

证券代码：001228

证券简称：永泰运

# 永泰运化工物流股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 （排名不分先后）	交银施罗德基金、安信证券、财通基金、国海证券、长江证券、国信证券、国金证券、西南证券、中欧基金、长盛基金、大成基金、上海兆天投资管理有限公司、上海冰河资产管理有限公司、汇添富基金管理有限公司
时间	2022年8月29日下午15:30
地点	公司六楼会议室
形式	现场调研、电话调研
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：陈永夫 副总经理：金康生 财务总监、董事会秘书：刘志毅 证券事务代表：张花蕾
投资者关系活动主要内容介绍	<b>一、介绍公司基本情况</b> <b>二、提问交流环节</b> <b>问题 1：公司子公司永港海安仓库的区位优势及公司后期危化品仓储板块的布局。</b>  回复：宁波永港海安物流有限公司（以下简称“永港海安”）是经批准的资质齐全并按规定接受管理和监督的海关监管场所、危化品查验场地，永港海安的危化品仓库和堆场位于宁波

舟山港区腹地，能有效辐射宁波舟山港各码头，承担着配合宁波舟山港进出口危化品查验、疏港等重要职能。

随着公司业务规模的逐渐扩大、客户需求的不断增加，公司现有的仓储能力和运力已不能满足日益增长的市场需求。后续公司将从以下两方面在仓储领域进行投入及布局：一方面，公司充分利用现有的仓储资源，进行改造升级，提升仓储堆存服务能力。公司目前正在推进“宁波物流中心升级建设项目”，对公司北仑港区的自有仓库堆场进行升级改造。另一方面，公司将继续围绕沿海沿江港口和化工产业集群区域进行自建或外延式整合并购稀缺的化工品仓储堆存资源。近日公司与世天威（中国）投资有限公司签署了关于收购天津瀚诺威国际物流有限公司（以下简称“天津瀚诺威”）100%股权的协议。天津瀚诺威地处天津港腹地，占地面积 101,478.20 平方米，拥有资质齐备的甲、乙、丙类危险品仓库及办公楼建筑面积 16,879.46 平方米，戊类仓库及办公室建筑面积 10,312.00 平方米，能有效辐射京、津、冀等环渤海地区化工产业流转环节的仓储需求。

**问题 2：收购天津仓库后，业务影响展望？**

回复：天津仓库收购完成后，一方面积极与当地政府沟通可提供的政策及服务支持，另一方面公司将依托天津资质齐备的仓储资源，开展仓储业务，利用公司自身的行业经验、客户资源、资源整合能力，依托天津港，立足环渤海地区、辐射新疆和内蒙、宁夏等化工产业集群地区，开展全链条跨境化工物流供应链服务。

**问题 3：公司服务的定价模式。**

回复：公司采用成本加成的定价模式，根据服务的各项直接成本确定基础价格，同时综合考虑市场环境、公司营销策略及不同的产品类别及出运方案等因素以成本加成的方法确定最终的销售价格。

**问题 4：半年报的财报情况和亮点。**

回复：2022 年半年度，公司实现营业收入 16.55 亿元，较上年同期增长 107.41%，归属于上市公司股东的净利润 1.38 亿元，较上年同期增长 125.49%，基本每股收益为 1.60 元。

在全球经济复苏放缓，国际环境不确定性因素增多，疫情蔓延，国内经济逐步向好且总体保持恢复态势，公司深耕化工物流供应链服务主业，依托公司的资源整合能力、专业化的一站式服务提供能力以及领先的行业地位，公司各地区、各业务板块高效协同，立足现有的成熟市场及老客户，积极开拓新市场、新客户，经营业绩同比大幅增长。

目前公司已形成以化工生产企业、化工品贸易商为主客户群体结构，公司所服务的产品主要包括氟化工产品、消防器材、农药、酮类，酯类，醋酸类、新能源储能柜、新能源电池等。

**问题 5：如何看待航运价格波动对公司经营的影响？**

回复：公司是一家主营跨境化工物流供应链服务的现代服务企业，通过自主研发的“运化工”平台，整合线下自有的国际化物流服务团队、危化品仓库、危化品运输车队、园区化综合物流服务基地等内部服务资源和国际海运、关务服务、第三方仓储及车队等外部合作资源，专业、安全、高效的为客户提供跨境化工物流的全链条、一体化集成服务。公司以物流环节的资源整合和方案设计执行作为核心竞争力和主要利润来源。

国际海运业务是完全市场化运行的市场，国际海运为公司开展全链条跨境化工物流供应链服务的重要采购构成。面对航运价格的变化，第一，公司继续与国内国际上知名的班轮公司保持良好的战略合作关系，为业务开展提供充足的航线资源保证；第二，依托现有的成熟市场，利用自身的行业经验、客户资源、资源整合能力，抓住市场机遇，提升市场份额；第三，依托公司全国性布局的大战略，加快推进基础物流资源的布局，开拓新市场。

截至日前，公司的经营活动均在正常开展。

**问题 6：上半年，在上海疫情持续影响下，客户纷纷选择从周边口岸出运，公司解决了大量新客户的货物出运需求，集中体现在宁波港和青岛港业务的增长，那么这些客户预计有多少可以沉淀下来？**

回复：在上海疫情的影响下，公司能及时有效地依托自有的国际化工物流服务团队、危化品仓库、危化品运输车队等核心基础物流服务资源，为客户制定转港出货的物流供应链服务方案，确保新老客户货物的国内流转和跨境出运，得到新老客户的高度认可，极大提高了客户粘性。截至日前，大多数客户仍与公司保持了良好的业务合作关系。

**问题 7：公司二季度经营情况较好，三季度是否可以延续？**

回复：截至日前，公司的一切经营活动均在正常开展。

**问题 8：请公司阐述下未来化工品贸易平台发展计划。**

回复：致力于将公司打造成为“化工物流全链条信息化管控引领者”和“化工品行业最优化的产品流转协同平台”是公司的发展目标。后续公司将立足全链条跨境化工物流供应链服务主业，以客户需求为导向，以风险管控为前提，适时制定开展与主业相关的化工品贸易撮合业务。

**问题 9：公司客户是否往内地延伸，还是以浙江为主？**

回复：目前，公司现已形成以长三角地区为核心，覆盖华东、华北、华中等国内主要化工产业集群和宁波、上海、青岛、天津等国内主要化学品进出港口的跨境化工物流服务网络。公司的跨境化工物流供应链服务业务，依托公司的业务布局，面向全国及世界各地的客户。

**问题 10：公司对外延并购的规划，主要目标标的会是什么样类型的资产，未来扩张是否有资金方面的需求，如何解决？**

回复：基于公司发展的长远战略，公司未来将继续围绕着沿海沿江港口和化工产业集群两个维度进行全国性布局国际

	<p>化工物流服务团队、危化品仓库堆场、危化品运输车队、园区化综合物流服务基地等核心基础物流服务资源，依托自身的行业经验、客户资源、核心基础物流服务资源，提升整体跨境化工物流供应链服务能力。</p> <p>公司将会充分利用自有资金、盈余资金以及各种融资手段，来解决公司发展过程中的资金需求。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
附件清单(如有)	无
日期	2022年8月30日