

安信证券股份有限公司
关于
上海证券交易所
《关于对上海同达创业投资股份有限公司发行股份及支
付现金购买资产暨关联交易预案的问询函》
之
核查意见

独立财务顾问



安信证券股份有限公司
Essence Securities Co., Ltd.

签署日期：二零二二年九月

上海证券交易所：

上海同达创业投资股份有限公司（以下简称“公司”、“上市公司”或“同达创业”）于 2022 年 8 月 12 日收到上海证券交易所上市公司管理一部出具的《关于对上海同达创业投资股份有限公司发行股份及支付现金购买资产暨关联交易预案的问询函》（上证公函[2022]0772 号）（以下简称“问询函”）。安信证券股份有限公司（以下简称“安信证券”、“独立财务顾问”）作为同达创业本次重大资产重组的独立财务顾问，会同上市公司、标的公司、交易对方，以及其他相关中介机构，对有关问题进行了认真分析与核查，现就有关事项发表核查意见如下，请予以审核。

如无特别说明，本核查意见所述的词语或简称与《上海同达创业投资股份有限公司发行股份及支付现金购买资产暨关联交易预案》（修订稿）（以下简称“预案修订稿”）中“释义”所定义的词语或简称具有相关的含义。在本核查意见中，若合计数与各分项数值相加之和在尾数上存在差异，均为四舍五入所致。

截至本核查意见出具日，标的资产审计、评估、尽职调查等工作尚未完成。本核查意见中所涉及的标的资产财务数据未经本次重组聘请的审计机构审计，与最终审计结果可能存在差异。

目 录

问题 1：关于标的公司客户集中度与关联交易	3
问题 2：关于标的公司主营业务	32
问题 3：关于标的公司业绩	45
问题 4：关于标的公司股权质押	55
问题 5：关于内幕信息管理	61
问题 6：关于标的公司税收优惠	67

问题 1：关于标的公司客户集中度与关联交易。

预案披露，本次交易构成重组上市，而 2019 年度、2020 年度、2021 年度及 2022 年 1-6 月，标的公司向第一大客户的销售金额占营收总额比例均超过 90%，关联销售金额占比超过 90%，且关联采购金额占比也较高。请公司补充披露：

（1）标的公司主要客户和供应商的具体情况，包括但不限于公司名称、与标的公司业务模式与结算模式、近三年销售或采购额与占比等，以及公司与该客户或供应商存在何种关联关系；

（2）说明标的公司第一大客户占比较高的原因及合理性，对比说明是否与同行业公司存在较大差异；

（3）标的公司与主要客户及供应商相关交易的定价方式，结合行业惯例和可比公司情况说明定价公允性，并补充公司收入确认方法与收入时点确认依据，说明是否符合《企业会计准则》相关规定；

（4）评估关联交易占比高、客户集中度高对标的公司持续经营与竞争力的影响，说明相关合作是否具有稳定性和可持续性，标的公司营业收入或净利润是否对单一客户存在重大依赖、是否对关联方存在重大依赖，是否具备可持续盈利能力，是否符合《首次公开发行股票并上市管理办法》相关规定。

请财务顾问、会计师发表意见。

回复：

一、标的公司主要客户和供应商的具体情况，包括但不限于公司名称、与标的公司业务模式与结算模式、近三年销售或采购额与占比等，以及公司与该客户或供应商存在何种关联关系。

（一）标的公司主要客户的具体情况

1、标的公司近三年的主要客户及销售情况

报告期内，先锋绿能销售收入占比 90%以上的客户为关联方成都中石油昆仑能源有限公司（以下简称“成都昆仑”），先锋绿能对其交易业务类型主要为油气田专用配电网供电服务和智慧电力运维服务。

报告期内，先锋绿能对该客户的销售收入及占营业收入比例情况如下表所示（未经审计）：

单位：万元、%

期间	金额	比例
2022 年 1-6 月	44,795.23	98.70
2021 年度	40,053.60	99.11
2020 年度	40,626.40	99.14
2019 年度	9,049.10	99.85

2、主要客户成都昆仑情况及其合作模式、结算模式

报告期内，先锋绿能的主要客户为成都昆仑。

（1）成都昆仑的基本情况以及与先锋绿能的合作背景

成都昆仑成立于 2017 年 1 月，由中石油昆仑燃气有限公司（以下简称“昆仑燃气”，系香港上市公司昆仑能源（0135.HK）的全资子公司）、明信能源共同出资设立，其中昆仑燃气持股 51%，明信能源持股 49%。2022 年 7 月 18 日，明信能源将持有成都昆仑 49%的股权转让给先锋绿能。

成都昆仑成立的背景是昆仑燃气与明信能源基于各自优势，合作开展成都天府国际生物城天然气分布式能源项目（以下简称“国际生物城项目”）及综合能源服务业务。

成都昆仑在国际生物城 44 平方公里的园区内，建设天然气分布式能源站及其配套使用的冷热管网和配电网项目，为国际生物城内的企业、居民和其他单位提供蒸汽、冷水、热水、电力等方面的综合能源服务。截止目前，国际生物城项目已建成两座能源站和主干热力管网，并和园区内近 30 家企业签订了能源供应协议或意向协议。在国际生物城分布式能源项目开展过程中，昆仑燃气与明信能源形成了良好的合作基础，双方确立了长期战略合作关系。在 2017 年国际生物城项目处于建设的早期阶段，考虑到投资回报期较长，经双方股东协商同意，成都昆仑拟寻找其他的业务机会以改善公司经营状况。

为巩固国家能源安全，有效降低油气对外依赖，近年来，我国加大非常规油气的勘探开发力度；其中，页岩气作为蕴藏于页岩层中可供开采的天然气资源，随着开采技术的不断进步，勘探开发关键工艺技术取得突破。2016 年 9 月，国家能源局发布《页岩气发展规划（2016-2020）》，提出通过近年勘探开发实践，四川盆地及周边页岩气具有良好的资源储备及开发潜力。规划确定了长宁勘探开发区、威远勘探开发区、富顺-永川勘探开发区等 5 个重点建产区，均位于川渝地区。要求集中开展页岩气技术攻关、生产实践和体制创新，率先实现重点建产区页岩气规模化商业开发。

相比常规油气开发，页岩气规模化商业开发普遍采用“大平台井丛”（即单平台4-8口井，常规油气为单井），且页岩气储层需经压裂工艺才能形成工业气流，页岩气开发用能消耗量较常规油气开采更大。传统开采工艺大多采用柴油驱动或柴油发电作为动力供能，存在能耗高、效率低、碳排放量大、污染严重，经济性差等问题。少数油田单位采用自建零星小型输电线路通过以电代油（即“电能替代”）的方式解决钻井单工序用电问题，但因其电力专业能力不足，普遍存在建设电压等级低、供电负荷不足、无法解决压裂工序及后续平台持续生产用电问题，迫切需要非常规油气勘探开发全生命周期的整体供电解决方案。

基于川渝地区大规模开发非常规油气（页岩气）的市场背景，为保证勘探开发的经济性，油气行业大力推广电驱化应用。与常规油气开发相比，非常规油气开发的用电特性对专用配电网要求更高，油气田原来采取的建设模式和具备的建设能力无法满足。近年来，国内各大型石油公司推行先进的“油公司”模式，要求突出主业主责，将辅业逐步形成社会化服务。为把握非常规油气勘探开发用能的市场机遇，同时改善成都昆仑的经营状况，由先锋绿能和成都昆仑合作开展油气田电能替代项目，成都昆仑由此确立了“两轮驱动、多元发展”的战略暨快速推进分布式能源项目、规模化拓展油气田电能替代项目。

油气田电能替代项目核心是由第三方通过“投建运一体化”提供油气田专用配电网电力解决方案，为油气田勘探、开发、生产提供全生命周期供电服务，在油气田勘探开发领域属于创新模式，尚未大规模开展。此前，行业内仅有油气田自建部分零星小型电力线路进行供电，未实现油气开发主要作业工序的电能替代。先锋绿能与成都昆仑采用“投建运一体化”的方式，开展了双方合作的首个油气田电能替代项目——自贡荣县页岩气供电项目，为该开发区块提供勘探、钻井、压裂、开采、集输和净化全生命周期的系统化专业电力服务。

（2）先锋绿能与成都昆仑的具体合作模式和结算模式

① 合作模式

A、油气田专用配电网供电服务业务

成都昆仑与终端油气田客户签订供电合同，由成都昆仑接受终端油气田客户的用电委托，向属地电网公司提交用电申请、开立用电户号和办理购电（部分客户根据协议约定由先锋绿能办理购电）；由先锋绿能负责投资、建设油气田专用配电网资产，提供智慧运营维护、大修技改服务，并为终端客户提供现场供电及用电保障服务。

成都昆仑的大股东为昆仑燃气，主营业务为燃气运营，对电力行业缺乏专业经验，也不承担投资风险；同时，基于油气行业勘探开发特点，昆仑燃气无法快速满足终端油气田客户的用电需求。因此，根据成都昆仑股东双方约定，由先锋绿能单方面负责油气田专用配电网资产的投资、建设和运营，并承担投资、建设和运营的全部风险。

B、智慧电力运维服务业务

先锋绿能与成都昆仑合作开展的智慧电力运维服务业务，由成都昆仑接受终端油气田客户的服务委托，先锋绿能具体为终端油气田客户服务。

② 结算模式

A、油气田专用配电网供电服务业务

先锋绿能在向穿透后的终端客户提供了油气田专用配电网供电服务以后，按月对穿透后的终端客户当期电量进行统计，再由成都昆仑与穿透后的终端客户确认当期电量及供电服务费。在此基础上，先锋绿能按照与成都昆仑签订的《油气行业供电服务合作协议》约定的收益分配原则与成都昆仑办理结算；成都昆仑收到终端客户的款项及先锋绿能开具的增值税专用发票后 10 日内向先锋绿能支付对应款项。

对于先锋绿能与成都昆仑合作开展的油气田专用配电网供电服务业务，先锋绿能与成都昆仑的收益分配原则为：成都昆仑收取每年 25 万元的固定费用；同时，油气田终端客户使用先锋绿能投资、建设和运维的油气田专用配电网资产，成都昆仑按照油气田终端客户实际用电量收取每度电 0.02 元。

B、智慧电力运维服务业务

成都昆仑按照与不同油气田终端客户签订的协议进行结算，结算时先锋绿能提供增值税专用发票，成都昆仑收到终端客户服务费及先锋绿能开具的增值税专用发票后 10 日内将先锋绿能当期应分配收益支付给先锋绿能。

对于先锋绿能与成都昆仑合作开展的智慧电力运维服务业务，先锋绿能与成都昆仑的收益分配原则为：双方根据在油气田自有电力资产智慧运维项目（非先锋绿能负责投资、建设的项目）合作过程中各自义务，经双方协商约定成都昆仑按照运维合同金额收取 2% 的费用。

3、终端客户情况

先锋绿能穿透后的终端客户（实际支付服务费的客户）主要为油气田单位，其前五大客户情况如下（暂未按照同一控制口径合并）（未经审计）：

单位：万元、%

期间	序号	客户	关联方	金额	比例
2022 年 1-6 月	1	重庆页岩气勘探开发有限责任公司	否	7,829.71	17.25
	2	中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司蜀南气矿	否	7,725.34	17.02
	3	四川页岩气勘探开发有限责任公司	否	7,689.50	16.94
	4	四川长宁天然气开发有限责任公司	否	5,003.04	11.02
	5	中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司重庆气矿	否	4,286.98	9.45
	合计			32,534.57	71.68
2021 年度	1	四川页岩气勘探开发有限责任公司	否	20,297.37	50.22
	2	四川长宁天然气开发有限责任公司	否	7,360.28	18.21
	3	重庆页岩气勘探开发有限责任公司	否	5,538.72	13.70
	4	中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司蜀南气矿	否	1,705.08	4.22
	5	中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司开发事业部	否	1,117.87	2.77
	合计			36,019.32	89.12
2020 年度	1	四川页岩气勘探开发有限责任公司	否	24,290.02	59.28
	2	四川长宁天然气开发有限责任公司	否	6,755.10	16.48
	3	中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司蜀南气矿	否	6,575.25	16.05
	4	重庆页岩气勘探开发有限责任公司	否	2,430.57	5.93
	5	环保桥（上海）环境技术有限公司	否	323.29	0.79
	合计			40,374.23	98.53
2019 年度	1	四川页岩气勘探开发有限责任公司	否	4,039.70	44.58
	2	四川长宁天然气开发有限责任公司	否	3,168.09	34.96
	3	中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司蜀南气矿	否	979.12	10.80
	4	重庆页岩气勘探开发有限责任公司	否	862.18	9.51
	5	四川宏华电气有限责任公司	否	13.27	0.15
	合计			9,062.37	100.00

由上表可见，先锋绿能穿透后的终端客户主要为中国石油天然气股份有限公司的分公司、下属或关联的油气田勘探开发单位。具体情况如下：

序号	终端客户名称	终端客户的股权结构
1	四川页岩气勘探开发有限责任公司	中国石油天然气股份有限公司持股 35%； 四川省能源投资集团有限责任公司持股 25%； 北京市燃气集团有限责任公司持股 10%； 中国华电集团清洁能源有限公司持股 10%； 内江投资控股集团有限公司持股 10%； 自贡市国有资产能源投资有限责任公司持股 10%。
2	中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司蜀南气矿	中国石油天然气股份有限公司的分公司
3	重庆页岩气勘探开发有限责任公司	中国石油天然气股份有限公司持股 40%； 国投重庆页岩气开发利用有限公司持股 39%；

序号	终端客户名称	终端客户的股权结构
		中化石油勘探开发有限公司持股 20%； 重庆华地资环科技有限公司持股 1%。
4	中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司重庆气矿	中国石油天然气股份有限公司的分公司
5	中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司	中国石油天然气股份有限公司的分公司
6	四川长宁天然气开发有限责任公司	中国石油天然气股份有限公司持股 55%； 四川省能源投资集团有限责任公司持股 30%； 宜宾发展控股集团有限公司持股 10%； 北京国联能源产业投资基金(有限合伙)持股 5%
7	中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司输气管理处	中国石油天然气股份有限公司的分公司

(二) 标的公司主要供应商的具体情况

先锋绿能当前主要业务为油气田专用配电网供电服务、智慧电力运维服务、碳交易与电力交易服务等。报告期内，先锋绿能对外采购主要涉及供电服务采购电力、为投资建设专用配电网对外采购配电网工程建设服务及材料。

1、总体采购情况

报告期内，先锋绿能对各期前五大供应商的采购情况如下表所示（未经审计）：

单位：万元、%

序号	供应商	关联方	采购类型	金额	比例
2022 年1-6 月	国网四川省电力公司泸州市泸川供电分公司	否	电力	4,462.71	12.08
	四川省明远电力集团有限公司	是	工程建造	3,470.38	9.39
	国网重庆市电力公司铜梁供电分公司	否	电力	3,043.72	8.24
	四川能投电能有限公司	否	电力	2,883.00	7.80
	国网四川省电力公司荣县供电分公司	否	电力	1,907.78	5.16
	合计			15,767.59	42.68
2021 年度	国网四川省电力公司泸州市泸川供电分公司	否	电力	10,690.86	25.53
	四川意钦电力工程有限公司	否	工程建造	3,520.34	8.41
	四川能投电能有限公司	否	电力	2,520.50	6.02
	四川省明远电力集团有限公司	是	工程建造	2,309.45	5.51
	国家电网四川省电力公司泸州供电公司	否	电力	1,908.90	4.56
	合计			20,950.05	50.02
2020 年度	国网四川省电力公司泸州市泸川供电分公司	否	电力	11,376.60	38.81
	四川省明远电力集团有限公司	是	工程建造	3,112.37	10.62
	国家电网四川省电力公司泸州供电公司	否	电力	1,816.76	6.20
	四川能投电能有限公司	否	电力	1,502.10	5.12
	四川卓网智慧能源有限公司	是	工程建造等	1,465.92	5.00
	合计			19,273.75	65.75
2019 年度	四川省明远电力集团有限公司	是	工程建造	11,265.19	57.43
	国网四川省电力公司泸州市泸川供电分公司	否	电力	1,055.17	6.74
	四川能投珙县电力有限公司	否	电力	933.14	5.38

序号	供应商	关联方	采购类型	金额	比例
	国网四川省电力公司荣县供电分公司	否	电力	622.92	4.76
	重庆银灿电力工程有限公司	否	电力	594.47	3.18
	合计			15,197.93	77.48

注：四川省明远电力集团有限公司（以下简称“明远电力”）为先锋绿能控股股东明信能源控制的子公司；四川卓网智慧能源有限公司为先锋绿能实际控制人控制的其他企业。

2、具体业务模式和结算模式

（1）电力采购的业务模式和结算模式

先锋绿能向电力供应商采购电力的业务模式主要为：在 2021 年 12 月开始参与电力市场化交易前，购电价格按各省、直辖市发改委公布的《电网目录销售电价表》中工商业及其他用电类规定的单一制、两部制电度电价执行；参与电力市场化交易后，先锋绿能购电价格按照国家相关政策执行。

按照国家发展改革委《关于核定 2020~2022 年省级电网输配电价的通知》（发改价格规〔2020〕1508 号）的规定，参与电力市场化交易的用户用电价格包括市场交易上网电价、输配电价、辅助服务费用和政府性基金及附加。其中，市场交易上网电价由用户或市场化售电主体与发电企业通过市场化方式形成，电网企业按照文件核定的标准收取输配电价。

先锋绿能与电力供应商采购电力结算模式主要为按月抄表结算。

（2）工程建设服务及材料采购的业务模式和结算模式

① 工程建设服务供应商

报告期初，因明远电力具有电力工程施工承包壹级、承装（修、试）电力设施许可证壹级资质，为保障客户迫切用能需求，保证项目建设快速、安全、稳定建成投运，先锋绿能向明远电力采购工程建造服务。

报告期内，先锋绿能逐步增加对外发包工程建造服务，采用招标、询价比选或竞争性谈判等方式，与其他工程建设服务供应商签署合同。

先锋绿能与工程建设服务供应商的结算方式为：通常采取工程量清单结算，合同签订后支付一定比例预付款，根据实际工程进度节点进行结算，竣工验收前进度结算到 80%，竣工结算后付款至 95%-97%，余款 3%-5%作为质保金，质保期一般为 1 年左右。

② 材料类供应商

根据项目所提报需求及审定的设计图纸，依据先锋绿能采购管理办法相关规定，

采用招标、询价比选或竞争性谈判等方式，按先锋绿能流程签订合同进行购买。

先锋绿能与材料类供应商的结算方式为：通常采取部分预付货款，剩余部分为到货验收合格后支付尾款至 90%-95%，余款 5%-10%作为质保金，质保金待材料到货验收无误后或项目投运 1 年后支付。

先锋绿能与上述供应商的合作模式、结算方式符合工程建设行业特点。

（三）补充披露情况

公司已在 预案修订稿之“第四节 标的资产的基本情况”之“四、主营业务发展情况”之“（四）主要客户的具体情况”和“（五）主要供应商的具体情况”中补充披露了先锋绿能主要客户和供应商的具体情况以及关联关系。

二、说明标的公司第一大客户占比较高的原因及合理性，对比说明是否与同行业公司存在较大差异

（一）标的公司第一大客户占比较高的原因及合理性

先锋绿能当前主要针对油气田开发过程中不同用电阶段和场景，为油气田单位提供专业化的系统电力解决方案，通过投资、建设、运营一体化模式为油气开发全生命周期提供供电服务。

先锋绿能的直接第一大客户为成都昆仑，目前占比较高，主要是由于先锋绿能与成都昆仑现阶段的合作模式所致，具有合理性。具体详见本核查意见“问题 1”之“一、标的公司主要客户和供应商的具体情况……”之“（一）标的公司主要客户的具体情况”之“2、主要客户成都昆仑情况及其合作模式、结算模式”。

先锋绿能穿透后的终端客户主要为中国石油天然气股份有限公司的分公司、下属或关联的油气田勘探开发单位，与国内油气田集中度较高的行业现状有关。

目前，国内石油天然气勘探开发企业主要为中国石油天然气股份有限公司、中国石油化工股份有限公司、中国海洋石油有限公司及其下属单位（以下简称“三大石油公司”）等大型央企，油气勘探开发行业的集中度很高。

根据自然资源部及中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司的数据，截至 2020 年底，我国页岩气探明地质储量逾 2 万亿立方米。两个探明地质储量上万亿立方米的页岩气大气区均在四川盆地，其中中石油西南油气田川南页岩气大气区累计探明储量约为 1.2 万亿立方米，占全国页岩气储量的比例约 60%。

根据公开数据，2015 年至 2020 年，三大石油公司原油、天然气产量占国内原油、天然气总产量的比例均为 93%以上。

2015 年至 2020 年，三大石油公司原油产量占国内原油总产量的比例如下表所示：

单位：万吨

项目	2016 年	2017 年	2018 年	2019 年	2020 年
中国石油	10,545.00	10,253.70	10,101.70	10,176.90	10,225.30
中国石化	3,565.50	3,505.40	3,506.00	3,513.10	3,514.40
中国海油	4,565.40	4,278.00	4,200.70	4,301.40	4,541.80
全国合计	19,968.50	19,150.60	18,932.40	19,101.40	19,476.90
三大石油公司占比	93.53%	94.19%	94.06%	94.19%	93.86%

资料来源：《国际石油经济》2021 年第 4 期、国家统计局。

2015 年至 2020 年，三大石油公司天然气产量占国内天然气总产量的比例如下表所示：

单位：亿立方米

项目	2016 年	2017 年	2018 年	2019 年	2020 年
中国石油	981.10	1,032.70	1,093.70	1,188.00	1,306.00
中国石化	215.90	257.40	275.70	295.90	302.80
中国海油	134.60	143.00	160.30	172.70	198.80
全国合计	1,368.70	1,480.40	1,601.60	1,761.70	1,925.00
三大石油公司占比	97.29%	96.80%	95.51%	94.03%	93.90%

资料来源：《国际石油经济》2021 年第 4 期、国家统计局。

由上可见，先锋绿能穿透后的终端客户集中度较高符合行业特点，具有合理性。

（二）对比说明与同行业企业的差异

从业务领域来看，先锋绿能目前没有直接可比的同行业上市公司。

先锋绿能穿透后的终端客户主要为油气田勘探开发单位。虽然先锋绿能不属于油服类行业，但从终端客户群体类型来看，与油服类企业具有一定相似性，因此参考油服行业上市公司的情况，来判断终端客户集中度较高的合理性。

1、潜能恒信（300191.SZ）

潜能恒信是为石油公司提供油气勘探过程中高技术含量的地震数据处理解释服务的国家级高新技术企业。

潜能恒信 2021 年年报披露的前五大客户情况如下：

客户名称	占年度销售总额比例
中国石油天然气股份有限公司新疆油田油气储运分公司	93.16%
客户 2	3.30%
客户 3	0.85%

客户名称	占年度销售总额比例
客户 4	0.39%
客户 5	0.41%
合计	98.11%

2、贝肯能源（002828.SZ）

贝肯能源是国内领先的油气资源开发综合服务商，能够为客户提供钻井总承包、压裂、化工产品销售及配套的检测、维修等一揽子技术服务。

贝肯能源 2021 年年报披露的前五大客户情况如下：

客户名称	占年度销售总额比例
中国石油天然气集团有限公司	56.10%
四川泸州页岩气勘探开发有限责任公司	10.18%
Ukrainian Drilling Company	7.78%
HalliburtonUkraineLLC	7.11%
亚美大陆煤层气有限公司	4.12%
合计	85.29%

3、准油股份（002207.SZ）

准油股份是为石油开采企业提供油田动态监测和提高采收率技术服务的专业企业，主要业务是油田动态监测（油、气、水井测试及资料解释）、井下作业（调剖、堵水、酸化、压裂、清蜡、连续油管作业、制氮注氮新技术）及大中型储油罐机械清洗等新兴石油技术服务业务。

准油股份 2021 年年报披露的前五大客户情况如下：

客户名称	占年度销售总额比例
中国石油天然气股份有限公司	70.63%
克拉玛依新油万畅汽车服务有限公司	7.22%
杰瑞能源服务有限公司	5.24%
陕西泽远石油技术服务有限公司	3.57%
新疆石油管理局有限公司	2.44%
合计	89.11%

综上所述，上述上市公司均存在第一大客户占比较高、客户集中度较高的情形。因此，先锋绿能第一大客户占比较高主要是由于先锋绿能与成都昆仑现阶段的合作模式所致，穿透后的终端客户集中度较高的特点与具有同类型客户的上市公司相一致，具有合理性。先锋绿能当前以油气田行业客户为主，目前正加大力度推动其他工业企业和城市终端项目快速落地。

（三）补充披露情况

公司已在 预案修订稿之“第四节 标的资产的基本情况”之“四、主营业务发展情况”之“（四）主要客户的具体情况”之“4、第一大客户占比较高的原因及合理性”中补充披露了先锋绿能第一大客户占比较高的原因及合理性，以及对比同行业企业的相关情况。

三、标的公司与主要客户及供应商相关交易的定价方式，结合行业惯例和可比公司情况说明定价公允性，并补充公司收入确认方法与收入时点确认依据，说明是否符合《企业会计准则》相关规定

（一）标的公司与主要客户相关交易的定价方式，结合行业惯例和可比公司情况说明定价公允性

1、标的公司与主要客户相关交易的定价方式

先锋绿能与主要客户成都昆仑的交易主要包含油气田专用配电网供电服务业务以及智慧电力运维服务业务。

（1）油气田专用配电网供电服务业务

① 先锋绿能与成都昆仑的定价方式

成都昆仑收取每年 25 万元的固定费用；同时，油气田终端客户使用先锋绿能投资、建设和运维的油气田专用配电网供电服务，成都昆仑按照油气田终端客户实际用电量收取每度电 0.02 元。

② 与穿透后的终端客户的定价方式

先锋绿能与穿透后的终端客户确定的价格基于购电成本+综合服务费的原则协商确定。其中，购电成本按照国家电价政策执行，综合服务费定价因素包括：

A、相关专用电力资产前期规划立项、手续办理、对应区域的投资建设成本、资金成本，并综合考虑投资风险及合理利润；

B、运营期的智慧运维服务、电力信息化、设备设施抢修抢建保障费用；

C、后期电力资产的日常调试维修、大修技改、升级完善费用；

D、全生命服务周期的管理成本。

先锋绿能按照上述定价原则，综合考虑不同油气田客户项目投资、对应区域总电量和用电场景，测算销售单价，再由客户造价审计机构依据油气行业经济评价方法与

参数，充分对比自建与第三方建设的经济性，最终由客户相关单位和专业部门组织评标或谈判确定。

（2）智慧电力运维服务业务

先锋绿能在电力智慧运维项目与成都昆仑的定价方式：双方根据在油气田自有电力资产智慧运维项目（非先锋绿能负责投资、建设的项目）合作中各自承担的义务，经双方协商约定，成都昆仑按照运维合同金额收取 2% 的费用。

终端客户自有电力资产智慧运维项目的定价方式：根据不同客户运维服务要求（包括服务范围、人员、服务水平等）参照《电网检修工程预算定额》（2020 年版）、《石油建设安装工程预算定额》（2013 年版）、《四川省通用安装工程量清单计价定额》（2020 年版）进行价格测算，通过招投标、谈判等方式确定。

2、结合行业惯例和可比公司情况说明定价公允性

（1）油气田专用配电网供电服务业务

从先锋绿能油气田专用配电网供电服务的业务模式来看，目前尚没有直接可比的上市公司。

① 成都昆仑

由成都昆仑接受终端油气田客户的用电委托，向属地电网公司提交用电申请、开立用电户号和办理购电（部分客户根据协议约定由先锋绿能办理购电）；由先锋绿能负责投资、建设油气田专用配电网资产，提供智慧运营维护、大修技改服务，并为终端客户提供现场供电及用电保障服务。

成都昆仑根据与先锋绿能签署的《油气行业供电服务合作协议》，收取 25 万/年的固定费用；同时按照给油气田终端客户供电服务电量 $\times 0.02$ 元/度的原则分配收益，该收益约占 3%~5%（按照 0.02 元/度占终端客户扣除购电成本后的平均供电服务费的比例计算），综合考虑成都昆仑在业务过程中的角色定位、承担的权利和义务，先锋绿能与成都昆仑的定价具有公允性。

② 穿透后的终端客户

在与穿透后的终端客户定价过程中，先锋绿能为了满足客户快速用电需求，负责油气田专用配电网资产的投资、建设和运营，并承担业务的全部风险，对终端客户的定价综合考虑了投资成本及投资风险等因素。客户内部的造价审计机构通常依据油气行业经济评价方法与参数，充分对比自建与第三方建设的经济性，并由油气田客户组

织相关单位和专业人员谈判确定最终价格。因此，与穿透后的终端客户确定的供电服务定价合理，具有公允性。

对于终端客户来说，相比此前油气田终端客户使用柴油驱动和柴油发电进行勘探开发或自建零星小型输电线路满足部分工序用电的方式，使用先锋绿能提供的专业定制化电能替代服务，能够直接降低油气田开发过程中的能耗成本，具有更高的经济性。

（2）智慧电力运维服务业务

① 成都昆仑

先锋绿能电力智慧运维项目与成都昆仑的定价方式：成都昆仑按照运维合同金额收取 2% 的费用，该费用比例系根据双方各自承担的义务协商确定。因此，先锋绿能电力智慧运维项目与成都昆仑的定价合理，具有公允性。

② 穿透后的终端客户

穿透后的终端客户智慧运维项目（自有电力资产）的定价方式：根据不同客户运维服务要求（包括服务范围、人员、服务水平等）参照《电网检修工程预算定额》（2020 年版）、《石油建设安装工程预算定额》（2013 年版）、《四川省通用安装工程量清单计价定额》（2020 年版）进行价格测算。双方通过招投标、谈判等方式确定。因此，与穿透后的终端客户在电力智慧运维项目的定价合理，具有公允性。

（二）标的公司与主要供应商相关交易的定价方式，结合行业惯例和可比公司情况说明定价公允性

1、标的公司与主要供应商相关交易的定价方式

先锋绿能主要供应商是电力供应单位、工程建设单位，分别向其采购电力及工程建设服务。

（1）电力供应定价方式

① 2018 年 1 月至 2021 年 2 月，采取单一制电价

2018 年 1 月至 2021 年 2 月，先锋绿能采购电价执行各省、直辖市发改委公布的《电网目录销售电价表》中的一般工商业及其他用电类别的单一制电度电价。

② 2021 年 3 月至 2021 年 11 月，四川区域采取两部制电价

2021 年 2 月 23 日，国网四川省电力公司发布《关于明确页岩气开采电价执行的通知》。通知中明确：“对于页岩气开采属于以电为原动力的工业生产用电。自 2021 年 3 月 1 日起，对于受电变压器在 315KVA 以下的用电为普通工业用电，应执行工商业

及其他用电中的单一制电价政策；对于受电变压器在 315KVA 及以上的用电为大工业用电，应执行工商业及其他用电中的两部制电价政策。”

2021 年 3 月至 2021 年 11 月，先锋绿能四川区域采购电价根据受电变压器容量的大小执行四川省发改委公布的《电网目录销售电价表》中的工商业及其他用电类别的单一制电价或两部制电价；其他地区继续按照原有采购电价政策执行。

③ 2021 年 12 月之后，采取市场化交易定价

2021 年 10 月 11 日，国家发展改革委发布《关于进一步深化燃煤发电上网电价市场化改革的通知》，（发改价格〔2021〕1439 号）文件规定：“推动工商业用户都进入市场。各地要有序推动工商业用户全部进入电力市场，按照市场价格购电，取消工商业目录销售电价”。

取消工商业目录销售电价后，先锋绿能参与电力市场化交易，采购电价包括市场交易上网电价、输配电价、辅助服务费用和政府性基金及附加。市场交易上网电价由用户或市场化售电主体与发电企业通过市场化方式形成；输配电价按照国家发展改革委发布的《关于核定 2020～2022 年省级电网输配电价的通知》（发改价格规〔2020〕1508 号）文件规定执行，输配电价根据受电变压器执行两部制或单一制电价。

2021 年 12 月，先锋绿能购电由各属地电力公司代理购电，执行代理购电工商业用户电价。

2022 年 1 月至 2022 年 6 月，先锋绿能购电全面参与电力市场化交易，采购价格包括市场交易上网电价、输配电价、辅助服务费用和政府性基金及附加。市场交易上网电价由用户或市场化售电主体与发电企业通过市场化方式形成；输配电价根据受电变压器容量大小执行两部制或单一制电价。

（2）工程建设服务定价方式

先锋绿能通常在项目建设时，委托具有资质的设计院编制施工图预算。依据审定的施工图预算金额下浮一定比例或委托第三方造价咨询机构编制施工控制价，根据每个项目的情况与供应商协商确定工程建设服务价格。

先锋绿能采用招标、询价比选或竞争性谈判等方式确定工程材料的供应商及定价机制或采购价格。

2、结合行业惯例和可比公司情况说明与主要供应商定价公允性

（1）购电价格

先锋绿能采购电价执行各省、直辖市发改委公布的《电网目录销售电价表》中的电价政策，以及各项目属地地方政府部门出台的电价政策，符合国家价格监管政策，具有公允性。

（2）工程建设服务

在油气田专用配电网建设项目中，先锋绿能对外采购工程建设服务受具体项目的地质、地形、人文环境、运输距离以及物料的影响较大。先锋绿能根据不同客户的需求进行定制化设计实施，全方位满足油气田客户钻井、压裂和生产一体化的用电场景，与其他领域的输变电工程不具有直接可比性。

先锋绿能通常委托具有资质的设计院参照国家能源局发布的《电网工程建设预算编制与计算规定及其配套定额》和《20kV 及以下配电网工程建设预算编制与计算规定及其配套定额》编制施工图预算。依据审定的施工图预算金额下浮一定比例或委托第三方造价咨询机构编制施工控制价，所有项目均控制在工程限价内。

工程材料通常由先锋绿能与供应商通过询价比选的方式确定采购价格。

工程建设服务及材料的采购价格合理，具有公允性。

（三）补充公司收入确认方法与收入时点确认依据，说明是否符合《企业会计准则》相关规定

1、收入确认的总体原则

企业在履行了合同中的履约义务，即在客户取得相关商品或服务的控制权时，确认收入。

合同中包含两项或多项履约义务的，企业在合同开始时，按照各单项履约义务所承诺商品或服务的单独售价的相对比例，将交易价格分摊至各单项履约义务，按照分摊至各单项履约义务的交易价格计量收入。

交易价格是企业因向客户转让商品或服务而预期有权收取的对价金额，不包括代第三方收取的款项。企业确认的交易价格不超过在相关不确定性消除时累计已确认收入极可能不会发生重大转回的金额。预期将退还给客户的款项作为负债不计入交易价格。合同中存在重大融资成分的，企业按照假定客户在取得商品或服务控制权时即以现金支付的应付金额确定交易价格。该交易价格与合同对价之间的差额，在合同期间内采用实际利率法摊销。合同开始日，企业预计客户取得商品或服务控制权与客户支付价款间隔不超过一年的，不考虑合同中存在的重大融资成分。

满足下列条件之一时，企业属于在某一时段内履行履约义务；否则，属于在某一时点履行履约义务：

（1）客户在企业履约的同时即取得并消耗企业履约所带来的经济利益。

（2）客户能够控制企业履约过程中在建的商品。

（3）在企业履约过程中所产出的商品具有不可替代用途，且企业在整个合同期间内有权就累计至今已完成的履约部分收取款项。

对于在某一时段内履行的履约义务，企业在该段时间内按照履约进度确认收入，并按照产出法确定履约进度。履约进度不能合理确定时，企业已经发生的成本预计能够得到补偿的，按照已经发生的成本金额确认收入，直到履约进度能够合理确定为止。

对于在某一时点履行的履约义务，企业在客户取得相关商品或服务控制权时点确认收入。在判断客户是否已取得商品或服务控制权时，企业考虑下列迹象：

（1）企业就该商品或服务享有现时收款权利。

（2）企业已将该商品的法定所有权转移给客户。

（3）企业已将该商品的实物转移给客户。

（4）企业已将该商品所有权上的主要风险和报酬转移给客户。

（5）客户已接受该商品或服务。

企业已向客户转让商品或服务而有权收取对价的权利作为合同资产列示，合同资产以预期信用损失为基础计提减值。企业拥有的无条件向客户收取对价的权利作为应收款项列示。企业已收取应收客户对价而应向客户转让商品或服务的义务作为合同负债列示。

2、收入确认具体方法

报告期内，先锋绿能主要业务收入来源为油气田专用配电网供电服务和智慧电力运维服务业务。

报告期内，先锋绿能油气田专用配电网供电服务和智慧电力运维服务业务，主要与主要客户成都昆仑发生。此外，报告期内，先锋绿能还与部分其他客户直接发生智慧电力运维服务业务。

油气田专用配电网供电服务和智慧电力运维服务业务具体的收入确认方法如下：

（1）油气田专用配电网供电服务

先锋绿能的油气田专用配电网供电服务，具体包括全供电服务和电力服务（终端

客户自行购电)。油气田专用配电网供电服务下,先锋绿能按月以先锋绿能与成都昆仑认可的供电服务结算表确认供电服务收入。

每月在向穿透后的终端客户提供了供电服务以后,先锋绿能对穿透后的终端客户当期电量进行统计,再由成都昆仑与穿透后的终端客户(除四川能投外)确认当期电量及结算供电服务费,并形成结算单据。在此基础上,成都昆仑按照协议约定与先锋绿能就当期供电电量及结算供电服务费进行确认并形成供电服务结算表,先锋绿能据此确认收入。

在先锋绿能的油气田专用配电网供电服务中,先锋绿能与成都昆仑合作为穿透后的终端客户提供供电服务,按合作协议约定,先锋绿能在该服务中承担了主要责任人的角色,先锋绿能应按已收或应收对价的总额确认收入。具体而言,在该合作模式中,先锋绿能应确认的已收或应收对价总额为成都昆仑与其直接客户结算的供电服务金额扣除成都昆仑应享有的分配收益金额。

(2) 智慧电力运维服务

报告期内,先锋绿能主要与成都昆仑共同为穿透后的终端客户提供智慧电力运维服务,具体包括以下两种形式:

① 日常电力运行维护服务

日常电力运行维护服务系为保障终端客户电力系统在一段服务期间内安全稳定运行的一种服务,先锋绿能在已完成服务后确认收入。在服务期限内,成都昆仑定期(通常为季度)与穿透后的终端客户进行结算,形成结算审核定案表;在此基础上,先锋绿能在扣除成都昆仑应享有的收益后,根据先锋绿能和成都昆仑共同认可的项目结算表按月确认各月运维服务收入。

② 专项检修安装试验等服务

在服务过程当中,先锋绿能也可能承接穿透后的终端客户专项的电路检修、安装、电能试验等服务。

在先锋绿能已完成项目(或已提供服务)后,由成都昆仑与穿透后的终端客户进行结算,形成双方认可的结算审核定案表;在此基础上,先锋绿能在扣除成都昆仑应享有的收益后,根据先锋绿能和成都昆仑共同认可的项目结算表一次性确认收入。

对于先锋绿能直接提供专项服务的客户,在先锋绿能已完成项目(或已提供服务)并经客户结算后,由先锋绿能与直接客户进行结算,根据双方认可的项目结算表确认收入。

综上所述，关于先锋绿能收入确认方法、收入确认时点及确认依据如下表所示：

业务种类		收入确认方法	收入确认时点	收入确认依据
油气田专用配电网供电服务		先锋绿能在向穿透后的终端客户提供了服务以后，每月由先锋绿能对当期电量进行统计，再由成都昆仑与穿透后的终端客户（除四川能投）确认当期电量及结算电费，并形成结算单据；在此基础上，成都昆仑扣除其应分配的收益以后，与先锋绿能就当期供电电量及结算供电服务费进行确认并形成供电服务结算表，先锋绿能据此确认收入。	供电服务后，后确认收入	结算单据和供电服务结算表
智慧电力运维服务	日常电力运行维护服务	在企业已开始提供运维服务的当月开始确认收入。在服务期限内，成都昆仑定期与穿透后的终端客户进行结算，形成结算审核定案表；在此基础上，先锋绿能在扣除成都昆仑应享有的收益后根据双方认可的项目结算表按月确认各月服务收入	服务完成后，确认收入	结算审核定案表和项目结算表
	专项检修试验等服务	1、对于与成都昆仑合作提供服务，在先锋绿能已完成项目（或已提供服务）后，由成都昆仑与穿透后的终端客户进行结算，形成结算审核定案表；在此基础上，先锋绿能在扣除成都昆仑应享有的收益后，根据先锋绿能和成都昆仑双方认可的项目结算表一次性确认收入。 2、对于先锋绿能直接提供服务的，在先锋绿能已完成项目（或已提供服务）后，由先锋绿能与客户进行结算，根据双方认可项目结算表确认收入。	服务完成后，确认收入	结算审核定案表（与成都昆仑合作方式下时）和项目结算表

综上所述，先锋绿能收入确认政策符合企业会计准则，具有合规性。

（四）补充披露情况

公司已在 预案修订稿之“第四节 标的资产的基本情况”之“四、主营业务发展情况”之“（四）主要客户的具体情况”之“5、与主要客户相关交易的定价方式及公允性”，“第四节 标的资产的基本情况”之“四、主营业务发展情况”之“（五）主要供应商的具体情况”之“3、与主要供应商相关交易的定价方式及公允性”，以及“第四节 标的资产的基本情况”之“五、主要财务数据”之“（五）收入确认方法与收入时点确认依据”中补充披露了先锋绿能与主要客户及供应商相关交易的定价方式及定价公允性，以及先锋绿能收入确认方法与收入时点确认依据。

四、评估关联交易占比高、客户集中度高对标的公司持续经营与竞争力的影响，说明相关合作是否具有稳定性和可持续性，标的公司营业收入或净利润是否对单一客

户存在重大依赖、是否对关联方存在重大依赖，是否具备可持续盈利能力，是否符合《首次公开发行股票并上市管理办法》相关规定。请财务顾问、会计师发表意见。

（一）评估关联交易占比高、客户集中度高对标的公司持续经营与竞争力的影响

报告期内，先锋绿能的关联销售主要是对成都昆仑的销售，占比 90%以上，先锋绿能与成都昆仑的交易构成了最主要的关联交易，也导致第一大客户销售占比较高，但对先锋绿能持续经营与竞争力无重大不利影响，原因如下：

1、先锋绿能与成都昆仑基于自身优势开展合作

基于先锋绿能与成都昆仑在国际生物城项目中的合作基础、先锋绿能在电能替代领域的专业优势以及成都昆仑在能源综合服务上的业务场景和客户需求，先锋绿能与成都昆仑确立了长期战略合作关系，共同为国内油气田客户提供供电服务。同时，2022 年 7 月，先锋绿能受让了明信能源持有成都昆仑 49%的股权，进一步加强了双方的股权及合作关系。

先锋绿能穿透后的终端客户主要为中国石油天然气股份有限公司的分公司、下属或关联的油气田勘探开发单位，分散在四川、重庆、新疆、内蒙、海南等国内主要油气增储上产区。通过先锋绿能为油气田提供服务，实现了油气田客户在油气勘探和开发全生命周期的高效稳定用能，进一步提升了油气开发电气化率，实现油气行业清洁、高效、低成本和规模化开发。

2、先锋绿能对成都昆仑的销售占比高本质系对中石油体系的销售占比高，属行业共性

先锋绿能穿透后的终端客户主要为中国石油天然气股份有限公司的分公司、下属或关联的油气田勘探开发单位。根据国内能源行业产业结构现状，中石油在国内上游油气勘探开发领域占有主要的市场份额，中石油油气田客户占标的公司销售客户比例较高属行业共性。

因此，先锋绿能对成都昆仑的销售导致的关联交易和客户集中符合行业共性，且不会构成对先锋绿能持续盈利能力的重大不利影响。

3、先锋绿能具备独立获取业务的能力

先锋绿能具备独立面向市场获取业务的能力，主要原因如下：

（1）先锋绿能当前针对油气田开发过程中不同用电阶段和场景，提供专业电力

解决方案，通过投资、建设、运营一体化模式为油气开发全生命周期提供用电服务，负责智慧综合能源项目实施，投资、建设、运营、服务均由先锋绿能负责开展；

（2）先锋绿能核心团队拥有多年电力行业工作经历，并已建立有较为全面的管理体系和组织架构，形成了对油气勘探开发行业用能需求的深入理解和行业经验，同时具备新市场业务开拓和落地的能力；

（3）先锋绿能已形成从前端设计到后端运维的一体化服务能力和资源保障，通过历史项目的实施，通过对油气行业不同用能场景的不断探索和持续积累，逐步加深“源网荷储”一体化在油气行业的大规模应用，提升系统化综合能源服务能力，强化获取业务能力；

（4）先锋绿能在整个项目实施过程中不断积累技术优势，自主研发了满足业务需求的信息化产品，总结形成了一系列适用于油气勘探行业用能的技术规范，取得了相关知识产权，有利支撑业务开展；

（5）目前，先锋绿能在全国范围内自建油气田专用配电网资产规模近 1000 公里，各种电压等级的变电站数十余座，供电容量和负荷保障能力约 800MVA，已覆盖国内川渝、新疆、内蒙、海南等油气增储上产区。累计清洁替代电量约 10 亿千瓦时，替代柴油约 27.8 万吨，降低碳排放量约 86 万吨，降低用能成本约 30%，形成了行业内较强的规模优势。

（6）先锋绿能正全面推动工业企业、数据中心、城市终端客户的综合能源服务及分布式能源服务，拓展新能源发电、新能源电力资产运营维护、储能应用及节能环保等业务。

综上，先锋绿能与成都昆仑的合作导致的关联交易和客户集中不会对先锋绿能持续经营与竞争力产生重大不利影响。

（二）相关合作具有稳定性和可持续性

1、符合国家战略，发展前景广阔，业务具有长期可持续性

（1）响应国家能源安全建设，助力油气资源大规模开发

近年来，我国石油和天然气对外依存度较高，分别维持在 70%和 40%以上的水平。2022 年 3 月，李克强总理在 2022 年政府工作报告中，提出要确保能源安全，增强国内资源生产保障能力，加快油气、矿产等资源勘探开发，完善国家战略物资储备制度。

先锋绿能通过在国内油气主产区提供稳定、清洁的电力保障服务，推动油气开采环节大规模使用电驱化设备，提高油气开发效率、降低油气开发用能成本，在我国油气资源对外依存度居高不下的局面下，有力地保障了油气资源增储上产。

（2）服务国家“双碳”目标战略，加快清洁替代

2020 年 9 月 22 日，习近平总书记在第七十五届联合国大会上郑重宣布，“中国将提高国家自主贡献力度，采取更加有力的政策和措施，二氧化碳排放力争 2030 年前达到峰值，努力争取 2060 年前实现碳中和”。为实现“双碳”目标，中国正进行能源革命，加快发展可再生能源，绿色能源产业发展空间将会进一步打开。“双碳”目标有助于中国提高工业全要素生产率，改变生产方式，加快节能减排改造，培育新的商业模式，从而实现结构调整、优化和升级的整体目标。

先锋绿能作为一家以油气资源开发行业为切入口，以电力为纽带，为客户提供清洁能源的系统化解决方案服务商。以现代信息技术、围绕“源网荷储一体化”通过电能替代为中国大规模油气资源绿色低碳开发贡献清洁能源。先锋绿能的业务高度契合国家“双碳”目标，迎来“双碳”背景下的巨大发展机遇。

2、通过合作解决下游企业痛点，实现多方共赢

基于国内大规模商业化开发页岩气的背景，以及油气田传统开采工艺能耗高、污染严重，油气田自建专用配电网建设电压等级低、供电负荷不足，无法解决页岩气开发压裂工序及后续平台持续生产的用电问题；同时因油气田自建模式普遍缺乏整体规划，在各开发平台和各生产阶段存在专用配电网重复建设、不规范建设的问题，影响油气田自身用电效率的同时还影响了当地电网的整体安全运行。页岩气勘探开发领域迫切需要全生命周期的整体供电解决方案。

为此先锋绿能与成都昆仑合作，双方利用各自的专业背景和资源优势，为终端油气田客户提供清洁、稳定、高效和低成本的专业定制化供电服务，实现先锋绿能、成都昆仑和终端油气田客户的合作共赢。

3、穿透后终端客户中石油系国内最大的油气勘探企业，客户需求持续稳定

根据《国际石油经济》2021 年第 4 期及国家统计局数据，截至 2020 年底，中石油集团在国内石油勘探开发领域占有 50%以上的市场份额；在天然气开发领域占有近 70%的市场份额。另外根据自然资源部及中国石油西南油气田公司数据，截至 2020 年底，我国页岩气探明地质储量逾 2 万亿立方米，其中中石油川南页岩气大气区累计探

明储量约为 1.2 万亿立方米，占全国页岩气储量的比例约 60%。中石油上游资源储量及开发产量在行业内处于龙头地位，并承担了保障国家能源安全的主要角色。先锋绿能穿透后的油气田终端客户具有较高的行业地位及良好的发展前景，其业务长期具有可持续性，对先锋绿能供电及综合能源服务的需求持续稳定。

4、先锋绿能行业竞争优势明显，业务具有可持续性的坚实基础

（1）引领油气开发“电代油”模式转变，具备先发优势和规模优势，供电能力具有显著优势

目前，先锋绿能在全国范围内自建油气田开发专用电力线路的规模近 1000 公里，各种电压等级的变电站数十座，供电容量和负荷保障能力约 800MVA，供电范围已覆盖国内川渝、新疆、内蒙、海南等油气增储上产区。基于电力通道及负荷资源的稀缺性，先锋绿能已建成投运的较大规模的电力资产成为覆盖区域内油气田和油服客户的供电和综合能源服务首选，在单一油气开采区块十年以上的勘探开发及生产周期中，持续为油气开采全生命周期提供清洁、稳定、高效和低成本的供电服务。在国内油气行业电能替代巨大的市场中，先锋绿能的业务规模具备持续增长的空间。

（2）从前端到后端一体化的系统服务能力优势

先锋绿能作为油气勘探行业中为客户提供清洁能源的系统化解决方案的服务商，在油气田开发规划阶段植入电力专业规划设计和电网资源协调，结合油气开发“勘探、钻井、压裂、开采、集输、净化和储运”的一体化用电需求，设计建设满足全生命周期使用的专用电力线路，并结合客户实际用电场景，提供用电负荷调度、用电安全管理、油服作业优化排产、客户端电力设施服务及电力信息化数据等服务。先锋绿能通过上述前端到后端的一体化系统服务，形成了油气田综合能源服务模式示范，得到了油气田客户的高度认可并形成客户黏性，为后续拓展其他油气田客户奠定了良好基础。

（3）技术研发优势

先锋绿能是西藏自治区第三批“专精特新”企业。先锋绿能管理人员、主要骨干和技术团队拥有能源行业领域丰富的实践和项目管理经验，具有较高水平的技术、产品和系统化解决方案能力，在电力设备和信息化产品开发上，拥有成熟的开发经验和应用案例。通过使用先锋绿能研发的油气开发生力信息化系统，油气田客户实现了在线故障排查、远程抄表计费计量、运维服务在线派单、用电数据实时监测等实用功能，提升了用电效率并降低了用电成本。

先锋绿能通过电力信息化系统持续迭代更新，加强了与油气田客户的链接，获得了客户的高度认同。先锋绿能正在开展苏里格南作业分公司 C4 集气站及其周边生产井丛清洁用能零碳示范项目的可研及方案设计工作，计划打造致密气开发生产的首个零碳工厂。同时，先锋绿能的技术研发能力还将持续服务油气田用电场景发展，打造“源网荷储”在油气田勘探开发的示范项目，助力业务的可持续发展。

5、先锋绿能、成都昆仑与行业上下游已建立长期的合作关系，业务具有稳定性

基于先锋绿能与成都昆仑在国际生物城项目中的合作基础、先锋绿能在电能替代领域的专业优势以及成都昆仑在能源综合服务上的业务场景和客户需求，先锋绿能与成都昆仑确立了长期战略合作关系。同时，2022 年 7 月，先锋绿能受让了明信能源持有成都昆仑 49%的股权，进一步加强了双方的股权及合作关系。

为促进与终端油气田客户的合作长期稳定，实现优势互补、互利共赢，成都昆仑已与中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司、中国石油集团油田技术服务有限公司签署了战略合作框架协议，充分发挥各自的能力和资源优势，以多种方式推进投资、建设和运营合作项目。同时，为保障终端客户的电力供应稳定，昆仑能源有限公司与国网四川省电力公司签署了战略合作框架协议，并在协议中指定成都昆仑作为昆仑能源有限公司的代理人负责与国网四川省电力公司对接能源综合服务业务。供应端到销售端全链条的战略合作关系巩固了先锋绿能未来业务的稳定性。

6、先锋绿能正积极拓展其他的客户及业务领域

（1）油气田开发电能替代新客户

先锋绿能以油气资源开发行业为切入口，以电力为纽带，针对各油气田公司油气田开发过程中不同用电阶段和场景，提供专业电力解决方案，通过投资、建设、运营一体化模式为油气开发全生命周期提供用电服务，并全面负责油气田客户智慧综合能源项目实施。在过往项目均获得了油气田终端客户高度认可的同时，先锋绿能也在积极拓展其他油气田电能替代项目开展，已经布局和拓展青海、甘肃、广西、贵州、新疆南部、湖北等地的三大石油公司和其他能源开发企业下属的油气田公司。

（2）现有客户油气田开发场景的其他能源服务

依托于先锋绿能与成都昆仑过往项目的合作经历，先锋绿能成功帮助各油气田客户提高油气开发效率、降低油气开发用能成本 30%，助力石油勘探企业节能降耗、提质增效，得到了终端客户的充分认可和大力支持。未来先锋绿能在现有客户的应

用场景里，围绕源网荷储一体化，开展新能源开发及储能应用配套、电力设备租赁、客户端电力设施资产管理与维护及管道电伴热、油气田废水处理等业务。

（3）其他场景的综合能源服务

在未来，先锋绿能将紧密围绕“清洁替代”的大市场，以“一米的宽度、一万平米的深度”进行专业化聚焦和深度化拓展，服务国家“双碳”目标战略。通过在油气行业服务的成功经验，坚持创新发展，以现代信息技术为核心，将综合能源服务快速复制到其他工业企业和城市终端客户，并拓展新能源发电、新能源电力资产运营维护、储能应用及节能环保等新业务。

（三）标的公司营业收入或净利润是否对单一客户存在重大依赖、是否对关联方存在重大依赖

报告期内，先锋绿能对成都昆仑的销售额占比均超过 90%，但先锋绿能与关联方的关联关系是由于参股形成，二者系基于长期战略合作关系，共同为国内油气田客户提供服务，由先锋绿能实际负责油气田专用配电网资产的投资、建设、运营，并为终端客户提供现场供电保障服务。

此外，先锋绿能穿透后的实际终端客户主要为中国石油天然气股份有限公司的分公司，及其下属或关联的油气田勘探开发单位，集中度较高。我国油气开发行业是关系国家能源安全战略且高度集中的特殊行业，客户集中具有行业合理性。

综上，先锋绿能的营业收入或净利润存在对单一客户和关联方占比较高的情况，对其存在一定的依赖，但先锋绿能与关联方的关联关系是由于参股形成，关系长期稳固，同时先锋绿能穿透后实际终端客户相对集中符合行业特性，依赖关系不会对先锋绿能的持续盈利能力造成重大不利影响。

（四）先锋绿能具备持续盈利能力

1、油气勘探行业市场规模持续增长，综合能源服务行业前景广阔

（1）油气勘探行业市场规模持续增长

2021 年，是我国“十四五”规划第一年，我国石油企业持续加大勘探开发力度，原油产量持续稳中有增，天然气产量较快增长。根据国家能源局及国家统计局的数据，2021 年国内原油产量达到 1.99 亿吨，增幅为 2.1%，天然气产量 2052.6 亿立方米，增幅约为 8.2%，页岩油产量 240 万吨，页岩气产量 230 亿立方米，成为新的油

气资源勘探开发增长点。“十四五”期间，我国将继续大力开发油气资源，包括页岩油气在内的非常规油气资源开发已成为我国“稳油增气”的战略性资源，我国非常规油气资源的开发仍将持续、快速发展。

（2）业务契合油气行业发展方向

2022年8月19日，中国石油天然气集团有限公司董事长在“绿色低碳、能源改革”国际高端论坛上作题为《绿色低碳背景下的中国能源安全与发展战略》主旨演讲，对当前能源发展趋势提出：一是经济社会发展离不开能源的支撑，大变局下提升我国能源安全保障能力至关重要；二是能源活动是影响气候变化的主要因素，“双碳”背景下谋划好能源发展战略、把握转型节奏至关重要；三是能源化工是国民经济的支柱产业，实现能源事业高质量发展、处理好“发展”与“减碳”的关系至关重要；四是创新是发展的第一动力，能源领域推动科技创新、发挥支撑当前引领未来作用至关重要。

长期来看，“双碳”目标对石油天然气勘探开发带来的新的挑战。2021年，中国石油天然气集团有限公司明确了“清洁替代、战略接替、绿色转型”三步走的总体部署，将绿色低碳纳入公司发展战略，明确提出了深度电气化改造和新能源业务发展规划，先锋绿能业务与油气行业发展方向完全契合。

（3）综合能源服务行业前景广阔

根据北京诺拓信息咨询有限公司发布的《2020-2026年综合能源服务产业全景调研及投资前景研究报告》预测，2020-2025年，我国综合能源服务产业进入快速成长期，市场潜力将从5000亿至6000亿元增长到8000亿至1.2万亿元；2035年步入成熟期，市场潜力将在1.3万亿至1.8万亿元之间。其中，环保用能服务(含电能替代)业务规模在2500亿元左右。

先锋绿能将通过在油气行业服务的成功经验，坚持科技创新，将以“源网荷储一体化”为核心的综合能源服务模式快速复制到其他工业企业，并结合自身核心优势发展清洁能源发电、储能应用、数据中心能源服务、工业企业环保与节能服务等业务，积极投身于国家能源安全建设。

2、先锋绿能具备独立获取业务的能力

具体详见本核查意见“问题1”之“四、评估关联交易占比高、客户集中度高对标的公司持续经营与竞争力的影响……”之“（一）评估关联交易占比高、客户集中

度高对标的公司持续经营与竞争力的影响”之“3、先锋绿能具备独立获取市场的能力”。

3、先锋绿能目前已形成一定的战略布局和油气田专用配电网资产，具备一定的电力保障能力，积极深化与油气勘探开发生产企业合作，并逐步探索新能源、储能等领域的业务活动

目前，先锋绿能在我国页岩气开发的主产区川南、渝西等区域已形成战略布局和油气田专用配电网规划，主要区域的骨干网络已全面建成，已具备支撑油气开发增储上产的电力保障能力，能够结合油气开发规划同步布局专用配电网资源规划，满足川渝地区油气开发主产区开发的持续用能。在全国范围内自建油气田专用配电网资产的规模近 1000 公里，各种电压等级的变电站数十余座，供电容量和负荷保障能力约 800MVA，已覆盖国内川渝、新疆、内蒙、海南等油气增储上产区，潜在市场还有新疆塔里木盆地、甘肃陇东及宁夏、陕西交界地区、湖北鄂西地区、广东广西近海地区等重点区域。

（1）先锋绿能正积极拓展和深化与油气勘探开发生产企业的合作

先锋绿能目前尝试加强与其他油气田勘探开发企业的合作，降低对中石油体系的销售占比，并开拓自身的市场。基于先锋绿能在中石油终端客户的业务实践和服务保障能力，通过市场拓展已与中石化江汉石油工程有限公司、中石化江苏钻探公司在勘探开发供电服务和供电设备租赁业务上签署了服务合同，建立了合作关系；与成都中车电机有限公司正在进行合作洽谈。

（2）先锋绿能逐步开拓新能源、储能等领域的业务活动

先锋绿能已在油气行业投资了油气田生产用电储能设备，系国内油气田行业第一例大功率注水泵的储能系统应用案例，现已投入运行并服务于客户；并与储能设备供应商建立了合作关系，拟在油气田勘探开发和生产场景进一步推广储能技术的应用，降低客户的用电成本，提升客户用电的可靠性。先锋绿能现在主要与电网电源合作为主，计划在相应的生产场景投资建设分布式光伏等新型电源+储能项目。未来，先锋绿能将逐步扩大和完善专用电力资产布局，围绕国家打造的西藏国家能源基地、川渝资源禀赋区域和围绕国家三北地区进行开拓，服务国家清洁能源发展战略。同时，先锋绿能将大力发展新能源发电和储能技术，并接入自身专用配电网和客户终端，完善服务模式，强化多能互补、提升服务可靠性和强化就地消纳，此举可为先锋绿能开拓

另外一片市场空间，有利于其持续经营能力得到进一步巩固。

4、先锋绿能具有较强的成本控制能力、内控管理能力、运营管理能力

（1）先锋绿能借助电力市场交易及电能替代政策，并通过用电容需转换，持续降低电网侧购电成本

在电力市场交易及电能替代政策方面，按照四川发改委《关于印发<四川省 2019-2022 年电能替代推进方案>的通知》（川发改委能源[2019]409 号）中“推进页岩气开采油改电工作”，四川发改委、能源局《关于下达 2020 年页岩气开采电能替代项目计划的通知》（川发改能源[2020]655 号）中“将页岩气开采纳入电能替代项目”，四川经信厅、能源局《关于明确 2022 年电力市场电能替代交易用户（第一批）的通知》（川经信电力函[2022]2 号）中“确定电能替代用户”，四川省经信厅、发改委、能源局、能监办《四川省 2022 年省内电力市场化交易总体方案》中“电能替代交易电量实施全水电交易”的政策规定，先锋绿能充分发挥水电购电优势，并借助电能替代政策，直接降低购电成本。

在降低基本电费支出方面，先锋绿能根据油气田客户的负荷需求及后续用电计划，实时测算分析并选择各变压器按供电容量或最大需量及时进行容需转换，选择最优基本电费计费模式，以实现购电成本最低。

（2）先锋绿能具有完善的项目投资建设全过程管理体系和技术能力

先锋绿能管理团队具有电力行业 20 年从业的管理经验和技術能力，在投资建设项目的规划方案和设计方案阶段，可根据客户需要，充分研究用电场景和需求，制定最优的供电技术方案，从源头控制投资造价水平。

先锋绿能已建立合格供应商库，通过招投标、谈判等市场化手段和竞争机制，降低投资建设成本。

先锋绿能已建立完善的项目建设管理体系，在施工过程中做好建设项目过程管理控制，通过现场监督、合同管理、考核机制、竣工结算审核等措施严格控制建设成本。

（3）先锋绿能将技术创新作为可持续发展的驱动力

先锋绿能重视坚持技术创新，在电力设备和信息化产品开发上，拥有成熟的开发经验和应用案例。目前，自主研发的油气开发电力信息化系统实现了用电数据实时监测、远程抄表计费计量、在线故障排查、运维服务在线派单等实用功能，在保障客户用电安全的基础上，提升了用电效率并降低了用电成本，并持续研究电力信息化系统

场景迭代更新，加强了与油气田客户的链接，获得了终端客户的高度认同。同时，先锋绿能的技术研发能力还将持续服务油气田用电场景发展，助力业务的可持续发展。

5、先锋绿能具有完备的团队配置、人才结构和服务保障体系，确保资产安全稳定运行

先锋绿能核心团队拥有电力及能源行业 20 年以上行业经验，已建立较为全面的管理体系和组织架构，公司团队深入贯彻成为“国内领先智慧能源综合服务商”的企业愿景，坚持实践“为工业企业和城市终端节能降耗、提质增效”的企业使命，践行“以客户为中心，永远艰苦奋斗，践行共创共享”的核心价值观，打造“开放与融合，协同与共生”的价值体系。依托于在油气勘探开发行业用能需求的深入理解和行业经验，在业务中践行将公司业务不断拓展到新市场、业务中。

先锋绿能已在全国范围内 5 大油气田客户设置了 7 大运维服务中心，运行维护电力线路 1000 余公里、变电站 40 余座，并组建了上百人的现场运维团队，借助“先锋能量”电力信息化平台，以保障投资建设的电力资产安全稳定运行，确保项目持续供电获取收益。

（五）是否符合《首次公开发行股票并上市管理办法》相关规定

综上所述，关联交易占比高、客户集中度高系先锋绿能与成都昆仑的合作模式和参股关系所致，关系长期稳固，相关合作稳定，经营可持续；终端客户相对集中符合行业特性，上述情况对先锋绿能的持续经营能力和竞争力无重大不利影响。

目前先锋绿能营业收入或净利润对单一客户以及关联方存在一定依赖，但鉴于行业发展前景、合作的商业逻辑以及先锋绿能自身竞争优势等因素，不会对先锋绿能的持续盈利能力构成重大不利影响。

本次重组相关的尽职调查工作尚未完成，先锋绿能具体情况是否符合《首次公开发行股票并上市管理办法》相关规定尚待各中介机构进一步核实。请投资者关注标的公司业务的独立性风险。

（六）补充披露情况

公司已在 预案修订稿之“重大风险提示”之“一、与本次交易相关的风险”和“第八节 重大风险提示”之“一、与本次交易相关的风险”中补充披露了先锋绿能是否符合《首次公开发行股票并上市管理办法》相关规定存在不确定性的风险。

公司已在预案修订稿之“第四节 标的资产的基本情况”之“四、主营业务发展情况”之“（六）关联交易占比高、客户集中度高对先锋绿能持续经营与竞争力的影响”和“（七）先锋绿能的可持续盈利能力”中补充披露了关联交易占比高、客户集中度高对先锋绿能持续经营与竞争力的影响以及先锋绿能的可持续盈利能力。

五、独立财务顾问核查意见

经核查，独立财务顾问认为：

1、上市公司预案修订稿已进一步补充披露标的公司主要客户和供应商的具体情况以及关联关系；上市公司预案修订稿已进一步补充披露标的公司第一大客户占比较高的原因及合理性；上市公司预案修订稿已进一步补充披露标的公司收入确认方法与收入时点确认依据，以及其与主要客户及供应商相关交易的定价方式及定价公允性；上市公司预案修订稿已进一步补充披露关联交易占比高、客户集中度高对标的公司持续经营与竞争力的影响。

2、先锋绿能关联交易占比高、客户集中度高系先锋绿能与成都昆仑的合作模式和参股关系所致，目前先锋绿能营业收入或净利润对单一客户以及关联方存在一定依赖，但鉴于行业发展前景、合作的商业逻辑以及先锋绿能自身竞争优势等因素，预计不会对先锋绿能的持续盈利能力构成重大不利影响。由于本次重组相关的尽职调查工作尚未完成，标的公司关联交易占比高、客户集中度高等具体情况是否符合《首次公开发行股票并上市管理办法》相关规定尚存在不确定性，需待完成相关尽职调查工作后进一步论证。

问题 2：关于标的公司主营业务。

预案披露，标的公司是一家以油气资源开发行业为切入口，以电力为纽带，为客户提供清洁能源的系统化解决方案服务商，主要业务包括油气田电网供电服务、智慧电力运维服务、能源交易服务等。标的公司有两家控股子公司，其中四川明信宏程环保科技有限公司（以下简称四川明信）为 2022 年 4 月刚成立。请公司补充披露：

（1）按照业务分类具体说明标的公司各项业务的收入和利润情况，母公司和两家子公司分别从事何类业务，2022 年成立四川明信的背景与原因；

（2）以通俗易懂的语言，解释“源网荷储一体化”的概念，介绍各类业务的行业现状与经营模式，“清洁替代”主要体现在哪些方面，量化说明目前相关产品或服务处于何种发展阶段，自建和提供服务的供电设备装机容量分别为多少，后续是否可持续推广，说明标的公司是否具备持续盈利能力；

（3）标的公司各类业务订单获取方式，说明是否存在重大依赖标的公司实际控制人或其他关联方的情形，说明标的资产是否具备独立性，是否符合《首次公开发行股票并上市管理办法》相关规定。

请财务顾问发表意见。

回复：

一、按照业务分类具体说明标的公司各项业务的收入和利润情况，母公司和两家子公司分别从事何类业务，2022 年成立四川明信的背景与原因。

（一）按照业务分类具体说明标的公司各项业务的收入和利润情况

报告期内，先锋绿能各类业务的收入和利润情况如下表所示（未经审计）：

单位：万元

项目	2022 年 1-6 月	2021 年度	2020 年度	2019 年度
营业收入	45,385.81	40,415.01	40,977.79	9,062.37
供电服务	44,159.28	36,291.38	40,007.90	9,062.37
智慧电力运维服务	1,085.83	3,723.82	595.57	-
碳交易/电力交易	51.03	273.25	323.29	-
其他业务	89.67	126.56	51.04	-
营业毛利	16,546.35	12,046.36	21,246.06	3,469.73
供电服务	16,276.98	10,154.95	20,687.57	3,469.73
智慧电力运维服务	281.04	1,633.07	231.95	-
碳交易/电力交易	47.72	259.37	323.29	-
其他业务	-59.39	-1.03	3.25	-

（二）母公司和两家子公司分别从事何类业务

母公司先锋绿能以油气资源开发行业为切入口，主要业务包含油气田专用配电网供电服务、智慧电力运维服务、能源交易服务（碳交易/电力交易）等。

子公司四川中英智慧质量工程技术研究院有限公司主营业务为电力信息化系统开发及“源网荷储一体化”方案设计，目前主要服务于先锋绿能电力信息化。

子公司四川明信宏程环保科技有限公司拟开展大型场站专用电力设施的投资建设业务。

（三）2022 年成立四川明信宏程环保科技有限公司的背景与原因

为进一步按业务场景细化管理，先锋绿能于 2022 年 4 月设立专业化项目子公司四川明信宏程环保科技有限公司，专注于在油气开发“净化和储运”环节投资、建设、运营供电资产。

（四）补充披露情况

公司已在 预案修订稿之“第四节 标的资产的基本情况”之“三、主要子公司基本情况”中补充披露了先锋绿能母子公司的业务定位。

公司已在 预案修订稿之“第四节 标的资产的基本情况”之“五、主要财务数据”之“（三）各项业务的收入和利润情况”中补充披露了先锋绿能各项业务的收入和利润情况。

二、以通俗易懂的语言，解释“源网荷储一体化”的概念，介绍各类业务的行业现状与经营模式，“清洁替代”主要体现在哪些方面，量化说明目前相关产品或服务处于何种发展阶段，自建和提供服务的供电设备装机容量分别为多少，后续是否可持续推广，说明标的公司是否具备持续盈利能力

（一）“源网荷储一体化”的概念

在传统电力系统中，主要通过发电机组根据负荷的变化进行发电量调节，以实现电力平衡，即所谓的“源随荷动”。而与传统电网相比，新型电力系统的电网发展将形成大电网主导、多种电网形态相融并存的格局。未来以家庭、社区、园区、工业场站等不同大小的区域形成多层级微电网，解决规模化新能源与新型负荷大量接入、即插即用的问题。将传统电力系统“发、输、变、配、用”的单向过程，形成“源、网、荷、储”的一体化循环过程。

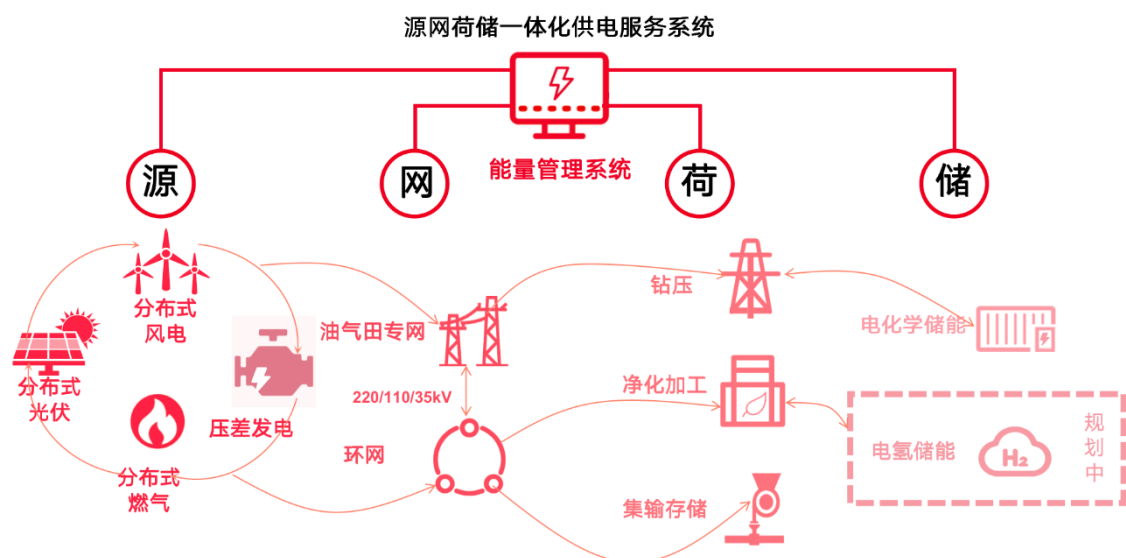
1、国家层面关于源网荷储一体化的定义

2021 年 2 月，国家发展改革委、国家能源局发布《关于推进电力源网荷储一体化和多能互补发展的指导意见》明确“源网荷储一体化”指的是通过各种电力和信息化技术的应用，将电源（即发电侧）、电网（即输配侧）、负荷（即用户侧）、储能资源协调一致，统一配合、统一调度，以实现更高效、经济、稳定和符合用户个性化需求的电力供应整体解决方案的运营模式。其中“源”包括电网的电源点（如变电站）、发电厂或分布式新能源发电厂；“网”是指联通电网和用电负荷侧的网架结构；“荷”是指用电企业或者各类电力负荷用户；“储”是指储能设施设备或者储能方式。通过执行“源网荷储一体化”的模式，可精准控制社会可中断的用电负荷和储能资源，提高电网安全运行水平，提升可再生能源电量消费比重，促进能源领域与生态环境协调可持续发展。

以一个大型的工业园区为例，发电侧有发电厂或者分布式新能源发电，通过电网向园区内用户侧的各用电企业输送电能；当用电企业的用电需求减少时，分布在园区内的储能设施随即存储电厂发出的电，待用电企业用电需求增加时开始放电。还可利用储能设施在低用电成本（如夜间）时存储电能，在高用电成本时释放储能系统内的低价电，降低用能成本。源网荷储整个系统协同运作，确保供需平衡，最大限度利用电网和发电资源，达到资源的最优化使用。源网荷储一体化小到可以在一个企业或者园区实施，大到可以是一个省市，最终实现全国性的源网荷储一体化。类似于 2022 年 8 月在川渝地区因极端气候多地限电的情况下，“源网荷储一体化”的重要性显得尤为突出。

2、公司维度关于“源网荷储一体化”的应用

油气田“源网荷储一体化”应用如下图：



公司维度：先锋绿能正在油气田电能替代业务场景中探索实践“源网荷储一体化”的应用，其中：

电源侧：现在主要与电网电源的合作为主，计划在相应的生产场景投资建设分布式光伏+储能项目，现已开展具体的方案设计。未来将与油气田客户共同参与光伏发电、分布式能源、燃气发电等业务。

电网侧：已在全国建成约一千公里的专用配电网，油气田专用配电网资产已初具规模。

负荷侧：已覆盖了钻井、压裂、生产、集输、净化、储气等多种场景，并通过电力信息化手段协助客户负荷的有序调度、优化排产，实现电源侧和负荷侧高度协同，促进供需两则的高度匹配，提升电力系统综合效率。

储能侧：已在实际项目中将储能技术和设备应用与终端场景，利用峰谷价差助力客户降低用能成本，并正在结合压裂工艺要求，组织国内储能设备供应商研究解决电网供能不足情况下，储能支持的解决方案。

在具体项目维度，先锋绿能已在川中油气矿潼南脱水站项目中，通过对原有电力系统的改造，增加储能系统后，实现了首个油气田“源网荷储一体化”应用。该场景通过电网电源和分布式光伏作为用能来源，同时为了降低用能成本，在低电价时段对储能系统进行充电，到高电价时段储能系统开始放电，最大化利用“源网荷储一体化”原理，实现光伏能源就地消纳、降低用能成本及专用配电网运行效率稳定提升。

（二）标的公司各类业务的行业现状和经营模式

先锋绿能以服务国家“双碳”目标，提供以“源网荷储一体化”为基础的综合能

源服务，目前主要业务包含油气田专用配电网供电服务、智慧电力运维服务、碳交易、电力交易服务。

1、油气田专用配电网供电服务

（1）行业现状

油气田单位目前的用能需求主要包括通过使用柴油提供动力或者发电，以及油气田钻探单位自建小型输电线路或者通过第三方进行电力服务。

在使用柴油方面，传统采用柴油作为动力供能，能源能耗高、碳排放量大，环境污染高，经济性差；在油田自建或通过第三方建设的小型零星电力线路方面，多数建设的电力线路为低电压等级（10KV）、短距离的临时性搭建线路，仅能支撑油气田钻井工序的用电，无法满足油气田后续压裂工序用电需求；且多为点对点供电，不支持后期随油气田扩产而拓展，无法形成规模化的供电网络。同时，临建线路存在重复建设、建设标准不规范、实际运行不稳定的问题，对电网冲击大，危害用电安全。

（2）先锋绿能经营模式

先锋绿能在油气田电能替代行业率先引入全生命周期及“投资、建设、运营”一体化模式理念，通过与油气开发规划相结合，设计建设油气田开发生产专用配电网，专用配电网更加稳定、覆盖范围更广、服务更加专业，并通过现代信息技术实现了智慧化电网和智慧化运维，成为油气行业综合能源服务领域的专业化解决方案提供商。

先锋绿能在油气田专用配电网供电服务的投资、建设、运营经营模式如下：

投资管理：先锋绿能承担油气田客户用能所需主要电力资产的投资，并通过自身专业化规划优势为客户从电源侧到用电端进行全产业链电力规划，降低客户原有电力投资，从投资侧为客户降低成本。

建设管理：先锋绿能依托创始团队 20 余年的电力行业经验，通过专业化、精细化的建设管理能力，全面管控建设成本和项目进度，结合规划建设高质量油气田专用供电线路，电压等级以 110/35kV 为主。先锋绿能建设管理团队根据客户的油气田开发方案快速响应，在短时间内组织项目申报、用电申请、材料采购、现场施工及资产投运，从油气田客户勘探环节即可为客户提供电能保障，并可为油气田后期的钻井、压裂、开采、集输、净化和储运全生命周期提供清洁能源。通过先锋绿能建设管理可为客户降低建设投资、降低自建管理投入，提高建设管理效率，同时先锋绿能建设管理团队承接项目建设协调的全部工作，将客户原有自建模式下的一对多（包括政府、

电力公司、设计公司、施工单位等）变为一对一服务，让客户更加聚焦主业。

运营管理：先锋绿能利用自身专业化运营经验，按照电力交易及电能替代相关政策购电；同时，根据油气田客户的负荷需求及后续用电计划，进行容需转换，降低购电成本。先锋绿能通过用电运营管理，一是助力油气田公司专注主业，在用电方面仅需要购买服务，二是油气行业在电力技术方面专业人员不足，通过先锋绿能专业化的运维服务，可降低其电力专业人员投入、降低运营管理费用，最终在运营侧实现提质增效。先锋绿能通过获取供电服务费的方式，实现油气田专用配电网供电服务的长期收益。

2、智慧电力运维服务

（1）行业现状

目前，我国正处在电力改革的深化阶段，综合能源服务市场蓝海已经开启，智慧电力运维服务是综合能源服务市场中非常重要的一部分。但电力运维服务专业化、优质化、智能化的服务还比较匮乏，传统的人力服务模式占比较高。

（2）先锋绿能经营模式

先锋绿能结合自身在油气行业清洁替代服务开展的经验，发现了油气行业电力运维服务的短板和客户痛点，借助自身专业优势与信息化技术能力，快速切入了油气田存量专用配电网智慧电力运维服务。

先锋绿能在智慧电力运维服务上，主要针对油气田自建的存量输电线路，因其缺乏专业化人员、建设标准低、电网质量差，对油气生产保障存在较大隐患。先锋绿能结合自身投建运服务的区域协同优势和智慧运维专业化服务优势，无缝对接、快速切入，通过更专业的服务快速治理存量专用配电网，引入自身开发的各类电力信息化技术大幅提升专用配电网运行稳定性，用电客户不需要另行自建用电运维职能。目前，先锋绿能已建成专业化的现场运维团队，在服务区域内设立 7 个运维服务中心，运行维护电力线路 1000 余公里、变电站 40 余座。为客户提供 7*24 小时的运行维护服务，实现 1 小时快速响应。先锋绿能通过获取运维服务费的方式，实现智慧电力运维服务业务的长期收益。

3、碳交易/电力交易

（1）碳交易的行业现状与先锋绿能的经营模式

目前我国碳交易市场呈现从局部到整体，纳入行业单一等特点，根据《全国碳排

放权交易市场建设方案（发电行业）》的总体要求，发电行业被率先纳入全国统一碳交易市场。未来随着碳排放交易市场的不断发展与完善，其他的高耗能、高排放行业也将会被逐渐纳入到碳交易市场。

先锋绿能通过供电服务实现的电能替代减排的碳排放量，符合欧盟能源质量法规的要求，可以在欧洲碳交易市场进行碳排放权交易。报告期内，先锋绿能通过第三方实现碳排放量交易指标的销售并获取收益。

（2）电力交易的行业现状与先锋绿能的经营模式

电力交易作为我国电力体制改革的重要举措已经在全国范围内开展，参与电力交易的企业多种多样，具备竞争力的市场主体主要有发电侧、用电侧和电网侧。根据《关于进一步深化燃煤发电上网电价市场化改革的通知》（发改价格〔2021〕1439号）的政策规定，在用户侧取消工商业目录电价，有序推动工商业用户全部进入电力市场。预计未来，我国市场化交易电量将保持上升趋势。

先锋绿能属于用电侧和电网侧市场主体，除了对自身需求的电力进行成本管控为主的交易外，还代理其他用电侧市场主体交易。

（三）清洁替代的主要体现

根据国家发展改革委、国家能源局发布的《关于完善能源绿色低碳转型体制机制和政策措施的意见》，鼓励工业企业开展清洁能源替代，降低单位产品碳排放。清洁替代是在能源利用上以清洁能源替代化石能源，走低碳绿色发展道路，实现化石能源为主向清洁能源为主转变。能源供给侧实现清洁替代只是绿色发展中的一部分，还包括在能源消费侧实现清洁化能源利用，清洁替代包含了能源消费侧的电能替代。电能替代是在能源消费上实施以电代煤、以电代油、以电代气，推广应用电锅炉、电采暖、电动交通等，提高电能在终端能源消费的比重，减少化石能源消耗和环境污染。

先锋绿能当前主要业务是油气田专用配电网供电服务，以油气开发的电能替代为切入口，通过“投资、建设、运营”专用配电网替代原有油气开发使用柴油作为动力源，为客户实现电能替代和清洁能源利用，为客户在开发过程中实现节能降耗，提质增效。

（四）量化说明目前相关产品或服务处于何种发展阶段，自建和提供服务的供电

设备装机容量分别为多少

1、油气田专用配电网供电服务

随着我国能源结构不断变化，以及国家双碳目标的提出，除了在能源结构前端进行清洁化发展外，在最终的能源消耗端实施清洁替代也是双碳目标实现的重要途径。其中，电能替代是在终端能源消费环节，使用电能替代散烧煤、燃油的能源消费方式，通过大规模集中转化来提高燃料使用效率、减少污染物排放，进而达到改良终端能源结构，促进环保的效果。

电能替代包括以电代煤、以电代油、农业生产电气化等多种方式，替代产品涵盖热泵、蓄能、电锅炉、电熔炉、电采暖、农业电排灌、岸电工程、电动汽车、轨道交通等技术领域。国家电网预计，至 2035 年及 2050 年，电能占终端能源消费比重将由目前的约 25% 分别提升至 30% 和 40%，电能替代市场蓝海广阔。

油气企业作为能源消耗大户，具有行业集中及能耗强度大等特点，我国石油石化行业每年消耗的油气当量是自身产能的约 20%-25%，且主要消耗都集中在勘探开发与炼化阶段，主要消耗以煤炭、柴油、燃气等为主的化石能源进行一次转化使用，清洁化利用率过低，大量传统设备设施电气化率低，油气行业具备大量的电能替代可应用场景。按照中石油所属油气田 2021 年的单位油气生产综合能耗数据（生产每吨油气当量消耗约 90 千克标煤），并结合中石油集团公司“清洁替代、战略接替、绿色转型”三步走战略中清洁替代替代率目标（20-25%），测算 2021 年国内油气开发总能耗电能替代规模约为 450 亿千瓦时。先锋绿能累计完成电能替代电量 10 亿千瓦时，市场潜力大。目前已经与中石油下属 16 个油气田中的 5 个油气田单位、中油技服及旗下 4 家钻探公司建立合作关系，正在与其他油气田建立合作意向，可拓展空间潜力大。

先锋绿能供电设备的容量根据负荷侧变电设备额定容量或电网公司批复的线路供电容量进行统计。截至目前，先锋绿能投资建设的油气田专用电力线路供电容量（即能够提供的用电负荷）达 800MVA，提供运维服务部分的油气田专用电力线路供电容量达 275MVA。

2、智慧电力运维服务

截至 2020 年，用户侧电力运维托管业务规模已达 483.7 亿元。从发展前景来看，随着下游电力基础设施的不断建设，以及市场化改革的不断深入，我国电力运维托管服务需求将稳定增长，行业规模将不断扩大，市场空间巨大。

先锋绿能目前依托供电服务业务横向拓展了油气行业存量专用配电网的相关业务，依托电力行业的丰富经验，服务的专业化程度高、竞争力强，并正在向其他工业企业和新能源发电企业横向拓展运维业务。

3、碳交易及电力交易服务

碳交易方面，根据《全国碳排放权交易市场建设方案（发电行业）》，国内的发电行业被率先纳入全国统一碳交易市场。未来随着我国双碳目标战略的不断执行与深化，碳排放交易市场的不断发展与完善，其他的高耗能、高排放行业也将会被逐渐纳入到碳交易市场，碳交易市场规模空间巨大，具备极大的市场潜力。

电力交易方面，根据中国电力企业联合会发布的《2021 年全国电力市场交易简况》显示，2021 年全国各电力交易中心累计组织完成市场交易电量 37,787 亿千瓦时，同比增长 19.3%，占全社会用电量比重为 45.5%，同比提高 3.3 个百分点。预计 2022 年全国电力交易市场规模增速将达到 20%。

（五）标的公司业务后续可持续推广，标的公司具备持续盈利能力

我国石油和天然气对外依存度较高，政府持续要求确保能源安全，增强国内资源生产保障能力，加快油气、矿产等资源勘探开发。同时，在我国提出的“二氧化碳排放力争 2030 年前达到峰值，努力争取 2060 年前实现碳中和”的目标下，国内正在进行能源革命，加快发展可再生能源，绿色能源产业发展空间将会进一步打开。

先锋绿能通过在国内油气主产区提供稳定、清洁的电力保障服务，推动油气开采环节大规模使用电驱化设备，提高油气开发效率、降低油气开发用能成本。同时先锋绿能作为一家以油气资源开发行业为切入口，以电力为纽带，为客户提供清洁能源的系统化解决方案服务商，到目前已建立有较为全面的管理体系和组织架构，形成了对油气勘探开发行业用能需求的深入理解和行业经验。先锋绿能已建成投运近 1000 公里的油气田专用电力线路，将作为覆盖区域内的油气田客户的能源供应首选，持续为油气开发全生命周期提供清洁、高效和低成本的电力供应。同时具备新市场业务开拓和落地的能力，报告期内业务规模持续扩张。

另外，先锋绿能还正通过在油气行业服务的成功经验，坚持创新发展，以现代信息技术为核心，将“源网荷储一体化”的服务模式快速复制到其他工业企业，并结合自身核心优势发展清洁能源发电、储能应用、数据中心能源服务、工业企业环保与节能服务等业务，积极投身于国家能源安全建设，业务具备持续盈利能力。

（六）补充披露情况

公司已在 预案修订稿之“第四节 标的资产的基本情况”之“四、主营业务发展情况”之“（二）行业现状与经营模式”中补充披露了“源网荷储一体化”的概念、先锋绿能各类业务的行业现状和经营模式、清洁替代的主要体现、相关产品或服务处于的发展阶段、业务后续可持续推广性以及先锋绿能的持续盈利能力等。

三、标的公司各类业务订单获取方式，说明是否存在重大依赖标的公司实际控制人或其他关联方的情形，说明标的资产是否具备独立性，是否符合《首次公开发行股票并上市管理办法》相关规定。请财务顾问发表意见。

（一）标的公司各类业务订单获取方式，说明是否存在重大依赖标的公司实际控制人或其他关联方的情形类业务订单获取方式

1、油气田专用配电网供电服务

油气田专用配电网供电服务的订单，基于成都昆仑与先锋绿能的合作模式获取，相关的合作情况详见回复“问题 1”之“一、标的公司主要客户和供应商的具体情况……”之“（一）标的公司主要客户的具体情况”之“2、主要客户成都昆仑情况及其合作模式、结算模式”，关于是否存在对成都昆仑的依赖的相关论述详见回复“问题 1”之“四、评估关联交易占比高、客户集中度高对标的公司持续经营与竞争力的影响……”之“标的公司营业收入或净利润是否对单一客户存在重大依赖、是否对关联方存在重大依赖”。

先锋绿能创始团队深耕电力行业，具有 20 多年的电力行业经验，在电力工程和综合能源服务领域具有专业化、精细化的建设、管理和运营能力。

通过国际生物城项目，先锋绿能与成都昆仑建立了良好的合作关系。在国内：（1）大规模商业化开发页岩气；（2）电力体制改革“管住中间、放开两头”，向社会资本放开配售电业务；（3）国内各大石油公司推行“油公司”模式，突出主业主责，将辅业逐步形成社会化服务；（4）中石油集团提出“清洁替代、战略接替、绿色转型”三步走的总体部署，将绿色低碳纳入公司发展战略，明确提出了深度电气化改造的背景下，先锋绿能发现了页岩气勘探开发的客户需求和用能痛点。先锋绿能基于自身在供电服务规划设计、建设管理、运营维护的专业能力，与成都昆仑合作开展了油气田专用配电网供电服务的首个示范项目，自贡荣县页岩气供电服务项目，为该开发区块提供勘

探、钻井、压裂、开采、集输和净化全生命周期的系统化专业电力服务，该示范项目带来了良好的经济效益和社会效益，并受到油气田客户的高度认可。先锋绿能凭借该示范项目在川渝、新疆、内蒙等主要油气增储上产区域进行了推广复制和项目落地。

先锋绿能油气田专用配电网供电业务订单获取的方式为：由先锋绿能市场开拓团队与油气田勘探开发单位潜在客户进行接触，了解潜在客户的实际用电场景和需求，根据客户需求提供用电方案和服务报价，并通过和成都昆仑合作的方式与终端客户建立服务关系。服务过程中，先锋绿能负责投资、建设油气田专用配电网资产，智慧运营维护、大修技改，并为终端客户提供现场供电及用电保障服务；成都昆仑负责向属地电网公司提交用电申请、开立用电户号和办理购售电结算。

2、智慧电力运维服务

近年来，油田公司聚焦主辅分离改革重塑产业布局。先锋绿能在油气田专用配电网资产已覆盖的区域中，通过“投建运”模式向油田客户提供服务，保障客户用电安全可靠、提质增效，使客户专注于油气勘探开发主业，获得了油气田客户的认可。

基于“投建运”模式下体现出的技术专业性强、电力信息化水平高和服务保障能力强。先锋绿能通过与成都昆仑合作，逐步切入油气田相关客户原自建部分专用配电网资产电力运维，利用自研的智慧电力信息化平台有效解决油气田客户在电力专业性痛点，弥补电网运维人员配置不足。根据客户专用配电网资产规模、运维现状和运行服务要求，编制了智慧电力运维服务方案，并通过邀标或谈判的方式获取智慧电力运维服务业务订单。

3、碳交易

先锋绿能通过供电服务实现的电能替代获得的碳减排量符合欧盟能源质量法规的要求，可以在欧洲碳交易市场进行碳排放权交易。先锋绿能以询价的方式，通过中介代理实现碳减排量向欧洲碳交易市场交易。

4、电力交易

根据四川省经信厅、发改委、能源局、能监办发布的《四川省省内电力市场化交易总体方案》要求，先锋绿能主动寻找有电力交易需求的潜在客户（主要为耗能相对较高的大型工商业企业），先锋绿能作为售电企业，根据客户用电情况，向潜在客户报价，客户进行比价和谈判后确定电力交易合作。

综上所述，先锋绿能具备独立获取业务的能力，对公司实际控制人不构成重大依赖。此外，成都昆仑作为先锋绿能第一大客户，先锋绿能对其存在一定依赖，但先锋绿能与成都昆仑的关联关系是由于参股形成，关系长期稳固，不会对先锋绿能的持续盈利能力造成重大不利影响。

（二）说明标的资产是否具备独立性，是否符合《首次公开发行股票并上市管理办法》相关规定

经公司初步尽调，先锋绿能在独立性方面基本符合要求。目前先锋绿能尚存在控股股东资金占用、个别管理人员兼职等情况，预计将在审计评估基准日前完成除非经营性资金占用外的规范整改（该非经营性资金占用将在草案披露前解决）。针对本次交易，先锋绿能实际控制人王涛、鲁仲兰，控股股东明信能源已出具保持上市公司独立性的承诺。

综上所述，先锋绿能及其控股股东、实际控制人已经就保持上市公司独立性出具相关承诺。先锋绿能预计将在本次交易审计基准日前完成除非经营性资金占用外的规范整改（该非经营性资金占用将在草案披露前解决），规范后先锋绿能在独立性方面能够符合《首次公开发行股票并上市管理办法》等相关规定。

本次重组相关的尽职调查工作尚未完成，先锋绿能具体情况是否符合《首次公开发行股票并上市管理办法》相关规定尚待各中介机构进一步核实。

（三）补充披露情况

公司已在 预案修订稿之“重大风险提示”之“一、与本次交易相关的风险”和“第八节 重大风险提示”之“一、与本次交易相关的风险”中补充披露了先锋绿能是否符合《首次公开发行股票并上市管理办法》相关规定存在不确定性的风险。

公司已在 预案修订稿之“第四节 标的资产的基本情况”之“四、主营业务发展情况”之“（八）先锋绿能各类业务订单获取方式及先锋绿能的独立性”中补充披露了先锋绿能各类业务订单获取方式、对先锋绿能实际控制人或其他关联方的依赖情况、先锋绿能的独立性等。

四、独立财务顾问核查意见

经核查，独立财务顾问认为：

1、上市公司预案修订稿已进一步补充披露标的公司各项业务的收入和利润情况

以及母子公司的业务定位；上市公司预案修订稿已进一步补充披露标的公司行业现状与经营模式相关信息；上市公司预案修订稿已进一步补充披露标的公司的独立性情况。

2、经初步核查：先锋绿能业务具备持续盈利能力，不依赖于其实际控制人；成都昆仑作为先锋绿能第一大客户，先锋绿能与成都昆仑的关联关系是由于参股形成，先锋绿能对其存在一定依赖，但预计不会对先锋绿能的持续盈利造成重大不利影响。由于本次重组相关的尽职调查工作尚未完成，先锋绿能是否存在重大依赖其实际控制人或其他关联方的情形，尚待完成相关尽职调查工作后进一步判断。

3、目前先锋绿能尚存在控股股东资金占用、个别管理人员兼职等情况。先锋绿能将在审计评估基准日前完成除非经营性资金占用外的规范整改（该非经营性资金占用将在草案披露前解决）。针对本次交易，先锋绿能实际控制人王涛、鲁仲兰，控股股东明信能源已出具保持上市公司独立性的承诺。由于本次重组相关的尽职调查工作尚未完成，标的公司独立性具体情况是否符合《首次公开发行股票并上市管理办法》相关规定尚存在不确定性，需待完成相关尽职调查工作后进一步论证。

问题 3：关于标的公司业绩。

预案披露，标的公司 2019 年、2020 年、2021 年及 2022 年上半年实现净利润分别为 1,823.23 万元、16,143.55 万元、6,885.26 万元、11,405.57 万元，净利润率分别为 20.12%、39.40%、17.04%、24.93%，净利润率波动较大。请公司补充披露：

（1）结合标的公司生产经营情况与收入确认方式，说明 2021 年业绩大幅下滑、2022 年上半年业绩又大幅提升的原因及合理性；

（2）结合行业政策、经营模式、主要客户等，说明近年业绩与净利润率大幅波动的原因及合理性，以及对后续持续盈利能力的影响，并充分提示风险。

请财务顾问、会计师发表意见。

回复：

一、结合标的公司生产经营情况与收入确认方式，说明 2021 年业绩大幅下滑、2022 年上半年业绩又大幅提升的原因及合理性。

（一）标的公司生产经营情况

根据未经审计的财务数据，先锋绿能 2020 年度以来的收入成本利润情况如下表所示：

单位：万元

项目	2022 年 1-6 月	2021 年度	2020 年度
营业收入	45,385.81	40,415.01	40,977.79
营业成本	28,839.45	28,368.65	19,731.73
净利润	11,405.57	6,885.26	16,143.55

2021 年先锋绿能的营业收入较 2020 年略有下降，主要是因为：2021 年，因中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司页岩气“十四五”规划方案和 2021 年开发计划批复推迟，导致部分终端客户油气平台延后开发，年内终端客户用电量相应下降。同时，2021 年先锋绿能的营业成本较 2020 年上升，主要是因为：采购电价受国网销售结算方式调整，四川区域采购电费自 2021 年 3 月起由单一制电价调整为两部制电价，导致 2021 年购电均价有所上涨，先锋绿能购电成本增加。

2022 年上半年先锋绿能的营业收入超过了 2021 年全年营业收入，主要是因为：按照国家保能源安全的工作要求，2022 年上半年川渝地区油气田开发提速，销售电量同比上升；新拓展新疆、内蒙、海南区域油气田专用配电网供电客户，销售电量大幅上升。

（二）先锋绿能的收入确认方式

收入确认方式详见本核查意见“问题1”之“三、标的公司与主要客户及供应商相关交易的定价方式……”之“（三）补充公司收入确认方法与收入时点确认依据，说明是否符合《企业会计准则》相关规定”。

（三）2021年业绩大幅下滑、2022年上半年业绩又大幅提升的原因及合理性

1、先锋绿能2021年业绩大幅下滑的原因分析（以下财务数据未经审计）

先锋绿能2021年利润表主要项目较2020年变动情况如下表所示：

单位：万元、%

项目	2021年度	2020年度	变动额	变动比例
营业收入	40,415.01	40,977.79	-562.78	-1.37
营业成本	28,368.65	19,731.73	8,636.92	43.77
毛利	12,046.36	21,246.06	-9,199.70	-43.30
税金及附加	110.39	169.37	-58.98	-34.82
期间费用	3,662.86	2,422.92	1,239.94	51.18
利润总额	7,558.45	17,786.69	-10,228.23	-57.51
归属于母公司所有者的净利润	6,885.26	16,143.55	-9,258.30	-57.35

由上表可以看出，先锋绿能2021年归属于母公司所有者的净利润同比2020年减少9,258.30万元，同比下降57.35%，主要原因是当年毛利较2020年减少9,199.70万元，其他期间费用影响较小。

从具体业务来看，先锋绿能2021年毛利较2020年变动情况如下表所示：

单位：万元、%

项目	2021年度	2020年度	变动额	变动比例
毛利	12,046.36	21,246.06	-9,199.70	-43.30
其中：供电服务	10,154.95	20,687.57	-10,532.62	-50.91
智慧电力运维服务	1,633.07	231.95	1,401.12	604.05

由上表可以看出，2021年先锋绿能的毛利变动主要受到油气田专用配电网供电服务业务、智慧电力运维服务业务影响。

（1）先锋绿能供电服务业务毛利变动原因

2021年较2020年，先锋绿能供电服务业务销售收入及销售成本变动情况如下表所示：

单位：万元、%

供电服务业务	2021年度	2020年度	变动额	变动比例
营业收入	36,291.38	40,007.90	-3,716.51	-9.29
销售电量（万度）	33,894.52	37,686.13	-3,791.61	-10.06

供电服务业务	2021 年度	2020 年度	变动额	变动比例
平均销售电价(元/度)	1.07	1.06	0.01	0.79
营业成本	26,136.44	19,320.33	6,816.11	35.28
其中：购电成本	21,708.85	16,696.63	5,012.22	30.02
平均采购电价(元/度)	0.64	0.44	0.20	45.45
毛利	10,154.95	20,687.57	-10,532.62	-50.91

从上表可以看出，先锋绿能供电服务业务毛利变动，主要是两方面的原因：一是 2021 年销售电量同比 2020 年有所下降，导致销售收入下降；二是 2021 年电力平均采购单价上涨，导致供电服务业务的营业成本增加。

① 供电服务业务同比售电量下降

2021 年先锋绿能供电下降 3,791.61 万度，同比减少 10.06%。具体如下：

第一，2021 年，因中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司页岩气“十四五”规划方案和 2021 年开发计划批复推迟，导致部分终端客户油气平台延后开发，年内终端客户用电量相应下降。主要涉及客户情况如下：向主要终端客户四川页岩气勘探开发有限责任公司供电量同比下降 3,754.33 万度；向中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司蜀南气矿供电量同比下降 4,589.04 万度；向四川长宁天然气开发有限责任公司等客户供电量同比下降 1,134.40 万度。

第二，重庆页岩气勘探开发有限责任公司 2021 年启动排产，较 2020 年增加供电量 2,353.68 万度。此外，供电服务业务拓展中国石油天然气股份有限公司吉林油田川南天然气勘探开发分公司、中国石油天然气股份有限公司新疆油田分公司（吉庆油田作业区）等新客户，2021 年新增供电量 3,050.19 万度。

② 供电服务业务平均成本变动

从上表可以看出，先锋绿能供电服务业务单位成本有所上涨，主要是采购电价上涨所致。当年购电成本同比增长 5,012.22 万元，主要是国网四川供区，自 2021 年 3 月起由单一制电价改为两部制电价，以及客户用电结构改变的影响。

（2）智慧电力运维业务毛利变动原因

2020 年至 2021 年，先锋绿能对外提供运维服务的项目包括四川运维项目、重庆运维项目、输气管理处项目等。2021 年较 2020 年，运维项目变动的主要原因如下：

先锋绿能运维项目从 2020 年 9 月开始投入运营，并结算确认收入，导致当年运维收入较小；2021 年，运维项目均以完整年度作为结算周期，整体运维收入较 2020 年上涨 3,128.25 万元。其中，2021 年四川运维项目收入 2,698.52 万元，较 2020 年增

加 2,162.65 万元；重庆运维项目 612.18 万元，较 2020 年增加 552.49 万元。

2、先锋绿能 2022 年上半年业绩大幅上升的原因分析（以下财务数据未经审计）

先锋绿能 2021 年上半年、2022 年上半年业绩情况如下表所示：

单位：万元、%

项目	2022 年 1-6 月	2021 年 1-6 月	变动额	变动比例
营业收入	45,385.81	16,742.72	28,643.09	171.08
营业成本	28,839.46	11,660.75	17,178.71	147.32
毛利	16,546.36	5,081.97	11,464.39	225.59
税金及附加	112.32	76.75	35.58	46.35
期间费用	1,798.03	1,248.51	549.52	44.01
利润总额	12,524.69	3,314.53	9,210.16	277.87
归属于母公司所有者的净利润	11,405.57	3,016.22	8,389.35	278.14

由上表可以看出，先锋绿能 2022 年 1-6 月归属于母公司所有者的净利润同比上一年增加 8,389.35 万元，同比上升 278.14%。先锋绿能 2022 年 1-6 月归属于母公司所有者增加主要来源于毛利增加 11,464.39 万元，其他期间费用影响较小。

从具体业务来看，先锋绿能 2022 年 1-6 月毛利较 2021 年 1-6 月变动情况如下表所示：

单位：万元、%

项目	2022 年 1-6 月	2021 年 1-6 月	变动额	变动比例
毛利	16,546.36	5,081.97	11,464.39	225.59
其中：供电服务业务	15,907.62	4,523.84	11,383.79	251.64

从上表可以看出，2022 年 1-6 月先锋绿能毛利变动主要受到供电服务业务影响。

2022 年 1-6 月较 2021 年 1-6 月，先锋绿能供电服务业务销售收入及销售成本变动情况如下表所示：

单位：万元、%

供电服务业务	2022 年 1-6 月	2021 年 1-6 月	变动额	变动比例
营业收入	44,159.28	15,352.04	28,807.24	187.64
销售电量（万度）	37,767.00	14,501.21	23,265.79	160.44
平均销售电价（元）	1.17	1.06	0.11	10.45
营业成本	28,251.66	10,828.21	17,423.45	160.91
购电成本	25,218.30	8,875.90	16,342.40	184.12
平均采购电价（元）	0.67	0.61	0.06	9.09
毛利	15,907.62	4,523.84	11,383.79	251.64

从上表可以看出，先锋绿能供电服务业务毛利变动，主要是两方面的原因：一是

2022 年 1-6 月销售电量同比增加，导致销售收入上升；二是 2022 年 1-6 月销售电价同比增加，导致销售收入上升。

2022 年上半年下游油气客户的油气开发计划提速，先锋绿能售电量同步增加 23,265.79 万度，同比增加 160.44%。具体如下：

（1）2022 年 1-6 月存量客户售电量同比增长 9,273.36 万度，其中重庆页岩气勘探开发有限责任公司同比增长 5,033.60 万度，中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司蜀南气矿同比增长 4,363.10 万度；

（2）2022 年 1-6 月增量客户售电量 13,992.43 万度，其中：中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司重庆气矿售电量 3,273.11 万度，中国石油天然气股份有限公司新疆油田分公司（吉庆油田作业区）售电量 2,615.66 万度，中国石油天然气股份有限公司吉林油田川南天然气勘探开发分公司售电量 1,098.86 万度。

二、结合行业政策、经营模式、主要客户等，说明近年业绩与净利润率大幅波动的原因及合理性，以及对后续持续盈利能力的影响，并充分提示风险

（一）行业政策

1、油气开发政策

对先锋绿能相关业务具有较大影响的法律法规等规范性文件如下：

时间	政策名称	政策内容
2010 年	国务院发布《国务院关于鼓励和引导民间投资健康发展的若干意见》	鼓励民间资本参与石油天然气建设。支持民间资本进入油气勘探开发领域，与国有石油企业合作开展油气勘探开发。
2011 年	《我国国民经济和社会发展“十二五”规划纲要》	加大石油、天然气资源勘探开发力度，稳定国内石油产量，促进天然气产量快速增长，推进煤层气、页岩气等非常规油气资源开发利用。统筹规划全国能源开发布局和建设重点，建设山西、鄂尔多斯盆地、内蒙古东部地区、西南地区和新疆五大国家综合能源基地。
2012 年	发改委、财政部、国土资源部、国家能源局发布《页岩气发展规划（2011-2015 年）》	页岩气勘探开发以四川、重庆、贵州、湖南、湖北、云南、江西、安徽、江苏、陕西、河南、辽宁、新疆为重点。
2013 年	国家能源局发布《页岩气产业政策》	加快页岩气勘探开发利用，鼓励民营企业在内的多元投资主体投资页岩气勘探开发。鼓励应用水平井钻完井技术、水平井分段压裂技术等关键技术。页岩气开发纳入国家战略性新兴产业，加大对页岩气勘探开发等的财政扶持力

时间	政策名称	政策内容
		度。
2014 年	国家能源局发布《2014 年能源工作指导意见》	鼓励和引导民间资本进一步扩大能源领域投资。继续清理和修订有关能源领域民间投资的法规文件，建立健全相关配套政策，积极为民间资本进入能源领域创造制度条件。积极探索民间资本参与油气勘探开采及进出口、天然气管网等业务的有效途径。
2022 年	四川省人民政府《四川省“十四五”能源发展规划》	大力推进天然气（页岩气）勘探开发，实施国家天然气（页岩气）千亿立方米级产能基地建设行动方案，建成全国最大的现代化天然气（页岩气）生产基地。进一步扩大电能替代范围，在工业生产、交通运输、农业生产、供暖供冷、家居家电等领域因地制宜推进电能替代，不断提高电气化水平。持续扩大电能替代规模,重点在燃煤（油、柴）锅炉窑炉、港口岸电、电烤烟、电火锅、机场桥载、冰蓄冷、电驱钻井、电驱压裂等领域实施一批电能替代工程。
2022 年	国家发改委、国家能源局《“十四五”现代能源体系规划》	积极扩大非常规资源勘探开发，加快页岩油、页岩气、煤层气开发力度。推广能源开采先进技术装备，加快对燃油、燃气、燃煤设备的电气化改造，提高海上油气平台供能中的电力占比。

先锋绿能积极响应国家政策要求，自 2018 年切入油气田供电服务业务以来，在页岩油气、致密油气等非常规油气资源开发和生产用电场景持续发力。报告期内国家相关政策鼓励非常规油气大规模商业开发，油气开发政策对先锋绿能业绩波动无不利影响，且能支持先锋绿能的业务持续发展。

2、电价政策

根据销售电价分类，“一般工商业及其他用电类别”和“大工业用电类别”合并为“工商业及其他用电类别”，执行单一制电价及两部制电价。

单一制：一般工商业及其他用电包括商业用电、非居民照明用电、非工业用电，以及变压器容量在 315 千伏安以下的普通工业用电。

两部制：指受电变压器容量在 315 千伏安及以上的大工业用电，两部制即包括电度电价、基本电费。

2021 年 2 月 23 日，国网四川省电力公司发布《关于明确页岩气开采电价执行的通知》。通知中明确：“对于页岩气开采属于以电为原动力的工业生产用电。对于受电

变压器在 315KVA 以下的用电为普通工业用电，应执行工商业及其他用电中的单一制电价政策；对于受电变压器在 315KVA 及以上的用电为大工业用电，应执行工商业及其他用电中的两部制电价政策。”

2021 年 10 月 11 日，国家发展改革委发布《关于进一步深化燃煤发电上网电价市场化改革的通知》，发改价格〔2021〕1439 号文件规定“推动工商业用户都进入市场。各地要有序推动工商业用户全部进入电力市场，按照市场价格购电，取消工商业目录销售电价。目前尚未进入市场的用户，10 千伏及以上的用户要全部进入，其他用户也要尽快进入。对暂未直接从电力市场购电的用户由电网企业代理购电，代理购电价格主要通过场内集中竞价或竞争性招标方式形成。

电价政策从单一制电价调整为两部制电价后，先锋绿能的平均采购电价上升，总体电力采购成本有所上涨。

（二）经营模式

具体详见本核查意见“问题 2”之“二、以通俗易懂的语言，解释“源网荷储一体化”的概念……”之“（二）标的公司各类业务的行业现状和经营模式”。报告期内，先锋绿能的经营模式未发生重大变化。

（三）主要客户

虽然受中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司页岩气“十四五”规划方案和 2021 年开发计划批复推迟，导致部分油气平台排产时序延后开发，2021 年电量相应下降。但该排产时序调整仅是短期临时性影响，按照中央十九届四中全会保能源安全、保粮食安全的工作要求，“十四五”期间，我国将继续大力开发油气资源，包括页岩油气在内的非常规油气资源开发已成为我国“稳油增气”的战略性资源，我国非常规油气资源的开发仍将持续、快速发展，全国油气产量将持续稳定增长。中石油发展规划也提出在“十四五”期间，将在四川盆地、准噶尔盆地、塔里木盆地、鄂尔多斯盆地、松辽平原等主要增储上产区域加大油气勘探开发力度。先锋绿能的油气田专用配电网供电及综合能源服务已覆盖川渝，并已延伸到新疆、内蒙、海南等区域，能保证后续业务可持续开展。

2020 年，中石油集团明确“主营业务归核化、辅助业务专业化、运行机制市场化”的改革方向，再次强调了主辅分离的改革要点。先锋绿能的油气田专用配电网供电服务“投建运”模式顺应了油气田客户改革的需求。

同时，先锋绿能穿透后终端实际客户逐步增多、业务规模逐步扩大。从 2018 年仅有 1 个省 1 个油气田公司客户，到截止 2021 年底，已覆盖全国 7 个省 5 大油气田公司 21 个二级单位。随着终端客户数量增多，单一客户开发计划调整或延后对先锋绿能整体业绩的影响将逐步降低，有助于盈利能力的可持续性。

（四）近年业绩与净利润率大幅波动的原因及合理性（以下财务数据未经审计）

最近三年一期，先锋绿能的主要经营情况具体如下表所示：

单位：万元、%

项目	2022 年 1-6 月	2021 年度	2020 年度	2019 年度
营业收入	45,385.81	40,415.01	40,977.79	9,062.37
营业成本	28,839.46	28,368.65	19,731.73	5,592.64
毛利额	16,546.36	12,046.36	21,246.06	3,469.73
综合毛利率	36.46	29.81	51.85	38.29
期间费用	1,798.03	3,662.86	2,422.92	1,245.86
期间费用率	3.96	9.06	5.91	13.75
营业利润	12,523.76	7,558.17	17,786.69	2,058.01
利润总额	12,524.69	7,558.45	17,786.69	2,056.61
净利润	11,405.57	6,885.26	16,143.55	1,823.23
净利润率	25.13	17.04	39.40	20.12

2019 年至 2022 年 1-6 月，先锋绿能营业收入分别为 9,062.37 万元、40,977.79 万元、40,415.01 万元和 45,385.81 万元；归属于母公司所有者的净利润分别为 1,823.23 万元、16,143.55 万元、6,885.26 万元和 11,405.57 万元，净利润率分别为 20.12%、39.40%、17.04%、25.13%，业绩和净利润率波动较大，主要原因如下：

1、先锋绿能 2020 年较 2019 年的业绩波动情况

先锋绿能 2020 年收入 40,977.79 万元，较 2019 年增长较大，主要原因如下：

（1）先锋绿能 2019 年投资开发力度加大，投资建设项目在 2020 年陆续建成投运，2020 年供电量同比增长 29,831.70 万度，增长率 379.81%，其中：向中国石油天然气股份有限公司西南油气田分公司蜀南气矿供电量 6,159.17 万度，同比增长 5,384.06 万度；向四川页岩气勘探开发有限责任公司供电量 22,120.95 万度，同比增长 18,569.04 万度；向其他客户供电量同比增长 5,879.60 万度。

（2）由于先锋绿能的电力运维服务市场开拓，该业务板块 2020 年 9 月开始投入运营，新增电力运维服务收入 595.57 万元。

2、先锋绿能 2021 年较 2020 年的业绩波动情况

具体详见本题回复“一、结合标的公司生产经营情况与收入确认方式，说明 2021 年业绩大幅下滑、2022 年上半年业绩又大幅提升的原因及合理性。”之“(三) 2021 年业绩大幅下滑、2022 年上半年业绩又大幅提升的原因及合理性”之“1、先锋绿能 2021 年业绩大幅下滑的原因分析”的回复。

3、先锋绿能 2022 年 1-6 月较上年同期的业绩波动情况

具体详见本题回复“一、结合标的公司生产经营情况与收入确认方式，说明 2021 年业绩大幅下滑、2022 年上半年业绩又大幅提升的原因及合理性。”之“(三) 2021 年业绩大幅下滑、2022 年上半年业绩又大幅提升的原因及合理性”之“2、先锋绿能 2022 年上半年业绩大幅上升的原因分析”的回复。

(五) 对后续持续盈利能力的影响

报告期内，先锋绿能的经营模式与主要客户均未发生重大变化，不会对后续持续盈利能力产生影响。先锋绿能所在行业的电价采购政策有一定的调整，电价政策由单一制变更为两部制，平均采购电价有所上升。政策变动导致的电价上升，已经反映在了先锋绿能近期的经营业绩当中，预计对后续持续盈利能力不会有重大不利影响。

(六) 提示风险

公司已在 《上海同达创业投资股份有限公司发行股份及支付现金购买资产暨关联交易预案》(修订稿) 之“第八节 重大风险提示”以及“重大风险提示”中提示了“标的资产的业务和经营风险”，包括经营业绩波动风险、客户集中的风险、关联交易占比较大的风险等。

三、补充披露情况

公司已在 预案修订稿之“第四节 标的资产的基本情况”之“五、主要财务数据”之“(四) 业绩与净利润率波动的原因及合理性”中补充披露了先锋绿能各类业务订单获取方式、对标的公司实际控制人或其他关联方的依赖情况、先锋绿能的独立性等。

四、独立财务顾问核查意见

经核查，独立财务顾问认为：

1、上市公司预案修订稿已进一步补充披露标的公司报告期内业绩波动的情况以

及原因及合理性，并分析了对后续持续盈利能力的影响。

2、先锋绿能报告期内业绩波动主要受穿透后终端客户生产计划变化以及报告期内电价政策变动的影响，基本合理。由于本次重组相关的尽职调查工作尚未完成，标的公司业绩波动的合理性尚待相关尽职调查工作展开时进一步论证。

问题 4：关于标的公司股权质押。

预案披露，交易对方明信能源持有先锋绿能 48.625%的股权已出质，明信能源承诺在资产交割前或更早时间解除上述股份质押。请公司补充披露：

（1）明信能源的现有资金情况与未来资金安排，以及解除先锋绿能股份质押的具体安排和时间；

（2）结合明信能源的资产债务与资金情况，评估其流动性情况，以及交易完成后可能对上市公司负债和流动性产生的影响，说明明信能源未来是否存在质押上市公司股份的计划；

（3）标的公司与交易对手是否存在往来款项，如存在，请补充披露背景及合理性，说明标的资产是否存在资金占用情形及相应解决措施。

请财务顾问、会计师发表意见。

回复：

一、明信能源的现有资金情况与未来资金安排，以及解除先锋绿能股份质押的具体安排和时间。

（一）明信能源的现有资金情况与未来资金安排

截至 2022 年 7 月 31 日，明信能源合并口径货币资金余额为 15,138.41 万元（未经审计）。

除先锋绿能外，明信能源下属四川省明远电力集团有限公司作为电力工程建设公司，其经营现金流能够支持发展，无需明信能源资金支持；下属雷波明信实业发展有限公司大型磷矿已于 2022 年初产出磷矿产品，并实现对外销售，其经营现金流不仅能够满足其后续发展，也能为明信能源提供分红收益。除此以外，明信能源暂无其他重大支出。

（二）解除先锋绿能股份质押的具体安排和时间

2022 年 6 月 16 日，中电投融和融资租赁有限公司（以下简称“中电投租赁”）与先锋绿能签署《融资租赁合同（售后回租）》，中电投租赁与先锋绿能以售后回租模式开展融资租赁，租赁物为新疆、重庆、四川等地项目现场的供电线路、变电站资产，租赁本金为 1.28 亿元，租赁利率为 5.70%，租赁期限为起租日起 48 个月。为担保上述债权，明信能源于同日与中电投租赁签署《股权质押合同》，明信能源以其持有的

先锋绿能 48.625%股权向中电投租赁提供股权质押担保。

除上述股权质押外，先锋绿能以及其控股股东、实际控制人已提供包括保证、资产抵押、应收账款质押等多重担保，先锋绿能的股份质押仅是其中的担保措施之一。

中电投租赁已出具知悉同意函，确认：“已知先锋绿能拟与同达创业实施重大资产重组，先锋绿能全部股东拟将持有的先锋绿能 100%股权转让给上市公司。若上述股份转让实施前，明信能源、先锋绿能采用包括但不限于更换担保物、提前还款等方式，不影响本公司作为债权人、质权人的权益，本公司原则上同意上述交易方案，并原则上同意解除股份质押，但具体情况仍以本公司届时的内部决策情况及各方签署的书面协议为准。未来，本公司愿意与明信能源、先锋绿能就解除股份质押、更换担保物、提前还款等事项进行积极沟通和友好协商。”

明信能源承诺在本次交易通过中国证监会核准后、进行资产交割前或证券监管部门要求的更早时间解除上述股份质押，并保证所持有的上述 48.625%先锋绿能股份过户至上市公司名下不存在法律障碍。

二、结合明信能源的资产债务与资金情况，评估其流动性情况，以及交易完成后可能对上市公司负债和流动性产生的影响，说明明信能源未来是否存在质押上市公司股份的计划

（一）结合明信能源的资产债务与资金情况，评估其流动性情况

截至 2022 年 6 月 30 日，明信能源（合并口径，含先锋绿能，未经审计）资产总额 145,372.34 万元，其中流动资产 71,267.26 万元；负债总额 112,219.34 万元，其中流动负债 80,492.41 万元。

明信能源合并口径中的资产计价方法采用历史成本计价，未考虑资产增值情况，主要为旗下雷波明信实业发展有限公司拥有的西谷溪磷矿（磷矿资源储量 1.2 亿吨），依据四川山河资产评估有限责任公司出具的《四川省雷波县西谷溪磷矿采矿权评估报告》（川山评报字[2020]F30 号），磷矿采矿权在 2020 年 4 月 30 日的评估价值为 13.81 亿元，随着近年磷矿价格上涨，在此基础上该磷矿资产价值已有较大幅度增长，增值部分未反映在前述资产总额中。

2022 年 6 月 30 日，明信能源（合并口径）的资产负债率为 77.19%、流动比率为 0.89。其中，资产负债率水平较高，符合明信能源重资产行业的特点，其下先锋绿能现金流情况较好，磷矿亦已开始产出，明远电力能够自负盈亏，远期偿债能力有较强

保障；流动比率方面，由于行业特点，电力工程的融资多为滚动流动资金融资，虽列报为流动负债，但到期后能够滚动续延，近年来明信能源债务均按时付息还本，短期偿债无实质性风险。明信能源的短期偿债能力和长期偿债能力均有一定保障，流动性风险可控。

（二）交易完成后可能对上市公司负债和流动性产生的影响

本次交易相关审计、评估工作还在进行，备考财务报表尚未完成编制。为评估交易完成后对上市公司负债和流动性产生的影响，对比分析上市公司和先锋绿能的资产负债和流动性情况。

报告期内，根据上市公司同达创业年报披露数据，同达创业的资产负债和流动性数据、指标情况如下：

项目	2022年6月30日	2021年12月31日	2020年12月31日	2019年12月31日
流动资产（万元）	34,203.79	49,265.79	46,589.16	45,311.95
资产总额（万元）	37,830.38	52,968.70	50,452.13	49,296.29
流动负债（万元）	3,048.00	19,692.96	17,756.13	17,787.19
负债总额（万元）	3,048.00	19,692.96	17,756.13	17,787.19
流动比率	11.22	2.50	2.62	2.55
速动比率	10.23	2.32	2.25	2.17
资产负债率（%）	8.06	37.18	35.19	36.08

报告期内，先锋绿能的资产负债和流动性数据、指标情况（未经审计）如下：

项目	2022年6月30日	2021年12月31日	2020年12月31日	2019年12月31日
流动资产（万元）	47,942.10	32,770.45	23,659.16	4,635.05
资产总额（万元）	96,531.61	74,979.32	55,736.71	29,524.90
流动负债（万元）	26,255.24	15,203.20	13,531.10	19,194.39
负债总额（万元）	51,635.18	41,488.46	29,131.10	24,794.39
流动比率	1.83	2.16	1.75	0.24
速动比率	1.55	1.86	1.59	0.17
资产负债率（%）	53.49	55.33	52.27	83.98

由上表可见：1、先锋绿能截至2022年6月30日的资产和负债规模均大于同达创业，其资产负债和流动性情况将影响交易后上市公司资产负债和流动性相关指标；2、先锋绿能的资产负债率高于同达创业，流动比率和速动比率低于同达创业，交易完成后上市公司的资产负债率将可能上升，流动比率和速动比率将可能下降。交易完成后，上市公司的主营业务将由建材销售及投资与资产管理业务变为综合能源的投资、建设、运营及服务。本次交易有利于上市公司探索新业务转型、寻求新的利润增长点，有利于提升上市公司盈利能力和综合实力。

（三）明信能源暂无未来质押上市公司股份的计划

如上所述，明信能源货币资金余额足够目前经营所需，未来资金使用亦已做了妥善安排，暂无未来质押上市公司股份的计划。

明信能源质押先锋绿能 48.625% 股份系用于为先锋绿能的售后回租融资事项提供质押担保，未将取得的资金挪作他用。未来交易完成后，若先锋绿能还需要其母公司提供类似担保，可由上市公司对其全资子公司先锋绿能提供担保。

三、标的公司与交易对手是否存在往来款项，如存在，请补充披露背景及合理性，说明标的资产是否存在资金占用情形及相应解决措施

（一）标的公司与交易对手往来情况

除明信能源外，先锋绿能与其他交易对手方不存在资金往来的情况。

报告期内，先锋绿能与交易对手明信能源的往来主要包括经营性往来和非经营性往来。其中，经营性往来主要为向明远电力采购工程建设服务产生；非经营性往来款项系明信能源为提高资金使用效率，统筹旗下各公司的资金管理。2019 年、2020 年、2021 年和 2022 年 1-7 月，先锋绿能与明信能源发生的非经营性往来情况如下：（以下财务数据未经审计）

单位：万元

期间	期初余额	当期净增加额	期末余额
2022 年 1-7 月	17,125.26	2,331.75	19,457.01
2021 年度	14,209.80	2,915.46	17,125.26
2020 年度	2,754.07	11,455.73	14,209.80
2019 年度	2,456.18	297.89	2,754.07

如上表所示，截至 2022 年 7 月末，先锋绿能与交易对手明信能源的非经营性往来款项余额 19,457.01 万元。

截至本核查意见出具日，先锋绿能不存在正在履行的对外（含交易对手方）担保。

（二）标的公司与交易对手存在往来款项背景及合理性

先锋绿能盈利能力强，现金流充足，报告期内，在保障先锋绿能正常的生产经营资金需求的前提下，明信能源为提高资金使用效率，统筹旗下各公司的资金管理，近年来主要保障磷矿前期投入。截至报告期末，明信能源占用的资金未超过其应享有先锋绿能的分红权益。

（三）标的资产存在资金占用情形及相应解决措施

针对占用先锋绿能的资金情况，明信能源已出具承诺：

“1、本公司将通过自筹资金等方式，在草案披露前归还此前占用的先锋绿能资金，并按照银行同期贷款利率支付相应利息。若上述资金占用情形对先锋绿能造成任何经济损失，本公司承诺对该等经济损失承担全部赔偿责任。

2、本公司将促使先锋绿能健全关联交易、资金管理等内控制度，并保证不再发生新的资金占用，减少和规范关联交易。”

四、重要风险提示

报告期末，明信能源存在对先锋绿能非经营性资金占用，已承诺在披露草案之前通过自筹资金等方式解决。上述情形表明，先锋绿能在财务内控方面可能存在重大缺陷，可能违反《首次公开发行股票并上市管理办法》第 17、20、22 条等相关规定，可能对方案构成重大实质性障碍，导致本次交易不符合重组上市的条件，本次重组存在终止的风险。截至本核查意见出具日，明信能源资金占用问题尚未解决，本次重组存在终止的风险。

五、补充披露情况

公司已在 预案修订稿之“重大风险提示”之“一、与本次交易相关的风险”和“第八节 重大风险提示”之“一、与本次交易相关的风险”中补充披露了如资金占用问题未得到妥善解决，则先锋绿能不符合《首次公开发行股票并上市管理办法》的风险。

公司已在 预案修订稿之“重大事项提示”之“七、本次交易相关方作出的重要承诺”之“（四）关于保持上市公司独立性的承诺”中补充披露了明信能源关于占用先锋绿能资金事项的解决措施的承诺。

公司已在 预案修订稿之“第九节 其他重要事项”之“八、关于标的公司股权质押及解除计划”和“九、资金占用及解决计划”中补充披露了标的公司股权质押及解除计划以及资金占用及解决计划的相关信息。

六、独立财务顾问核查意见

经核查，独立财务顾问认为：

1、上市公司预案修订稿已进一步补充披露明信能源的现有资金情况与未来资金安排以及解除先锋绿能股份质押的安排；上市公司预案修订稿已进一步补充披露明信

能源的资产负债与资金情况，分析评估了明信能源流动性情况以及交易完成后对上市公司负债和流动性的潜在影响，并说明了目前暂无未来质押上市公司股份的计划。

2、上市公司预案修订稿已进一步补充披露先锋绿能与交易对手的往来款项情况及其形成的背景和合理性，并说明了解决资金占用的措施。明信能源出质先锋绿能48.625%的股权，系为先锋绿能的售后回租融资事项提供质押担保，质押权的风险取决于先锋绿能的经营情况而非明信能源自身或非其他关联方影响；明信能源正在积极沟通质权方解押股权，完成时间暂无法确定。

3、截至本核查意见出具日，先锋绿能仍存在资金被其控股股东明信能源占用的情况，明信能源已承诺通过自筹等方式解决。若该问题后续未能及时、妥善解决，本次重组存在终止的风险。先锋绿能是否符合《首次公开发行股票并上市管理办法》相关规定，尚待完成相关尽职调查工作后进一步论证。

问题 5：关于内幕信息管理。

2022 年 7 月 19 日，公司披露重大资产重组停牌公告，披露前 3 个交易日，公司股价两次涨停。请公司补充披露：

（1）筹划重大事项的具体过程，明确本次交易的具体筹划过程、重要时间节点和具体参与知悉的相关人员；

（2）自查内幕信息知情人登记及内幕信息管理情况，自查并核实控股股东及实际控制人、公司董事、监事、高级管理人员、交易对手方及其他相关方等内幕信息知情人近期股票交易情况，说明是否存在内幕信息提前泄露的情形，并核实向我部报送的内幕信息知情人名单的真实、准确和完整性。

请财务顾问发表意见。

回复：

一、筹划重大事项的具体过程，明确本次交易的具体筹划过程、重要时间节点和具体参与知悉的相关人员

2022 年 5 月，上市公司控股股东信达投资与明信能源相关人员进行了初步沟通，根据《重大事项进程备忘录》，针对本次重组事项具体筹划过程及各方参与情况如下：

交易阶段	时间节点	地点及方式	参与机构和人员	商议和决议内容
2022 年 7 月 19 日停牌前				
接触论证	2022 年 5 月 20 日	腾讯会议	信达投资：牟柏强、王兆彤、周大琨、唐雷 明信能源：王涛、陈文俊、罗胜、荆天启	沟通初步合作意向
接触论证	2022 年 6 月 23 日	北京面谈	信达投资：牟柏强、王兆彤、周大琨、唐雷 明信能源：王涛、陈文俊、罗胜、荆天启	了解先锋绿能业务情况及资本化推进计划。
接触论证	2022 年 7 月 18 日	北京面谈+网络会议	同达创业：薛玉宝 信达投资：牟柏强、王兆彤、周大琨 明信能源：王涛、陈文俊、罗胜、荆天启	沟通上市公司停牌阶段的工作安排。
2022 年 7 月 19 日停牌后				

交易阶段	时间节点	地点及方式	参与机构和人员	商议和决议内容
先锋绿能股东大会决议	2022年7月30日	成都市武侯区科园四路2号会议室现场及通讯方式	王涛、陈文俊、王梓懿、姚少彬、鲁仲兰、刘京安、邓嘉锴、陈玉川	就同达创业以发行股份及支付现金的方式收购先锋绿能100%股权的事项做出决议
同达创业与明信能源签订协议	2022年8月1日	各方办公场所现场签署	同达创业：牟柏强 明信能源：王涛、鲁仲兰 未名博雅：刘京安	同达创业与本次交易对手就发行股份及支付现金购买资产签订协议
上市公司第九届董事会第十一次会议决议	2022年8月1日	北京现场集合通讯方式	牟柏强、胡俊鹏、魏一、陈红艳、王扬	审议同达创业发行股份及支付现金购买资产暨关联交易方案预案等议案
上市公司第九届监事会第十次会议决议	2022年8月1日	北京现场集合通讯方式	陈鹏、何佳、翟晓玲	审议同达创业发行股份及支付现金购买资产暨关联交易方案预案等议案

二、自查内幕信息知情人登记及内幕信息管理情况，自查并核实控股股东及实控人、公司董事、监事、高级管理人员、交易对手方及其他相关方等内幕信息知情人近期股票交易情况，说明是否存在内幕信息提前泄露的情形，并核实向我部报送的内幕信息知情人名单的真实、准确和完整性。

（一）自查内幕信息知情人登记及内幕信息管理情况

1、内幕信息知情人登记情况

公司已根据相关法律法规的要求，就本次交易登记了完整的内幕信息知情人登记表，并将内幕信息知情人登记表和重大事项进程备忘录及时报备。

2、内幕信息管理情况

公司就本次交易事项采取的内幕信息管理情况说明如下：

（1）采取充分必要的保密措施加强保密工作

公司及交易对方、先锋绿能、中介机构就本次交易采取了必要且充分的保密措施，高度重视内幕信息管理，公司制定严格有效的保密制度，严格限定相关信息的知悉范围，在窗口期采取了必要且充分的保密措施，不断规范内幕信息管理，加强内幕信息保密工作。

（2）组织各方填写《内幕信息知情人登记表》和《重大事项进程备忘录》

严格控制内幕信息知情人的范围，按照相关法律法规要求安排本次重组相关各方填写《内幕信息知情人登记表》及《重大事项进程备忘录》。

（3）各方与上市公司签署保密协议或在交易协议中约定保密义务

本次交易涉及的各中介机构、交易各方均签署了保密协议或在交易协议中约定保密义务，上述协议对各方的保密义务进行了约定，要求各方采取合理的保密措施，妥善保管保密信息，禁止与该保密信息无关的人员接触或取得保密信息。

（二）自查并核实控股股东及实控人、公司董事、监事、高级管理人员、交易对手方及其他相关方等内幕信息知情人近期股票交易情况

1、停牌前交易相关人员股票买卖情况

本次交易停牌前，上市公司同达创业、上市公司控股股东信达投资、先锋绿能、先锋绿能股东明信能源以及涉及本次交易的内幕信息知情人出具了关于买卖同达创业股票的自查报告。根据自查报告，上市公司首次披露本次重组事项或本次重组申请股票停牌（孰早）前六个月至本次交易股票停牌之前一日，即 2022 年 1 月 19 日至 2022 年 7 月 18 日不存在买卖同达创业挂牌交易股票的情况。

2、停牌后交易相关人员股票买卖情况

本次交易停牌后，上市公司同达创业，上市公司控股股东信达投资，先锋绿能，交易对方王涛、鲁仲兰、明信能源、未名博雅，上述各方的董事、监事、高级管理人员，为本次重组提供服务的相关中介机构及其经办人员，以及其他内幕信息知情人进行了关于买卖同达创业股票的自查。

同时，上市公司向中国证券登记结算有限责任公司（以下简称“中登公司”）申请查询前述内幕信息知情人及其直系亲属买卖上市公司股票的情况，查询期间自上市公司首次披露本次重组事项或本次重组申请股票停牌（孰早）前六个月至本预案首次修订公告前一日，即 2022 年 1 月 19 日至 2022 年 8 月 25 日。

根据上述各方自查后的回复及中登公司的查询结果，2022 年 1 月 19 日至 2022 年 8 月 25 日间，除信达证券股份有限公司业务副总监涂凯祥之直系亲属陶志新外，其他人员不存在买卖同达创业挂牌交易股票的情况。

2022 年 1 月 19 日至 2022 年 8 月 25 日期间，陶志新买卖同达创业挂牌交易股票的情况如下：

姓名	身份	交易日期	交易方向	成交数量（股）	结余数量（股）
陶志新	信达证券股份有限公司业务副总监涂凯祥之直系亲属	2022年6月29日	买入	26,000	26,000
		2022年6月30日	买入	5,800	31,800
		2022年7月5日	卖出	31,800	0
		2022年8月2日	买入	10,000	10,000
		2022年8月3日	买入	7,000	17,000
		2022年8月4日	卖出	7,000	10,000
		2022年8月9日	买入	20,000	30,000
		2022年8月19日	卖出	10,000	20,000
		2022年8月22日	卖出	20,000	0

针对陶志新买卖同达创业股票的情况，陶志新本人作出如下声明与承诺：

“在2022年1月19日至2022年8月25日期间，在本人买卖同达创业股票前，本人未知悉也未通过任何非公开渠道探听及利用任何内幕信息，本人的交易行为系基于个人投资判断，不存在利用本次交易之内幕消息进行交易的情形。

如本人因上述事项被监管部门给予处罚，由本人承担全部责任。

本人今后将继续严格遵守相关法律和法规的规定，不利用任何便利获取有关内幕信息进行股票买卖行为。

特此承诺。”

针对直系亲属陶志新买卖同达创业股票的情况，涂凯祥本人作出如下声明与承诺：

“在2022年1月19日至2022年8月25日期间，本人不存在买卖同达创业股票的情况。本人母亲陶志新存在买卖同达创业股票的情况，其在进行上述股票买卖时，本人未向她提供任何内幕信息，其交易行为系基于个人投资判断，不存在利用本次交易之内幕消息进行交易的情形。

本人今后将继续严格遵守相关法律和法规的规定，不利用任何便利获取有关内幕信息进行股票买卖行为。

特此承诺。”

（三）说明是否存在内幕信息提前泄露的情形，核实向我部报送的内幕信息知情人名单的真实、准确和完整性

为防止敏感信息泄露导致股价出现异常波动损害投资者利益，在本次重大资产重组筹划过程中，上市公司和交易对方在本次交易中采取的保密措施及保密制度严

格规范，信息披露事宜严格依据有关法律法规及中国证监会、上海证券交易所的有关规定执行，在整个过程中没有任何不当的信息泄露情形。

公司已根据有关规定及本次交易的实际进展情况，在控股股东筹划阶段开始梳理内幕信息知情人范围，制作了《重大事项进程备忘录》并要求所有相关人员签字确认，公司已根据上海证券交易所的填报要求向上海证券交易所上报了相关内幕信息知情人名单，该名单真实、准确、完整。

上市公司已要求内幕信息知情人对本人及其直系亲属买卖公司股票情况进行自查，并向中登公司申请查询内幕信息知情人及其直系亲属的股票交易情况。经核实确认，除信达证券股份有限公司业务副总监涂凯祥之直系亲属陶志新外，其他人员在2022年1月19日至2022年8月25日间不存在买卖同达创业股票的情况。陶志新已出具声明，承诺不存在利用本次交易之内幕消息进行交易的情形；涂凯祥已出具声明，承诺未向其母亲提供任何内幕信息，其交易行为系基于个人投资判断，不存在利用本次交易之内幕消息进行交易的情形。

综上，上市公司不存在内幕信息提前泄露的情形，报送的内幕信息知情人名单真实、准确、完整。

三、补充披露情况

公司已在预案修订稿之“第九节 其他重要事项”之“三、上市公司股票停牌前股份波动情况的说明”中补充披露了自查内幕信息知情人登记等相关情况。

四、独立财务顾问核查意见

经核查，独立财务顾问认为：

- 1、上市公司预案修订稿已经补充披露内幕信息管理的相关内容。
- 2、上市公司在本次交易中制定了保密制度，采取了保密措施；上市公司针对本次交易制作了《重大事项进程备忘录》，进行了内幕信息知情人登记工作，并已报备。
- 3、上市公司已要求本次交易相关方及有关人员在首次披露本次重组事项或本次重组申请股票停牌（孰早）前六个月至本预案首次修订公告前一日买卖上市公司股票的情况进行了自查，并向中登公司申请查询。根据本次交易相关方及有关人员自查及中登公司的查询结果，除信达证券股份有限公司业务副总监涂凯祥之直系亲属陶志新外，其他人员于2022年1月19日至2022年8月25日间不存在买卖同达创业挂牌交易股票的情况，陶志新与涂凯祥已出具相关声明与承诺。根据中国证券登记结算有

限责任公司的查询结果及陶志新与涂凯祥出具的承诺和说明，查询范围内的主体不存在利用该信息进行内幕交易的行为；在相关当事人提供的资料及其陈述真实、准确、完整的前提下，相关主体不存在内幕交易行为。后续中介机构将敦促上市公司做好内幕信息知情人管理工作。上市公司已在预案中进行了相关风险提示。

问题 6：关于标的公司税收优惠。

预案披露，标的公司企业所得税享受 9% 的优惠税率。请公司补充披露：

（1）标的公司税收优惠政策享受的条件及可持续性，未来可能发生的变化，以及对标的公司经营业绩的具体影响；

（2）说明标的公司经营成果对税收优惠是否存在重大依赖，充分提示风险并说明应对措施。

请财务顾问发表意见。

回复：

一、标的公司税收优惠政策享受的条件及可持续性，未来可能发生的变化，以及对标的公司经营业绩的具体影响

（一）标的公司税收优惠政策享受的条件及可持续性，未来可能发生的变化

1、标的公司税收优惠政策享受的条件

（1）西部大开发企业所得税优惠政策

根据《关于深入实施西部大开发战略有关税收政策问题的通知》（财税〔2011〕58 号）的规定，对设在西部地区的鼓励类产业企业减按 15% 的税率征收企业所得税，鼓励类产业企业是指以《西部地区鼓励类产业目录》中规定的产业项目为主营业务，且其主营业务收入占企业收入总额 70% 以上的企业。

根据《关于延续西部大开发企业所得税政策的公告》（财政部 税务总局 国家发展改革委公告 2020 年第 23 号）¹ 的规定，对设在西部地区的鼓励类产业企业减按 15% 的税率征收企业所得税，鼓励类产业企业是指以《西部地区鼓励类产业目录》中规定的产业项目为主营业务，且其主营业务收入占企业收入总额 60% 以上的企业。

《西部地区鼓励类产业目录》（2014 年本）和《西部地区鼓励类产业目录》（2020 年本）中“国家现有产业目录”规定的鼓励类产业包括“电网改造与建设，增量配电网建设”、“高效电能替代技术及设备”，“西部地区新增鼓励类产业”包括“电力、热力、燃气及水生产和供应业”。

（2）西藏自治区免征企业所得税地方分享部分税收优惠政策

¹ 《关于延续西部大开发企业所得税政策的公告》（财政部 税务总局 国家发展改革委公告 2020 年第 23 号）生效后，《关于深入实施西部大开发战略有关税收政策问题的通知》（财税〔2011〕58 号）中关于企业所得税政策的部分同时废止。

①《西藏自治区人民政府关于印发西藏自治区招商引资优惠政策若干规定（试行）的通知》（藏政发〔2018〕25号）、《西藏自治区招商引资优惠政策若干规定》（藏政发〔2021〕9号）²规定：“企业符合下列条件之一的，免征企业所得税地方分享部分……7.投资太阳能、风能、地热等绿色新能源建设并经营的企业或项目，或符合条件的节能服务公司实施的合同能源管理项目和符合国家环境保护、节能减排要求的其他绿色产业或项目……13.天然饮用水、电力、燃气的生产和供应等自治区重点扶持和鼓励发展的产业和项目。”《西藏自治区招商引资优惠政策若干规定》（藏政发〔2021〕9号）中，企业所得税地方部分减免政策执行截止日期为2021年12月31日，到期后按新制定西藏企业所得税政策执行。

②《西藏自治区企业所得税政策实施办法（暂行）》（藏政发〔2022〕11号）规定：“我区重点扶持和鼓励发展的下列产业和项目，不符合本办法第五条规定的，其主营业务属于下列产业之一，且主营业务收入占企业收入总额60%以上的企业，自2022年1月1日至2025年12月31日，免征企业所得税地方分享部分……6.天然饮用水（矿泉水）的生产、销售，电力、燃气的生产、供应……10.水力发电、太阳能光伏发电、风电、地热发电等清洁能源系统检测、建设及运营。”

（3）标的公司税收优惠政策享受的条件

先锋绿能系注册在西藏自治区，从事电力供应业务的企业。先锋绿能的主营业务属于《西部地区鼓励类产业目录》（2014年本）之“国家现有产业目录”中的鼓励类产业，亦属于《西部地区鼓励类产业目录》（2020年本）之“西部地区新增鼓励类产业”。根据《关于深入实施西部大开发战略有关税收政策问题的通知》（财税〔2011〕58号）和《关于延续西部大开发企业所得税政策的公告》（财政部 税务总局 国家发展改革委公告2020年第23号）的规定，自2011年1月1日至2030年12月31日，先锋绿能可享受减按15%的税率征收企业所得税的优惠。

先锋绿能电力供应收入占企业收入总额60%以上，根据《西藏自治区人民政府关于印发西藏自治区招商引资优惠政策若干规定（试行）的通知》（藏政发〔2018〕25号）、《西藏自治区招商引资优惠政策若干规定》（藏政发〔2021〕9号）、《西藏自治区企业所得税政策实施办法（暂行）》（藏政发〔2022〕11号）的规定，自2018年1月1日至2025年12月31日免征企业所得税地方分享部分。

² 《西藏自治区招商引资优惠政策若干规定》（藏政发〔2021〕9号）生效后，《西藏自治区人民政府关于印发西藏自治区招商引资优惠政策若干规定（试行）的通知》（藏政发〔2018〕25号）同时废止。

根据《国务院关于明确中央与地方所得税收入分享比例的通知》（国发〔2003〕26号），中央与地方所得税收入分享比例继续按中央分享 60%，地方分享 40% 执行，考虑到西藏自治区自 2018 年 1 月 1 日至 2025 年 12 月 31 日对重点扶持和鼓励发展的产业和项目免征企业所得税地方分享部分，先锋绿能实际的企业所得税税率为 $15\% \times 60\% = 9\%$ 。

2、标的公司税收优惠政策的可持续性未来可能发生的变化

（1）西部大开发政策涉及的企业所得税优惠时限明确到 2030 年 12 月 31 日，具有可持续性；

（2）西藏自治区招商引资税收优惠时限明确到 2025 年 12 月 31 日，具有时限性，2025 年后存在税收优惠取消或不继续延期的可能性。

（二）标的公司税收优惠政策对标的公司经营业绩的具体影响

不考虑永久性差异的情况下，报告期先锋绿能享受企业所得税优惠的影响金额测算如下：

单位：万元、%

项目	2022 年 1-6 月		2021 年度		2020 年度		2019 年度	
	金额	占当期利润总额比例	金额	占当期利润总额比例	金额	占当期利润总额比例	金额	占当期利润总额比例
利润总额	12,524.69	100.00	7,558.45	100.00	17,786.69	100.00	2,056.61	100.00
25%税率对应所得税费用	3,131.17	25.00	1,889.61	25.00	4,446.67	25.00	514.15	25.00
享受优惠	2,003.95	16.00	1,209.35	16.00	2,845.87	16.00	329.06	16.00
其中：西部大开发优惠	1,252.47	10.00	755.85	10.00	1,778.67	10.00	205.66	10.00
西藏自治区招商引资优惠	751.48	6.00	453.51	6.00	1,067.20	6.00	123.40	6.00

在不考虑永久性差异的情况下，先锋绿能享受企业所得税优惠占利润总额的比例为 16%。

二、说明标的公司经营成果对税收优惠是否存在重大依赖，充分提示风险并说明

应对措施

（一）标的公司经营成果对税收优惠不存在重大依赖

除西藏自治区招商引资税收优惠政策外，先锋绿能享有的西部大开发企业所得税优惠政策具有可持续性。不考虑永久性差异的情况下，先锋绿能最近三年享有的税收优惠金额占利润总额的比例均为 16%，扣除税收优惠金额后，先锋绿能依旧保持盈利。

综上，先锋绿能经营成果对税收优惠不存在重大依赖。

（二）风险及应对措施

1、企业所得税优惠政策取消或到期对标的公司业绩影响的风险

报告期内，先锋绿能同时享受西部大开发企业所得税税收优惠和西藏自治区企业所得税税收优惠，企业所得税实际税率为 9%。由于西藏自治区招商引资等税收优惠政策具有时限性，可能面临由于税收优惠政策到期后取消或不继续延期而无法继续享受税收优惠的风险，届时可能会由于实际所得税税率的提升导致先锋绿能实际承担的税负加重，进而对先锋绿能的业绩产生影响。

2、企业所得税税收优惠取消或到期的应对措施

税收优惠政策具有不可预知性，先锋绿能需进一步拓宽融资渠道、增强公司的品牌力和信誉度、提高高端人才引进的吸引力，从而进一步巩固和发展自身在油气田专用配电网供电服务领域的优势，并逐步拓展其他业务应用场景，进一步增强先锋绿能的核心竞争力，尽可能减少可能由于税收优惠取消或不再延期而对公司净利润造成的影响。

三、补充披露情况

公司已在 预案修订稿之“重大风险提示”之“一、与本次交易相关的风险”和“第八节 重大风险提示”之“二、标的资产的业务和经营风险” 中补充披露了企业所得税优惠政策到期或可能取消的风险。

公司已在 预案修订稿之“第九节 其他重要事项”之“十、对税收优惠不存在依赖” 中补充披露了税收优惠的相关信息以及对税收优惠不存在依赖的分析。

四、独立财务顾问核查意见

经核查，独立财务顾问认为：

1、先锋绿能享受的相关税收优惠符合政策要求，部分税收优惠具有时限性，享受的主要税收优惠政策具有可持续性。

2、先锋绿能的经营成果对税收优惠不存在重大依赖。上市公司已经在预案修订稿完善相关风险提示并补充说明应对措施。

（以下无正文）

（本页无正文，为《安信证券股份有限公司关于上海证券交易所<关于对上海同达创业投资股份有限公司发行股份及支付现金购买资产暨关联交易预案的问询函>之核查意见》之签章页）

