

## 成都云图控股股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2022-012

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（2022年四川辖区上市公司投资者网上集体接待日活动）
活动参与人员	投资者网上提问
上市公司接待人员姓名	1、董事长：牟嘉云 2、董事、副总裁、董事会秘书：王生兵 3、财务总监：范明
时间	2022年9月16日（周五）下午15:00—17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式参加“2022年四川辖区上市公司投资者网上集体接待日活动”
形式	网络远程
交流内容及具体问答记录	<p>公司就投资者在本次活动中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>1、请问公司新型复合肥销售额超过新洋丰成为行业龙头，对此公司是不是应该大力宣传一下。</b></p> <p>答：您好，感谢您对公司的关注与认可！公司多年来秉承低成本战略，持续打造化肥全产业链优势，致力做全球领先的高效种植综合解决方案提供者，不断夯实公司的核心竞争力。近几年，公司依托强大的渠道建设和市场营销，复合肥市场份额逐年提升，尤其是新型复合肥的市场份额增长趋势显著。未来公司将坚持“更高性价比”策略，致力于为农民提供肥效相近但价格更低的产品或者价格相同但肥效更好的新型复合肥产品，进一步扩大市场影响力，提升行业地位。</p>

**2、请问贵公司在化肥行业中成本控制处于什么水平？**

答：您好，感谢您对公司的关注！经过多年的布局，公司从盐矿开始建设了除尿素以外的氮肥完整产业链、从磷矿开始建设了磷肥完整产业链以及以黄磷为主的磷化工产业链，产业链一体化布局已初具规模，具有极大的成本优势、协同效应和极强的市场竞争力，能够有效抵御行业波动风险，构成了公司持续稳定发展的基础。未来随着公司磷矿、湿法磷酸及合成氨等项目的建成，内部产能陆续释放，产业链一体化程度将不断加深，原料自给率也将进一步提高，公司低成本、全产业链的核心竞争优势将更加突出。

**3、贵公司拟投产的 10 万吨磷酸铁项目属于传统的化肥产业链，还是新能源产业链？**

答：您好，感谢您对公司的关注！公司湖北松滋基地的磷酸铁项目，属于新能源材料产业链，该项目充分发掘公司“资源+产业链”优势，按照磷酸的不同纯度进行分级利用，高浓度的精制磷酸用于生产磷酸铁，副产的低浓度磷酸及渣酸用于生产复合肥，实现磷酸铁和复合肥的联动生产，让资源效益最大化，进一步夯实公司低成本的竞争优势。

**4、我想问一下云图控股现在磷矿多少钱一吨？400 万吨一年产能按目前价格能产生多少利润？**

答：您好，截至目前，公司牛牛寨东段磷矿正在进行矿井建设前期准备工作，公司将加紧办理相关手续，加快矿山采矿工程建设，争取早日投产达产。届时磷矿的实际产出及其效益，视未来市场行情、项目实际运营等情况而定，具体数据请以公司届时披露的定期报告为准，感谢您对公司的关注！

**5、贵司的资金收益率居于中等水平，与同行业先进水平存在一定的差距，贵司是否已经意识到？有没有具体举措提高资金收益率达到行业先进水平？**

答：您好，公司高度重视公司和股东的利益，为提高资金收益率，公司财务中心专设资金管理部门并指派专人对公司资金进行统一管理和合理规划，通过存款利率比价平台竞价选择最优存款利率、充分与银行协商保证金计息等方式提高资金收益率，感谢您对公司的关注！

**6、农化行业目前市场竞争格局和环境是否比较激烈？咱们公司在市场拓展方面主要是哪些区域？是否有固定和弹性销售模**

式？如果加入咱们公司的销售需要提供哪些资料和遵循规则？对咱们公司的目前市场和股价是否满意？

答：您好，感谢您对公司的关注！

（1）目前复合肥行业正处于变革及洗牌的关键时刻，市场竞争愈加激烈。多年来公司秉承“资源+产业链”的战略布局，不断整合复合肥上下游资源，建立了除尿素以外的氮肥、磷肥完整产业链以及以黄磷为主的磷化工产业链，具有极大的成本优势、协同效应和极强的市场竞争力，能够有效抵御行业波动风险。（2）根据中国农资市场分散、区域差异化明显、销售季节短暂的市场特征以及中国农业的发展趋势，公司采取集中资源、统一管理，由复合肥事业部营销总部统一负责复合肥产品的营销工作，依托公司高效销售团队，在全国范围内建立以传统经销商渠道、现代农服渠道、邮政渠道、农业基地为主的立体化、高效分销网络渠道进行复合肥销售。截至目前，公司拥有一级经销商 5,500 余家、镇村级零售终端网点 10 万余家，营销网络遍布全国。关于加入销售的问题，您可拨打公司复合肥对外热线进行咨询。（3）股价受多方面因素影响，请投资者理性看待，公司将努力做好企业经营，提升企业价值，促进企业持续健康发展，以良好的经营业绩，持续回报股东。谢谢！

**7、请问公司海南供应链公司今年利润近 3 亿元，是找到新的利润增长点了吗**

答：您好，公司抓住行业发展机遇，以海南供应链公司为平台，从事供应链管理业务，在满足自身生产的基础上，同时开展尿素、钾肥、煤炭等原料或化工产品贸易，为公司降本创效，感谢您对公司的关注！

**8、公司是否关注熔盐储能技术，公司是否有这方面的产品，未来是否有这方面的布局。**

答：您好，公司目前暂无可用于熔盐储能的产品，公司已关注到该领域并将结合市场行情和自身发展情况规划考虑，后续若有相关计划，公司将按照规定及时披露，感谢您对公司的关注！

**9、请问贵公司是否有回购股票的计划？**

答：您好，公司若有相关计划将按照相关法律法规及时披露，感谢您对公司的关注！

**10、贵司的负债情况较高，请问后续是否有改进计划？**

答：您好，感谢您对公司的关注！（1）公司持续打造一体化

	<p>产业链，固定资产和长期投资占总资产的比重高于同行业企业，因此资产负债率在同行业企业中处于中上水平，符合公司实际情况。（2）公司一直注重负债结构的优化，根据发展战略制定符合公司实际情况的筹融资计划，适当增加资本市场再融资份额满足项目投资需要，2022 年公司已启动非公发行股票进行融资，发行完成后将大幅降低资产负债率。（3）未来随着公司全产业链优势的释放，公司盈利能力将进一步增强，净资产也将随之增加，资产负债率将逐年下降。</p> <p><b>11、第三季度的旱情和疫情对产销的影响大吗？和去年三季度同比，今年的销售额会有增长吗？</b></p> <p>答：您好，公司 2022 年第三季度的经营情况，请届时关注公司刊登在巨潮资讯网上的定期报告，感谢您对公司的关注！</p> <p><b>12、贵公司目前库存是多少？化肥的出口销售情况占比不大，但请问具体是多少？</b></p> <p>答：您好，截至 2022 年 6 月 30 日，公司存货库存金额为 23.45 亿元，化肥出口业务收入占比不到 5%，感谢您对公司的关注！</p> <p><b>13、公司下半年相比上半年在业绩上将会有什么增长点？</b></p> <p>答：您好，公司目前按照既定的目标有序推进生产经营、项目建设，具体经营情况请届时关注公司刊登在巨潮资讯网上的定期报告，感谢您对公司的关注！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>