充一体化的发展机遇，积极布局煤改电地区光热组件推广

为加速推进公司分布式光伏事业发展，抢抓光储充一体化的发展机遇，公司积极布局储能产业，面向新能源消纳、多能互补和电网侧应用等需求，积极储备户用及工商业光储一体化业务、基站储能、移动能源、光储充系统等综合能源系统业务，打通从原料到能源管理的 5G 综合能源全生命周期管理，公司通过自主研发储能 BMS、EMS 模块及控制技术等技术构建协鑫储能的技术壁垒，公司储能产品功能覆盖面广、系统集成度高、智能型自控特质突出，同时具备价格与运维成本优势。公司陆续推出户用储能产品 E-KwBe、G-Home 及工商业级储能系统 E-Bank 储能机柜及储能集装箱等产品，2022 上半年，公司自主研发的新型储能终端具备大规模商业化应用条件，新型储能技术创新能力显著提高，系统成本降低 10%以上。与湖南新华水利电力有限公司签订合作协议，双方成立合资公司拟在江苏阜宁县建设 350MW 风光储一体化光伏项目，其中包括 250MW 光伏发电项目、100MW 风力发电项目，以及 25MW/50MWh 储能项目，目前已取得江苏省投资项目备案证。为抢抓海外储能市场，新开发 3 家海外经销商及海外售后战略伙伴，通过自销+分销的模式，依托协鑫自身的品牌优势及强大的海外市场销售渠道，推动储能产品销量稳步增长。下半年，公司拟在新疆准东经济技术开发区西黑山产业园建设“源网荷储一体化”示范项目，实现绿色循环经济。

在“十四五”可再生能源发展规划引领下，公司加快“光伏+”产品研发，瞄准清洁供热市场，通过光伏发电与热泵系统的结合提供多种应用场景的热电联供服务，推出新型 PVT 光伏光热一体化组件，打造 PVT 热电联供系统，解决了光伏、光热争屋面的问题，在屋面、外墙、阳台立面等可同时实现发电、供热。PVT 热电联供系统较常规光伏发电系统可提高 10%左右的电力收益。其自身发电收益加上相对省电收益部分，综合投资回收期较分布式光伏电站（5 年左右）至少缩短半年以上。同时 PVT 光伏热电联供系统太阳能综合利用率达 80%以上。公司推出的 PVT 光伏热电联供系统是“光伏+”系列的又一重要应用方向，既契合加快能源利用绿色低碳转型的政策方向，又有效解决了分布式光伏发电就地消纳以及光伏发电和光热采暖争屋面的问题，具有广阔的市场应用空间。目前该系统已在内蒙古、山东、江苏、河南、辽宁等多省市展开应用推广，尤其在煤改电地区广受市场欢迎。上半年公司先后在江苏、内蒙、辽宁、北京、广东等地落地示范性工商业及户用项目 10 余个，为国家节约能源六十余万度，为业主节省开支近 50 万，为了让业主更直观地了解系统运行情况，公司为系统植入远程监控系统，得到广大业主认可。公司加强与上海交通

大学、国网城市能源研究院等科研机构的深度合作，着力打造更适合市场的新产品——PVT 家用集成热水系统。下半年公司将着眼民生布局县乡市场，针对不同区域研发多样性、个性化的光热系统。同时将加大推广力度，拓宽渠道网络，继续加强与县、区、乡镇政府的顶层规划合作，将示范项目的成功经验和节能成果在重点区域整体规划、成片推动。

（六）引进优质战略投资者，为子公司开拓海外市场提供资金及资源支持

公司控股子公司 OSW 经过多年积累和不断迭代，形成了在海外分布式光储系统销售方面独特的商业模式以及智能电力管理平台，在智能平台+推广渠道的加持下市场份额不断提升，目前在澳大利亚分布式光储分销市场排名靠前，市场地位显著，因此估值大幅提升，并受到众多投资机构的高度认可。为优化控股子公司 OSW 股权结构，增强 OSW 资本实力，继续做大做强海外分布式光储市场，公司将 OSW15%股权转让给高瓴资本，同时高瓴资本对 OSW 增资。公司出售 OSW 部分股权并增资扩股有利于导入战略投资者的优势资源、优化股权结构，帮助 OSW 将在澳大利亚成功的经营模式复制到欧洲以及其他海外地区，促进 OSW 在澳洲以外光储市场的业务发展，助力 OSW 打造成为全球领先的分布式光储系统集成商。未来 OSW 业务规模的提升与迅速发展仍将继续为公司带来较为可观的投资回报，进一步助力公司自身稳步发展及推进全球化战略布局。本次交易是上市公司优化业务布局、提高可持续发展能力的积极举措，符合国家产业政策和上市公司围绕主营业务发展的需求，将切实提高上市公司的可持续发展能力。