

股票简称：金信诺

股票代码：300252



关于深圳金信诺高新技术股份有限公司
申请向特定对象发行股票的审核问询函
之回复报告（修订稿）

保荐机构（主承销商）



（南昌市红谷滩新区红谷中大道1619号南昌国际金融大厦A栋41层）

深圳证券交易所：

根据贵所于 2022 年 6 月 29 日出具的《关于深圳金信诺高新技术股份有限公司申请向特定对象发行股票的审核问询函》（审核函〔2022〕020137 号）（以下简称“审核问询函”）的要求，深圳金信诺高新技术股份有限公司会同保荐机构中航证券有限公司、上海市锦天城律师事务所、中汇会计师事务所（特殊普通合伙）等相关方对审核问询函所列问题进行了逐项落实、核查，并对申请材料进行了修改、补充和说明。现就审核问询函所列问题书面回复如下，请予审核。

说明：

1、除非文义另有所指，本回复报告所用释义与《深圳金信诺高新技术股份有限公司向特定对象发行股票并在创业板上市募集说明书》保持一致。

2、本回复报告部分表格中单项数据加总数与表格合计数可能存在微小差异，均因计算过程中的四舍五入所形成。

3、本回复报告中的字体代表以下含义：

字体	含义
黑体（加粗）	审核问询函所列问题
宋体（中文）、Arial（英文）	对反馈意见所列问题的回复
楷体加粗	涉及对募集说明书等申请文件的修改、补充
楷体	引用募集说明书等申请文件的内容

目 录

问题 1	3
问题 2	25
问题 3	41
问题 4	91
问题 5	98
问题 6	132
其他问题	145

问题 1

报告期各期，发行人扣除非经常性损益后归属于母公司普通股股东的净利润分别为-11,077.49 万元、-11,688.63 万元、1,005.02 万元和-680.80 万元，主营业务毛利率分别为 14.09%、15.29%、15.29%和 13.62%。报告期内，发行人经营业绩和主营业务毛利率均存在一定波动，其中 PCB、卫星及无线通讯产品等细分产品的毛利率存在较大波动。此外，直接材料占发行人主营业务成本的比重较高，原材料价格波动对发行人生产成本和盈利能力的影响较大。

请发行人补充说明：（1）结合产品细分市场情况、产品结构、定价模式、原材料来源、同行业可比公司情况等，定量分析各细分产品主营业务毛利率变动情况，说明发行人各细分产品毛利率波动的原因及合理性，发行人经营业绩和毛利率变化趋势与同行业可比公司是否一致；（2）量化分析原材料价格波动对发行人主要产品毛利率的影响并进行敏感性分析，结合原材料价格走势、产品成本结构、产品生产周期、产品定价模式、价格调整机制等，说明原材料价格波动是否对发行人生产经营及本次募投项目的实施构成重大不利影响，以及发行人应对原材料价格波动风险采取的具体措施。

请发行人充分披露（2）相关的风险。

请保荐人核查并发表明确意见。

回复：

一、发行人说明

（一）结合产品细分市场情况、产品结构、定价模式、原材料来源、同行业可比公司情况等，定量分析各细分产品主营业务毛利率变动情况，说明发行人各细分产品毛利率波动的原因及合理性，发行人经营业绩和毛利率变化趋势与同行业可比公司是否一致

报告期内，公司的主营业务构成及毛利率变动情况如下：

单位：万元

产品类别	2022 年 1-6 月			2021 年度		
	金额	占比	毛利率	金额	占比	毛利率

通信电缆及光纤光缆	60,351.78	48.80%	17.25%	134,548.88	50.33%	12.15%
通信组件及连接器	38,953.84	31.49%	22.67%	77,071.63	28.83%	23.42%
PCB 产品	19,339.25	15.64%	-2.42%	47,430.60	17.74%	3.75%
卫星及无线通讯产品	5,037.78	4.07%	21.36%	8,271.68	3.09%	56.74%
其他产品	-	-	-	-	-	-
合计	123,682.65	100.00%	16.05%	267,322.79	100.00%	15.29%
产品类别	2020 年度			2019 年度		
	金额	占比	毛利率	金额	占比	毛利率
通信电缆及光纤光缆	88,279.44	45.62%	14.78%	104,833.78	39.70%	14.47%
通信组件及连接器	58,880.92	30.43%	18.37%	68,302.74	25.87%	23.09%
PCB 产品	44,161.91	22.82%	11.19%	43,918.51	16.63%	12.88%
卫星及无线通讯产品	2,181.73	1.13%	35.92%	751.78	0.28%	4.97%
其他产品	-	-	-	46,255.92	17.52%	1.27%
合计	193,503.99	100.00%	15.29%	264,062.73	100.00%	14.09%

各细分产品主营业务毛利率波动的原因及合理性分析如下：

1、通信电缆及光纤光缆

(1) 细分产品结构、细分市场情况

报告期内，公司通信电缆及光纤光缆的细分产品结构如下：

单位：万元

细分产品类型	2022 年 1-6 月			2021 年度		
	营业收入	收入占比	毛利率	营业收入	收入占比	毛利率
通信电缆	48,906.54	81.04%	15.75%	99,429.74	73.90%	12.03%
光缆系列	7,938.79	13.15%	18.28%	27,616.86	20.53%	8.62%
特种产品	2,353.38	3.90%	45.95%	4,207.83	3.13%	39.64%
其他电缆	1,153.07	1.91%	14.94%	3,294.45	2.45%	10.25%
合计	60,351.78	100.00%	17.25%	134,548.88	100.00%	12.15%
细分产品类型	2020 年度			2019 年度		
	营业收入	收入占比	毛利率	营业收入	收入占比	毛利率
通信电缆	59,863.69	67.81%	14.30%	69,881.34	66.66%	13.94%
光缆系列	22,307.84	25.27%	11.24%	25,753.03	24.57%	11.20%
特种产品	3,409.27	3.86%	49.38%	4,846.00	4.62%	44.05%

其他电缆	2,698.63	3.06%	10.85%	4,353.42	4.15%	9.45%
合计	88,279.44	100.00%	14.78%	104,833.78	100.00%	14.47%

报告期内，公司通信电缆及光纤光缆的细分产品结构较为稳定，主要由通信电缆和光缆系列产品构成，该两类产品合计占比分别为 91.23%、93.08%、94.43% 和 94.19%。公司通信电缆和光缆系列产品细分市场主要为通信领域，随着 700MHZ、900MHZ 频段 5G 网络全面建设及商用落地，通信领域市场有所回暖，通信电缆销售收入逐步增加。

报告期内，公司通信电缆及光纤光缆业务毛利率分别为 14.47%、14.78%、12.15%和 17.25%，2019 年和 2020 年毛利率较为稳定，2021 年毛利率同比下降 2.63 个百分点，主要系公司通信电缆及光纤光缆业务的产品成本直接材料占比较高，受铜、锡等大宗商品价格大幅上涨、原材料锁价资金不足及售价调整相对滞后影响，该业务细分产品毛利率均呈现不同程度下滑。2022 年 1-6 月，随着通信市场逐步回暖，公司通信电缆及光纤光缆业务的部分核心产品售价有所上涨，向主流客户销售的产品结构不断优化，导致各细分产品毛利率均有所回升，其中光缆系列产品毛利率大幅增加，主要系公司调整产品销售策略和目标市场，向海外市场销售毛利率相对较高的光缆产品所致。

(2) 产品成本结构、原材料来源及价格波动情况

报告期内，公司通信电缆及光纤光缆的产品成本结构如下：

单位：万元

项目	2022 年 1-6 月		2021 年度	
	金额	占比	金额	占比
直接材料	44,089.69	88.28%	105,990.77	89.67%
直接人工	1,735.44	3.47%	3,234.43	2.74%
制造费用	4,117.30	8.24%	8,970.72	7.59%
合计	49,942.43	100.00%	118,195.92	100.00%
项目	2020 年度		2019 年度	
	金额	占比	金额	占比
直接材料	64,945.07	86.32%	78,470.99	87.51%
直接人工	2,481.31	3.30%	2,498.15	2.79%

制造费用	7,807.13	10.38%	8,696.85	9.70%
合计	75,233.51	100.00%	89,665.99	100.00%

报告期内，公司通信电缆及光纤光缆的产品成本主要由直接材料构成，占比分别为 87.51%、86.32%、89.67%和 88.28%。公司通信电缆及光纤光缆产品的原材料主要为铜类制品、锡类制品、PTFE、FEP 等，采购来源基本来自国内。2021 年，公司通信电缆及光纤光缆的产品成本直接材料占比同比有所增加，主要系铜、锡等大宗商品价格大幅上涨所致。

(3) 产品定价模式及价格调整机制

一般情况下，公司会根据产品预计生产成本并结合市场竞争情况对产品进行定价。首先，公司会基于材料价格、工时和工时系数核算产品成本，特种产品遵循由中国人民解放军总装备部批准《GJB3871-99-军品价格测算程序》指导框架中的原材料、工时、制造费用等要素核算成本；其次，在预计成本的基础上考虑合理利润率形成初步报价；最后，根据产品特点、客户和市场行情最终确定价格。

公司与部分特定客户定期确定报价并签署框架协议，原则上在约定期间内的订单价格按框架协议约定的价格执行。此外，部分特种产品执行军审定价，总体参照《军品定价议价规则》和《国防科研试制费管理办法》（财防[2019]18号）等标准对特种产品价格进行调整。

(4) 与可比公司对比情况

报告期内，公司通信电缆及光纤光缆经营情况与可比公司对比如下：

公司名称	主营产品	2022 年 1-6 月		2021 年度		2020 年度		2019 年度
		收入变动	毛利率	收入变动	毛利率	收入变动	毛利率	毛利率
盛洋科技	射频电缆类产品	-31.97%	-	46.64%	17.96%	5.16%	22.67%	12.43%
通鼎互联	通信电缆及光纤光缆	18.71%	16.73%	-31.23%	13.20%	-9.08%	14.57%	15.24%
行业平均		-6.63%	16.73%	7.70%	15.58%	-1.96%	18.62%	13.84%
金信诺	通信电缆及光纤光缆	15.58%	17.25%	52.41%	12.15%	-15.79%	14.78%	14.47%

注：盛洋科技 2022 年半年度未披露产品具体毛利明细数据。

报告期内，公司通信电缆及光纤光缆业务收入的变动趋势与可比公司整体情况较为一致。受国内通信市场建设周期影响，公司及盛洋科技 2020 年相关产品收入同比增速有所放缓或出现负增长，2021 年则有所回暖。2019 年至 2021 年，通鼎互联收入持续下滑，主要系其光纤业务执行以前年度订单价格较低所致。

公司通信电缆及光纤光缆业务毛利率与通鼎互联较为接近，2020 年和 2021 年，公司该业务毛利率与可比公司平均水平有所差异，主要系 2020 年盛洋科技射频电缆类产品结构优化，使得其该产品毛利率大幅提升，2021 年受材料、人工等成本上涨的影响，导致射频电缆类产品毛利率有所回落。

综上所述，报告期内公司通信电缆及光纤光缆业务毛利率分别为 14.47%、14.78%、12.15%和 17.25%，2019 年和 2020 年毛利率较为稳定，2021 年毛利率同比下降 2.63 个百分点，主要系公司通信电缆及光纤光缆业务的产品成本直接材料占比较高，受铜、锡等大宗商品价格大幅上涨、原材料锁价资金不足及售价调整相对滞后影响，该业务细分产品毛利率均呈现不同程度下滑。2022 年 1-6 月，随着通信市场逐步回暖，公司通信电缆及光纤光缆业务的部分核心产品售价有所上涨，向主流客户销售的产品结构亦不断优化，导致各细分产品毛利率均有所回升，其中光缆系列产品毛利率大幅增加，主要系调整产品销售策略和目标市场，向海外市场销售毛利率相对较高的光缆产品所致。同时，公司经营业绩和毛利率变化趋势与可比公司相比不存在显著差异。

2、通信组件及连接器

(1) 细分产品结构、细分市场情况

报告期内，公司通信组件及连接器的细分产品结构如下：

单位：万元

细分产品类型	2022 年 1-6 月			2021 年度		
	营业收入	收入占比	毛利率	营业收入	收入占比	毛利率
民品	22,850.61	58.66%	18.21%	43,699.97	56.70%	15.40%
特种产品	16,103.24	41.34%	29.01%	33,371.66	43.30%	33.92%
合计	38,953.84	100.00%	22.67%	77,071.63	100.00%	23.42%
细分产品类型	2020 年度			2019 年度		

	营业收入	收入占比	毛利率	营业收入	收入占比	毛利率
民品	41,724.66	70.86%	12.14%	46,192.77	67.63%	10.50%
特种产品	17,156.26	29.14%	33.53%	22,109.97	32.37%	49.39%
合计	58,880.92	100.00%	18.37%	68,302.74	100.00%	23.09%

报告期内，公司通信组件及连接器毛利率波动主要系细分产品结构变化所致。其中，民品毛利率整体呈上升趋势，主要系报告期内公司逐步聚焦中高端下游应用领域，产品结构不断优化；特种产品 2020 年毛利率同比有所下滑，主要系为进一步聚焦主业，公司于 2019 年 12 月处置子公司江苏万邦微电子有限公司（以下简称“江苏万邦”）控制权，导致自 2020 年起江苏万邦毛利率较高的军用芯片及组件特种产品不再纳入合并报表范围，公司特种产品结构发生变化。

通信组件及连接器产品的细分市场主要为通信领域和特种科工领域，其中，通信领域细分市场与通信电缆及光纤光缆类似，特种科工领域细分市场与国产配套军品市场规模相关。2021 年全国财政安排国防支出预算 13,795 亿元，比上年预算执行数增长 6.8%，国防预算支出增加将带动军工市场规模扩大，军工配套产品市场随之扩大，而装备国产化率不断提高，国产配套特种军品市场规模也随之增加，特种线缆及组件产品未来几年将有持续的市场增量。

2020 年和 2021 年，公司通信线缆及光纤光缆与通信组件及连接器产品的单位售价和单位成本对比情况如下：

项目	单位	2021 年度		2020 年度		2021 年同比变动	
		单位 售价	单位 成本	单位 售价	单位 成本	售价 波幅	成本 波幅
通信组件及连接器	元/PCS	23.17	18.82	11.10	9.06	108.68%	107.66%
其中：民品	元/PCS	13.46	11.39	7.97	7.00	68.93%	62.67%
特种产品	元/PCS	395.12	261.11	257.12	170.92	53.67%	52.77%
通信电缆及光纤光缆	元/米	3.81	3.35	2.85	2.43	33.63%	37.74%

受铜、锡等大宗商品价格大幅上涨影响，2021 年公司通信组件及连接器产品的单位成本同比出现较大涨幅，而特种产品价格传导性较好，民品逐步聚焦中高端下游应用领域，使得通信组件及连接器产品的单位售价同比涨幅高于单位成本，细分民品和特种产品毛利率均有所提升，同时特种产品收入比重由 2020

年的 29.14% 增加至 2021 年的 43.30%，由此通信组件及连接器产品毛利率同比有所增加。而通信电缆及光纤光缆产品的价格传导相对较弱且有所滞后，同时毛利率较高的特种线缆产品收入比重较低，产品结构较为稳定，因此该产品 2021 年毛利率受大宗商品原材料价格上涨而有所下滑。

(2) 产品成本结构、原材料来源和价格波动情况

报告期内，公司通信组件及连接器的产品成本结构如下：

单位：万元

项目	2022 年 1-6 月		2021 年度	
	金额	占比	金额	占比
直接材料	26,621.88	88.38%	52,201.95	88.44%
直接人工	1,573.99	5.23%	2,863.96	4.85%
制造费用	1,925.21	6.39%	3,957.82	6.71%
合计	30,121.08	100.00%	59,023.73	100.00%
项目	2020 年度		2019 年度	
	金额	占比	金额	占比
直接材料	41,570.01	86.49%	43,722.91	83.23%
直接人工	2,281.56	4.75%	4,111.38	7.83%
制造费用	4,210.82	8.76%	4,698.92	8.94%
合计	48,062.39	100.00%	52,533.21	100.00%

报告期内，公司通信组件及连接器的产品成本主要由直接材料构成，占比分别为 83.23%、86.49%、88.44% 和 88.38%，公司通信组件及连接器产品的原材料主要为连接器、铜类制品、锡类制品等，采购来源基本来自国内。2021 年直接材料占比同比有所增加，主要系铜、锡等大宗商品价格大幅上涨所致。

(3) 产品定价模式及价格调整机制

公司通信组件及连接器产品的定价模式及价格调整机制与前述“1、通信电缆及光纤光缆”之“(3) 产品定价模式及价格调整机制”相关内容基本一致。

(4) 与可比公司对比情况

报告期内，公司通信组件及连接器经营情况与可比公司对比如下：

公司名称	主营产品	2022年1-6月		2021年度		2020年度		2019年度
		收入变动	毛利率	收入变动	毛利率	收入变动	毛利率	毛利率
立讯精密	通讯互联产品及精密组件	158.61%	15.24%	44.32%	17.41%	1.26%	19.73%	17.33%
吴通控股	通讯基础连接产品	90.51%	16.15%	-11.35%	19.28%	3.14%	21.55%	17.22%
行业平均		124.56%	15.70%	16.48%	18.35%	2.20%	20.64%	17.28%
金信诺	通信组件及连接器	12.59%	22.67%	30.89%	23.42%	-13.79%	18.37%	23.09%

注：数据来源于同行业可比公司2022年半年度具体明细数据。

公司2020年通信组件及连接器产品收入同比有所下滑，主要系公司于2019年12月处置江苏万邦控制权，导致自2020年起不再将其收入纳入合并报表范围所致。最近三年，公司通信组件及连接器业务毛利率分别为23.09%、18.37%和23.42%，整体高于可比公司平均水平，主要系公司特种产品毛利率较高并占有一定比重。

综上所述，报告期内公司通信组件及连接器的毛利率分别为23.09%、18.37%、23.42%和22.67%，毛利率有所波动主要系细分产品结构变化所致。

3、PCB产品

(1) 细分产品结构、细分市场情况

报告期内，PCB产品的细分产品结构如下：

单位：万元

细分产品类型	2022年1-6月			2021年度		
	营业收入	收入占比	毛利率	营业收入	收入占比	毛利率
PCB	15,857.27	82.00%	-1.75%	41,937.10	88.42%	4.02%
PCBA	3,481.98	18.00%	-5.48%	5,493.50	11.58%	1.71%
合计	19,339.25	100.00%	-2.42%	47,430.60	100.00%	3.75%
细分产品类型	2020年度			2019年度		
	营业收入	收入占比	毛利率	营业收入	收入占比	毛利率
PCB	38,590.72	87.38%	10.24%	31,897.40	72.63%	8.50%
PCBA	5,571.19	12.62%	17.73%	12,021.11	27.37%	24.50%
合计	44,161.91	100.00%	11.19%	43,918.51	100.00%	12.88%

报告期内，公司 PCB 产品结构略有波动，整体较为稳定，PCB 和 PCBA 的毛利率水平均呈下滑趋势。公司射频天线 PCB 产品的细分市场主要为通信领域，光模块板、HDI 板等产品应用于通信、智能手机和汽车电子等领域。

报告期内，公司 PCB 产品主要由子公司常州安泰诺特种印制板有限公司（以下简称“常州安泰诺”）和信丰金信诺安泰诺高新技术有限公司（以下简称“信丰金信诺”）进行生产及销售，该等子公司 PCB 产品的收入及毛利率情况如下：

单位：万元

项目 ^注	2022 年 1-6 月		2021 年	
	收入	毛利率	收入	毛利率
常州安泰诺	13,220.09	8.29%	36,140.54	14.66%
信丰金信诺	7,148.05	-21.69%	14,851.24	-23.61%
项目	2020 年		2019 年	
	收入	毛利率	收入	毛利率
常州安泰诺	45,444.46	14.09%	45,144.32	16.91%
信丰金信诺	9,698.74	-17.37%	5,631.99	-37.74%

注：常州安泰诺和信丰金信诺加总数不等于合并层面 PCB 产品收入合计数，主要系存在内部交易抵消所致。

报告期内，常州安泰诺 PCB 产品毛利率分别为 16.91%、14.09%、14.66%和 8.29%，总体保持相对稳定，2022 年 1-6 月有所下滑主要系受季节性影响及年初江苏疫情冲击，上半年客户订单有所减少，导致产品制造费用分摊较多，单位成本增加。报告期内，信丰金信诺 PCB 产品毛利率分别为-37.74%、-17.37%、-23.61%和-21.69%，总体呈现负毛利率收窄趋势，主要系：1) 信丰金信诺为公司新设 PCB 经营主体，信丰 PCB 产业园项目一期于 2018 年建成投产，于 2020 年扩建二期投产，但由于 PCB 产品认证周期较长、产能爬坡较慢，前期导入低阶产品占比较大，产品售价较低而生产成本较高，导致爬坡期毛利率始终处于较低水平；2) 随着信丰产业园产能的逐步释放，高阶产品逐步导入及批量供货，信丰金信诺 PCB 产品的毛利率正逐步提升。

综上，公司 PCB 产品的毛利率持续下滑，主要系尽管信丰金信诺 PCB 产品负毛利率收窄，但由于其收入占比逐步提升，因此拉低了公司整体 PCB 产品的毛利率。报告期内，信丰金信诺 PCB 业务经营情况呈逐步改善趋势，随着后续产能

不断顺利释放，预计公司整体 PCB 产品毛利率将进一步提升。

(2) PCB 产品成本结构、原材料来源及价格波动分析

报告期内，PCB 产品成本结构如下：

单位：万元

项目	2022 年 1-6 月		2021 年度	
	金额	占比	金额	占比
直接材料	9,515.04	48.04%	24,509.54	53.69%
直接人工	1,906.32	9.62%	4,099.13	8.98%
制造费用	8,385.86	42.34%	17,041.81	37.33%
合计	19,807.22	100.00%	45,650.47	100.00%
项目	2020 年度		2019 年度	
	金额	占比	金额	占比
直接材料	25,782.40	65.74%	28,391.71	74.20%
直接人工	3,138.72	8.00%	2,956.61	7.73%
制造费用	10,299.59	26.26%	6,913.34	18.07%
合计	39,220.71	100.00%	38,261.67	100.00%

报告期内，公司 PCB 产品主要由直接材料和制造费用构成，其中原材料主要为覆铜板，少量高端覆铜板材料采购来源于境外；PCB 产品的直接材料占比呈下降趋势而制造费用占比呈上升趋势，主要系公司江西信丰 PCB 产业园处于投产建设期，订单不足导致产能爬坡较慢，相关制造费用分摊占比较高。

(3) 产品定价模式及价格调整机制

公司 PCB 产品的定价模式及价格调整机制详见与前述“1、通信电缆及光纤光缆”之“(3) 产品定价模式及价格调整机制”相关内容基本一致。

(4) 与可比公司对比情况

报告期内，公司 PCB 产品经营情况与可比公司对比如下：

公司名称	主营产品	2022 年 1-6 月		2021 年度		2020 年度		2019 年度
		收入变动	毛利率	收入变动	毛利率	收入变动	毛利率	毛利率
沪电股份	PCB 产品	3.93%	25.95%	-2.84%	28.50%	5.52%	31.15%	30.42%

深南电路	PCB 产品	19.56%	26.79%	5.13%	25.28%	7.56%	28.42%	27.98%
生益电子	PCB 产品	6.19%	24.04%	-1.35%	17.53%	17.02%	26.02%	28.89%
行业平均		9.89%	25.59%	0.31%	23.77%	10.03%	28.53%	29.10%
金信诺	PCB 产品	-14.36%	-2.42%	7.40%	3.75%	0.55%	11.19%	12.88%

注：同行业可比公司 2022 年 1-6 月毛利率为可比公司综合毛利率情况。

报告期内，公司 PCB 业务收入变动及毛利率波动情况与可比公司相比差异较大，主要系公司江西信丰 PCB 产业园仍处于投产建设期，目前尚在产能爬坡阶段，而可比公司均为成熟的 PCB 生产商，产能利用率保持较高水平。

综上所述，报告期内公司 PCB 业务毛利率整体呈下降趋势，主要系公司主要 PCB 工厂江西信丰 PCB 产业园目前尚处于产能爬坡阶段，由于产品认证周期较长、在手订单不足导致整体产能爬坡较慢，单位生产成本较高。随着公司 PCB 工厂产能的不断释放，预计公司 PCB 业务毛利率将逐步提升。

4、卫星及无线通讯产品

报告期内，公司卫星及无线通讯业务收入分别为 751.78 万元、2,181.73 万元、8,271.68 万元和 5,037.78 万元，占主营业务收入的比重分别为 0.28%、1.13%、3.09%和 4.07%。公司整合传输器件技术并将信号连接领域产品逐步向下游延伸，为客户提供系统及终端产品，系统产品业务承载着公司从可靠联接向深入覆盖拓展的关键布局，并且前瞻布局卫星互联网产业，目前仍处于战略投入期。报告期内公司该业务收入不断扩大，在中国卫星互联网布局等大背景下，随着公司海外业务的拓展，系统产品业务未来有机会迎来爆发期。

报告期内，公司卫星及无线通讯业务的产品结构如下：

单位：万元

项目	2022 年 1-6 月			2021 年		
	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率
卫星通讯产品	149.60	2.97%	48.69%	41.14	0.50%	30.92%
系统产品及软件	1,173.28	23.29%	17.57%	3,952.35	47.78%	82.18%
企业级配套产品	3,714.89	73.74%	21.46%	4,278.18	51.72%	33.48%
合计	5,037.78	100.00%	21.36%	8,271.68	100.00%	56.74%
项目	2020 年			2019 年		

	收入	占比	毛利率	收入	占比	毛利率
卫星通讯产品	530.71	24.33%	27.00%	-	-	-
系统产品及软件	972.86	44.59%	40.65%	686.52	91.32%	5.04%
企业级配套产品	678.16	31.08%	36.10%	65.26	8.68%	4.21%
合计	2,181.73	100.00%	35.92%	751.78	100.00%	4.97%

公司卫星及无线通讯产品为公司战略布局的新兴领域,该业务包括部分定制化产品,报告期内毛利率分别为 4.97%、35.92%、56.74%和 21.36%,总体呈现波动上升趋势。公司不断深度整合卫星通信及 5G 覆盖,取得较多技术突破,产品认可度较高,同时该类产品市场竞争较少,公司具有较高的产品定价权,因此毛利率波动上升。2022 年 1-6 月,公司卫星及无线通讯产品毛利率有所下降主要系定制化的产品需求具有周期性,当期定制化的系统产品及软件收入较 2021 年大幅减少,产品结构发生较大变化。

报告期内,公司卫星及无线通讯细分产品毛利率存在要一定波动,主要系公司卫星及无线通讯业务尚处于战略投入及培育期,该等产品多为定制化产品,各期细分产品根据客户定制化需求的不同亦存在一定差异,且整体销售规模仍较小,由此产品结构变化导致毛利率波动较大。以系统产品及软件为例,公司 2019 年主要销售室内虚拟化 BBU 软件等产品,2020 年主要销售基站软件系统和核心网软件等产品,2021 年主要销售定制化软件和核心网软件等产品,2022 年 1-6 月主要销售 5G 产品及系统主机等产品,取代定制化软件。此外,从企业级配套产品来看,2022 年 1-6 月产品毛利率较 2021 年有所下降,主要系毛利率较低的扇区载波产品(用于信号传输)销售占比有所增加所致。

5、发行人经营业绩变动的原因及合理性,与同行业可比公司对比情况

报告期内,公司净利润与同行业可比公司对比情况如下:

单位:万元

公司名称	2022 年 1-6 月		2021 年度		2020 年度		2019 年度
	金额	波幅	金额	波幅	金额	波幅	金额
盛洋科技	1,836.92	-24.50%	1,939.78	-9.07%	2,133.17	0.88%	2,114.48
通鼎互联	3,471.17	-43.80%	-64,691.98	-1,655.70%	4,158.39	101.98%	-209,767.66

立讯精密	413,958.95	23.01%	782,061.03	4.40%	749,101.47	52.03%	492,742.49
吴通控股	2,263.09	-29.21%	5,483.63	109.58%	-57,252.81	-1,027.17%	6,174.98
沪电股份	53,390.76	11.16%	106,350.08	-20.80%	134,281.23	11.35%	120,598.05
深南电路	75,233.71	34.04%	148,085.17	3.47%	143,124.53	16.03%	123,353.70
生益电子	16,098.63	24.86%	26,427.31	-39.83%	43,923.37	-0.44%	44,118.31
平均	80,893.32	-0.63%	143,665.00	-229.71%	145,638.48	-120.76%	82,762.05
金信诺	3,672.88	90.31%	5,351.34	180.89%	-6,615.58	-173.15%	9,044.25

报告期内，公司主营业务产品主要包括通信电缆及光纤光缆、通信组件及连接器及 PCB 产品等三大类产品，各类主营业务及产品与上表所列对应上市公司具有可比性，但并无产品结构完全可比的上市公司。其中，通信电缆及光纤光缆与盛洋科技、通鼎互联相关产品较为可比，通信组件及连接器与立讯精密、吴通控股相关产品较为可比，PCB 产品则与沪电股份、深南电路及生益电子相关产品较为可比，各细分产品收入及毛利率与可比公司对比情况如前所述，不存在重大异常，相关差异及波动均具有合理性。

2020 年、2021 年和 2022 年 1-6 月，公司净利润同比变动分别为-173.15%、180.89%和 90.31%，波动幅度较大。其中，2020 年公司净利润同比减少 173.15%，主要系 2019 年处置江苏万邦和金信诺轨道及购买中航信诺股权形成投资收益较高，而 2020 年无相关股权投资收益，同时当年营业收入同比亦有所下滑。2021 年公司扭亏为盈，主要系在 700MHZ 及 900MHZ 频段的 5G 基站建设浪潮下，公司抓住 5G 建设机遇，聚焦中高端产品，主要产品毛利增加所致。2022 年 1-6 月，公司净利润同比增加 90.31%，主要系核心产品价格上涨，且产品结构逐渐优化所致。

综上，报告期内，公司净利润变动趋势与可比公司有所差异，一方面系公司业务及产品结构与可比公司存在较大差异，各类主营业务及产品与上表所列对应上市公司具有可比性，但并无产品结构完全可比的上市公司；另一方面系公司目前产品结构与通信领域相关度更高，受通信行业更新迭代影响较大。

(二) 量化分析原材料价格波动对发行人主要产品毛利率的影响并进行敏感性分析, 结合原材料价格走势、产品成本结构、产品生产周期、产品定价模式、价格调整机制等, 说明原材料价格波动是否对发行人生产经营及本次募投项目的实施构成重大不利影响, 以及发行人应对原材料价格波动风险采取的具体措施

1、原材料价格波动对发行人主要产品毛利率的影响并进行敏感性分析

(1) 对主营业务整体的敏感性分析

报告期内, 公司主营业务成本的具体构成情况如下:

单位: 万元

项目	2022年1-6月		2021年度	
	金额	比例	金额	比例
直接材料	84,188.32	81.08%	186,280.84	82.26%
直接人工	5,215.75	5.02%	10,197.52	4.50%
制造费用	14,428.37	13.90%	29,970.35	13.23%
合计	103,832.44	100.00%	226,448.71	100.00%
项目	2020年度		2019年度	
	金额	比例	金额	比例
直接材料	133,695.63	81.56%	151,300.05	83.51%
直接人工	7,901.58	4.82%	9,566.14	5.28%
制造费用	22,317.54	13.62%	20,309.10	11.21%
合计	163,914.75	100.00%	181,175.30	100.00%

注: 为方便比较, 上表 2019 年主营业务成本剔除了其他产品主营业务成本 45,669.45 万元。

假设其他条件不变, 原材料价格以特定比例变动对发行人各期主营业务毛利率影响情况如下:

原材料变动幅度	2022年度1-6月		2021年度		2020年度		2019年度	
	毛利率	变动	毛利率	变动	毛利率	变动	毛利率	变动
+20%	2.44%	-13.61%	1.35%	-13.94%	1.47%	-13.82%	-0.82%	-14.92%
+10%	9.24%	-6.81%	8.32%	-6.97%	8.38%	-6.91%	6.64%	-7.46%
+5%	12.65%	-3.40%	11.81%	-3.48%	11.84%	-3.45%	10.36%	-3.73%
基数	16.05%	-	15.29%	-	15.29%	-	14.09%	-

-5%	19.45%	3.40%	18.77%	3.48%	18.75%	3.45%	17.82%	3.73%
-10%	22.86%	6.81%	22.26%	6.97%	22.20%	6.91%	21.55%	7.46%
-20%	29.66%	13.61%	29.23%	13.94%	29.11%	13.82%	29.01%	14.92%

经上述量化分析可知，假设其他因素均不发生变化，原材料采购价格波动对发行人报告期各期主营业务毛利率的敏感系数分别为-74.59%、-69.09%、-69.68%和-68.07%，即原材料采购价格每上升或下降5%，则主营业务毛利率减少或增加3.40至3.73个百分点。

公司生产所需主要原材料为铜类制品和锡类制品，报告期内，公司营业成本（2019年扣除委托加工业务成本影响）中该两种原材料占比约为45%。以公司2022年1-6月经营数据进行盈亏平衡测算，假设其他条件不变，当铜类制品和锡类制品平均价格上涨7.26%，即达到公司盈亏平衡点。鉴于2022年上半年原材料价格已处于历史高位，公司将采取合理利用价格传导机制、开展套期保值业务以及优化产品结构等方式，降低原材料价格上涨对公司盈利的影响。

（2）对各主要产品的敏感性分析

假设其他条件不变，原材料价格以特定比例变动对发行人各期主要产品毛利率的影响情况如下：

1) 通信电缆及光纤光缆

原材料 变动幅度	2022年度1-6月		2021年度		2020年度		2019年度	
	毛利率	变动	毛利率	变动	毛利率	变动	毛利率	变动
+20%	2.64%	-14.61%	-3.60%	-15.75%	0.06%	-14.71%	-0.50%	-14.97%
+10%	9.94%	-7.31%	4.28%	-7.88%	7.42%	-7.36%	6.98%	-7.49%
+5%	13.60%	-3.65%	8.22%	-3.94%	11.10%	-3.68%	10.73%	-3.74%
基数	17.25%	-	12.15%	-	14.78%	-	14.47%	-
-5%	20.90%	3.65%	16.09%	3.94%	18.46%	3.68%	18.21%	3.74%
-10%	24.55%	7.31%	20.03%	7.88%	22.13%	7.36%	21.95%	7.49%
-20%	31.86%	14.61%	27.91%	15.75%	29.49%	14.71%	29.44%	14.97%

2) 通信组件及连接器

原材料	2022年度1-6月	2021年度	2020年度	2019年度
-----	------------	--------	--------	--------

变动幅度	毛利率	变动	毛利率	变动	毛利率	变动	毛利率	变动
+20%	9.01%	-13.67%	9.87%	-13.55%	4.25%	-14.12%	10.29%	-12.80%
+10%	15.84%	-6.83%	16.64%	-6.77%	11.31%	-7.06%	16.69%	-6.40%
+5%	19.26%	-3.42%	20.03%	-3.39%	14.84%	-3.53%	19.89%	-3.20%
基数	22.67%	-	23.42%	-	18.37%	-	23.09%	-
-5%	26.09%	3.42%	26.80%	3.39%	21.90%	3.53%	26.29%	3.20%
-10%	29.51%	6.83%	30.19%	6.77%	25.43%	7.06%	29.49%	6.40%
-20%	36.34%	13.67%	36.96%	13.55%	32.49%	14.12%	35.89%	12.80%

3) PCB 产品

原材料 变动幅度	2022 年度 1-6 月		2021 年度		2020 年度		2019 年度	
	毛利率	变动	毛利率	变动	毛利率	变动	毛利率	变动
+20%	-12.26%	-9.84%	-6.58%	-10.33%	-0.49%	-11.68%	-0.05%	-12.93%
+10%	-7.34%	-4.92%	-1.41%	-5.17%	5.35%	-5.84%	6.42%	-6.46%
+5%	-4.88%	-2.46%	1.17%	-2.58%	8.27%	-2.92%	9.65%	-3.23%
基数	-2.42%	-	3.75%	-	11.19%	-	12.88%	-
-5%	0.04%	2.46%	6.34%	2.58%	14.11%	2.92%	16.11%	3.23%
-10%	2.50%	4.92%	8.92%	5.17%	17.03%	5.84%	19.34%	6.46%
-20%	7.42%	9.84%	14.09%	10.33%	22.87%	11.68%	25.81%	12.93%

综上所述，以 2021 年数据为基础，原材料采购价格波动对发行人通信电缆及光纤光缆、通信组件及连接器和 PCB 产品毛利率的敏感系数分别为-78.77%、-67.73%和-51.67%，通信电缆及光纤光缆产品相对受原材料采购价格波动影响更大。

2、结合原材料价格走势、产品成本结构、产品生产周期、产品定价模式、价格调整机制等，说明原材料价格波动是否对发行人生产经营及本次募投项目的实施构成重大不利影响

(1) 原材料价格走势

报告期内，发行人主要原材料的采购价格变动如下：

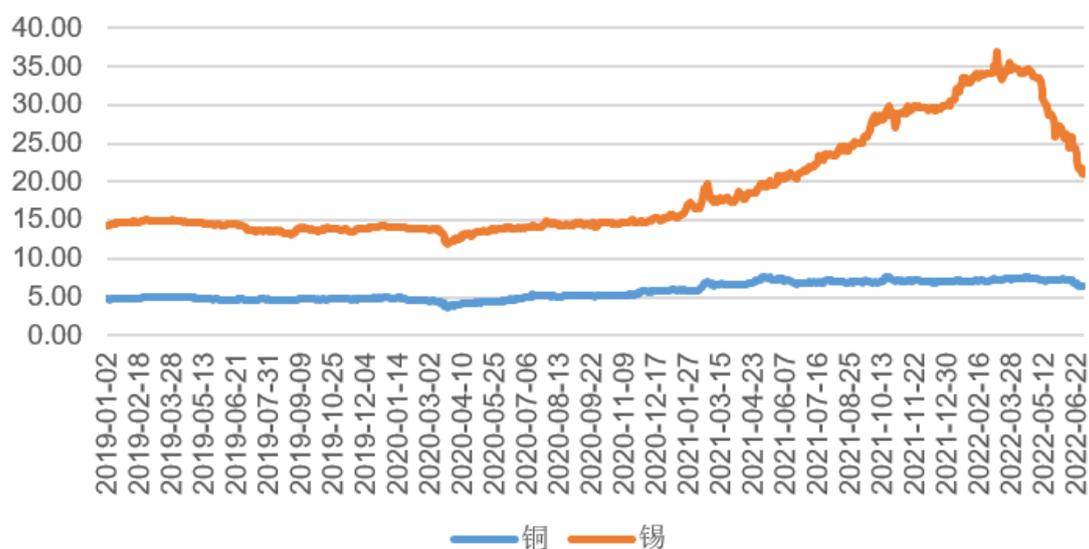
主要原材料	单位	2022 年 1-6 月	2021 年度	2020 年度	2019 年度
铜类制品	元/吨	71,934	68,734	48,898	47,768

锡类制品	元/吨	314,287	226,540	141,075	142,217
PTFE	元/吨	58,296	63,004	71,113	78,000
FEP	元/吨	81,807	77,404	59,344	77,184
覆铜板（FR4）	元/张	220	206	122	179
覆铜板（高频）	元/张	460	379	485	516

1) 铜类制品和锡类制品

报告期内，发行人铜类制品和锡类制品的平均采购单价呈上升趋势，其中2019年和2020年相对较为平稳，2021年同比大幅上涨，主要系受大宗商品市场供需影响，铜、锡等基础金属材料价格大幅上涨所致。

铜和锡的价格走势（万元/吨）



注：数据来源于长江有色金属网

2) PTFE 和 FEP

报告期内，公司 PTFE 采购价格分别为 7.80 万元/吨、7.11 万元/吨、6.30 万元/吨和 5.83 万元/吨，价格随市场行情变化，整体与元琛科技（688659.SH）招股说明书披露的 PTFE 采购价格变动趋势较为一致，具体如下：

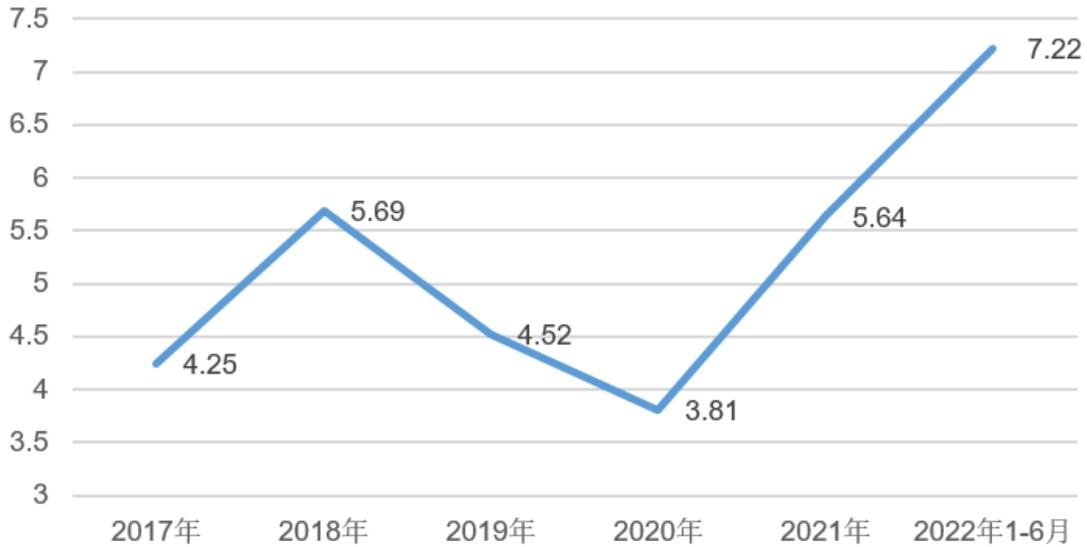
单位：万元/吨

PTFE	2021 年 1-6 月	2020 年	2019 年
元琛科技	5.17	5.23	6.08

注：数据来源于元琛科技招股说明书

报告期内，公司 FEP 采购价格分别为 7.72 万元/吨、5.93 万元/吨、7.74 万元/吨和 8.18 万元/吨，受经济下行、新冠疫情影响，2020 年有所下滑。2021 年，在经济回升、新能源高增长以及上游原材料上涨的影响下，产品价格恢复性上涨。整体价格波动与含氟聚合物材料（含 FEP）相关市场价格较为一致，具体如下：

含氟聚合物材料价格走势（万元/吨）



数据来源于：巨化股份 2021 年度报告及 2022 年半年度报告

3) 覆铜板（FR4 和高频）

报告期内，公司覆铜板（FR4）平均采购价格分别为 179 元/张、122 元/张、206 元/张和 220 元/张，2021 年平均采购价格同比大幅上涨主要系当期铜价大幅上涨所致。报告期内，公司覆铜板（FR4）价格波动趋势与相关市场数据变动较为一致，具体如下：

单位：元/平方米

覆铜板（FR4）	2022 年 1-3 月	2021 年	2020 年	2019 年
本川智能	-	-	103.46	106.25
金禄电子	-	137.95	87.23	90.12
崇达技术	121.65	118.75	92.61	100.01

注：数据来源于招股说明书或债券跟踪评级报告

报告期内，公司覆铜板（高频）平均采购价格分别为 516 元/张、485 元/张、379 元/张和 460 元/张，由于介电损耗等级不同，高频覆铜板不同等级所用树脂

有所不同，低损耗的覆铜板对特种树脂性能要求高，因此，覆铜板（高频）材料价格有所不同，相关市场数据如下：

单位：元/平方米

高频覆铜板	2022年1-3月	2021年	2020年	2019年
中富电路	-	-	498.42	561.34
中英科技	-	257.25	388.03	464.76

注：数据来源于招股说明书和公司年度报告

覆铜板种类较多，不同类型（如普通 FR-4 板、高频板、厚铜板）、规格（如板材厚度、镀铜厚度、TG 值等）的板材采购价格差异较大，由于采购产品的结构有所不同，同行业各公司在覆铜板采购价格上存在一定的差异，各公司覆铜板采购均价并不完全相似，但报告期内总体价格走势基本一致。

综上所述，公司主要产品所需的原材料平均价格主要受到市场供需影响，与大宗商品价格变动较为相关，报告期内原材料价格总体波动趋势与市场行情一致。

（2）产品成本结构

报告期内，公司主营业务成本的具体构成情况如下：

单位：万元

项目	2022年1-6月		2021年度	
	金额	比例	金额	比例
直接材料	84,188.32	81.08%	186,280.84	82.26%
直接人工	5,215.75	5.02%	10,197.52	4.50%
制造费用	14,428.37	13.90%	29,970.35	13.23%
合计	103,832.44	100.00%	226,448.71	100.00%
项目	2020年度		2019年度	
	金额	比例	金额	比例
直接材料	133,695.63	81.56%	151,300.05	83.51%
直接人工	7,901.58	4.82%	9,566.14	5.28%
制造费用	22,317.54	13.62%	20,309.10	11.21%
合计	163,914.75	100.00%	181,175.30	100.00%

注：为方便比较，上表 2019 年主营业务成本剔除了其他产品主营业务成本 45,669.45 万元。

报告期内，公司主营业务成本由直接材料、直接人工和制造费用构成，其中

直接材料占比分别为 83.51%、81.56%、82.26%和 81.08%。

（3）产品生产周期

公司不同产品的生产周期根据生产工艺和工序的不同有所差异，通信电缆及光纤光缆、通信组件及连接器的生产周期通常在 30 天以内，PCB 产品的生产周期通常在 20 天以内，卫星及无线通讯产品的生产周期为 1-2 个月。为避免原材料价格波动挤压产品利润空间，公司通常会储备一定原材料安全库存。

（4）产品定价模式及价格调整机制

一般情况下，公司会根据产品预计生产成本并结合市场竞争情况对产品进行定价。首先，公司会基于材料价格、工时和工时系数核算产品成本，特种产品遵循由中国人民解放军总装备部批准《GJB3871-99-军品价格测算程序》指导框架中的原材料、工时、制造费用等要素核算成本；其次，在预计成本的基础上考虑合理利润率形成初步报价；最后，根据产品特点、客户和市场行情最终确定价格。

公司与部分特定客户定期确定报价并签署框架协议，原则上在约定期间内的订单价格按框架协议约定的价格执行。此外，公司部分特种产品执行军审定价，总体参照《军品定价议价规则》（2019 年颁布执行）和《国防科研试制费管理办法》（财防〔2019〕18 号）等标准对特种产品价格进行调整。

（5）原材料采购价格变化对公司生产经营及本次募投项目的实施不会构成重大不利影响

公司产品定价以预计生产成本为基础，综合考虑市场竞争情况等因素进行。通常情况下，若原材料价格出现较大变动，公司会对部分原材料进行远期锁价，并根据市场行情和原材料价格不定期对产品价格进行调整。同时，与部分特定客户约定了以原材料价格为基础的产品价格调整机制，能够有效降低原材料价格波动对公司生产经营的影响。公司本次募投项目与主营业务一致，待募投项目建成后，公司将进一步扩大原材料采购规模优势。

公司现有产品定价模式及价格调整机制能够在一定程度上消化原材料价格波动风险，但在原材料价格波动较为剧烈的情况下无法完全抵消。由于直接材料成本占公司主营业务成本比重较高，若未来原材料价格发生超预期波动，公司未

能及时有效应对，将可能对公司的生产经营和本次募投项目造成一定不利影响。

3、发行人应对原材料价格波动风险采取的具体措施

公司应对原材料价格波动风险采取的具体措施主要如下：

(1) 发行人开展沪铜、沪锡期货的套期保值业务，并建立《商品期货、期权套期保值内部控制制度》，利用期货市场提供的避险功能，有效地管理原材料的价格，以保证产品成本的相对稳定；

(2) 发行人与金信诺供应链开展代理采购业务，汇总发行人及其下属子公司采购需求，进行集中采购，以数量优势获得上游供应商的议价权，将有利于保证采购成本的价格优势；

(3) 发行人关注原材料市场价格波动情况，根据原材料价格对部分产品价格进行调整，并对原材料进行库存管理，在市场价格较为有利时，进行备货，锁定优势价格以应对原材料价格短期内出现不利波动的风险；

(4) 发行人积极拓展采购渠道，开发引入新的供应商，优化供应商体系。公司采用供应商比价的模式，选择最合适的采购原料和价格，以分散原材料成本波动风险。

二、相关风险披露情况

公司已在募集说明书“重大风险提示”之“二、公司经营及管理风险”之“(一) 原材料供应及价格波动风险”和“第五节 本次发行相关的风险因素”之“二、公司经营及管理风险”之“(一) 原材料供应及价格波动风险”披露相关风险如下：

“公司日常生产所用主要原物料包括铜料、锡料等金属类材料、氟塑料等胶料、覆铜板等，上述主要原材料价格受国际市场铜、锡、石油等大宗商品的影响较大，从而将影响公司未来生产的稳定性和盈利能力。受新冠疫情、宏观经济环境及部分供应链突发事件等多重因素影响，2020年下半年以来，铜、锡、聚乙烯、聚氨酯等原材料纷纷涨价。若疫情无法得到有效控制、国际摩擦持续恶化、

各国央行继续执行宽松的财政和货币政策，贵金属等原材料价格或继续上行，将对公司经营造成较大压力。

假设其他因素均不发生变化，原材料采购价格波动对发行人报告期各期主营业务毛利率的敏感系数分别为-74.59%、-69.09%、-69.68%和-68.07%，原材料采购价格每上升或下降5%，则主营业务毛利率减少或增加3.40至3.73个百分点。以公司2022年1-6月经营数据进行盈亏平衡测算，假设其他条件不变，当铜类制品和锡类制品平均价格上涨7.26%，将达到公司盈亏平衡点。报告期内，发行人直接材料占主营业务成本的比重分别为83.51%、81.56%、82.26%和81.08%，主要产品直接材料占营业成本的比重较高，尽管已针对原材料价格波动风险采取了相应的具体措施，但如果未来原材料价格在短时间内大幅上涨且公司未能及时有效应对，将会对公司生产经营及本次募投项目的实施构成不利影响。”

三、中介机构核查情况

（一）核查程序

针对上述事项，保荐机构履行了如下核查程序：

1、访谈发行人相关事业部负责人、财务经理等人员，了解公司主要产品的细分市场情况、原材料来源、产品生产周期、定价模式及价格调整机制等；

2、获取发行人报告期内的审计报告及财务报表、产品结构明细、产品成本结构明细等相关资料；查阅同行业可比公司的公开披露文件，分析报告期内各个产品的经营业绩与毛利率变动趋势及主要影响因素；

3、查阅公开网站了解主要原材料的价格走势，分析报告期内主要原材料的价格波动情况；

4、获取并检查发行人套期保值的相关内部控制制度、代理采购的相关协议，了解发行人应对原材料价格波动采取的主要措施。

（二）核查意见

经核查，保荐机构认为：

1、报告期内，发行人各细分产品毛利率有所波动，主要系受产品结构变化、

定价模式、原材料价格变动等因素影响，毛利率波动原因具有合理性。发行人与可比公司在公司规模、细分产品结构、技术成熟度等方面有所差异，部分产品经营业绩和毛利率与同行业可比公司相关产品变动趋势较为一致。

2、假设其他因素均不发生变化，原材料采购价格每上升或下降 5%，则主营业务毛利率减少或增加 3.40 至 3.73 个百分点。由于直接材料成本占公司主营业务成本比重较高，若未来原材料价格发生超预期波动，公司未能及时有效应对，将可能对公司的生产经营和本次募投项目造成一定不利影响。发行人已在募集说明书中进行了相关风险揭示。

问题 2

报告期各期，发行人与关联方的采购金额分别为 4,124.32 万元、75,929.30 万元、158,026.87 万元和 25,984.05 万元，占主营业务成本的比重分别为 1.82%、46.32%、69.78%和 52.27%，主要为发行人通过赣州发展金信诺供应链管理有限公司（以下简称金信诺供应链）、赣州发展供应链管理有限公司（以下简称赣发供应链）代理采购原材料。2021 年 12 月，发行人披露《关于拟实施一揽子交易暨关联交易的公告》，发行人拟将全资子公司深圳市金泰诺技术管理有限公司（以下简称金泰诺）100%股权作价 1 元转让给发行人实际控制人黄昌华，同时拟将参股公司金诺（天津）商业保理有限公司（以下简称金诺保理）36.006%股权、发行人位于深圳市龙岗区的土地及土地附着的房产建筑的所有权、发行人对金诺保理的 7,279.99 万元应收款转让给金泰诺，上述一揽子交易的交易总价为 33,205.35 万元。

请发行人补充说明：（1）报告期内上述关联交易的具体情况，包括但不限于采购材料的名称、种类、价格、数量、与关联方的资金往来情况、业务模式、合作年限、资金成本，与关联方的信用账期与其他供应商的区别，说明相关交易的必要性和合理性，交易价格是否公允，以及是否存在损害上市公司利益的情形；（2）上述一揽子交易的具体付款安排，截至目前的付款进度，是否符合商业惯例，是否存在非经营性占用上市公司资金的情形。

请发行人充分披露（1）相关的风险。

请保荐人和会计师核查并发表明确意见。

回复：

一、发行人说明

(一) 报告期内上述关联交易的具体情况，包括但不限于采购材料的名称、种类、价格、数量、与关联方的资金往来情况、业务模式、合作年限、资金成本，与关联方的信用账期与其他供应商的区别，说明相关交易的必要性和合理性，交易价格是否公允，以及是否存在损害上市公司利益的情形

1、采购材料的具体情况

(1) 向金信诺供应链采购材料情况

2019年11月，公司与股东赣发投下属赣发供应链共同设立合资公司金信诺供应链，注册资本为20,000万元，其中公司出资9,800万元，占注册资本的49%。自2020年起，金信诺供应链为公司提供原材料代采服务。2020年、2021年和2022年1-6月，公司向金信诺供应链采购材料的具体情况如下：

采购项目		2022年1-6月	2021年度	2020年度
铜类制品	采购金额（万元）	25,133.28	64,983.38	35,000.11
	采购数量（吨）	3,660.21	10,321.38	8,406.32
	平均采购单价（元/吨）	68,666.26	62,959.95	41,635.47
锡类制品	采购金额（万元）	5,846.84	8,845.01	4,052.07
	采购数量（吨）	201.57	425.68	315.91
	平均采购单价（元/吨）	290,070.71	207,783.69	128,268.13
PTFE	采购金额（万元）	2,969.91	8,021.24	4,286.94
	采购数量（吨）	511.54	1,416.27	711.09
	平均采购单价（元/吨）	58,058.64	56,636.25	60,286.65
覆铜板	采购金额（万元）	1,118.38	6,131.77	1,001.95
	采购数量（张）	44,319.00	250,138.00	29,578.00
	平均采购单价（元/张）	252.35	245.14	338.75
低烟无卤	采购金额（万元）	1,739.49	3,361.22	2,130.30
	采购数量（吨）	1,569.82	3,501.98	2,570.70
	平均采购单价（元/吨）	11,080.81	9,598.04	8,286.85

FEP	采购金额（万元）	563.26	884.26	785.00
	采购数量（吨）	68.75	123.73	133.98
	平均采购单价（元/吨）	81,924.24	71,469.77	58,590.16
PE	采购金额（万元）	807.11	2,834.97	2,733.58
	采购数量（吨）	833.34	3,058.98	3,606.39
	平均采购单价（元/吨）	9,685.32	9,267.70	7,579.84
其他	采购金额（万元）	16,462.91	50,668.85	24,571.31
合计金额（万元）		54,641.18	145,730.70	74,561.27
占当期采购总额的比重		64.90%	66.71%	52.31%

(2) 向赣发供应链采购材料情况

2021年，金信诺供应链受自身融资进度影响短期内无法满足公司新增代采业务需求，公司临时通过赣发供应链进行部分原材料代采，赣发供应链自2021年5月起向公司提供期限6个月、额度3亿元的临时代采服务。报告期内，公司向赣发供应链采购材料的具体情况如下：

采购项目		2021年度
铜类制品	采购金额（万元）	9,126.38
	采购量（吨）	1,380.94
	平均采购单价（元/吨）	66,088.24
锡类制品	采购金额（万元）	1,626.28
	采购量（吨）	69.99
	平均采购单价（元/吨）	232,368.33
低烟无卤	采购金额（万元）	438.30
	采购量（吨）	471.74
	平均采购单价（元/吨）	9,291.19
PTFE	采购金额（万元）	358.64
	采购量（吨）	58.92
	平均采购单价（元/吨）	60,868.43
PE	采购金额（万元）	248.28
	采购量（吨）	258.87
	平均采购单价（元/吨）	9,591.13
FEP	采购金额（万元）	87.52
	采购量（吨）	10.15

	平均采购单价（元/吨）	86,230.67
其他	采购金额（万元）	143.00
合计金额（万元）		12,028.40
占当期采购总额的比重		5.51%

2、关联资金往来情况

报告期内，公司与金信诺供应链、赣发供应链的关联资金往来情况如下：

单位：万元

关联方	项目	2022年1-6月	2021年度	2020年度
金信诺供应链	期初应付余额	66,915.05	41,483.42	-
	本期增加	61,744.53	164,675.70	84,254.23
	本期减少	62,951.04	139,244.07	42,770.81
	期末应付余额	65,708.54	66,915.05	41,483.42
赣发供应链	期初应付余额	6,836.19	-	-
	本期增加	-	13,537.43	-
	本期减少	6,836.19	6,701.24	-
	期末应付余额	-	6,836.19	-

3、业务模式、合作年限、资金成本

（1）业务模式

金信诺供应链及赣发供应链（以下合成“供应链公司”）向公司提供原材料代采服务的业务模式如下：

- 1) 公司与供应商磋商确定采购货物的品种、数量、价格等交易信息；
- 2) 由公司向供应链公司下达采购订单，供应链公司收到采购订单之后，向公司指定的供应商下达同一批货物的采购订单；
- 3) 供应商确认订单之后，直接将采购的货物运输至公司指定的地点，待公司在送货单上签字即履行完成货物交付义务；
- 4) 供应商向供应链公司开具增值税发票，供应链公司按照公司与供应商事先商定的付款条件向供应商支付采购货款；

5) 供应链公司向公司开具增值税发票，公司在约定信用账期内向供应链公司支付代采货款，包括供应链公司向供应商支付的采购货款及代采费用。

(2) 合作年限、资金成本

自 2020 年初至今，公司与金信诺供应链的业务合作未发生过中断。公司与金信诺供应链的结算周期为自收到金信诺供应链开具的增值税发票后 90 天内付款，交易结算价差为代采货款的 0.8%，年化资金成本仅为 3.2%，系以金信诺供应链对外融资成本基础上确定，低于一年期银行贷款基准利率 4.35%。

2021 年 5 月，公司与赣发供应链签署《材料采购合同》，由赣发供应链向公司提供原材料代采服务，合作期限为 6 个月。公司与赣发供应链的结算周期为月结 120 天，年化资金成本为 5.05%，考虑到赣发供应链向公司提供的代采服务具有临时性和偶发性，资金成本系按照一年期银行贷款基准利率 4.35%加上一定风险溢价确定，与公司当期有息负债成本无较大差异，具有合理性。

4、关联交易信用账期与其他供应商的区别

报告期内，公司与金信诺供应链的信用账期为票到 90 天，与赣发供应链的信用账期为月结 120 天，除了金信诺供应链与赣发供应链以外，公司其他前五大供应商的主要信用账期为 100%预付款、月结 30 天、票到 90 天、货到付款、按照进度依次支付 30%、40%、30%。公司与金信诺供应链、赣发供应链约定的信用账期不短于其他前五大供应商，有助于缓解公司原材料采购的资金压力。

5、关联交易的必要性、合理性及公允性，是否存在损害上市公司利益的情形

(1) 关联交易具有必要性及合理性

报告期各期末，公司货币资金余额分别为 83,036.88 万元、89,979.44 万元、38,495.44 万元和 57,527.17 万元，2021 年末同比大幅减少主要系当年偿还了银行借款所致。报告期内，公司经营活动产生的现金流量净额分别为 30,327.90 万元、49,658.99 万元、53,072.97 万元和-8,546.61 万元，尽管公司经营性现金流净额逐年增加，但由于 2021 年银行信贷额度大幅缩减（2022 年有所恢复），报告期内公司现金及现金等价物净增加额分别为-11,250.51 万元、-11,777.33 万

元、-23,658.21 万元和-622.08 万元，整体处于净流出状态。同时，报告期内各期末，公司合并口径资产负债率分别为 53.23%、56.80%、54.59%以及 56.37%，其中流动负债占总负债比例分别为 92.63%、93.57%、92.25%以及 91.06%，日常经营资金压力较大。

公司与赣发供应链共同设立金信诺供应链，并自 2020 年起主要通过金信诺供应链代为采购原材料。通过建立专业化的供应链管理平台，承接公司及子公司采购业务，有助于公司进一步优化上下游供应链管理，提升整体业务运营效率。同时，依托于合资各方的优势资源，有助于降低资金成本及运营费用，缓解资金压力，有利于公司及股东利益。而公司于 2021 年通过赣发供应链代采部分原材料，主要系金信诺供应链因融资进度短期无法消化公司新增的代采业务需求，公司部分原材料由赣发供应链进行临时代采。

综上，公司与金信诺供应链及赣发供应链的关联交易具有必要性及合理性。

（2）关联交易公允性

公司向金信诺供应链及赣发供应链支付的采购价款包含供应链公司向供应商的支付采购价款及代采费用，其中供应链公司向供应商支付的采购价款由公司与供应商按照市场价格直接商定，向金信诺供应链和赣发供应链支付的代采费用年化资金成本分别为 3.2%和 5.05%，与一年期银行贷款基准利率 4.35%不存在较大差异，因此该等关联交易具有公允性，不存在损害上市公司利益的情形。

2020 年、2021 年和 2022 年 1-6 月，剔除资金成本之后，公司向金信诺供应链、赣发供应链及其他第三方供应商的平均采购单价对比如下：

1) 铜类制品、锡类制品、PTFE 及 FEP

采购产品	采购对象	单位	2022 年 1-6 月	2021 年度	2020 年度
铜类制品	金信诺供应链①	元/吨	68,121.29	62,460.27	41,305.03
	赣发供应链②	元/吨	-	64,801.25	-
	第三方供应商③	元/吨	75,453.92	60,118.52	46,865.43
	金信诺供应链与 第三方价格差异率 (①-③)/③	-	-9.72%	3.90%	-11.86%

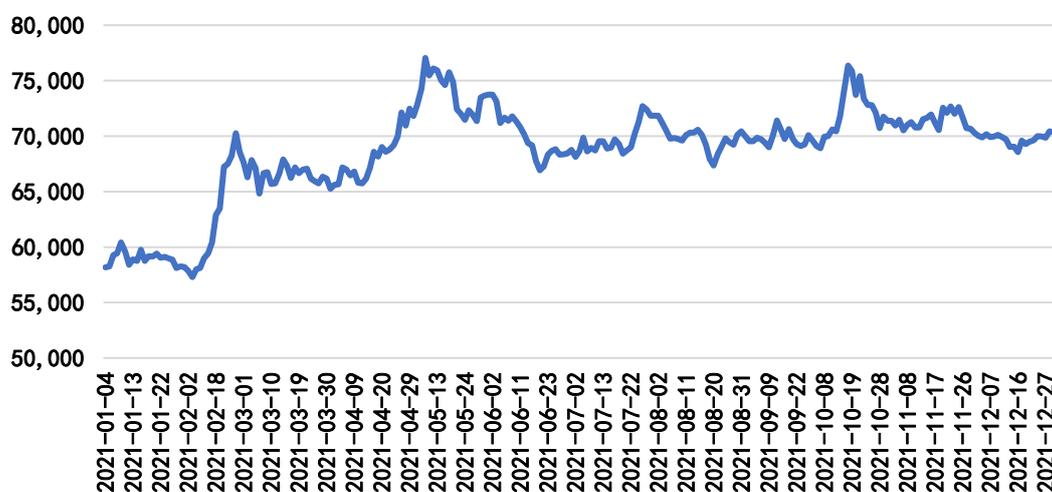
	赣发供应链与 第三方价格差异率 (②-③)/③	-	-	7.79%	-
锡类制品	金信诺供应链①	元/吨	287,768.56	206,134.61	127,250.13
	赣发供应链②	元/吨	-	225,696.21	-
	第三方供应商③	元/吨	-	-	128,227.83
	金信诺供应链与 第三方价格差异率 (①-③)/③	-	-	-	-0.76%
	赣发供应链与 第三方价格差异率 (②-③)/③	-	-	-	-
PTFE	金信诺供应链①	元/吨	57,597.85	56,186.76	59,808.18
	赣发供应链②	元/吨	-	59,525.18	-
	第三方供应商③	元/吨	69,348.36	63,601.41	66,264.21
	金信诺供应链与 第三方价格差异率 (①-③)/③	-	-16.94%	-11.66%	-9.74%
	赣发供应链与 第三方价格差异率 (②-③)/③	-	-	-6.41%	-
FEP	金信诺供应链①	元/吨	81,274.05	70,902.55	58,125.16
	赣发供应链②	元/吨	-	84,484.18	-
	第三方供应商③	元/吨	80,530.97	78,689.31	64,081.21
	金信诺供应链与 第三方价格差异率 (①-③)/③	-	0.92%	-9.90%	-9.29%
	赣发供应链与 第三方价格差异率 (②-③)/③	-	-	7.36%	-

报告期内，公司向金信诺供应链、赣发供应链采购铜类制品、锡类制品、PTFE及FEP的平均单价与第三方供应商相比不存在显著差异，总体上看，向金信诺供应链采购的平均单价低于第三方供应商，向赣发供应链的采购单价相对较高，主要原因在于：①公司通过金信诺供应链进行集中批量采购，采购价格相对更为优惠；②公司只在2021年6-11月向赣发供应链进行了为期五个月的采购，但由于2021年度下半年铜、锡、含氟聚合物材料（含FEP）等基础材料价格上涨，导致公司向赣发供应链采购期间内相关原材料单价较高；③公司向第三方供应

商采购的 PTFE 为单价较高规格，因此采购均价相对更高。

2021 年，公司向金信诺供应链和赣发供应链采购铜类制品的平均单价高于第三方供应商，主要原因系：2021 年公司铜类制品采购逐步转向供应链公司，其中向第三方供应商采购主要集中于 2021 年上半年，向供应链公司采购则主要集中于 2021 年下半年，而 2021 年铜价整体处于上涨趋势，下半年市场均价高于上半年，导致公司向供应链公司采购铜类制品的平均单价高于第三方供应商。

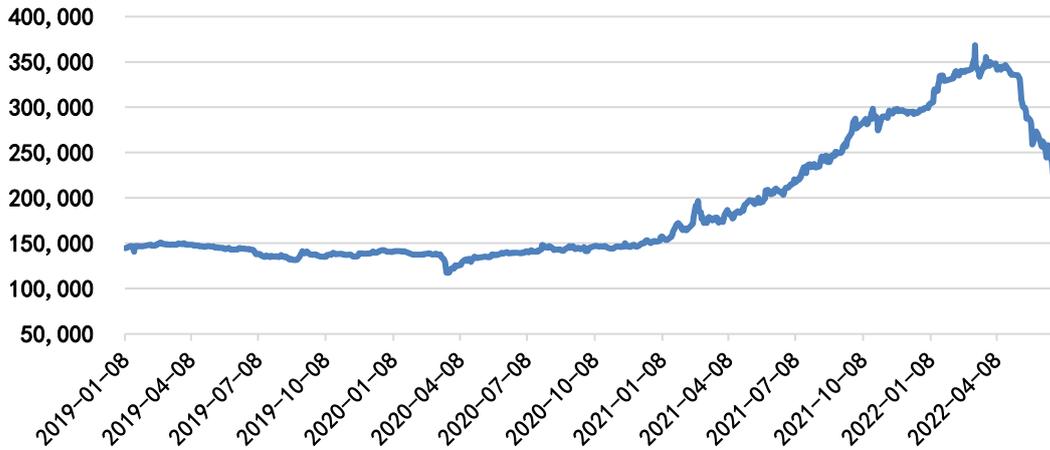
2021年铜价格走势（元/吨）



数据来源：长江有色金属网

2021 年和 2022 年 1-6 月，公司向金信诺供应链及赣发供应链采购的锡类制品主要为无铅锡锭，该产品未向第三方供应商直接采购。根据上海有色金属网的数据显示，2021 年和 2022 年 1-6 月锡锭 (Sn99.90) 的市场平均价格分别为 200,215.16 元/吨和 277,231.30 元/吨，与公司向金信诺供应链采购均价 206,134.61 元/吨和 287,768.56 元/吨较为接近；而 2021 年 6-11 月锡锭的市场平均价格为 222,586.16 元/吨，与公司向赣发供应链同期采购均价 225,696.21 元/吨较为接近，因此采购价格较为公允。

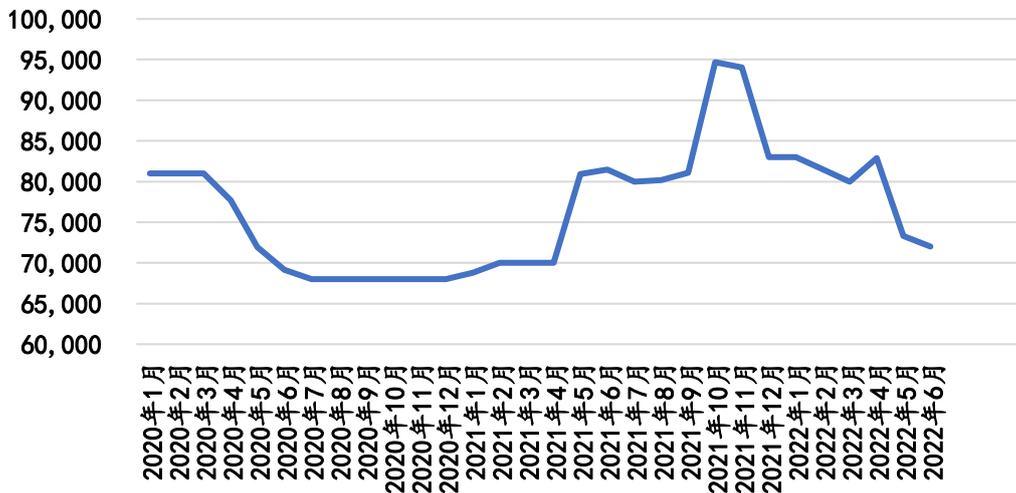
报告期内锡锭价格走势（元/吨）



数据来源：上海有色金属网

2021 年公司向赣发供应链采购 FEP 的平均单价高于第三方供应商，主要原因在于：2021 年聚全氟乙丙烯（FEP）相关市场价格整体处于上涨趋势，而公司向赣发供应链采购集中于 2021 年 6-11 月，采购期间 FEP 市场价格处于全年相对高位水平，由此导致采购平均单价相对较高。

聚全氟乙丙烯（线缆料）华东地区价格走势（元/吨）

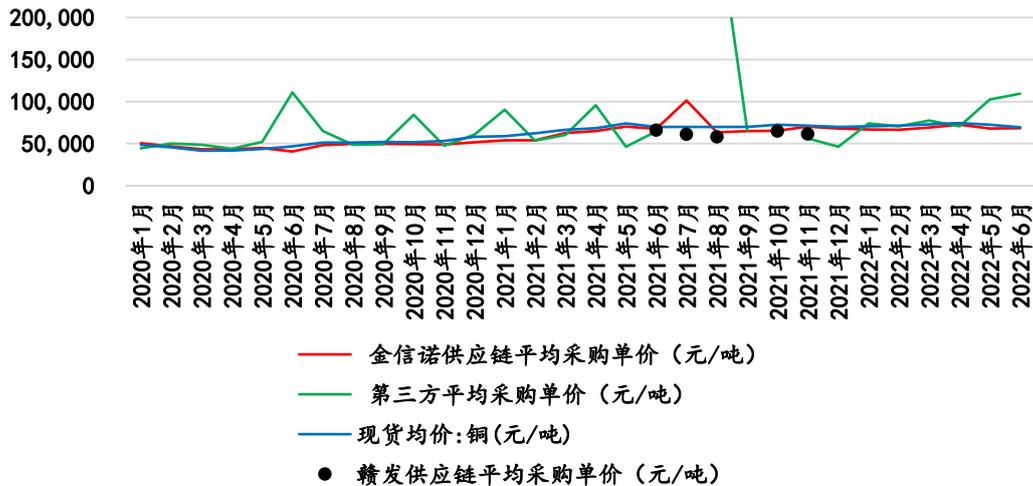


数据来源：百川盈孚

A. 铜类制品采购单价变动及与市场价格走势对比

2020 年、2021 年和 2022 年 1-6 月，公司向供应链公司和第三方供应商采购铜类制品的平均单价与同期市场价格比较如下：

铜类制品采购价格对比



数据来源：长江有色金属网

注：向第三方采购单价为剔除镀银铜、镀锡铜合金缠绕丝、镀锡铜合金内导等单价较高材料（均价超过100万元/吨）之后的结果。

2020年、2021年和2022年1-6月，公司向供应链公司及第三方供应商采购铜类制品的平均单价与市场铜价的走势基本一致。公司铜类制品细分品类包括Cu内导、TC内导、TC编织丝、SC内导、Cu编织丝等，不同细分品类的采购单价差异较大，且各细分品类下亦存在较多型号规则产品，采购价格存在一定差异。2020年至今，公司向第三方供应商采购的月均价存在一定波动，主要系各月采购细分品类结构存在差异所致。

2020年6月、10月等月份，公司向第三方供应商采购铜类制品的价格高于供应链公司及市场铜价，主要系该等月份公司向第三方供应商主要采购单价较高的SC编织丝（均价超过12.70万元/吨）等材料，其中2021年8月向第三方供应商采购规格及单价较高的铜管（均价超过32万元/吨）等材料的占比较高。2021年5月和12月，公司向第三方供应商采购铜类制品的价格低于供应链公司及市场铜价，主要系该等月份公司向第三方供应商主要采购的是单价较低的TC编制丝（均价低于4.65万元/吨）、SC内导（均价低于3.55万元/吨）等材料。

2020年6月、10月等月份中，公司仅2020年6月、2020年10月和2022年5月存在向金信诺供应链及第三方供应商采购相似铜类制品的情形，可比产品采购价格较为接近，具体对比情况如下：

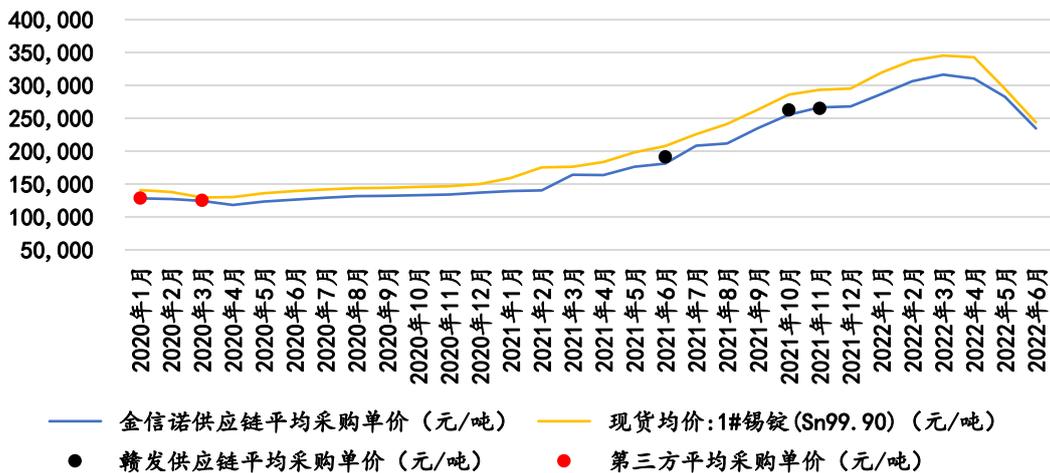
单位：元/吨

时间	采购产品	金信诺供应链 ①	第三方供应商 ②	价格差异率 (①-②)/②
2020年6月	A 编织丝	26,276.30	25,575.27	2.74%
	TC 内导 (1TSX0080007S04X)	73,634.88	77,486.96	-4.97%
2020年10月	Cu 内导	48,967.06	47,918.00	2.19%
2022年5月	TC 内导	70,432.81	70,566.38	-0.19%

B. 锡类制品采购单价变动及与市场价格走势对比

2020年、2021年和2022年1-6月，公司向供应链公司和第三方供应商采购锡类制品的平均单价与锡锭的市场价格走势基本一致，具体如下：

锡类制品采购价格对比

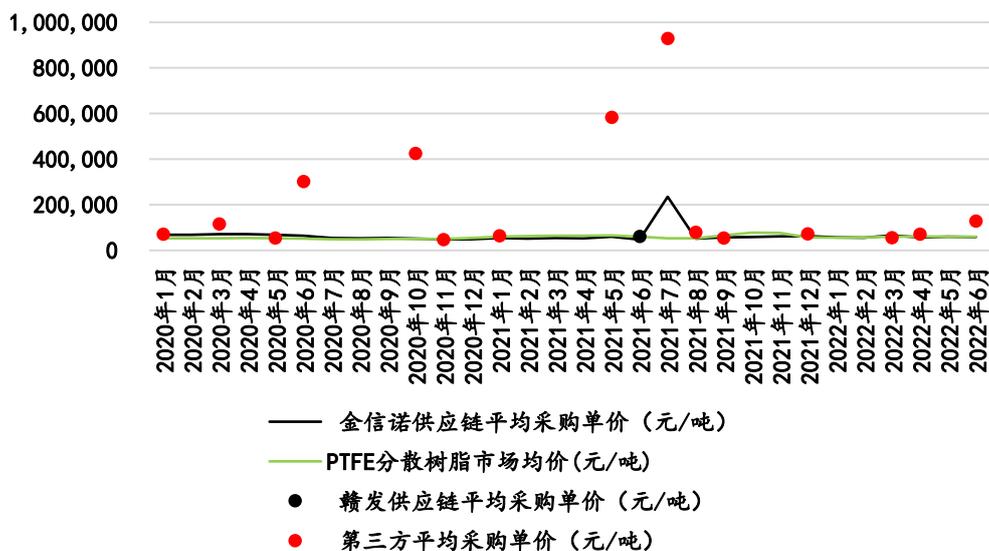


数据来源：上海有色金属网

C. PTFE 采购单价变动及与市场价格走势对比

2020年、2021年和2022年1-6月，公司向供应链公司和第三方供应商采购 PTFE 的平均单价与同期市场价格比较如下：

PTFE采购价格对比



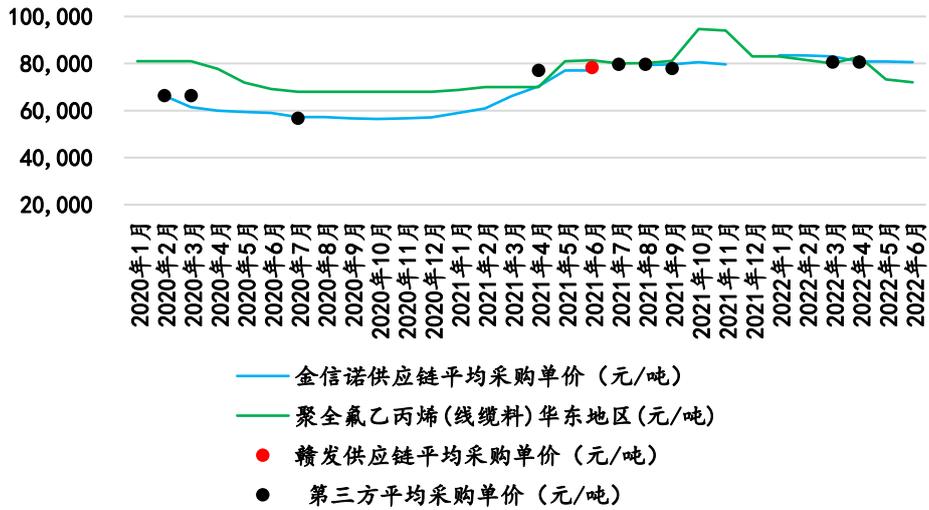
数据来源：百川盈孚

2020年、2021年和2022年1-6月，公司向供应链公司及第三方供应商采购PTFE的平均单价与PTFE分散树脂市场价格走势基本一致。2020年6月、10月及2021年5月、7月，公司向第三方供应商采购PTFE的价格大幅高于市场均价，主要系该等月份公司向第三方供应商少量采购单价较高的PTFE带（均价超过70万元/吨）和PTFE黏料带（均价超过30万元/吨）等材料作为样品试样使用。

D. FEP 采购单价变动及与市场价格走势对比

2020年、2021年和2022年1-6月，公司向供应链公司和第三方供应商采购FEP的平均单价与同期华东地区聚全氟乙丙烯(线缆料)市场价格走势基本一致，具体如下：

FEP采购价格对比



数据来源：百川盈孚中华东地区聚全氟乙丙烯(线缆料)的市场均价

2) 覆铜板、低烟无卤及 PE

采购产品	采购对象	单位	2022年1-6月	2021年度	2020年度
覆铜板 ^注	金信诺供应链①	元/张	250.34	243.19	336.06
	赣发供应链②	元/张	-	-	-
	第三方供应商③	元/张	352.22	355.45	450.16
	金信诺供应链与第三方价格差异率 (①-③)/③	-	-28.93%	-31.58%	-25.35%
低烟无卤	金信诺供应链①	元/吨	10,992.86	9,521.87	8,221.08
	赣发供应链②	元/吨	-	9,105.44	-
	第三方供应商③	元/吨	33,002.56	32,149.69	8,976.54
	金信诺供应链与第三方价格差异率 (①-③)/③	-	-66.69%	-70.38%	-8.42%
	赣发供应链与第三方价格差异率 (②-③)/③	-	-	-71.68%	-
PE	金信诺供应链①	元/吨	9,608.45	9,194.15	7,519.68
	赣发供应链②	元/吨	-	9,392.25	-
	第三方供应商③	元/吨	11,338.95	6,286.75	7,595.83
	金信诺供应链与第三方价格差异率 (①-③)/③	-	-15.26%	46.25%	-1.00%

	赣发供应链与 第三方价格差异率 (②-③)/③	-	-	49.40%	-
--	-------------------------------	---	---	--------	---

注：公司未向赣发供应链采购覆铜板产品。

报告期内，公司向金信诺供应链采购覆铜板的平均单价低于第三方供应商，差异较大的原因系：不同规格覆铜板受板厚、铜箔厚度、胶系和尺寸等因素影响，采购价格存在较大差异。公司覆铜板的供应商主要由客户指定，大部分海外的中高端覆铜板供应商仅接受公司向其直接采购，导致公司向第三方供应商采购覆铜板的均价相对较高。此外，由于金信诺供应链集中采购的价格更为优惠，导致差异进一步拉大。

2021 年度及 2022 年 1-6 月，公司向金信诺供应链和赣发供应链采购低烟无卤的平均单价大幅低于第三方供应商，差异较大的原因系：公司向第三方供应商主要采购 LSZH 护套料，而向金信诺供应链和赣发供应链采购的除了 LSZH 护套料之外，还有单价较低的 LSZH 聚烯烃、XLLSZH 护套料等。此外，公司向金信诺供应链和赣发供应链采购的 LSZH 护套料主要为氧指数大于 30% 的规格，采购单价相对较低，而向第三方供应商采购的 LSZH 护套料主要为氧指数大于 40% 的规格，采购单价相对较高。

2021 年，公司向金信诺供应链和赣发供应链采购 PE 均价大幅高于第三方供应商，而 2022 年 1-6 月则相反，主要系公司 2021 年向第三方供应商采购的单价较低的 MDPE（中密度聚乙烯）护套料比重（超过 80%）较高，而 2022 年 1-6 月该产品则主要转为通过金信诺供应链采购。

综上，2020 年、2021 年和 2022 年 1-6 月，公司向金信诺供应链及赣发供应链采购的铜类制品、锡类制品、PTFE 及 FEP 等原材料价格与第三方供应商不存在显著差异，且因批量采购，向金信诺供应链的采购单价更为优惠。而覆铜板、低烟无卤及 PE 等原材料采购均价与第三方供应商存在一定差异，主要系细分品种型号、规格等方面差异所致。因此，公司与金信诺供应链、赣发供应链之间的交易价格具有公允性，与第三方供应商采购价格差异亦具有合理性。

(二) 上述一揽子交易的具体付款安排，截至目前的付款进度，是否符合商业惯例，是否存在非经营性占用上市公司资金的情形

1、一揽子交易的具体付款安排

根据《转让协议》规定，转让款按照如下方式由黄昌华（乙方）、深圳金泰诺（丙方）分期支付到发行人（甲方）账户：

(1) 甲方董事会作出通过本次转让的董事会决议之日起三个工作日内，乙方及丙方应当一次性向甲方支付预付款 9,000 万元，本协议生效后该笔预付款即转为第一笔转让价款。

(2) 剩余股权转让款项应在丙方完成对保理股权及或有负债的尽职调查后由乙方及丙方在三个月内支付完毕。

(3) 剩余土地及房产转让款项应由乙方及丙方在深圳金泰诺对龙岗项目的不动产权证书办理完毕后一年之内支付完毕。

2、截至目前的付款进度

2021 年 12 月，深圳金泰诺将上述一揽子交易的第一笔转让价款 9,000 万转至发行人账户。截至本回复报告出具日，黄昌华及深圳金泰诺尚未支付上述剩余股权转让款、剩余土地及房产转让款项合计 2.42 亿元，主要系尚未达到《转让协议》约定的付款条件。自 2021 年 12 月公告一揽子交易至今，交易各方均在积极推进相关工作及手续办理，具体情况如下：

(1) 深圳金泰诺已对保理股权及或有负债开展尽职调查工作，但因保理金融业务结构较为复杂，且涉及历史数据对账、各方股东核查及相关政府部门审核等尽职调查程序，截至目前部分尽职调查工作尚未完成。

(2) 由于此前龙岗项目的土地使用权证书处于抵押状态，因此需要先办理解除抵押手续后方可办理权利人变更登记手续。公司已于 2022 年 4 月办理完成解除土地使用权抵押手续，并重新变更不动产权证书。2022 年 6 月，公司向相关政府部门递交了权利人变更审核申请，截至目前相关变更手续正在办理过程中。

3、是否符合商业惯例，是否存在非经营性占用上市公司资金的情形

上述一揽子交易及相关付款安排已经公司于 2021 年 12 月 15 日召开的第四届董事会 2021 年第六次会议，于 2021 年 12 月 31 日召开的 2021 年第七次临时股东大会审议通过。截至本回复报告出具日，深圳金泰诺已按照协议约定将上述一揽子交易的第一笔转让价款 9,000 万支付给公司，剩余转让款尚未支付主要系《转让协议》约定的付款条件尚未达成，具有客观原因及合理性，符合商业惯例，不存在非经营性占用上市公司资金的情形。

二、相关风险披露情况

公司已在募集说明书“重大事项提示”之“二、公司经营及管理风险”之“（二）关联采购大幅增加的风险”和“第五节 本次发行相关的风险因素”之“二、公司经营及管理风险”之“（二）关联采购大幅增加的风险”披露相关风险如下：

“报告期内，公司向关联方的采购金额分别为 4,124.32 万元、75,929.30 万元、158,026.87 万元和 **54,645.98 万元**，占主营业务成本的比重分别为 1.82%、46.32%、69.78%和 **52.63%**，采购金额及占比整体呈上升趋势，主要系为优化公司上下游供应链管理，提升整体业务运营效率，公司自 2020 年开始主要通过关联方金信诺供应链及赣发供应链代为采购原材料，具体采购商业条款仍由公司与供应商直接商定，关联代采具有必要性、合理性及公允性。

2020 年度、2021 年度和 2022 年 1-6 月，公司向金信诺供应链及赣发供应链的采购金额分别为 74,561.27 万元、157,759.10 万元和 54,641.18 万元，占各期采购总额的比例分别为 52.31%、72.21%和 64.90%。随着公司进一步整合供应链，可能导致公司关联代采金额及占比进一步增加。若未来公司与金信诺供应链在商业条款上未能达成一致，或因金信诺供应链发生经营风险，可能将对公司生产经营产生一定不利影响。”

三、中介机构核查情况

（一）核查程序

针对上述事项，保荐机构、发行人会计师履行了如下核查程序：

1、向发行人管理层及采购人员了解关联代采产生的背景、交易模式、定价

依据等情况，了解关联交易的必要性、合理性及公允性，及查阅主要供应商的访谈记录；

2、获取发行人的关联交易合同或订单、关联交易协议、关联交易明细、结算单据，对比分析关联交易是否具备商业实质、交易条款是否公允；

3、获取发行人与第三方交易的合同或订单，对比分析与关联方的信用账期与其他供应商的区别；

4、获取发行人与关联方资金往来明细，结合关联方交易数据核查是否存在非经营性资金往来；

5、获取一揽子交易的转让协议，向发行人管理层了解一揽子交易的具体付款安排；

6、获取一揽子交易付款的银行回单、相关不动产权证书，查询发行人公开披露的临时股东大会决议公告，了解一揽子交易的具体付款进度，核查交易是否符合商业惯例及是否存在非经营性占用上市公司资金的情形。

（二）核查意见

经核查，保荐机构、发行人会计师认为：

1、公司与金信诺供应链及赣发供应链的关联交易具有必要性及合理性，交易价格公允，不存在损害上市公司利益的情形。

2、公司一揽子交易的付款安排和付款进度符合商业惯例，不存在非经营性占用上市公司资金的情形。

问题 3

本次向特定对象发行股票拟募集资金不超过 60,000.00 万元，扣除发行费用后的募集资金净额将分别用于高速率线缆、连接器及组件生产项目，高性能特种电缆及组件生产项目，卫星通信终端及电磁兼容解决方案研发项目和补充流动资金。高速率线缆、连接器及组件生产项目达产后预计可实现年销售收入 65,431.25 万元，投资内部收益率为 19.74%，静态投资回收期为 6.36 年；高性能特种电缆及组件生产项目达产后预计可实现年销售收入 22,150.00 万元，投

资内部收益率为 20.99%，静态投资回收期为 6.16 年。高速率线缆、连接器及组件生产项目全部场地、卫星通信终端及电磁兼容解决方案研发项目部分场地拟通过租赁关联方金泰诺拥有的金信诺工业园实施，预计每年将分别新增 1,012 万元和 121.34 万元关联租赁费，合计金额预计为 1,133.34 万元。

请发行人补充说明：（1）发行人是否属于《涉军企事业单位改制重组上市及上市后资本运作军工事项审查工作管理暂行办法》等规定的涉军企事业单位，本次向特定对象发行股票是否需要履行有权机关审批程序，相关信息披露是否符合保密规定；（2）发行人是否具备开展募投项目所必要的业务资质，前述业务资质是否存在即将到期的情形，如是，请说明相关业务资质的认证申请情况，是否会影响募投项目的实施；（3）本次募投项目拟生产产品的客户认证情况，是否存在开拓新产品、新业务的情况；（4）本次募投项目的建设投资及建设面积的测算依据及过程，并结合募投项目的生产能力、人员数量、同行业可比项目、在建工程情况等，说明本次募投项目投资规模的合理性；（5）本次募投项目效益预测的假设条件、计算基础及计算过程，对原材料价格变动对效益预测的影响情况进行敏感性分析，并与现有业务或同行业公司的经营情况进行对比，进一步说明相关收益指标的合理性；（6）结合线缆及连接器市场的行业环境、发展趋势、竞争情况、业务定位、前次募投项目的实施情况、拟建和在建项目、同行业可比公司项目，说明本次募投项目是否存在产能过剩风险，发行人拟采取的产能消化措施；（7）结合本次募投项目的固定资产投资进度、折旧摊销政策等，量化分析本次募投项目折旧或摊销对发行人未来经营业绩的影响；（8）部分募投项目拟采用关联租赁方式实施，请补充说明租赁土地的用途、使用年限、租用年限、租金及到期后对土地的处置计划，出租方是否取得了合法的土地使用权证，向发行人出租土地是否存在违反法律、法规，或其已签署的协议或作出的承诺的情形，发行人租赁土地实际用途是否符合土地使用权证登记类型、规划用途，是否存在将通过划拨方式取得的土地租赁给发行人的情形；（9）除新增关联租赁外，本次募投项目实施后是否会新增对金信诺供应链和赣发供应链的关联交易，如是，结合采购内容及预计金额说明新增关联交易的必要性和交易价格的公允性，是否对发行人生产经营的独立性造成重大不利影响；（10）报告期内，发行人与控股股东、实际控制人及其控制的企业是否存在同业竞争，本次募投项目实

施后是否会新增同业竞争情形或存在潜在的同业竞争情形。

请发行人充分披露（2）（4）（5）（6）（7）（8）相关的风险。

请保荐人核查并发表明确意见，请发行人律师核查（1）（8）（9）（10）并发表明确意见。

回复：

一、发行人说明

（一）发行人是否属于《涉军企事业单位改制重组上市及上市后资本运作军工事项审查工作管理暂行办法》等规定的涉军企事业单位，本次向特定对象发行股票是否需要履行有权机关审批程序，相关信息披露是否符合保密规定

1、发行人是否属于《涉军企事业单位改制重组上市及上市后资本运作军工事项审查工作管理暂行办法》等规定的涉军企事业单位

根据《涉军企事业单位改制重组上市及上市后资本运作军工事项审查工作管理暂行办法》第二条规定，本办法所称涉军企事业单位，是指已取得武器装备科研生产许可的企事业单位。发行人从事部分涉军业务，该等业务无需取得武器装备科研生产许可，因此发行人不属于《涉军企事业单位改制重组上市及上市后资本运作军工事项审查工作管理暂行办法》规定的涉军企事业单位；而发行人控股子公司长沙金信诺防务技术有限公司（以下简称“长沙金信诺”）拥有武器装备科研生产许可证，属于涉军企事业单位。

2、本次向特定对象发行股票是否需要履行有权机关审批程序

根据《涉军企事业单位改制重组上市及上市后资本运作军工事项审查工作管理暂行办法》规定，“涉军上市公司发行普通股等属于涉军企事业单位实施的上市后资本运作行为，须履行军工事项审查程序”，“未取得武器装备科研生产许可，但控股子公司取得武器装备科研生产许可的企事业单位实施本办法规定的改制、重组、上市及上市后资本运作行为，按照本办法履行军工事项审查程序”。

根据《国防科工局关于印发涉军企事业单位改制重组上市及上市后资本运作军工事项审查申报指南（2018年版）的通知》（科工计〔2018〕15号）规定，

“（十三）上市及上市后资本运作，由具有许可资质的涉军上市公司按隶属关系申报；涉军上市公司未取得许可的，由资本运作涉及的具有许可资质的子公司申报，资本运作不涉及涉军子公司的，由上市公司指定具有许可资质的子公司申报。非涉军上市公司收购涉军企业或资产，由涉军企业按隶属关系申报”。

根据上述规定，鉴于发行人控股子公司长沙金信诺拥有武器装备科研生产许可证，发行人需要履行军工事项审查程序，并由长沙金信诺申报。2021年1月6日，国家国防科工局向湖南省国防科工局下发《国防科工局关于长沙金信诺防务技术有限公司母公司非公开发行股份涉及军工事项审查的意见》（科工计〔2020〕1227号），对相关军工事项进行审查，原则同意长沙金信诺母公司金信诺非公开发行股份，该意见有效期24个月，有效期起始日为2020年12月18日。

截至本回复报告出具日，长沙金信诺的武器装备科研生产许可证已过证载有效期，根据国防科工局于2022年6月发布的《国防科工局关于做好2022年疫情防控期间武器装备科研生产许可管理有关工作的通知》（科工管〔2022〕474号），凡2022年底前武器装备科研生产许可证有效期届满的，证书有效期统一顺延至2022年12月31日。为确保本次发行顺利实施，长沙金信诺将于近期向国防科工局办理军工事项审查的延期申请等相关手续，预计不存在实质性障碍，不会对本次募投项目的实施造成重大不利影响。

同时，鉴于长沙金信诺目前涉军产品已不属于武器装备科研生产许可证的目录范围，待其武器装备科研生产许可证有效期到期后，其不再属于《涉军企事业单位改制重组上市及上市后资本运作军工事项审查工作管理暂行办法》规定的涉军企事业单位。

3、相关信息披露是否符合保密规定

发行人已依据《中华人民共和国保守国家秘密法》《中华人民共和国保守国家秘密法实施条例》以及《武器装备科研生产单位二级保密资格标准》《武器装备科研生产单位三级保密资格标准》等法律法规制定了保密工作管理制度以及相关配套管理制度。

根据《军工企业对外融资特殊财务信息披露管理暂行办法》（科工财审〔2008〕

702 号)的规定,发行人对外披露财务信息,应遵守国家有关规定,履行保守国家秘密的责任。

依据发行人及发行人子公司长沙金信诺、常州金信诺凤市通信设备有限公司(以下简称“凤市通信”)、辽宁中航信诺科技有限公司(以下简称“辽宁中航信诺”)、绵阳金信诺环通电子技术有限公司(以下简称“绵阳金信诺”)保密办公室出具的说明及确认,发行人及相关子公司已按照《军工企业对外融资特殊财务信息披露管理暂行办法》、《保密基本制度》等法规及规章制度的要求,对其向中介机构提供的涉密资料进行了脱密处理,在本次发行全套申请文件内部准备、申报、问询回复等阶段,对本次发行全套申请文件中披露的公司科研、生产、财务等情况是否涉及泄露国家秘密情形进行了审查,确认信息披露不涉及国家秘密,符合相关保密法律法规和规范性文件的规定。

(二)发行人是否具备开展募投项目所必要的业务资质,前述业务资质是否存在即将到期的情形,如是,请说明相关业务资质的认证申请情况,是否会影响募投项目的实施

本次募投项目开展所涉及的业务资质情况如下:

序号	募投项目	是否需要特殊业务资质	相关业务资质名称	相关业务资质到期日	业务资质是否存在已到期或即将到期的情形
1	高速率线缆、连接器及组件生产项目	否	不涉及	不涉及	不涉及
2	高性能特种电缆及组件生产项目	是	武器装备质量管理体系证书	2025.7	否
			装备承制单位资格证书	2025.7	否
			武器装备科研生产单位保密资格证书	2024.9	否
3	卫星通信终端及电磁兼容解决方案研发项目	否	不涉及	不涉及	不涉及
4	补充流动资金	否	不涉及	不涉及	不涉及

除“高性能特种电缆及组件生产项目”外,发行人其他募投项目均不需要特殊的业务资质。本次募投项目“高性能特种电缆及组件生产项目”由发行人全资

子公司凤市通信实施，凤市通信已具备开展该募投项目所必要的相关业务资质，该等业务资质均处于有效期内，不存在已到期或即将到期的情形。

（三）本次募投项目拟生产产品的客户认证情况，是否存在开拓新产品、新业务的情况

本次募投项目“高速率线缆、连接器及组件生产项目”和“高性能特种电缆及组件生产项目”为生产建设项目，旨在进一步提升公司现有业务产能，重点拓展数据中心及特种科工领域，不存在开拓新产品、新业务的情况。其中，“高速率线缆、连接器及组件生产项目”主要面向数据中心领域，拟生产产品已通过浪潮、联想、中兴、新华三、爱立信等客户认证并批量交付；“高性能特种电缆及组件生产项目”主要面向特种科工领域，拟生产产品已通过航空工业集团、中电科集团等军工集团下属科研院所、中国工程物理研究院下属研究所等单位的认证并批量交付。

（四）本次募投项目的建设投资及建设面积的测算依据及过程，并结合募投项目的生产能力、人员数量、同行业可比项目、在建工程情况等，说明本次募投项目投资规模的合理性

本次发行募集资金总额不超过 59,500.00 万元，董事会前尚未预先投入，公司将在本次募集资金到位并扣除相关发行费用后全部用于以下项目：

单位：万元

序号	项目名称	项目投资总额	拟使用募集资金额
1	高速率线缆、连接器及组件生产项目	31,893.95	24,500.00
2	高性能特种电缆及组件生产项目	10,519.49	9,600.00
3	卫星通信终端及电磁兼容解决方案研发项目	11,033.71	7,900.00
4	补充流动资金	18,000.00	17,500.00
合计		71,447.15	59,500.00

1、本次募投项目的建设投资及建设面积的测算依据及过程

除补充流动资金项目外，本次募投项目的建设投资及建设面积的测算依据及过程如下：

（1）高速率线缆、连接器及组件生产项目

本项目的投资概算情况如下：

单位：万元

序号	项目	投资金额	占比
1	建设投资	24,841.52	77.89%
1.1	工程费用	23,260.95	72.93%
1.2	工程建设其它费用	1,334.61	4.18%
1.3	预备费	245.96	0.77%
2	项目研发费用	4,420.00	13.86%
3	铺底流动资金	2,632.43	8.25%
合计		31,893.95	100.00%

本项目的建设投资由工程费用（含场地装修费、设备购置及安装费用）、工程建设其他费用和预备费组成，根据公司历史建设经验、募投项目产能规划、产品方案和工程技术方案等，估算本项目建设面积及投资规模，场地装修单价参考同类型建设项目并适当考虑建设当地造价水平或部分工程的实际工程造价进行计算。具体测算过程如下：

1) 工程费用

①场地装修费用

序号	建筑物名称	建筑面积 (平方米)	装修单价(万元 /平方米)	金额 (万元)
1	生产车间	12,253	0.16	1,950.00
2	生产仓库	2,206	0.08	180.00
3	办公场地	735	0.15	108.00
4	研发场地	306	0.15	45.00
合计		15,500	-	2,283.00

②设备购置及安装费用

单位：万元

序号	项目	设备购置费用	设备安装费用	合计金额
1	生产硬件设备	14,088.00	704.40	14,792.40
2	研发设备配置	4,961.00	248.05	5,209.05
3	研发软件配置	930.00	46.50	976.50

合计	19,979.00	998.95	20,977.95
----	-----------	--------	-----------

A. 生产硬件设备的投资估算

序号	设备名称	数量	单价/均价 (万元/台/套)	总金额 (万元)
1	线缆车间			
1.1	3 头包带机	55	50.45	2,775.00
1.2	FEP 高温芯线机	3	200.00	600.00
1.3	PP 芯线挤出机	1	60.00	60.00
1.4	低温芯线机	3	55.00	165.00
1.5	护套机	3	53.33	160.00
1.6	笼绞机	3	120.00	360.00
1.7	中被挤出机	4	50.00	200.00
线缆车间小计				4,320.00
2	组件车间			
2.1	Chip210 生产线	3	150.00	450.00
2.2	CRE 生产线	3	100.00	300.00
2.3	MC10 生产线	4	220.00	880.00
2.4	SI 综合测试系统	9	200.00	1800.00
2.5	Swift 生产线	4	190.00	760.00
2.6	W/H 生产线	3	60.00	180.00
2.7	定制件生产线	12	100.00	1200.00
2.8	生产线技术改造	8	27.25	218.00
2.9	外部线组件生产线	10	108.00	1,080.00
组件车间小计				6,868.00
3	连接器车间			
3.1	Chip 端连接器半自动线	1	150.00	150.00
3.2	Chip 端连接器模具	2	100.00	200.00
3.3	I/O 端连接器半自动线	2	175.00	350.00
3.4	I/O 端连接器模具	3	86.67	260.00
3.5	Socket 连接器模具	1	100.00	100.00
3.6	Socket 连接器自动产线	1	350.00	350.00
3.7	板端连接器半自动线	4	192.50	770.00
3.8	内部线端连接器模具	13	46.15	600.00

3.9	外部线端连接器模具	2	60.00	120.00
连接器车间小计				2,900.00
合计				14,088.00

B. 研发设备、软件配置的投资估算

序号	软件名称	数量	单价/均价 (万元/台/套)	总金额 (万元)
1	仿真服务器	6	30.00	180.00
2	震动测试台	1	80.00	80.00
3	高低温循环测试平台	1	45.00	45.00
4	硅光模组试制线	1	500.00	500.00
5	背板连接器装配线	2	600.00	1,200.00
6	表面粗糙度测试仪	1	10.00	10.00
7	综合测试系统	2	500.00	1,000.00
8	光示波器	3	150.00	450.00
9	误码仪	3	17.00	51.00
10	光开关	3	130.00	390.00
11	自动化量产验证线	2	270.00	540.00
12	车载以太网绞线机	1	50.00	50.00
13	各种测量仪器	30	0.50	15.00
14	网络分析仪	2	225.00	450.00
15	仿真平台	2	130.00	260.00
16	协同仿真及优化平台	1	350.00	350.00
17	电磁仿真端口	5	10.00	50.00
18	分析系统及软件	2	85.00	170.00
19	PLM 研发管理系统	1	100.00	100.00
合计				5,891.00

2) 工程建设其他费用

本项目的工程建设其他费用包括场地租赁费、建设单位管理费和其它前期费用，分别为 1,012.00 万元、272.61 万元和 50.00 万元，合计 1,334.61 万元。其中，场地租赁面积为 15,500 平方米，平均租赁单价为 652.90 元/平方米/年。

3) 预备费

参考同行业公司的类似项目，预备费按照工程费用与工程建设其他费用之和的1%-5%测算。本项目按照1%测算，即预备费为245.96万元。

(2) 高性能特种电缆及组件生产项目

本项目的投资概算情况如下：

单位：万元

序号	项目	投资金额	占比
1	建设投资	9,747.30	92.66%
1.1	工程费用	9,275.12	88.17%
1.2	工程建设其它费用	375.68	3.57%
1.3	预备费	96.51	0.92%
2	铺底流动资金	772.18	7.34%
合计		10,519.49	100.00%

本项目的建设投资由工程费用（含场地装修费、设备购置及安装费用）、工程建设其他费用和预备费组成，根据公司历史建设经验、募投项目产能规划、产品方案和工程技术方案等，估算本项目建设面积及投资规模，场地装修单价参考同类型建设项目并适当考虑建设当地造价水平或部分工程的实际工程造价进行计算。具体测算过程如下：

1) 工程费用

① 场地装修费用

序号	建筑物名称	建筑面积 (平方米)	装修单价(万元 /平方米)	金额(万元)
1	生产车间	4,070.92	0.15	610.64
2	烧结车间	450.00	0.15	67.50
3	办公场地	644.39	0.15	96.66
合计		5,165.31	-	774.80

② 设备购置及安装费用

单位：万元

序号	项目	设备购置费用	设备安装费用	合计金额
1	生产设备	5,005.92	250.30	5,256.21

2	检测设备	2,142.87	107.14	2,250.02
3	办公设备	499.04	24.95	523.99
4	其他设备	447.72	22.39	470.10
合计		8,095.54	404.78	8,500.32

A. 生产设备的投资估算

序号	设备名称	数量	单价/均价 (万元/台/套)	金额 (万元)
1	1.13 一代端子机	1	1.18	1.18
2	CNC 自动车床	10	78.79	787.91
3	J30J 生产设备	1	200.00	200.00
4	lukas 驱动器	2	1.63	3.25
5	编织机	9	6.23	56.04
6	扁线编织机	2	6.57	13.14
7	剥皮机	2	2.69	5.38
8	剥线机	9	7.48	67.30
9	裁线机	1	21.62	21.62
10	插孔安装板模具	5	2.60	12.99
11	插头底座模具	2	9.43	18.85
12	插头端子模具	1	11.33	11.33
13	插头外壳模具	2	9.65	19.30
14	插针安装板模具	6	2.49	14.96
15	插座端子模具	1	10.18	10.18
16	插座壳体模具	3	13.10	39.29
17	车铣中心	3	73.08	219.23
18	成圈机	1	3.86	3.86
19	储罐	1	18.21	18.21
20	磁带制动器 (绕包机附件)	1	2.03	2.03
21	打标机	1	4.44	4.44
22	打印机	3	2.29	6.86
23	点胶机	1	2.09	2.09
24	电热真空干燥箱	2	1.46	2.92
25	电线电缆电晕处理机	1	4.53	4.53
26	电子万能试温机	1	1.77	1.77

27	调整编织机	1	1.13	1.13
28	非标模架模具	1	3.02	3.02
29	高低温低气压箱	1	44.61	44.61
30	高速编织机	6	2.63	15.78
31	高真空钎焊（净化）炉	1	34.19	34.19
32	工业冷水机	2	3.29	6.58
33	工作台	3	2.94	8.82
34	管式炉	1	9.40	9.40
35	光网络维护工具箱	1	36.02	36.02
36	函数发生器	2	1.41	2.82
37	函数任意波形发生器	1	1.50	1.50
38	恒温恒湿试验箱	1	7.96	7.96
39	后安装板模具	4	2.18	8.72
40	混合信号示波器	1	2.31	2.31
41	机械校准件	1	2.72	2.72
42	激光切割机	1	10.43	10.43
43	极细线导轴机	1	2.99	2.99
44	精密车削用设备	1	185.15	185.15
45	精密平绕机	1	17.70	17.70
46	净化恒湿智能储存柜	1	1.12	1.12
47	绝缘处理装置	1	1.19	1.19
48	卡环模具	7	1.24	8.65
49	卡环锁模具	1	1.78	1.78
50	卡锁环模具	3	1.66	4.98
51	空压机	3	2.80	8.40
52	镭射测径仪	3	2.80	8.41
53	冷冻柜 M-C-BG65-07	1	5.61	5.61
54	冷水机	1	1.03	1.03
55	离心机	1	70.00	70.00
56	立式加工中心	8	40.98	327.87
57	立式绕包机	6	133.95	803.68
58	连接器插针设备	2	24.29	48.58
59	链带式排蜡玻化炉	1	30.77	30.77

60	链式气氛烧结炉	1	57.26	57.26
61	硫化机	1	30.00	30.00
62	硫化模具	1	57.49	57.49
63	笼绞机	1	47.41	47.41
64	喷码机	4	5.52	22.07
65	平板硫化机	3	6.78	20.35
66	气动放线架	1	1.15	1.15
67	气动压接钳	1	3.27	3.27
68	牵引机	1	2.56	2.56
69	轻量型货架	1	3.62	3.62
70	全自动干粉压机	1	5.13	5.13
71	绕包机	2	178.65	357.30
72	三头绕包机（稳相）	1	566.12	566.12
73	矢量网络分析仪	1	41.38	41.38
74	示波表	2	1.52	3.03
75	试样镶嵌机	1	1.11	1.11
76	手持式微波分析仪	1	16.28	16.28
77	数控车床	1	20.02	20.02
78	双边平板工作台	2	3.36	6.72
79	四柱液压机	1	1.19	1.19
80	台式转盘丝印机和网板	1	1.51	1.51
81	特氟龙押出机组	1	42.56	42.56
82	外径凹凸仪	1	2.89	2.89
83	外径测试仪	2	1.01	2.02
84	网带式气氛氧化炉	1	35.90	35.90
85	卧式绕包机	1	51.97	51.97
86	无油编织机	1	4.34	4.34
87	无转子硫化仪	1	2.21	2.21
88	线材综合测试仪	1	1.43	1.43
89	线束生产台架	3	1.66	4.98
90	箱式热风排胶炉	1	11.97	11.97
91	橡胶膜	1	4.52	4.52
92	压机（粉末成型机）	1	17.95	17.95

93	压料机	1	8.37	8.37
94	烟雾净化器	1	1.91	1.91
95	摇摆机	1	3.02	3.02
96	液压机	1	1.08	1.08
97	仪表车床	1	2.13	2.13
98	油压机（硫化机）	1	14.10	14.10
99	赞阳注塑机	2	5.15	10.29
100	真空等离子清洗机	1	25.09	25.09
101	真空搅拌脱泡机	1	2.74	2.74
102	真空浸渍设备	1	22.24	22.24
103	真空炉	1	11.50	11.50
104	智能设备柜	2	30.97	61.94
105	主动放线架	1	2.52	2.52
106	注塑机	1	4.06	4.06
107	自动裁线机	1	6.90	6.90
108	自动成圈机	1	4.20	4.20
109	其他生产设备	-	-	103.54
合计				5,005.92

B. 检测设备的投资估算

序号	设备名称	数量	单价（万元/台/套）	金额（万元）
1	网分	2	228.00	456.00
2	TDR 测试仪	1	1.17	1.17
3	TDR 阻抗测试仪	1	1.42	1.42
4	质谱检漏仪	2	21.80	43.59
5	X 射线仪	1	6.00	6.00
6	按键荷重曲线测试仪	1	1.89	1.89
7	板卡	1	2.04	2.04
8	表面清洁度仪	1	8.27	8.27
9	测径仪	4	1.82	7.26
10	差示扫描量热仪	1	33.16	33.16
11	超低温调温调湿试验箱	1	13.28	13.28
12	大位移电磁振动台	1	80.00	80.00

13	导通报号一体机	1	1.68	1.68
14	电动振动试验系统	1	67.95	67.95
15	镀层厚度测试仪	1	30.00	30.00
16	多通道免缠绕插	1	13.10	13.10
17	二氧化硫试验箱	1	2.69	2.69
18	分析天平	1	4.02	4.02
19	高低温冲击试验箱	3	27.44	82.33
20	高低温低气压试验箱	1	60.00	60.00
21	高低温湿热试验箱	1	13.25	13.25
22	高低温试验箱	1	11.50	11.50
23	高温工业烤箱	1	1.58	1.58
24	高温试验箱	2	3.29	6.58
25	氦质谱检测仪	1	10.00	10.00
26	氦质谱检漏仪	1	9.29	9.29
27	恒温恒湿试验箱（高低温冲击）	1	48.72	48.72
28	恒温试验机	1	6.80	6.80
29	换能器	1	1.04	1.04
30	可编程滤波器	1	3.06	3.06
31	拉压力试验机	1	3.16	3.16
32	冷热冲击试验箱	1	50.33	50.33
33	逻辑分析仪	1	19.58	19.58
34	模拟运输振动台	1	8.38	8.38
35	全自动插拔力试验机	1	2.30	2.30
36	全自动影像探针测量仪	1	13.97	13.97
37	三阶交调测试仪	1	35.04	35.04
38	三综合试验箱	2	200.00	400.00
39	双柱拉压力试验机	1	2.17	2.17
40	瞬断检测仪	1	2.48	2.48
41	投影仪	1	2.22	2.22
42	外径测控仪	1	1.01	1.01
43	网络分析仪	4	48.23	192.90
44	温度/湿度/振动综合环境试验箱	1	41.03	41.03

45	温度循环潮湿试验机	1	49.15	49.15
46	温度循环潮湿试验箱	1	55.90	55.90
47	吸收式功率钳	1	2.56	2.56
48	显微镜数码成像系统	1	2.07	2.07
49	线材综合测试仪	2	2.27	4.53
50	线缆测试仪	1	21.37	21.37
51	线缆弯折寿命测试机	1	1.46	1.46
52	校准件	4	8.99	35.97
53	盐雾腐蚀试验箱	1	3.36	3.36
54	盐雾试验机	1	1.66	1.66
55	盐雾试验箱	1	1.54	1.54
56	一键式快速测量仪	1	7.96	7.96
57	影像坐标测量仪	1	2.87	2.87
58	红外热像仪	1	20.00	20.00
59	真空厢式炉	1	1.25	1.25
60	综合线缆测试仪	2	37.00	74.00
61	阻抗分析仪	1	24.50	24.50
62	其他检测设备	77	0.40	30.48
合计				2,142.87

2) 工程建设其他费用

本项目的工程建设其他费用包括建设单位管理费和其它前期费用，分别为144.13万元和231.55万元，合计375.68万元。

3) 预备费

参考同行业公司的类似项目，预备费按照工程费用与工程建设其他费用之和的1%测算，即预备费为96.51万元。

(3) 卫星通信终端及电磁兼容解决方案研发项目

本项目的投资概算情况如下：

单位：万元

序号	项目	投资金额	占比
1	场地租赁及装修	554.71	5.03%

2	设备购置费用	7,416.00	67.21%
3	预备费用	370.80	3.36%
4	研发人员投入	1,717.20	15.56%
5	研究开发费用	975.00	8.84%
合计		11,033.71	100.00%

本项目的建设投资由场地租赁及装修费、设备购置费用和预备费组成，根据公司历史建设经验、研发项目及工程技术方案等，估算本项目建设面积及投资规模，场地装修单价参考同类型建设项目并适当考虑建设当地造价水平或部分工程的实际工程造价进行计算。具体测算过程如下：

1) 场地租赁及装修费用

序号	实施地点	租赁面积 (平方米)	租赁单价(万元 /平方米/年)	装修单价(万 元/平方米)	金额(万元)
1	深圳龙岗	1,733.00	0.07	0.25	554.71
合计		1,733.00	-	-	554.71

2) 设备购置费用

序号	项目	金额(万元)
1	硬件设备	6,266.00
2	软件设备	1,150.00
合计		7,416.00

设备购置的投资估算如下：

研发项目名称	设备名称	数量	单价/均价 (万元/台/套)	金额 (万元)
卫星通信终端研发	仪表	4	310.00	1,240.00
	测试系统1	1	500.00	500.00
	测试系统2	1	1,300.00	1,300.00
	其它测试、工具软件及配套	10	115.00	1,150.00
	卫星车、卫星主站、摇摆台	8	42.50	340.00
	仿真服务器	2	40.00	80.00
	办公虚拟桌面	1	150.00	150.00
	直流电源	2	5.00	10.00

	会议系统	2	10.00	20.00
	示波器	1	15.00	15.00
	小计	32	-	4,805.00
电磁兼容研发	超算服务器	8	105.00	840.00
	LISN	2	6.00	12.00
	功放系列	6	84.00	504.00
	多功能主机及模块	1	140.00	140.00
	测试系统	1	95.00	95.00
	发生器及模拟器系列	6	63.17	379.00
	探头系列	8	17.63	141.00
	天线系列	5	13.20	66.00
	静电靶	1	16.00	16.00
	阻容网络	1	5.00	5.00
	赫姆霍次线圈	1	16.00	16.00
	限幅器	1	10.00	10.00
	耦合/去耦网络 CDN	1	18.00	18.00
	电磁钳	1	16.00	16.00
	测试桌	1	3.00	3.00
	屏蔽箱	1	5.00	5.00
	高压衰减器	1	10.00	10.00
	模拟信号源	1	70.00	70.00
	EMI 接收机	1	260.00	260.00
	耦合变压器	1	5.00	5.00
	小计	49	-	2,611.00
	合计	77	-	7,416.00

3) 预备费

参考同行业公司的类似项目，预备费按照建设投资的 3%-6% 预估，为材料涨价、不可预见费用等，确定为 370.80 万元。

2、结合募投项目的生产能力、人员数量、同行业可比项目、在建工程情况等，说明本次募投项目投资规模的合理性

本次募投项目“高速率线缆、连接器及组件生产项目”和“高性能特种电缆及组件生产项目”为新增产能项目，“卫星通信终端及电磁兼容解决方案研发项目”不涉及新增产能，该等项目投资规模的合理性分析如下：

(1) 扩产项目投资规模的合理性

本次募投项目“高速率线缆、连接器及组件生产项目”和“高性能特种电缆及组件生产项目”的投入产出情况与同行业上市公司相似募投项目对比如下

单位：万元

公司	募投项目名称	达产年新增 营业收入	达产年新增 净利润	预计新增 生产人员	投资总额	营业收入 /投资总额	净利润 /投资总额
金信诺	高速率线缆、连接器及组件生产项目	65,431.25	7,817.71	665	31,893.95	2.05	0.25
	高性能特种电缆及组件生产项目	22,150.00	3,269.17	243	10,519.49	2.11	0.31
神宇股份	年产 40 万千米 5G 通信、航空航天用高速高稳定性射频同轴电缆建设项目	未披露	未披露	未披露	35,000.00	未披露	未披露
通光线缆	年产 200 公里能源互联领域中压海底线缆新建项目	17,017.24	1,196.51	未披露	10,000.00	1.70	0.12
	高端器件装备用电子线缆扩建项目	7,351.50	2,015.14	未披露	11,285.57	0.65	0.18
兆龙互连	年产 330 万条数据通信高速互连线缆组件项目	未披露	未披露	未披露	8,328.49	未披露	未披露
全信股份	航空航天用高性能线缆及轨道交通用数据线缆生产项目	23,223.84	4,833.08	135	14,572.05	1.59	0.33

注：同行业上市公司募投项目相关数据来源于近年来该等公司的招股说明书、募集说明书等公开资料。

如上表所示，公司本次发行扩产项目的投入产出相关指标（项目营收/投资总额、净利润/投资总额）高于通光线缆相似募投项目，与全信股份较为接近，主要原因如下：

1) 公司本次募投项目“高速率线缆、连接器及组件生产项目”拟通过租赁方式取得项目实施场地、“高性能特种电缆及组件生产项目”实施场地为自有厂房，而通光线缆募投项目涉及新建厂房，相应固定资产投资规模较大；

2) 公司本次募投项目生产产品主要应用于数据中心、特种科工等中高端下游应用领域，全信股份募投项目亦主要应用于特种科工领域，与公司相对可比，而通光线缆募投项目主要产品为海底电缆、海底光电复合缆、装备线缆等，与公司本次募投项目产品在技术路线、产品结构和应用领域等方面存在一定差异。

整体而言，公司本次发行扩产项目的投入产出指标处于合理水平，本次募投项目投资规模具有合理性。

(2) 研发项目投资规模的合理性

公司拟投入卫星通信终端及电磁兼容解决方案研发项目的募集资金主要用于研发设备购置，其中：1) 卫星通信终端研发设备数量 22 套/台，金额 3,655 万元，相关研发软件数量 4 套，金额 600 万元；2) 电磁兼容研发设备数量 49 套/台，金额 2,611 万元，相关研发软件数量 2 套，金额 550 万元。该项目的软硬件购置安装总额为 7,416 万元。

公司卫星通信终端及电磁兼容解决方案研发项目的设备投资规模系依据该项目的研究方向和需求所确定，投资规模具有合理性。本项目的主要研发内容、方向及应用前景具体如下：

序号	研发课题	研发内容	应用前景
1	Ka 频段车载一维相控阵动中通	研发一款 Ka 频段动中通天线（一维相控阵）	应用于车载、高铁和民航高通量卫星通信
2	二维相控阵动中通	研发一款 Ka 频段动中通天线（二维相控阵）	应用于车载、高铁和民航高通量卫星通信
3	低轨 Ka 静中通	为中国星网研制一款低轨卫星天线	参加中国星网低轨星座试验
4	Ka 便携站	研制低成本 Ka 便携站	

5	Ku 便携站	研制低成本 Ku 便携站	广泛使用的卫星通信背负站，成本比现有产品降低一半
6	有源设备电磁兼容研究	有源设备 EMC 电磁兼容研究，针对辐射发射，传导发射，辐射抗扰度，传导抗扰度等方面	汽车电子、航空、航天、船舶、军工
7	传输系统，PCB，小模型建模	对传输系统中的 PCB 及零部件等组件，进行小模型建模工作	汽车电子、通信电子等产品设计前期及产品整改
8	汽车电驱调制方式研究	研究新能源汽车电驱的调制方式，提升效率，降低电磁干扰	汽车电子

(五) 本次募投项目效益预测的假设条件、计算基础及计算过程，对原材料价格变动对效益预测的影响情况进行敏感性分析，并与现有业务或同行业公司的经营情况进行对比，进一步说明相关收益指标的合理性

本次募投项目“高速率线缆、连接器及组件生产项目”和“高性能特种电缆及组件生产项目”涉及效益测算，“卫星通信终端及电磁兼容解决方案研发项目”和“补充流动资金项目”不涉及新增产能，无法单独测算经济效益。

1、高速率线缆、连接器及组件生产项目

(1) 本项目效益预测的假设条件、计算基础及计算过程

本项目预计税后财务内部收益率为 **17.27%**，税后静态投资回收期为 **6.87** 年（含建设期），具有良好的经济效益，具体测算过程如下：

1) 营业收入

本项目预计实现销售收入主要参考公司历年产品价格及国内外同类型产品销售价格标准进行测算，预计第 4 年完全达产，达产年可实现销售收入 **65,431.25** 万元/年，具体测算情况如下：

产品	项目	T+1	T+2	T+3	T+4 及以后
高速率 线缆	单价（元/km）	-	1,100.00	1,045.00	992.75
	产量（km）	-	40,000	70,000	100,000
	销售收入（万元）	-	4,400.00	7,315.00	9,927.50
高速率 连接器	单价（元/PCS）	-	18.00	17.10	16.25
	产量（PCS）	-	2,000,000	3,500,000	5,000,000

	销售收入 (万元)	-	3,600.00	5,985.00	8,122.50
高 速 率 组 件	单价 (元/PCS)	-	35.00	33.25	31.59
	产量 (PCS)	-	6,000,000	10,500,000	15,000,000
	销售收入 (万元)	-	21,000.00	34,912.50	47,381.25
收入合计		-	29,000.00	48,212.50	65,431.25

2) 成本费用

本项目总成本费用系指在运营期内为生产产品所发生的全部费用，由生产成本和期间费用两部分构成，其中生产成本包括生产产品而直接发生的人工、水电、材料物料、折旧等，期间费用包括销售费用、管理费用、研发费用等。本项目总成本费用主要参考近两年公司产品成本费用、行业成本水平以及市场有关价格水平测算，具体如下：

单位：万元

序号	项目	T+1	T+2	T+3	T+4
1	生产成本	-	20,838.95	33,403.44	44,648.69
1.1	直接材料费用	-	13,245.65	22,020.89	29,885.49
1.2	直接工资及福利费	-	2,091.60	3,836.70	5,760.34
1.3	制造费用	-	5,501.70	7,545.86	9,002.86
2	销售费用	-	1,247.56	2,074.07	2,814.81
3	管理费用	-	1,681.60	2,795.66	3,794.12
4	研发费用	-	1,416.29	2,354.59	3,195.51
总成本费用		-	25,184.41	40,627.77	54,453.13

3) 税金及附加

本项目的税金及附加包括城市维护建设税（按应纳增值税的 **7%**估算）、教育费附加（按应纳增值税的 **3%**估算）、地方教育费附加（按应纳增值税的 **2%**估算）、企业所得税按利润总额的 **25%**、增值税 **13%**估算。

4) 项目损益情况

按照上述测算依据及测算过程，本项目达产年收益指标情况如下表所示：

单位：万元

项目	达产年收益指标 (T+4)
营业收入	65,431.25
减：营业成本	44,648.69
销售税金及附加	554.51
减：销售费用	2,814.81
管理费用	3,794.12
研发费用	3,195.51
税前利润	10,423.61
所得税	2,605.90
净利润	7,817.71

(2) 原材料价格变动对效益预测的影响情况

原材料价格变动对本项目效益预测的影响情况如下：

单位：万元

原材料价格变动	达产年净利润	达产年利润变化金额	达产年利润变化比例	项目税后内部收益率
-10%	10,024.15	2,206.45	28.22%	21.62%
-5%	8,920.90	1,103.22	14.11%	19.47%
0%	7,817.71	-	-	17.27%
5%	6,714.48	1,103.22	-14.11%	14.99%
10%	5,611.26	-2,206.45	-28.22%	12.65%

(3) 与现有业务或同行业公司的经营情况进行对比

1) 毛利率

本项目达产年毛利率为 31.76%，与现有业务或同行业公司对比情况如下：

公司	项目	2022年1-6月	2021年	2020年	2019年
金信诺	公司现有高速率线缆及组件业务	17.35%	5.61%	-5.81%	1.87%
安费诺 (APH.N)	主营产品综合毛利率	31.71%	31.28%	30.96%	31.80%
泰科电子 (TEL.N)	主营产品综合毛利率	32.67%	32.66%	30.71%	32.48%

深圳市飞速 创新技术股 份有限公司	光模块及高速线缆业 务	-	43.16%	34.81%	41.27%
金信诺	本项目达产年毛利率	31.76%			

注 1：安费诺和泰科电子系全球领先的连接器制造企业，在高速率线缆及组件领域占有绝大多数市场份额。因该两家公司未披露高速率线缆及组件业务毛利率，上表中列式毛利率为其主营产品综合毛利率。

注 2：深圳市飞速创新技术股份有限公司未单独披露高速线缆业务毛利率，上表列式其光模块及高速线缆业务毛利率。

如上表所示，本项目预计达产年毛利率与同行业公司相关业务或综合毛利率较为接近，但高于报告期内公司现有业务毛利率，主要原因在于：①报告期内，公司高速率线缆及组件业务处于研发及培育阶段，前期投入较大、单位产品分摊成本较高。尽管该业务销售规模已由 2019 年约 1,500 万元增加至 2021 年接近 8,000 万元，2022 年 1-6 月实现收入 5,623.33 万元，但与安费诺、泰科电子等行业龙头相比体量差距极大，成本分摊尚不具备规模优势；②公司高速率线缆及组件产品主要应用于数据中心的服务器及交换机的内外部信号传输，相关产品已可匹配至英特尔下两代平台，技术水平处于国内厂商第一梯队。公司已与数据中心核心硬件设备厂商浪潮、联想、新华三、中兴、曙光、超聚变等进行深度合作，目前该业务正处于快速成长阶段，随着产能及业务规模的不断提升，该项业务毛利率将提高至预期水平；③公司募投项目产品定位更为高端，主要面向适配英特尔新一代 Eagle Stream 平台服务器符合第五代 PCIe (Peripheral Component Interconnect Express, 快速周边组件互连) 高速总线标准的连接产品和下一代定制化产品, 广泛应用于数据中心建设, 2022 年 1-6 月该等产品毛利率超过 50%, 随着相关产品逐步由制样走向量产阶段，预计毛利率仍能维持较高水平。

综上，本项目达产年预计毛利率水平具有合理性。

2) 期间费用率

本项目的期间费用主要为管理费用、销售费用和研发费用，达产年期间费用占营业收入的比重与公司及可比公司对比如下：

公司	2022 年 1-6 月	2021 年	2020 年	2019 年
盛洋科技	20.69%	16.68%	18.31%	19.78%

通鼎互联	12.52%	18.68%	15.96%	23.87%
立讯精密	7.17%	7.26%	9.39%	10.24%
吴通控股	6.79%	7.12%	8.19%	10.98%
金信诺-公司整体	12.53%	12.25%	16.48%	14.63%
金信诺-本项目	14.98%			

注：可比公司期间费用不含财务费用。

如上表所示，本项目达产年期间费用占比与报告期内公司及可比公司相应期间费用率相比处于合理水平，具有合理性。

3) 内部收益率和投资回收期

本项目内部收益率和投资回收期与同行业上市公司相似募投项目对比如下：

公司	项目	内部收益率 (税后)	静态投资回收期 (税后)
神宇股份	年产 40 万千米 5G 通信、航空航天用高速高稳定性射频同轴电缆建设项目	19.84%	5.69
通光线缆	年产 200 公里能源互联领域用中压海底线缆新建项目	11.59%	8.88
兆龙互连	年产 330 万条数据通信高速互连线缆组件项目	21.83%	5.22
金信诺	高速率线缆、连接器及组件生产项目	17.27%	6.87

如上表所示，本项目的内部收益率和投资回收期与同行业上市公司相似募投项目相应指标相比处于合理范围内，具有合理性。

4) 产品单价

本募投项目产品单价依据历史平均价格及市场预判确定，与现有产品对比情况如下：

募投品类	单位	募投测算单价	2022 年 1-6 月 现有产品均价
高速率线缆	元/km	992.75	1,254.10
高速率连接器	元/PCS	16.25	-
高速率组件	元/PCS	31.59	26.13

如上表所示，高速率线缆产品的预测单价略低于 2022 年 1-6 月公司现有产品均价，主要原因系公司综合考虑未来裸线原材料价格下调、产品结构调整以及未来市场竞争等影响因素；高速率连接器正在向市场推行，尚未形成销售，预计售价在 15-20 元之间；高速率组件产品的测算单价为 31.59 元，与目前交付相似产品的单价较为接近，同时随着未来产品结构的优化调整，产品单价预计将达到测算水平。因此，本项目产品单价测算具有合理性。

综上所述，本项目的预计效益测算及相关收益指标具有合理性。

2、高性能特种电缆及组件生产项目

(1) 本项目效益预测的假设条件、计算基础及计算过程

本项目预计税后财务内部收益率为 20.99%，税后静态投资回收期为 6.16 年（含建设期），具有良好的经济效益，具体测算过程如下：

1) 营业收入

根据不同产品的市场价格、配套客户及产销量规划，本项目预计实现的营业收入测算情况如下表所示：

产品	项目	T+1	T+2	T+3	T+4 及以后
高频 线缆	单价（元/m）	-	150.00	150.00	150.00
	产量（km）	-	120.00	210.00	300.00
	销售收入（万元）	-	1,800.00	3,150.00	4,500.00
低频 线缆	单价（元/m）	-	15.00	15.00	15.00
	产量（km）	-	1,000.00	1,750.00	2,500.00
	销售收入（万元）	-	1,500.00	2,625.00	3,750.00
高频 组件	单价（元/PCS）	-	5,000.00	5,000.00	5,000.00
	产量（PCS）	-	6,000.00	10,500.00	15,000.00
	销售收入（万元）	-	3,000.00	5,250.00	7,500.00
低频 组件	单价（元/PCS）	-	8,000.00	8,000.00	8,000.00
	产量（PCS）	-	3,200.00	5,600.00	8,000.00
	销售收入（万元）	-	2,560.00	4,480.00	6,400.00
收入合计		-	8,860.00	15,505.00	22,150.00

2) 成本费用

本项目总成本费用系指在运营期内为生产产品所发生的全部费用，由生产成本和期间费用两部分构成，其中生产成本包括生产产品而直接发生的人工、水电、材料物料、折旧等，期间费用包括销售费用、管理费用、研发费用等。本项目总成本费用主要参考近两年公司产品成本费用、行业成本水平以及市场有关价格水平测算，具体如下：

单位：万元

序号	项目	T+1	T+2	T+3	T+4
1	生产成本	-	6,266.73	10,644.86	14,647.14
1.1	直接材料费用	-	4,164.20	7,287.35	10,410.50
1.2	直接工资及福利费	-	563.52	1,058.54	1,570.05
1.3	制造费用	-	1,539.01	2,298.97	2,666.59
2	销售费用	-	443.00	775.25	1,107.50
3	管理费用	-	513.76	899.08	1,284.40
4	研发费用	-	432.70	757.23	1,081.75
总成本费用		-	7,656.19	13,076.41	18,120.79

3) 税金及附加

本项目的税金及附加包括：城市维护建设税（按应纳增值税的 7%估算）、教育费附加（按应纳增值税的 3%估算）、地方教育费附加（按应纳增值税的 2%估算）。本项目的收益主要缴纳增值税与企业所得税，企业所得税按利润总额的 15%估算。

4) 项目损益情况

按照上述测算依据及测算过程，本项目达产年收益指标情况如下表所示：

单位：万元

项目	完全达产后 (T+4 及以后)
营业收入	22,150.00
减：营业成本	14,647.14
销售税金及附加	183.14
减：销售费用	1,107.50

管理费用	1,284.40
研发费用	1,081.75
税前利润	3,846.08
所得税	576.91
净利润	3,269.17

(2) 原材料价格变动对效益预测的影响情况的敏感性分析

原材料价格变动对本项目效益预测的影响情况如下：

单位：万元

原材料价格变动	达产年净利润	达产年利润变化金额	达产年利润变化比例	项目税后内部收益率
-10%	4,310.22	1,041.05	31.84%	26.73%
-5%	3789.7	520.53	15.92%	23.87%
0%	3,269.17	-	-	20.99%
5%	2,748.64	-520.53	-15.92%	18.06%
10%	2,228.12	-1,041.05	-31.84%	15.09%

(3) 与现有业务或同行业公司的经营情况进行对比

1) 毛利率

本项目达产年毛利率为 33.87%，与现有业务或同行业公司对比情况如下：

公司	项目	2022年1-6月	2021年	2020年	2019年
金信诺	公司现有高性能特种电缆及组件业务	35.55%	44.26%	44.03%	50.04%
全信股份	高性能传输线缆和组件	49.06%	48.70%	56.50%	51.26%
金信诺	本项目达产年毛利率	33.87%			

注：全信股份在特种线缆及组件领域占有一定市场份额，其 2019 年和 2020 年末单独披露高性能传输线缆和组件业务毛利率，上表列式毛利率为其线缆及线缆组件业务毛利率。

如上表所示，公司高性能特种电缆及组件业务已经具备一定规模，毛利率稳定。本项目预计达产年毛利率低于全信股份相关业务毛利率和报告期内公司现有业务毛利率，主要原因系出于谨慎性原则，对未来市场波动及一些不可预见的变化等风险因素的考虑。

综上，本项目达产年预计毛利率水平具有合理性。

2) 期间费用率

本项目的期间费用主要为管理费用、销售费用和研发费用，达产年期间费用占营业收入的比重与公司及可比公司对比如下：

公司	2022年1-6月	2021年	2020年	2019年
盛洋科技	20.69%	16.68%	18.31%	19.78%
通鼎互联	12.52%	18.68%	15.96%	23.87%
立讯精密	7.17%	7.26%	9.39%	10.24%
吴通控股	6.79%	7.12%	8.19%	10.98%
金信诺-公司整体	12.53%	12.25%	16.48%	14.63%
金信诺-本项目	14.98%			

注：可比公司期间费用不含财务费用。

如上表所示，本项目达产年期间费用占比与报告期内公司及可比公司相应期间费用率相比处于合理水平，具有合理性。

3) 内部收益率和投资回收期

本项目内部收益率和投资回收期与同行业上市公司相似募投项目对比如下：

公司	项目	内部收益率 (税后)	静态投资回收期 (税后)
通光线缆	年产 200 公里能源互联领域用中压海底 线缆新建项目	18.58%	6.68
全信股份	航空航天用高性能线缆及轨道交通用数 据线缆生产项目	25.31%	5.28
金信诺	高性能特种电缆及组件生产项目	20.99%	6.16

如上表所示，本项目的内部收益率和投资回收期与同行业上市公司相似募投项目相应指标相比处于合理范围内，具有合理性。

4) 产品单价

本募投项目产品单价依据历史平均价格及市场预判确定，与现有产品对比情况如下：

募投品类	单位	募投测算单价	2022年1-6月 现有产品均价	2022年1-6月 现有产品价格区间
高频线缆	元/m	150.00	139.73	118.17-184.85

低频线缆	元/m	15.00	6.71	3.95-736.28
高频组件	元/PCS	5,000.00	1,943.20	417.29-298,044.76
低频组件	元/PCS	8,000.00	37,963.44	68.58-93,805.31

由上表可知，公司同一类型特种产品因细分种类、产品系列、型号的不同，导致产品加权均价与具体产品单价差异较大，同一细分品类的价格区间分布较广。本募投项目拟生产的特种产品定位偏向中高端，测算价格整体位于价格区间的中上水平，具有合理性。

综上所述，本项目的预计效益测算及相关收益指标具有合理性。

(六)结合线缆及连接器市场的行业环境、发展趋势、竞争情况、业务定位、前次募投项目的实施情况、拟建和在建项目、同行业可比公司项目，说明本次募投项目是否存在产能过剩风险，发行人拟采取的产能消化措施

1、线缆及连接器市场的行业环境、发展趋势、竞争情况及本次募投项目的业务定位

我国是全球电线电缆行业第一大市场，年销售额超过万亿元。近十年来，随着我国国民经济的快速增长和政策的不断推动，我国电线电缆行业逐渐走向成熟阶段。随着近两年国家加快推进重大工程和新型基础设施建设，以及5G技术全面应用，电线电缆市场规模出现稳中有升的发展态势。未来我国电线电缆行业前景向好，产品升级趋势明显。根据前瞻产业研究院预计，到2026年，行业需求规模有望接近1.8万亿元。

伴随着技术发展，各行各业对于数据高速传输产生了巨大需求，数据中心行业迎来爆发式增长。我国2021年数据中心的市场规模突破2,000亿元，且维持25%左右的增速。依托国家“东数西算”等战略以及5G全面普及大趋势，高速率线缆将广泛应用于大数据中心等领域，市场空间广阔。而目前该领域主要产品被安费诺、泰科电子等国际巨头垄断，我国仍有较大空白，国产替代紧迫性进一步显现。

此外，近年来我国所面临的外部环境日益复杂，在特种科工领域，随着我国国防开支持续增长和国产装备替代化，催生了大量对新式装备的需求，高性能特

种电缆及组件市场规模持续扩大。根据产业信息网数据显示，2020年国内特种线缆市场规模超过10亿元，军用连接器市场规模约124亿元。从国防安全的角度出发，我国亦需要进行装备国产替代化，金信诺作为民营背景的主要市场参与者，在特种领域占有一定市场份额。

公司本次募投项目“高速率线缆、连接器及组件生产项目”、“高性能特种电缆及组件生产项目”主要应用于数据中心及特种科工领域，该等领域具有良好的市场前景及国产替代空间，是公司未来重点拓展的下游领域。

2、前次募投项目的实施情况

截至2021年12月31日，公司前次募投项目均已达到预定可使用状态，项目的具体实施情况如下表所示：

单位：万元

承诺投资项目			募集资金投入情况		项目达到预定可使用状态日期
募投项目名称	募集资金承诺总额	调整后投资总额	截至2021年末累积投入	投入进度	
1.金信诺工业园	30,000.00	32,948.18	27,985.06	84.94%	2021/10/31
2.新型连接器生产及研发中心建设项目	23,293.85	11,080.62	6,080.61	54.88%	2021/10/31
3.特种线缆产能扩建项目	20,741.63	7,780.58	6,502.70	83.58%	2020/10/31
4.大数据线缆生产基地建设项目	14,683.28	4,814.35	4,814.24	100.00%	2018/5/25
5.年产45万平方米印刷电路板项目	14,000.00	29,848.81	29,848.81	100.00%	2020/10/31
6.金信诺企业信息化管理	8,000.00	3,400.00	3,391.68	99.76%	不适用
7.补充流动资金	9,281.24	27,300.05	27,300.05	100.00%	不适用
项目完结节余资金永久补充流动资金	-	-	11,249.44	-	不适用
合计	120,000.00	117,172.59	117,172.59	100.00%	-

公司前次募投项目的具体产品及应用领域如下：

序号	项目名称	归属产品分类	具体产品及应用领域
1	金信诺工业园项目	线缆/ 连接器/ 组件类	主要产品包括无线专网系统、光模块、稳相电缆及器件和高速数据通信器件等，主要应用于4G领

			域的无线专网产品
2	新型连接器生产及研发中心建设项目		主要产品为传统技术形态的 4G 连接器，主要应用于通信领域
3	特种线缆产能扩建项目		主要为特种电源线、光缆及物理发泡系列线缆，主要用于光传输、船用电缆和核电特种电缆领域
4	大数据线缆生产基地建设项目		主要产品为应用于网线等消费类通信领域的大数据线缆
5	年产 45 万平方米印制电路板项目	PCB 类	通信领域
6	金信诺企业信息化管理平台项目	不涉及	不涉及
7	补充流动资金	不涉及	不涉及

公司本次募投项目和前次募投项目均围绕公司主营业务展开，本次募投项目不涉及 PCB 项目及信息化项目建设，其中“卫星通信终端及电磁兼容解决方案研发项目”系研发建设项目，前次募投项目未涉及；“高速率线缆、连接器及组件生产项目”和“高性能特种电缆及组件生产项目”产品分类归属线缆/连接器/组件类，与上表 1-4 项前次募投项目的区别和联系如下：

（1）应用领域方面。公司前次募投项目主要用于 4G 通信传输、轨道交通信号传输系统及线束连接器、核电、光传输、普通网线等领域，而本次“高速率线缆、连接器及组件生产项目”的产品主要应用于数据中心、服务器等领域，“高性能特种电缆及组件生产项目”的产品主要应用于军工领域中的相控阵雷达、战斗机、军用舰船等。

（2）技术路线方面。前次募投项目主要匹配 4G 相关技术，所投产的产品主要为 4G 相关产品。本次募投项目主要匹配 5G 技术，民品领域主要投向 5G 数据中心建设、6G 卫星互联网预研究、电磁兼容技术等，其中差分电缆将被大量使用，以增强数据传输抗干扰性；军品领域主要投向军用雷达、飞机、舰船等线缆和系统建设，重点突出特种高性能线缆的国产替代化，打破国外垄断，保障国防安全。

综上所述，公司本次募投项目与前次募投项目所生产的产品在技术领域、应用场景方面存在较大差异，不存在产能过剩风险。

3、拟建和在建项目情况

公司拟建项目主要为本次募投项目，在建工程项目主要为 PCB 产能扩产项目、安装调试机器设备等。截至 2021 年 12 月 31 日，公司在建工程情况如下：

序号	项目名称	具体内容	期末余额（万元）
1	信丰一厂二期项目	PCB 产能扩产项目	10,637.29
2	安装调试机器设备	主要为 PCB 项目新购入设备的安装调试	4,577.37
3	其他项目	老旧厂房改造等	431.56
合计			15,646.22

4、同行业可比公司项目

发行人的同行业可比公司项目情况如下：

（1）盛洋科技

根据盛洋科技年报披露，其产品主要应用于电视（有线电视、卫星电视）、固定网络等各种标准的信号传输系统及 5G 铁塔通讯。此外，盛洋科技于 2021 年启动对中交科技的重大资产重组，预计本次交易完成后，盛洋科技将在原有射频通信电缆等业务基础上，新增卫星通信业务布局，并进一步拓展通信设备及材料业务，进一步提升产品体系的多元化。

（2）通鼎互联

根据通鼎互联年报披露，其研发项目中“5G 中频段 7/8 辐射型漏缆研发”项目属于通信线缆产品。该产品是一种 5G 中频辐射型漏泄同轴电缆，主要应用于地铁、高速公路隧道、以及室分等 5G 信号覆盖，用户对人流众多和环境封闭 5G 通信需求。此外，通鼎互联在进行阻燃屏蔽铠装数据电缆的研发，该产品虽属于数据电缆，与发行人本次募投项目产品有一定相似性。

（3）立讯精密

根据立讯精密年报披露，其研发项目中存在高速线缆相关项目，应用于超大型数据中心及 5G 服务提供高速信号的传输，该项目与公司本次募投项目存在一定竞争关系。

（4）吴通控股

根据吴通控股年报披露，其在 5G 基础设施建设方面，加大传统连接器、馈缆的生产资源配置；同时加大对 5G 终端及模组的开发。吴通控股主要产品的细分领域不同于发行人本次募投项目所生产的产品。

综上所述，随着新技术的发展，数据中心领域具有良好的发展前景，业内部分上市公司亦在积极布局相关领域通信连接产品的研究与开发。发行人亟需通过实施本次募投项目，弥补产能不足的障碍，快速抢占市场份额。

5、本次募投项目是否存在产能过剩风险，发行人拟采取的产能消化措施

公司本次募投项目主要应用于数据中心及特种科工领域，具有良好的市场前景及国产替代空间，与前次募投项目及在建工程不存在重复建设的情况，不存在产能过剩风险。针对新增产能，发行人拟采取如下产能消化措施：

(1) 与核心客户保持良好的战略合作关系，现有在手订单为产能消化提供保障

公司与数据中心核心硬件设备厂商浪潮、联想、H3C、中兴、曙光、超聚变等深度合作，拥有给数据中心解决方案厂商提供整个差分信号传输端到端的全系列产品的能力。在东数西算工程中，公司参与了核心客户曙光的超算类国家项目的共同研发。同时，公司与核心客户已结成长期稳定的战略伙伴关系，如 2021 年公司获得了浪潮颁发授予的“中和奖”——2021 年度最佳成长奖。此外，公司特种产品稳定供应航空工业集团、中电科集团等军工集团下属科研院所，通过参与混合所有制改革等方式，与主机厂所保持良好的战略合作关系。除此之外，公司仍在积极开拓市场客户。

截至 2022 年 6 月末，公司高速率产品在手待交付订单约 5,000 万元，而目前公司该产品月均产能仅 1,500 万元，加之主要客户后续仍将继续追加订单，现有产能已无法满足现有客户需求，存在较大产能缺口，亟需扩产扩能；特种产品在手待交付订单约 2 亿元，根据客户需求有序安排交付进度。发行人在手订单充沛，能够为本次募投新增产能消化提供充分保障。

(2) 加大研发投入，与核心客户合作研发，持续保持技术领先

公司高速线缆及组件产品主要应用于数据中心的服务器及交换机的内外部

信号传输。同时，公司的高速系列相关产品已可以匹配到英特尔下两代平台，为国内厂商的技术第一梯队。公司系国内首家成功研发并批量向特种科工单位供应稳相电缆的民营企业，已列装多个型号。当前，公司已陆续推出系列元器件、子系统特种产品并实现国产化替代，持续开发适用于各类平台的高性能电线电缆。

未来，发行人仍将持续加大研发投入，提升产品的技术水平，使其符合最新的技术趋势。通过不断改进现有高速率连接产品和特种产品，并持续推出更多符合市场定位和客户需求的新产品，进一步提升产品的销量及市场占有率。

(3) 市场需求较为旺盛，亟待扩充产能填补缺口

公司本次生产建设募投项目“高速率线缆、连接器及组件生产项目”和“高性能特种电缆及组件生产项目”拟生产产品主要应用于数据中心及特种科工领域，该等领域具有良好的市场前景及国产替代空间，该等产品的规划产能及报告期内产能情况如下：

项目	细分产品	单位	本次募投规划新增产能	现有产能			
				2022年1-6月	2021年度	2020年度	2019年度
高速率产品	高速率线缆	KM	100,000	61,500	71,900	30,800	19,000
	高速率连接器	PCS	5,000,000	117,000	234,000	-	-
	高速率组件	PCS	15,000,000	2,772,000	5,016,000	2,112,000	1,056,000
特种产品	特种线缆	KM	2,800	4,300	8,380	6,370	6,370
	特种组件	PCS	23,000	30,500	55,000	51,800	51,000

1) 数据中心领域

在数据中心领域，随着信息数量的爆发式增长以及技术的发展，客户对信息传输速度有了更高要求，高速连接产品的市场需求不断扩大。互联网和云计算的迅猛发展，促进了超大规模数据中心的发展，对数据中心的网络传输速度、数据存储能力提出了更高的要求。数据中心内部有大量的路由器、交换机、传输设备在支撑其数据的运输流转，设备之间的互联需要大量光纤光缆、通信连接器、组件，从而进一步打开数据中心连接产品市场空间。我国2021年数据中心的市场规模突破2,000亿元，且维持25%左右的增速。公司主要提供数据中心服务器内部及服务器之间的高速连接相关产品，由于该细分领域无公开数据，公司根据数

据中心市场规模并结合主要供应商的相关数据估算，该细分领域的国内市场规模约为 70 亿元。目前该领域主要产品被安费诺、泰科电子等国际巨头垄断，我国仍有较大空白，国产替代紧迫性进一步显现。

公司 2021 年高速率产品实现收入接近 8,000 万元，市场占有率仅约 1%。在该细分领域，公司紧随国内龙头企业立讯精密，处于国内厂商技术第一梯队，目前该项业务正处于快速成长阶段。本次募投项目达产后，公司预计年新增 6.54 亿元高速率产品销售额，按现有市场规模数据测算，公司在数据中心领域的市场占有率预计将超过 10%。

2) 特种科工领域

在特种科工领域，近年来我国所面临的外部环境日益复杂，我国军用飞机保有量与美国存在较大差距，“十四五”期间将加速列装，以四代机为主的结构性升级换装也将为军用特种航空线缆带来巨大的市场增量空间。随着国产替代化成为国家大政策，“十四五”期间各军种武器装备订单饱满，军方对高低频组件、航空航天用线缆等元器件有旺盛的国产化需求。根据产业信息网数据显示，2020 年国内特种线缆市场规模超过 10 亿元，军用连接器市场规模约 124 亿元。

公司 2021 年特种产品销售收入为 3.76 亿元，约占特种线缆及军用连接器合计市场规模 134 亿元的 2.81%。目前该领域民营企业龙头为全信股份，其市场占有率按其 2021 年高性能传输线缆和组件销售额 7.10 亿元计算，约为 5.30%。本次募投项目达产后，公司预计年新增 2.22 亿元特种产品销售额，按现有市场规模数据测算，公司在特种领域的市场占有率预计将提升至约 4.46%。

如前所述，公司本次募投项目拟生产产品下游应用领域市场需求旺盛，相关产品产能存在一定缺口，其中高速率产品现有产能规模较小，亟待通过本次募投项目扩产扩能以满足当前客户的旺盛需求，特种产品拟在现有产能基础上进一步增加，以满足日益稳定增长的军品订单需求。

(七) 结合本次募投项目的固定资产投资进度、折旧摊销政策等，量化分析本次募投项目折旧或摊销对发行人未来经营业绩的影响

1、固定资产投资进度

(1) 高速率线缆、连接器及组件生产项目

单位：万元

序号	项目	T+1		T+2	合计
		Q1-Q2	Q3-Q4		
一	建设投资	2,777.61	17,355.28	4,708.62	24,841.52
1	工程费用	2,283.00	16,315.95	4,662.00	23,260.95
1.1	建筑工程费	2,283.00	-	-	2,283.00
1.2	设备购置费	-	15,539.00	4,440.00	19,979.00
1.3	安装工程费	-	776.95	222.00	998.95
2	工程建设其它费用	467.11	867.50	-	1,334.61
3	预备费	27.50	171.83	46.62	245.96
二	项目研发费用	1,105.00	1,105.00	2,210.00	4,420.00
三	铺底流动资金	-	-	2,632.43	2,632.43
四	项目总投资	3,882.61	18,460.28	9,551.05	31,893.95

(2) 高性能特种电缆及组件生产项目

单位：万元

序号	项目	T+1		T+2	合计
		Q1-Q2	Q3-Q4		
一	建设投资	934.32	4,406.58	4,406.41	9,747.30
1	工程费用	774.80	4,250.25	4,250.08	9,275.12
1.1	建筑工程费	774.80	-	-	774.80
1.2	设备购置费	-	4,047.85	4,047.69	8,095.54
1.3	安装工程费	-	202.39	202.38	404.78
2	工程建设其它费用	150.27	112.70	112.70	375.68
3	预备费	9.25	43.63	43.63	96.51
二	铺底流动资金	-	-	772.18	772.18
三	项目总投资	934.32	4,406.58	5,178.59	10,519.49

(3) 卫星通信终端及电磁兼容解决方案研发项目

单位：万元

序号	项目	项目资金	T+1	T+2	合计
1	场地租赁及装修	554.71	554.71	-	554.71

2	设备购置费用	7,416.00	7,416.00	-	7,416.00
3	预备费用	370.80	370.80	-	370.80
4	研发人员投入	1,717.20	-	1,717.20	1,717.20
5	研究开发费用	975.00	-	975.00	975.00
项目总投资		11,033.71	8,341.51	2,692.20	11,033.71

2、固定资产折旧摊销政策

本次募投项目测算的折旧摊销政策系参考公司折旧摊销政策并考虑预计使用年限确定，与公司现行的折旧摊销政策基本保持一致，具体情况如下：

资产类别	公司会计政策			
	折旧方法	折旧年限 (年)	残值率	年折旧率
房屋及建筑物	年限平均法	20	5.00%	4.75%
机器设备	年限平均法	10	5.00%	9.50%
硬件设备	年限平均法	10	5.00%	9.50%
装修	年限平均法	5	0.00%	20.00%
软件	年限平均法	5	0.00%	20.00%

3、量化分析本次募投项目折旧或摊销对发行人未来经营业绩的影响

在本次募集资金实施到位后，预计新增资产所增加的折旧摊销及对发行人未来经营业绩的影响如下表所示：

单位：万元

项目	T+2 年	T+3 年	T+4 年-T+9 年
1、本次募投项目新增折旧摊销(a)	3,579.28	4,426.47	3,864.70
2、对营业收入的影响			
现有营业收入-不含募投项目(b)	249,985.74	249,985.74	249,985.74
新增营业收入(c)	37,860.00	63,717.50	87,581.25
预计营业收入-含募投项目(d=b+c)	287,845.74	313,703.24	337,566.99
折旧摊销占预计营业收入比重(a/d)	1.24%	1.41%	1.14%
3、对净利润的影响			
现有净利润-不含募投项目(e)	6,603.94	6,603.94	6,603.94
新增净利润(f)	3,638.34	7,337.44	10,531.67

预计净利润-含募投项目 (g=e+f)	10,242.28	13,941.38	17,135.61
折旧摊销占净利润比重 (a/g)	34.95%	31.75%	22.55%

注1：现有营业收入、净利润按照 2022 年 1-6 月营业收入、归属于母公司所有者的净利润年化处理测算，并假设未来保持不变。该假设不代表公司对 2022 年度经营情况及趋势的判断。投资者不应据此进行投资决策。

注2：第 T+4 至 T+9 年相关数据为达产期年均营业收入、折旧摊销及净利润。

随着项目逐步达产，本次募投项目新增资产折旧摊销额占新增营业收入、净利润的比例均呈现下降趋势。项目运营期的收入及净利润能够覆盖上述新增折旧摊销金额，且随着项目的持续运营，项目新增折旧摊销对公司经营成果的影响将逐渐减小。因此，本次募投项目新增资产未来折旧摊销预计不会对公司盈利能力产生重大不利影响。

(八) 部分募投项目拟采用关联租赁方式实施，请补充说明租赁土地的用途、使用年限、租用年限、租金及到期后对土地的处置计划，出租方是否取得了合法的土地使用权证，向发行人出租土地是否存在违反法律、法规，或其已签署的协议或作出的承诺的情形，发行人租赁土地实际用途是否符合土地使用权证登记类型、规划用途，是否存在将通过划拨方式取得的土地租赁给发行人的情形

1、租赁土地的用途、使用年限、租用年限、租金及到期后对土地的处置计划

为确保募投项目实施地点稳定及方便项目管理，公司本次募投项目“高速率线缆、连接器及组件生产项目”全部场地拟通过租赁关联方深圳金泰诺拥有的金信诺工业园实施，“卫星通信终端及电磁兼容解决方案研发项目”部分用地拟新增租赁金信诺工业园场地，剩余部分拟使用公司目前已租赁未使用的金信诺工业园场地，该等募投项目不存在用地尚未落实的情况。公司选择金信诺工业园作为该等募投项目的实施地点，其必要性及合理性说明如下：

(1) 根据一揽子交易协议，黄昌华先生及其控制的深圳金泰诺会确保金信诺工业园优先满足金信诺及其子公司的场地使用需求，且租赁协议约定的租赁期为十五年，有助于确保募投项目实施地点长期稳定。

(2) 金信诺工业园厂房装修、基础设施较为完善，拥有较好的软硬件条件，可以满足公司生产需要。公司现有部分厂房租用了金信诺工业园部分场地，其中

此前已租赁尚未使用的场地升级改造后可直接用于“卫星通信终端及电磁兼容解决方案研发项目”的实施，将“高速率线缆、连接器及组件生产项目”安排于此实施亦有助于方便公司统一管理，减少运营成本。

对于本次募投项目拟新增关联租赁场地，根据《关于金诺（天津）商业保理有限公司股权与债权、深圳金泰诺股权、部分土地使用权及其附属房屋建筑物之转让协议》（以下简称“《一揽子交易协议》”），黄昌华与深圳金泰诺共同承诺，协议生效后，将根据公司场地使用需求优先将金信诺工业园场地租赁给公司及子公司使用，此前公司已就本次募投项目需求场地情况与深圳金泰诺协商一致，为了进一步明确拟租赁场地事项，公司及深圳讯诺科技有限公司（以下简称“深圳讯诺”）已分别与深圳金泰诺签署《房屋租赁意向协议》，相关租赁土地的用途、使用年限、租用年限、租金及到期后对土地的处置计划如下：

序号	募投项目名称	出租方	承租方	租赁面积	租赁用途	租用年限	年租金	到期后的处置计划
1	高速率线缆、连接器及组件生产项目	深圳金泰诺	深圳讯诺	15,500平方米	生产办公	拟租赁期限为十五年，租赁合同每年度重新签署	1,012万元	到期后承租方有权优先续租，出租方需优先满足承租方的租赁用地需求
2	卫星通信终端及电磁兼容解决方案研发项目		金信诺	1,733平方米	研发办公		121.34万元	

此外，根据《房屋租赁意向协议》约定，深圳金泰诺与金信诺、深圳讯诺在金信诺有权决策机构审批通过租赁事项或相关交易额度后再行签署正式租赁合同，金信诺、深圳讯诺的付款义务以正式签署租赁合同约定为准。

2、出租方是否取得了合法的土地使用权证，向发行人出租土地是否存在违反法律、法规，或其已签署的协议或作出的承诺的情形，发行人租赁土地实际用途是否符合土地使用权证登记类型、规划用途，是否存在将通过划拨方式取得的土地租赁给发行人的情形

（1）出租方是否取得了合法的土地使用权证

发行人目前持有《不动产权证书》（证书编号：粤（2022）深圳市不动产权

字第 004602 号)，内容如下：

权利人	金信诺
坐落	龙岗区宝龙街道金信诺厂区厂房
权利类型	国有建设用地使用权/房屋所有权
权利性质	出让/商品房
用途	工业用地/厂房
使用期限	2014 年 1 月 16 日起至 2044 年 1 月 15 日止
宗地面积	10,560.45 平方米
宗地号	G02203-0005

发行人与黄昌华、深圳金泰诺于 2021 年 12 月 16 日签署了一揽子交易协议，发行人将持有的位于深圳市龙岗区的土地使用权（宗地号：G02203-0005，宗地面积：10,560.45 平方米）及土地附着的房屋建筑所有权（建筑面积：56,168.35 平方米）转让给深圳金泰诺。

截至本回复报告出具日，上述《不动产权证书》权利人变更登记至深圳金泰诺名下的手续正在办理过程中。

(2) 向发行人出租土地是否存在违反法律、法规，或其已签署的协议或作出的承诺的情形

发行人租赁土地实际用途符合土地使用权证登记类型、规划用途，不存在违反法律、法规的情形。

根据《一揽子交易协议》，黄昌华与深圳金泰诺共同承诺，协议生效后，将根据发行人场地使用需求优先将金信诺工业园场地租赁给发行人及其子公司使用。根据《房屋租赁意向协议》，到期后承租方有权优先续租，出租方需优先满足承租方的租赁用地需求。出租方向发行人出租土地不存在违反已签署的协议或做出的承诺情形。

(3) 发行人租赁土地实际用途是否符合土地使用权证登记类型、规划用途，是否存在将通过划拨方式取得的土地租赁给发行人的情形

发行人租赁土地用途系工业用地，符合土地使用权证登记类型、规划用途。

根据上述《不动产权证书》，募投项目拟租赁土地的权利性质为“出让”，不存在将通过划拨方式取得的土地租赁给发行人的情形。

3、新增关联租赁价格的公允性

(1) 与周边类似产业园的对比情况

经检索网络租赁平台相近区位、相同类型的租赁标的，并结合第三方中介的挂牌价，本次募投项目场地租赁价格与周边产业园的租金对比情况如下：

单位：元/m²/月

序号	项目名称	租金	管理费	单位租金总额
1	安博产业园	47	10.25	57.25
2	智慧家园	45	6.3	61.3
3	精锐大厦	48	7.5	55.5
4	高速率线缆、连接器及组件生产项目	-	-	54.41
5	卫星通信终端及电磁兼容解决方案研发项目	-	-	58.33

如上表所示，本次募投项目拟租赁的金信诺工业园周边相似产业园的租金价格范围在 55.5-61.3 元/m²/月之间。而公司本次募投项目拟租赁的租金价格分别为 54.41 元/m²/月和 58.33 元/m²/月，位于上述市场价格区间范围内且无显著差异，因此本次关联租赁价格具有公允性。

(2) 与金信诺工业园向第三方租赁的对比情况

除向金信诺及其子公司出租外，金信诺工业园还向第三方出租，选取园区内相近使用率的对外出租场地进行比较，具体情况如下：

单位：元/m²/月

序号	租赁对象名称	租金	管理费	单位租金总额
1	客户 A	45.50	6.5	52.00
2	客户 B	69.64	6.5	76.14
3	客户 C	79.00	6.5	85.50

本次募投项目拟租赁场地的租金价格分别为 54.41 元/m²/月和 58.33 元/m²/月，价格位于向第三方出租场地价格区间 52-85.5 元/m²/月范围内，其中向客户

A 的租金价格较低，主要系该客户租赁场地使用率相对较低，而客户 B 和客户 C 的租金较高主要系租赁面积较小所致。

因此，本次关联租赁价格具有公允性及合理性。

(九)除新增关联租赁外，本次募投项目实施后是否会新增对金信诺供应链和赣发供应链的关联交易，如是，结合采购内容及预计金额说明新增关联交易的必要性和交易价格的公允性，是否对发行人生产经营的独立性造成重大不利影响

1、本次募投项目实施后是否会新增对金信诺供应链和赣发供应链的关联交易

公司与赣发供应链共同设立金信诺供应链，并自 2020 年起主要通过金信诺供应链代为采购原材料，有助于公司进一步优化上下游供应链管理，提升整体业务运营效率。同时，依托于合资各方的优势资源，有助于降低资金成本，缓解资金压力。而公司于 2021 年通过赣发供应链代采部分原材料，主要系当时金信诺供应链短期内无法满足公司新增代采业务需求，由赣发供应链向公司提供临时代采服务。

随着生产规模的扩大，公司原材料采购规模将随之增加，根据公司供应链管理的统一安排，公司线缆、连接器及组件生产的常规原材料将主要通过金信诺供应链进行代采，因此在本次募投项目实施后，公司预计将新增对金信诺供应链的关联代采。而由于此前向赣发供应链代采为临时采购，具有偶发性，因此本次募投项目的实施预计不会新增对赣发供应链的关联代采。

2、结合采购内容及预计金额说明新增关联交易的必要性和交易价格的公允性

根据目前统一采购要求，预计本次募投项目“高速率线缆、连接器及组件生产项目”的主要原材料铜类制品、锡类制品、PTFE、FEP 等将主要通过金信诺供应链代为采购，其他生产辅料主要通过其他供应商进行采购，以公司高速率产品 2022 年 1-6 月原材料代采比例为基础，预计本项目达产年生产成本中直接材料通过金信诺供应链代为采购的比例约为 80%。同时，鉴于公司高速率事业部

未来的独立发展规划，该产品相关原材料的采购渠道亦将逐步独立于供应链采购的统一安排，因此本项目达产后预计年新增关联采购金额不超过 23,908.39 万元，约占公司 2021 年营业成本 228,048.78 万元的 10.48%。“高性能特种电缆及组件生产项目”涉及特种产品，其生产原材料与常规原材料有所不同，采购来源较为独立，预计不会通过金信诺供应链代为采购，因此本项目实施后预计不会新增关联采购。本次募投项目新增关联交易是发行人延续现有采购模式而产生，具有商业合理性和必要性。

根据公司与金信诺供应链的约定，金信诺供应链与供应商的具体采购商业条款由公司与供应商直接商定，公司向金信诺供应链支付的采购价款包含原材料货款及代采费用，其中金信诺供应链向供应商支付的原材料货款由公司与供应商按照市场价格直接商定，代采费用年化资金成本为 3.2%，低于一年期银行贷款基准利率。因此预计新增关联交易具有公允性。

3、是否对发行人生产经营的独立性造成重大不利影响

金信诺供应链主要运营金信诺现有采购业务，业务模式为代理采购模式，与金信诺从事的业务不存在同业竞争，业务相互独立。本次募投项目预计新增关联交易系由公司延续现有采购模式而产生，具有商业合理性和必要性，不会对发行人生产经营的独立性造成重大不利影响。

(十) 报告期内，发行人与控股股东、实际控制人及其控制的企业是否存在同业竞争，本次募投项目实施后是否会新增同业竞争情形或存在潜在的同业竞争情形

1、报告期内，发行人与控股股东、实际控制人及其控制的企业是否存在同业竞争

截至本回复报告出具日，除发行人及其控股子公司外，发行人控股股东、实际控制人及其近亲属控制的其他企业为深圳金泰诺，其基本情况如下：

公司名称	深圳市金泰诺技术管理有限公司
注册资本	1,000 万元
法定代表人	黄唯

成立日期	2020年4月7日
住所	深圳市龙岗区宝龙街道宝龙社区宝龙二路50号金信诺1号厂房一单元905
经营范围	<p>一般经营项目是：经营进出口业务；物业租赁；房屋租赁；物业管理；房屋修缮工程、保养管理；园林绿化；清洁服务；物业修缮工程、房地产经纪。有色金属合金销售；新材料技术研发。网络设备销售；物联网设备销售；信息系统集成服务；软件开发；计算机系统服务；5G通信技术服务；技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广。（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）</p> <p>许可经营项目是：普通货运；网络设备制造；物联网设备制造；有色金属合金制造；有色金属压延加工；保险兼业代理。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动，具体经营项目以相关部门批准文件或许可证件为准）</p>

报告期内深圳金泰诺主要围绕金信诺工业园开展物业租赁及物业服务业务，未从事生产制造业务，与发行人不存在相同或类似业务、产品，其经营范围与发行人主营业务亦不存在重叠。因此，报告期内发行人控股股东、实际控制人及其控制的其他企业与发行人不存在同业竞争。

2、本次募投项目实施后是否会新增同业竞争情形或存在潜在的同业竞争情形

发行人上市时，发行人的实际控制人、控股股东黄昌华出具了《避免同业竞争承诺函》，承诺函合法、有效且在正常履行中。发行人本次发行的募集资金投资项目与公司主营业务相一致，本次募投项目实施后，发行人与控股股东、实际控制人之间不会新增同业竞争情形，亦不存在潜在的同业竞争情形。

二、相关风险披露情况

（一）前述问题（2）相关风险

发行人已在募集说明书“重大事项提示”之“四、募集资金投资项目的风险”之“（四）募投项目相关业务资质的风险”和“第五节 本次发行相关的风险因素”之“四、募集资金投资项目的风险”之“（五）募投项目相关业务资质的风险”中披露相关风险如下：

“发行人子公司凤市通信已取得为实施高性能特种电缆及组件生产项目所必要的业务资质，相关资质不存在已到期或者即将到期的情形。鉴于该募投项目尚处于未开工状态，待后续建设完工后，凤市通信可能面临相关资质已到期或者

即将到期的情形，考虑到凤市通信长期从事特种业务，预计届时办理资质续期不存在障碍。但极端情况若无法办理续期，将对其实施高性能特种电缆及组件生产项目造成障碍，进而对发行人的经营业绩造成影响。”

（二）前述问题（4）相关风险

发行人已在募集说明书“重大事项提示”之“四、募集资金投资项目的风险”之“（一）募集资金投资项目不能按计划进展的风险”和“第五节 本次发行相关的风险因素”之“四、募集资金投资项目的风险”之“（一）募集资金投资项目不能按计划进展的风险”披露相关风险如下：

“公司本次发行募集资金投资项目属于公司主营业务范畴，与公司发展战略密切相关。虽然公司对本次募集资金投资项目进行了充分论证，但由于该等项目投资规模较大，可能出现本次发行失败或者募集资金无法按计划募足并到位、募集资金投资项目实施组织管理不力等导致募集资金投资项目不能按计划推进等情形，若公司新增产能无法按计划推进以满足客户及市场需求，将对募集资金投资项目的投资收益造成不良影响，且可能导致现有订单流失及合同履行风险，进而对公司的业绩造成负面影响。”

（三）前述问题（5）相关风险

发行人已在募集说明书“重大事项提示”之“四、募集资金投资项目的风险”之“（三）募集资金投资项目效益不达预期的风险”和“第五节 本次发行相关的风险因素”之“四、募集资金投资项目的风险”之“（三）募集资金投资项目效益不达预期的风险”披露相关风险如下：

“本次募集资金投资项目的效益与国家产业政策、行业技术发展情况、市场供求情况、公司管理水平及市场竞争力等因素密切相关。根据公司的可行性论证评估以及效益测算结果，本次募集资金投资项目具备良好的市场前景和经济效益，但是项目在实际运营中将面临宏观经济不确定性、产业政策变化、技术革新、市场供求变化、生产成本上升等诸多风险，本次募集资金投资项目存在效益不达预期的风险。”

（四）前述问题（6）相关风险

发行人已在募集说明书“重大事项提示”之“四、募集资金投资项目的风险”“（二）募集资金投资项目产能消化风险”和“第五节 本次发行相关的风险因素”之“四、募集资金投资项目的风险”之“（二）募集资金投资项目产能消化风险”中披露相关风险如下：

“本次募集资金投资项目建成后，公司通信线缆、组件及连接器的产能规模将进一步扩大，有助于提升公司满足市场需求的能力。本次募投项目达产后，高速率线缆、连接器、组件的产能相较于 2021 年将分别新增 139.08%、2,136.75%、299.04%；特种线缆、组件的产能相较于 2021 年将分别新增 33.41%、41.82%；高速率产品和特种产品达产年预计分别新增销售额 6.54 亿元和 2.22 亿元，其中高速率产品市场占有率将从目前约 1%提升至达产年超过 10%，特种产品将从目前约 2.81%提升至达产年约 4.46%。如果下游市场的开拓不达预期、国内外宏观经济形势发生重大不利变化，或主要客户出现难以预计的经营风险，将给公司的产能消化造成不利影响，从而导致本次募集资金投资项目的效益难以实现、进而对公司经营业绩造成不利影响。”

（五）前述问题（7）相关风险

发行人已在募集说明书“重大事项提示”之“四、募集资金投资项目的风险”之“（五）新增折旧摊销的风险”和“第五节 本次发行相关的风险因素”之“四、募集资金投资项目的风险”之“（六）新增折旧摊销的风险”中披露相关风险如下：

本次募投项目建成后，发行人固定资产规模将出现一定幅度增长，年折旧费用将相应增加。随着项目逐步达产，本次募投项目新增资产折旧摊销额占预计营业收入（含募投项目）、预计净利润（含募投项目）的比例均呈现下降趋势，项目新增折旧摊销对公司经营成果的影响将逐渐减小。本次募投项目达产后，预计每年将新增折旧摊销 3,864.70 万元，占预计净利润（含募投项目）比重为 22.55%。由于募投项目的建设需要一定周期，若募投项目实施后，因各种因素导致项目不能预期达产，项目收入和净利润不能覆盖新增折旧成本，则存在因固定资产折旧大量增加而导致利润下滑的风险，影响公司未来盈利情况。”

（六）前述问题（8）相关风险

发行人已在募集说明书“重大事项提示”之“四、募集资金投资项目的风险”之“（六）关联租赁募投项目实施场地的风险”和“第五节 本次发行相关的风险因素”之“四、募集资金投资项目的风险”之“（七）关联租赁募投项目实施场地的风险”中披露相关风险如下：

“为确保募投项目实施地点稳定及方便项目管理，发行人拟租赁关联方深圳金泰诺拥有的金信诺工业园作为本次募投项目的实施地点。本次项目实施后，预计每年新增关联租赁金额 1,133.34 万元，占 2021 年营业收入比重为 0.41%，新增关联交易较少，预计不会对发行人的独立性造成重大影响。此外，发行人已就本次募投项目与出租方签署了合法有效的租赁意向协议，约定了较长的租赁期限，且拥有同等条件下的优先承租权。但若房屋租赁到期后未能成功续租，导致发行人需要对相关项目进行搬迁，或后续租金大幅上涨，导致相关成本费用上升，将对发行人的经营造成不利影响。”

三、中介机构核查情况

（一）核查程序

针对问题（1）（8）（9）（10），保荐机构、发行人律师履行了如下核查程序：

1、获取并对照《涉军企事业单位改制重组上市及上市后资本运作军工事项审查工作管理暂行办法》，查阅发行人是否符合相关规定；

2、获取发行人为实施本次募投项目所签订的租赁合同，以及拟租赁土地的不动产权证书，结合发行人与出租方所签订的一揽子协议，判断发行人所租赁土地是否存在法律瑕疵；

3、获取发行人关联交易相关信息，预计关联交易金额，论证新增关联交易的必要性和交易价格公允性，判断关联交易是否对发行人生产经营的独立性造成重大不利影响；

4、获取发行人与控股股东、实际控制人及其控制的企业的基本信息，将其

经营范围与发行人进行比较。

针对其它问题，保荐机构履行了如下核查程序：

1、获取并查阅发行人的相关资质，重点查看相关资质是否齐全，是否处在有效期内；

2、获取发行人本次募投项目的在手订单情况以及客户情况，了解是否已经通过客户认证；

3、查阅并复核本次募投项目的可行性研究报告及项目投资效益测算表，结合募投项目的预计生产规模、预计人员配备数量、同行业可比项目、在建工程等情况，验证项目投资规模的合理性；检查收益预测假设条件的谨慎性和合理性，并对相关指标进行敏感性分析，与现有业务或同行业公司的经营情况进行对比，验证相关收益指标的合理性；

4、查阅公开资料了解线缆及连接器市场的行业环境、发展趋势、竞争情况，向发行人了解本次募投项目业务定位；获取发行人前次募投项目可行性研究报告、效益测算表、实施进度等资料，了解前次募投项目的实施情况、拟建和在建项目。综合分析本次募投项目是否存在产能过剩风险，并了解发行人拟采取的产能消化措施；

5、获取发行人固定资产投资进度、折旧摊销政策等相关资料，列表量化分析本次募投项目折旧或摊销对发行人未来经营业绩的影响。

（二）核查意见

经核查，针对问题（1）（8）（9）（10），保荐机构、发行人律师认为：

1、发行人控股子公司长沙金信诺属于《涉军企事业单位改制重组上市及上市后资本运作军工事项审查工作管理暂行办法》等规定的涉军企事业单位，本次向特定对象发行股票已履行有权机关审批程序，相关信息披露符合保密规定。

2、本次募投项目拟租用场地的出租方已经取得了合法的土地使用权证，向发行人出租土地不存在违反法律、法规，或其已签署的协议或作出的承诺的情形，发行人租赁土地实际用途符合土地使用权证登记类型、规划用途，不存在将通过

划拨方式取得的土地租赁给发行人的情形。

3、除新增关联租赁外，本次募投项目实施后预计将新增对金信诺供应链的关联交易，预计年新增关联采购金额不超过 23,908.39 万元。预计新增关联交易具有必要性，交易价格具有公允性，不会对发行人生产经营的独立性造成重大不利影响。

4、报告期内，发行人与控股股东、实际控制人及其控制的企业不存在同业竞争，本次募投项目实施后不会新增同业竞争情形或存在潜在的同业竞争情形。

经核查，针对其它问题，保荐机构认为：

1、发行人具备开展募投项目所必要的业务资质，相关业务资质不存在即将到期的情形。

2、发行人已经取得本次募投项目拟生产产品相关客户认证，不存在开拓新产品、新业务的情况。

3、本次募投项目的建设投资及建设面积的测算依据及过程合理，项目投资规模具有合理性。

4、本次募投项目效益预测的假设条件、计算基础及计算过程谨慎、合理，相关收益指标具有合理性。

5、本次募投项目不存在产能过剩风险，发行人拟采取的产能消化措施手段较为丰富，足够消化新增的产能。

6、本次募投项目新增折旧或摊销对发行人未来经营业绩的影响较小，不会对公司未来经营业绩产生重大影响。

问题 4

发行人前次非公开发行人民币普通股共募集资金人民币 120,000.00 万元，扣除相关的发行费用后实际募集资金净额为人民币 117,332.64 万元，已于 2016 年 10 月全部到位。截至 2021 年 12 月 31 日，前次募集资金实际用于补充流动资金的金额为 38,549.49 万元，占前次募集资金总额的比例为 32.12%。

请发行人补充说明：（1）报告期内发行人使用募集资金实际补充流动资金的具体情况；（2）结合前述募投项目实施情况和实现效益说明前述项目的投资测算是否谨慎，前述募投项目的节余和剩余募集资金永久补充流动资金的必要性及合理性，是否符合《发行监管问答—关于引导规范上市公司融资行为的监管要求（修订版）》的相关要求。

请保荐人和会计师核查并发表明确意见。

回复：

一、发行人说明

（一）报告期内发行人使用募集资金实际补充流动资金的具体情况

报告期内，公司使用前次非公开发行募集资金实际补充流动资金的具体情况如下表所示：

单位：万元

审批时间	审议程序	补流类型	对应原募投项目	补流金额 ^注	占比
2020/11/13	2020年第八次临时股东大会	节余募集资金永久补流	特种线缆产能扩建项目	2,298.21	1.92%
2020/11/23	董事会公告	节余募集资金永久补流	金信诺企业信息化管理平台	151.26	0.13%
2021/03/24	2021年第二次临时股东大会	变更募投项目永久补流	金信诺工业园	3,686.69	3.07%
			新型连接器生产及研发中心建设项目	1,925.65	1.60%
2021/11/12	2021年第六次临时股东大会	节余募集资金永久补流	金信诺工业园	5,000.07	4.17%
			新型连接器生产及研发中心建设项目	5,000.38	4.17%
合计				18,062.26	15.05%

注：此处列式补流金额包含理财收益及存款利息，实际转出金额以转出当日银行结息余额为准。

报告期内，公司通过变更前次募投项目及节余募集资金永久补充流动资金金额合计为 18,062.26 万元，占前次募集资金总额的比例为 15.05%。

(二) 结合前述募投项目实施情况和实现效益说明前述项目的投资测算是否谨慎，前述募投项目的节余和剩余募集资金永久补充流动资金的必要性及合理性

截至 2021 年 12 月 31 日，公司前次募投项目实施情况及实现效益情况如下表所示：

单位：万元

承诺投资项目			募集资金投入情况		效益实现情况		
募投项目名称	募集资金承诺总额	调整后投资总额	截至 2021 年末累积投入	投入进度	项目达到预定可使用状态日期	承诺效益 ^{注2}	2021 年度实现效益
1.金信诺工业园	30,000.00	32,948.18	27,985.06	84.94%	2021/10/31	6,640.33	4,682.25
2.新型连接器生产及研发中心建设项目	23,293.85	11,080.62	6,080.61	54.88%	2021/10/31	2,743.94	623.57
3.特种线缆产能扩建项目	20,741.63	7,780.58	6,502.70	83.58%	2020/10/31	1,174.64	1,199.12
4.大数据线缆生产基地建设项目	14,683.28	4,814.35	4,814.24	100.00%	2018/05/25	3,012.41	-15.67
5.年产 45 万平方米印刷电路板项目	14,000.00	29,848.81	29,848.81	100.00%	2020/10/31	6,940.33	-2,833.42
6.金信诺企业信息化管理	8,000.00	3,400.00	3,391.68	99.76%	不适用	不适用 ^{注1}	不适用
7.补充流动资金	9,281.24	27,300.05	28,605.00	104.78% ^{注3}	不适用	不适用 ^{注1}	不适用
项目完结节余资金永久补充流动资金	-	-	12,449.92	-	不适用	不适用 ^{注1}	不适用
合计	120,000.00	117,172.59	119,678.02	102.14%^{注3}	-	-	-

注 1：金信诺企业信息化管理平台项目和补充流动资金不直接产生经济效益，无法单独核算因本次募集资金使用而产生的效益。

注 2：承诺效益为调整后募投项目预计年均税前利润。

注 3：投入进度超过 100%系累计投入金额包含理财收益及存款利息所致。

1、前述项目的投资测算是否谨慎

公司 2016 年非公开发行股票募投项目系基于当时的通信市场发展趋势、公司战略诉求及技术评估作出的，相关测算总体具有谨慎性；在项目实际实施过程中，随着相关项目投资的陆续推进，公司应对市场环境、外部经营环境以及公司战略规划的变化对部分项目进行了实施进度、实施主体和地点、建设内容等方面的动态调整。截至 2021 年 12 月 31 日，公司前次募投项目实际投资金额已达到计划投资金额的 100.00%，均已达到预定可使用状态。但受到产能爬坡周期、通信行业周期波动、国家 5G 建设推进速度不及预期、中美贸易摩擦以及新冠疫情等因素影响，除“特种线缆产能扩建项目”外，其他前次募投项目实际实现效益均未能达到预期。具体原因如下：

1) “金信诺工业园项目”主要产品包括无线专网系统、光模块、稳相电缆及器件和高速数据通信器件等，主要应用于 4G 领域的无线专网产品，伴随少量 5G 产品，实际效益未达预期主要系无线专网系统、光模块等产品投入有明显产能爬坡周期，其产品的研发及生产投入正在分阶段进行，业绩未能完全释放；已投产的产品因 4G 向 5G 技术迭代及市场竞争激烈等原因，市场开拓不够理想。

(2) “新型连接器生产及研发中心建设项目”主要产品为传统技术形态的 4G 连接器，主要运用于通信领域，实际效益未达预期主要系 4G 产品的销量因技术变革及市场竞争激烈受到影响，而 5G 产品投资进度不及预期，业绩未能完全释放。传统技术形态的 4G 连接器需求量下降，而市场竞争愈发激烈影响了该项目部分 4G 产品的销量；此外，受到通信行业下行周期影响，国家 5G 建设推进速度不及预期，5G 产品投资进度放缓，业绩未能完全释放。

(3) “大数据线缆生产基地建设项目”主要产品为应用于网线等消费类通信领域的大数据线缆，实际效益未达预期主要系受产品由 4G 向 5G 升级影响，市场需求不足，产能利用率略低。同时，由于国际形势紧张，美国加大对我国制裁，主要客户经营受到一定影响，导致需求大幅下降，订单量不及预期。

(4) “年产 45 万平方米印制电路板项目”主要产品为 PCB 产品，实际效益未达预期主要系受产品认证周期较长、在手订单不足影响，该项目整体产能爬坡较慢，导致产品生产成本较高。

2、前述募投项目节余和剩余募集资金永久补充流动资金的必要性及合理性

公司前述募投项目节余和剩余募集资金永久补充流动资金的具体情况如下：

(1) 2020 年对“特种线缆产能扩建项目”结项并将节余募集资金永久补充流动资金

1) 募集资金实际使用和节余情况

截至 2020 年 9 月 30 日，公司募投项目“特种线缆产能扩建项目”已经实施完毕，该项目计划募集资金投资总额 7,780.58 万元，实际建设投入 6,502.70 万元，占项目计划募集资金投资总额的 83.58%，节余募集资金 2,298.21 万元（含理财收益及存款利息 1,020.33 万元，受审批日与实施日利息结算影响，具体结算金额由转入自有资金账户当日实际金额为准）。

2) 募集资金产生节余的原因

公司在实施募投项目过程中，在投资期通过对设备分析对比谈判，以相对更便宜的价格完成设备的购置，通过对设备改进自动化提高，使设备的生产效率更高，减少了原设备投入。同时，公司严格按照募集资金使用的有关规定，本着合理、高效、节约的原则，从项目的实际需求出发，科学审慎地使用募集资金，在保证项目建设质量和控制风险的前提下，加强对项目费用的监督和管控，降低项目建设的成本和费用，节省了资金支出。

(2) 2020 年对“金信诺企业信息化管理平台”结项并将节余募集资金永久补充流动资金

1) 募集资金实际使用和节余情况

截至 2020 年 11 月 23 日，公司募投项目“金信诺企业信息化管理平台”已经实施完毕，该项目原计划募集资金投资总额 8,000.00 万元，实际计划投入金额 7,822.18 万元，调整后计划募集资金投资总额 3,400.00 万元，实际建设投入 3,391.68 万元，占调整后项目计划募集资金投资总额的 99.76%，节余募集资金 151.26 万元（含理财收益及存款利息 142.94 万元，受审批日与实施日利息结算影响，具体结算金额由转入自有资金账户当日实际金额为准）。

2) 募集资金产生节余的原因

公司在实施募投项目过程中,严格按照募集资金使用的有关规定,本着合理、高效、节约的原则,从项目的实际需求出发,科学审慎地使用募集资金,在保证项目建设质量和控制风险的前提下,加强对项目费用的监督和管控,降低项目建设的成本和费用,节省了资金支出。此外,公司按照相关规定,依法对闲置的募集资金进行现金管理,提高了闲置募集资金的使用效率,取得了一定的理财收益及募集资金存放期间产生的利息收入。

(3) 2021 年对“金信诺工业园”、“新型连接器生产及研发中心建设项目”结项并将节余募集资金永久补充流动资金

1) 募集资金实际使用和节余情况

截至 2021 年 10 月 26 日,公司募投项目“金信诺工业园”、“新型连接器生产及研发中心建设项目”已经实施完毕,上述项目原计划募集资金投资总额 53,293.85 万元,调整后计划募集资金投资总额 44,028.80 万元,实际建设投入 34,065.67 万元,节余募集资金 10,000.45 万元(含理财收益及存款利息 37.32 万元,最终金额以资金转出当日银行结息余额为准)。

2) 募集资金产生节余的原因

公司基于宏观形势变化及业务开展的实际情况考虑,为在确保风险可控的情况下实现投入产出最大化,对“新型连接器生产及研发中心建设项目”及“金信诺工业园项目”涉及产品的产能进行了相应调整,相关投入少于预计,形成部分节余资金。此外,公司按照相关规定,依法对闲置的募集资金进行现金管理,提高了闲置募集资金的使用效率,取得了一定的理财收益及募集资金存放期间产生的利息收入。

综上所述,公司前述募投项目拟投入募集资金产生节余主要系基于宏观形势变化及业务开展的实际情况考虑,公司对相关募投项目涉及产品产能进行调整,相关投入少于预期。同时,公司前期对闲置募集资金进行现金管理亦产生了部分理财收益及存款利息。公司将前次募投项目节余和剩余募集资金永久补充流动资金有利于提高前次募集资金的使用效率,亦有助于缓解公司此前日常运营资金较为紧张的局面,因此具有必要性及合理性。

（三）是否符合《发行监管问答——关于引导规范上市公司融资行为的监管要求（修订版）》的相关要求

公司 2016 年非公开发行股票募集资金总额为 120,000.00 万元，扣除相关的发行费用后实际募集资金净额为人民币 117,332.64 万元，已于 2016 年 10 月全部到位。

根据 2020 年 2 月发布的《发行监管问答——关于引导规范上市公司融资行为的监管要求（修订版）》规定：“通过配股、发行优先股或董事会确定发行对象的非公开发行股票方式募集资金的，可以将募集资金全部用于补充流动资金和偿还债务。通过其他方式募集资金的，用于补充流动资金和偿还债务的比例不得超过募集资金总额的 30%。”

公司于 2016 年编制《非公开发行股票预案》时点，募集资金使用计划符合《发行监管问答——关于引导规范上市公司融资行为的监管要求（修订版）》的要求；公司履行相关程序后变更部分募集资金用途并永久补充流动资金，对部分募集资金投资项目结项并将节余募集资金永久补充流动资金，符合《上市公司监管指引第 2 号——上市公司募集资金管理和使用的监管要求》等相关规定要求。

二、中介机构核查情况

（一）核查程序

针对上述事项，保荐机构、发行人会计师履行了如下核查程序：

1、查阅《发行监管问答——关于引导规范上市公司融资行为的监管要求（修订版）》等相关法规及规则要求；

2、查阅发行人 2016 年度非公开发行股票预案、前次募集资金投资项目可行性分析报告、定期报告、募集资金存放与使用情况的专项报告、募集资金银行账户对账单；

3、查阅发行人前次募集资金台账、募集资金专户对账单、销户资料等；

4、取得并核查了发行人关于前次募集资金投资项目用途变更所履行的董事会、监事会及股东大会程序文件及公告文件；

5、询问发行人关于变更部分募集资金用途、实施进度的具体原因及项目后续投资安排。

（二）核查意见

经核查，保荐机构、发行人会计师认为：

1、报告期内，公司通过变更前次募投项目及节余募集资金永久补充流动资金金额合计为 18,062.26 万元，占前次募集资金总额的比例为 15.05%。

2、公司前次募投项目决策系基于当时的宏观及产业政策、公司战略及技术评估情况作出的，聘请专业机构进行了可行性研究，投资测算具有谨慎性，相关测算合理；根据募集资金实际使用情况及业务发展规划，在履行相应董事会、监事会及股东大会审议程序后，公司将前述募投项目的结余和剩余募集资金永久补充流动资金，具有必要性及合理性。

3、公司于 2016 年编制《非公开发行股票预案》时点，募集资金使用计划符合《发行监管问答——关于引导规范上市公司融资行为的监管要求（修订版）》的要求；在履行相关程序后变更部分募集资金用途并永久补充流动资金，对部分募集资金投资项目结项并将节余募集资金永久补充流动资金，亦符合《上市公司监管指引第 2 号——上市公司募集资金管理和使用的监管要求》等相关规定。

问题 5

截至 2022 年 3 月末，发行人衍生金融资产期末余额为 430.11 万元，其他应收款期末余额为 31,326.53 万元，一年内到期的其他非流动资产期末余额为 764.95 万元，其他流动资产期末余额为 9,069.42 万元，长期股权投资期末余额为 34,434.26 万元，其他权益工具投资期末余额为 10,993.35 万元，其他非流动金融资产期末余额为 5,501.62 万元，其他非流动资产期末余额为 17,055.85 万元。根据申报材料，发行人持有常州市武进区通利农村小额贷款股份有限公司（以下简称通利小贷）10.42%的股权。

请发行人补充说明：（1）自本次发行董事会决议日前六个月至今，发行人新投入或拟投入的财务性投资及类金融业务的具体情况；（2）结合相关财务报表科目的具体情况，说明发行人最近一期末是否持有金额较大的财务性投资（包括类金融业务），是否符合《创业板上市公司证券发行上市审核问答》（以下简

称《审核问答》)问答 10 的相关要求；(3) 结合发行人投资的合伙企业相关合伙协议中规定的投资范围、认缴实缴金额及差异、对外(拟)投资企业情况、未投资金额等,说明发行人未将对宁国金鼎田仆产业投资基金(有限合伙)、深圳投控建信创智科技股权投资基金合伙企业(有限合伙)等合伙企业的投资认定为财务性投资的原因及合理性；(4) 通利小贷最近一年一期类金融业务的内容、模式、规模等基本情况,相关风险、债务偿付能力及经营合规性,是否符合《审核问答》)问答 20 的相关要求,是否存在后续处置计划。

请保荐人核查并发表明确意见,请会计师核查(1)(2)(3)并发表明确意见,请律师核查(4)并发表明确意见。

回复:

一、发行人说明

(一)自本次发行董事会决议日前六个月至今,发行人新投入或拟投入的财务性投资及类金融业务的具体情况

1、财务性投资及类金融业务的认定标准

根据中国证监会于 2020 年 6 月发布的《再融资业务若干问题解答》以及深交所于 2020 年 6 月发布的《深圳证券交易所创业板上市公司证券发行上市审核问答》,对财务性投资及类金融业务的规定如下:

(1) 财务性投资的类型包括不限于:类金融;投资产业基金、并购基金;拆借资金;委托贷款;以超过集团持股比例向集团财务公司出资或增资;购买收益波动大且风险较高的金融产品;非金融企业投资金融业务等;

(2) 围绕产业链上下游以获取技术、原料或渠道为目的的产业投资,以收购或整合为目的的并购投资,以拓展客户、渠道为目的的委托贷款,如符合公司主营业务及战略发展方向,不界定为财务性投资;

(3) 金额较大指的是,公司已持有和拟持有的财务性投资金额超过公司合并报表归属于母公司净资产的 30%。期限较长指的是,投资期限或预计投资期限超过一年,以及虽未超过一年但长期滚存;

(4) 本次发行董事会决议日前六个月至本次发行前新投入和拟投入的财务

性投资金额应从本次募集资金总额中扣除；

(5) 除人民银行、银保监会、证监会批准从事金融业务的持牌机构为金融机构外，其他从事金融活动的机构均为类金融机构。类金融业务包括但不限于：融资租赁、商业保理和小贷业务等。

此外，根据中国证监会 2020 年 7 月发布的《监管规则适用指引——上市类第 1 号》，对上市公司募集资金投资产业基金以及其他类似基金或产品的，如同时属于以下情形的，应当认定为财务性投资：（1）上市公司为有限合伙人或其投资身份类似于有限合伙人，不具有该基金（产品）的实际管理权或控制权；（2）上市公司以获取该基金（产品）或其投资项目的投资收益为主要目的。

2、自本次发行董事会决议日前六个月至今，发行人新投入或拟投入的财务性投资及类金融业务的具体情况

本次发行相关董事会决议日（2021 年 1 月 7 日）前六个月至今，发行人不存在新投入或拟投入财务性投资及类金融业务的情况，具体分析如下：

（1）类金融

董事会决议日前六个月至今，发行人不存在新投入或拟投入类金融业务（包含增资、借款等各种形式的资金投入）的情况。

（2）投资产业基金、并购基金

1) 深圳投控建信创智科技股权投资基金合伙企业（有限合伙）（以下简称“创智科技”）

2019 年 12 月，公司召开第三届董事会 2019 年第十四次会议，同意参与设立由深圳市投控资本有限公司发起并管理的创智科技，基金规模 100,000 万元，其中金信诺作为有限合伙人认缴出资 10,000 万元。截至本次发行董事会决议日前六个月，公司已分别于 2020 年 3 月和 2020 年 5 月完成对创智投资的实缴出资 1,000 万元和 2,000 万元；本次发行董事会决议日前六个月至今，公司于 2020 年 11 月新投入实缴出资金额为 500 万元，累计已实缴 3,500 万元。

公司已于 2022 年 7 月 19 日召开了 2022 年第九次总经理办公室会议，作出了后续不再继续对创智科技进行出资的决定，并于 2022 年 7 月 20 日发布了

《关于公司参与投资基金的进展公告》，公告披露了公司拟不再继续增加对创智科技的投资。截至本回复报告出具日，公司关于终止对创智科技后续投资的内部审议程序已履行完毕，目前正在就剩余认缴出资部分的具体处置方案同其他合作方积极协商。

创智科技重点投向以 5G 通信为核心代表的新一代信息技术产业，并关注人工智能、医疗健康、金融科技、先进制造、互联网、新能源、新材料等创新科技型产业方向的行业或领域。公司本次投资旨在通过充分利用各合作方优势资源，接触行业内的前沿信息及先进技术，寻求与行业上下游端合作机会，为公司 5G、互联网、医疗产品的技术及业务发展提供助力。因此，公司对创智科技的投资属于围绕产业链上下游以获取技术、市场渠道为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的。由于短期内下游客户需求尚不明确，基于谨慎性原则公司将**将对创智科技的投资认定为财务性投资，并相应将本次发行董事会决议日前六个月至今公司对创智科技新投入的 500 万元从本次募集资金总额中扣除。**

2022 年 9 月 20 日，公司召开第四届董事会 2022 年第九次会议，经审议通过，本次发行募集资金总额由不超过 60,000 万元调整为不超过 59,500 万元，其中补充流动资金项目由 18,000 万元调整为 17,500 万元。

2) 投资湖南玖玥创业投资合伙企业（有限合伙）（以下简称“湖南玖玥”）

2019 年 12 月，公司召开第三届董事会 2019 年第十二次会议，同意参与设立由湖南玖玥泉私募股权基金管理有限公司发起并管理的湖南玖玥，基金规模 2 亿元，其中公司作为有限合伙人认缴出资 8,000 万元，截至本次发行董事会决议日前六个月，公司已完成对湖南玖玥的实缴出资 1,000 万元，本次发行董事会决议日前六个月至今新投入实缴出资金额为 3,000 万元，累计已实缴 4,000 万元。

湖南玖玥系为促进湖南省与长沙市信息通讯及其相关军民融合产业的发展，主要投资于信息通讯及其相关军民融合产业，与公司主营业务具有协同关系，该投资属于围绕产业链上下游以获取技术、市场渠道为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的，因此不属于财务性投资。2021 年，因湖南玖玥未按约定履行投资协议，公司向湖南玖玥普通合伙人长沙凰玥企业管理合伙企业（有限

合伙) 出售了公司所持有的湖南玖玥全部出资份额。

3) 投资华德诚志重科股权投资(北京)合伙企业(有限合伙)(以下简称“华德诚志”)

2020年8月,公司召开第三届董事会2020年第十三次会议,同意公司与华德诚志重科投资管理(北京)有限公司、诚志重科技有限公司、北京市科技创新基金(有限合伙)、西安善美启程投资基金合伙企业(有限合伙)、无锡产业发展集团有限公司共同发起设立华德诚志。该基金总规模为101,011万元,公司作为有限合伙人在本次交易中拟以自有资金出资10,000万元。华德诚志拟投资于围绕涉及重大国计民生、国家安全、影响国家地位的软硬科技、装备、智库等重大、核心、关键技术项目,聚焦新一代信息技术与智能制造两大核心支柱产业。

华德诚志已于2021年5月发起设立,截至本回复报告出具日,公司未就设立华德诚志签署相关合伙协议,亦未就设立华德诚志实际出资。根据自身的经营情况和战略发展需求,结合宏观经济形式及投融资环境,公司已终止参与设立该基金。

综上,自本次发行董事会决议日前六个月至今公司存在新投入或拟投入的产业基金、并购基金,但该等基金均不属于财务性投资。

(3) 拆借资金

董事会决议日前六个月至今,发行人不存在新投入或拟投入的拆借资金。

(4) 委托贷款

董事会决议日前六个月至今,发行人不存在新投入或拟投入的委托贷款。

(5) 以超过集团持股比例向集团财务公司出资或增资

董事会决议日前六个月至今,发行人不存在新投入或拟投入的以超过集团持股比例向集团财务公司出资或增资。

(6) 购买收益波动大且风险较高的金融产品

董事会决议日前六个月至今,发行人购买的理财产品明细如下:

单位:万元

序号	受托机构	购买本金	产品类型	投资期限	购买日	是否赎回	平均年化收益率
1	招商银行	2,000	理财产品	实时赎回	2020.8.24- 2020.12.16	是	2.67%
2	招商银行	2,000	结构性存款	90天	2020.9.29	是	2.93%
3	光大银行	1	理财产品	实时赎回	2021.9.26	是	2.96%

公司购买的银行理财产品均为安全性高、低风险类的理财产品，不属于收益波动大且风险较高的金融产品。除银行理财产品外，公司购买的其他金融产品系公司日常经营中为了对冲外汇风险、铜金属价格波动等风险为目的的外汇及大宗商品类金融衍生品，不属于公司为获取收益而购买的收益波动大且风险较高的金融产品。

综上，董事会决议日前六个月至今，发行人不存在新投入或拟投入的购买收益波动大且风险较高的金融产品。

(7) 非金融企业投资金融业务

董事会决议日前六个月至今，发行人不存在新投入或拟投入金融业务的情况。

(二) 结合相关财务报表科目的具体情况，说明发行人最近一期末是否持有金额较大的财务性投资（包括类金融业务），是否符合《创业板上市公司证券发行上市审核问答》（以下简称《审核问答》）问答 10 的相关要求

1、最近一期末财务性投资情形

截至 2022 年 6 月 30 日，公司与财务性投资（含类金融业务）可能相关的报表项目详情及认定分析如下：

单位：万元

项目	账面价值	主要内容
交易性金融资产	-	-
衍生金融资产	345.19	金融衍生产品
其他应收款	30,425.07	应收往来款，主要系 2021 年底实施一揽子交易的应收款项
一年内到期的非流动资产	779.96	一年内到期的融资租赁保证金
其他流动资产	7,254.30	主要为待抵扣的进项税及应收退货成本
长期应收款	537.99	融资租赁保证金
长期股权投资	34,693.18	联营企业股权投资

其他权益工具投资	8,638.23	短期内无出售意图的股权投资
其他非流动金融资产	5,501.62	以公允价值计量的股权投资（权益工具投资）
其他非流动资产	16,918.21	预付的工程设备款、定期存单

（1）交易性金融资产

截至 2022 年 6 月 30 日，发行人不存在持有交易性金融资产的情形。

（2）衍生金融资产

发行人衍生金融资产为铜金属等期货，是以对冲金属价格波动风险为目的进行套期保值，公司购买的铜期货总额较小，且均与生产经营相关，不属于财务性投资。

（3）其他应收款

截至 2022 年 6 月 30 日，发行人其他应收款主要由往来款、押金及保证金、员工借款及代扣代缴款构成。除金信诺轨道拆借往来款外，其余其他应收款均为经营性其他应收款。截至 2022 年 6 月 30 日，发行人对外拆借资金情况如下：

拆借对象	拆借金额（万元）	是否属于财务性投资
金信诺轨道	140.00	是

金信诺轨道原系公司全资子公司凤市通信持有 51% 股权的子公司，2019 年 1 月，金信诺轨道因自身业务发展需要，与凤市通信签订了金额为 500 万元的《借款合同》，未明确约定还款期限，因此不存在超期的情形。截至 2022 年 6 月 30 日，金信诺轨道已偿还拆借金额 360 万元，尚余 140 万元未偿还。2019 年 3 月，凤市通信将其所持金信诺轨道部分股权对外出售，转让完成后，公司失去对金信诺轨道控制权，金信诺轨道由此成为公司的联营企业，公司不再将其纳入合并报表范围，上述借款通过其他应收款核算。由于该笔资金借款时间较长，出于谨慎性原则，公司将上述拆借金额 140 万元认定为财务性投资。

2019 年 1 月《借款合同》签署时，金信诺轨道为公司的控股子公司，根据《公司章程》及当时有效的《深圳证券交易所创业板股票上市规则（2018 年第二次修订）》，“9.17 上市公司与其合并范围内的控股子公司发生的或者上述控股子公司之间发生的交易，除中国证监会或者本所另有规定外，免于按照本章

规定披露和履行相应程序”，该交易免于履行审议程序，亦未触及《深圳证券交易所创业板股票上市规则（2018年第二次修订）》9.2条需要披露的情形。

2019年3月，公司召开总经理办公室会议，同意将所持金信诺轨道5%股权以210万元价格对外转让，金信诺轨道变更为公司的联营企业，公司对其的借款由此成为对联营企业的财务资助。根据当时有效的《深圳证券交易所创业板股票上市规则（2018年第二次修订）》第9.15条：“出售控股子公司股权导致上市公司合并报表范围变更的，还应当说明公司是否存在为该子公司提供担保、委托该子公司理财，以及该子公司占用公司资金等方面的情况；如存在，应当披露前述事项涉及的金额、对公司的影响和解决措施”。

由于转让金信诺轨道5%股权作价为210万元，未达到董事会及股东大会审议和披露的标准，故公司未对该项交易进行审议和披露，同时亦未对金信诺轨道占用公司资金的情况涉及的金额、对公司的影响和解决措施等进行专项披露。截至2022年6月30日，该笔借款余额较小，占公司归属于母公司净资产的比例仅约为0.06%，不会影响公司正常开展业务及资金使用，亦不构成控股股东、实际控制人非经营性占用上市公司资金的情形。公司已于2019年年度报告以及每年的定期报告中披露前述资金拆借事项，不存在隐瞒上述财务资助事项的情形。

截至本回复报告出具日，金信诺轨道已向公司归还140万元借款。对于上述信息披露问题，公司已积极整改，加强内部人员对《深圳证券交易所创业板股票上市规则》、《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第2号——创业板上市公司规范运作》等业务规则及其他相关法律法规的学习，提高全员合法合规意识和风险意识，在信息披露和公司治理中严格遵守相关法律法规和市场规则，坚决杜绝相关问题再次发生。

（4）一年内到期的非流动资产

截至2022年6月30日，发行人一年内到期的非流动资产主要为一年内到期的融资租赁保证金，不属于财务性投资。

（5）其他流动资产

截至2022年6月30日，发行人其他流动资产主要为待抵扣进项税和应收退货成本等，不属于财务性投资。

(6) 长期应收款

截至 2022 年 6 月 30 日，发行人长期应收款主要为融资租赁保证金，不属于财务性投资。

(7) 长期股权投资

截至 2022 年 6 月 30 日，发行人长期股权投资账面价值为 34,693.18 万元，对外参股投资的具体构成如下：

单位：万元

序号	项目	持股比例	主要业务	账面余额	成立时间	认缴时间	累计认缴金额	实缴时间	累计实缴金额	是否继续投资	是否构成财务性投资
1	江苏万邦微电子有限公司	17.49%	集成电路芯片及产品制造和销售	12,960.21	2006/05/19	2017/03	86.52	2017/03	86.52	否，已完成全部实缴出资	否
						2017/10	5,100.00	2017/10	5,100.00		
						2019/12	4,900.00	2019/12	4,900.00		
						2021/08	1,942.86	2021/08	1,942.86		
2	金信诺供应链	49.00%	供应链管理、国内一般贸易	10,531.55	2019/11/05	2019/11	9,800.00	2019/12	500.00	否，已完成全部实缴出资	否
								2020/01	2,500.00		
								2020/02	5,500.00		
								2020/04	7,500.00		
								2020/06	9,800.00		
3	宁国田仆	36.17%	股权投资	6,051.76	2017/07/10	2017/07	10,850.00	2017/07	4,000.00	否，已完成全部实缴出资	否
								2017/08	7,450.00		
								2018/03	9,450.00		
								2018/12	10,850.00		
4	深圳市天海世界卫星通信科技有限公司	21.45%	通信终端设备、无线电通讯设备、卫星通讯产品的销售及技术开发	2,207.56	2006/12/21	2018/12	100.00	2019/01	50.00	是，后续公司将结合自身卫星及无线通讯业务实际发展情况和标的公司融资计划审慎做出追加投资决策	否
								2019/02	100.00		
						2018/12	158.82	2019/07	129.41		
								2019/12	238.23		
2020/04	238.23										

序号	项目	持股比例	主要业务	账面余额	成立时间	认缴时间	累计认缴金额	实缴时间	累计实缴金额	是否继续投资	是否构成财务性投资	
						2020/03	195.88	2020/04	195.88			
						2021/09	238.23	2021/09	222.63			
					2021/12			236.75				
					2022/05			237.12				
5	金信诺轨道	46.00%	轨道交通信号系统及设备、光纤、连接器、光纤传感设备的研发、设计、制造、加工及销售	1,419.78	2016/02/25	2016/02	295.80	2016/03	100.00	否，已完成全部实缴出资	否	
						2016/04	295.80					
						2019/03	266.80	2019/03	266.80			
6	上海中觅通信技术有限公司	15.00%	计算机软件、集成电路芯片、光电产品、电子产品、通讯设备的研发、销售	1,252.44	2016/02/25	2019/09	441.18	2019/09	294.12	否，已完成全部实缴出资	否	
						2019/07	441.18					
7	深圳市小草云链科技有限公司	28.01%	计算机软硬件、智能卡、网络通信设备的技术开发与销售	198.91	2014/12/16	2018/05	301.18	2019/07	175.91	后续公司将结合自身实际经营情况及标的公司融资计划审慎做出投资决策	否	
								2020/07	181.79			
								2020/08	187.67			
								2020/10	193.55			
								2020/11	199.43			
								2021/01	205.31			
8	赣州无剑投资管理有限公司	7.65%	投资管理	55.24	2017/02/13	2017/02	153.00	2017/05	76.50	否，已完成全部实缴出资	是	
						2019/08	76.50					
9	深圳市金航增材科技有限公司	40.00%	金属制品、3D打印零部件制造及航空航天零部件的研发	15.74	2017/12/15	2017/12	400.00	2018/10	15.00	否	是	

序号	项目	持股比例	主要业务	账面余额	成立时间	认缴时间	累计认缴金额	实缴时间	累计实缴金额	是否继续投资	是否构成财务性投资
10	诺特（长沙）联接技术有限公司	49.00%	软件技术服务，通信系统设备、电线、电缆的制造	0.00 ^注	2020/08/07	2020/08	490.00	2020/09	98.00	否	否

注：诺特（长沙）联接技术有限公司，公司对其投资成本98万元，截至2022年6月30日，已实现累计亏损217.79万元，按照权益法核算，账面余额已减至0万元。

1) 江苏万邦

江苏万邦原为公司控股子公司，公司于 2019 年 12 月对外转让江苏万邦控制权，不再将其纳入合并报表范围。江苏万邦在波束控制芯片和天线阵面技术领域拥有一支具有行业领先水平的资深研发团队，具备大规模专用电路和抗辐照电路方面的设计能力；在有源相控阵雷达用波束控制专用集成电路、抗辐射加固集成电路和器件领域处于国内较高水平。

公司于 2017 年收购江苏万邦主要系为完善公司战略布局，加速形成在通讯领域、航天航空领域的系统级研发能力，并带动元器件及核心元器件的销售，同时利用江苏万邦在其所在领域市场领先的技术水平和客户认可度，充分整合公司作为上市公司的平台及资金资源，充分发挥协同效应，实现军民两用技术在 5G 通讯、卫星通讯、物联网及国防军工领域的同步推进。除此以外，收购期间，江苏万邦在研产品包括和战略合作方合作开发的毫米波天线解决方案及多波段卫星通信机，其波段已覆盖当时以及未来国产卫星通信的主要波段，与公司卫星及通讯业务具备密切联系，收购江苏万邦是公司实现“多领域的信号互联及方案的一站式服务”战略目标的重要一步。

2019 年公司完成对江苏万邦控制权出售后，江苏万邦仍在客户及渠道方面与公司具有较强的业务协同关系。江苏万邦生产的主要产品波束控制专用集成电路主要运用于有源相控雷达 T/R 组件内部，负责有源相控阵雷达的针面波束指向的控制，是 T/R 组件的重要组成部分之一，应用于电子、航空、航天、船舶、兵器等国防重点工程电子装备领域。在特种科工领域，公司亦通过自主创新逐步实现武器装备核心零部件“国产化替代”，为机载、弹载、船载以及相控阵雷达等特种装备提供全系列信号互联产品。由于公司部分特种线缆/连接器客户同时存在波束控制等专用集成电路的需求，江苏万邦的主要客户亦为公司主营业务特种线缆/连接器/组件类产品的相关客户。因此，通过投资江苏万邦有利于开展双方的业务协同，为下游特种科工客户提供一体化的解决方案，进一步加强线缆/连接器/组件类业务在特种科工领域内的订单获取、客户维护和渠道开拓，与公司主营业务形成能力及资源互补，有助于公司主营业务的进一步发展。

综上，公司向江苏万邦的投资属于围绕产业链上下游以获取技术、客户、渠

道为目的的产业投资，与公司现有的主营业务协同关系较强，并非以获得投资收益为主要目的，不属于财务性投资。

2) 金信诺供应链

为优化公司上下游供应链管理，提升整体业务运营效率，公司与股东赣发投下属赣发供应链于 2019 年 11 月共同设立金信诺供应链，自 2020 年起该公司逐步承接金信诺及其子公司原有采购业务。金信诺供应链主要为金信诺提供原材料代采服务，该投资属于围绕产业链上下游以获取上游原材料为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的，不属于财务性投资。

3) 宁国田仆

2017 年 5 月，公司召开第三届董事会 2017 年第五次会议，同意参与设立宁国田仆，主要投向为对金信诺主营业务具有战略价值的投资项目或经投委会决定审议通过的与金信诺主营业务相关的通信产业投资项目。宁国田仆对外投资企业的主营业务与发行人具有协同关系，该等投资属于围绕产业链上下游以获取技术为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的，不属于财务性投资。

具体详见本题“（三）结合发行人投资的合伙企业相关合伙协议中规定的投资范围、认缴实缴金额及差异、对外（拟）投资企业情况、未投资金额等，说明发行人未将对宁国金鼎田仆产业投资基金（有限合伙）、深圳投控建信创智科技股权投资基金合伙企业（有限合伙）等合伙企业的投资认定为财务性投资的原因及合理性”相关回复内容。

4) 深圳市天海世界卫星通信科技有限公司（以下简称“天海世界”）

天海世界主要从事计算机软件、集成电路芯片、光电产品、电子产品、通讯设备的研发、销售，与公司卫星通讯业务具有协同关系。通过投资天海世界，公司得以与天海世界共享在卫星通信领域的知识产权，能够进一步推进公司在卫星通信领域与 5G 融合领域的市场挖掘和客户运营，实现对相关市场的快速切入、资源共享，有助于提升公司在卫星通信领域的市场竞争力，推动公司的战略发展。2019 年 1 月，公司控股子公司武汉金信诺同天海世界围绕海洋宽带技术签订了《海洋宽带业务合作协议》，协议约定，天海世界通过投入船端设备、卫星网络并提供销售渠道；武汉金信诺通过提供船载设备和配套服务，双方展开全面深入

合作，共同开发、测试、建立实施和推广海洋宽带业务。

因此，该投资属于围绕产业链上下游以获取技术、原材料、渠道为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的，不属于财务性投资。

5) 金信诺轨道

金信诺轨道原为公司控股子公司，公司于 2019 年 3 月对外出售金信诺轨道股权，不再将其纳入合并报表范围。金信诺轨道主要从事轨道交通信号系统及设备、光纤、连接器、光纤传感设备的研发、设计、制造、加工及销售。公司投资金信诺轨道，是公司对未来线缆/连接器/组件类供应商客户多元化趋势的正确把握，扩大了公司原有产品的产能、延伸产业链、丰富产品品类，巩固和提高了公司产品在信号互联领域的市场地位和技术优势。此外，由于公司部分交通运输领域类客户对于汽车线束需求具有多样性，公司无法生产某些特定型号、小批量的汽车线束产品，为满足客户临时需求，公司向金信诺轨道采购特定型号的汽车线束并向既有交通运输领域的客户获取对应订单。同时，金信诺轨道亦会将其不具有交付能力的产品委托公司代其生产。

因此，公司通过和金信诺轨道合作，充分运用了自身及金信诺轨道在不同型号汽车电缆产品方面生产能力及双方在不同客户渠道方面的相对优势，实现了双方产品及客户渠道的互补互享，增加了公司供应的品类及销售收入。报告期内，公司向金信诺轨道实现采购及销售累计分别为 56.91 万元和 272.06 万元，95% 以上为汽车线缆及连接器产品的采购和销售。双方在向客户提供更多种类产品销售的情况下，有利于增强客户黏性、提高客户渗透率、有利于公司线缆/连接器/组件类产品在交通运输领域上客户的稳定及进一步发展。

因此，该投资属于围绕产业链上下游以拓宽产品线和获取下游销售渠道为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的，不属于财务性投资。

6) 上海中觅通信技术有限公司（以下简称“中觅通信”）

中觅通信主要从事通信终端设备、无线电通讯设备、卫星通讯产品的销售及技术开发。2020 年，公司以现金方式向中觅通信增资 1,200 万元，交易完成后，公司持有中觅通信的 15% 股权。公司在同中觅通信签订的《增资协议书》及补充协议中约定，上述增资款将全部用于中觅通信 5G 项目的研发与生产。因此，公

司开展上述投资的目的主要系出于未来战略性技术布局的考虑，希望利用中觅通信的研发优势，待其5G项目研发完成并实现批量生产后，为公司导入相关技术。因此，该投资属于公司围绕产业链上下游以获取技术为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的，不属于财务性投资。

7) 深圳市小草云链科技有限公司（以下简称“小草云链”）

公司于2018年投资小草云链，旨在利用其在上述领域的技术积累，为公司构建网络运营平台提供技术支持，提升公司综合管理与运营能力。小草云链主要从事计算机软硬件、智能卡、网络通信设备的技术开发与销售，专注于企业信息化管理平台及供应链协同管理系统、及信息化集成系统的建设。随着公司业务经营规模的迅速扩张及目前客户商业环境的快速变化，公司有必要对现有企业互联网信息化管理平台进行定期优化，确保数据流在各系统之间得到高效整合并加以充分利用，从而进一步优化细化客户关系管理流程，开展有针对性的大客户营销，提高营销管理水平、报价效率，提高对行业和市场变化的响应能力和适应能力；同时，在研发管理方面，公司亦有必要建立并优化产品生命周期系统，使设计、研发及管理人员实时了解设计项目的进程和人力工作情况，实现设计项目所有信息和全过程的管理，从而减少沟通协调的时间，提高产品设计研发效率。小草云链作为一家专业的企业互联网管理平台解决方案的供应商，在客户协同管理系统和互联网研发管理平台的开发维护上具有丰富的行业成功经验。报告期内，公司向小草云链的采购金额累计达551.20万元，主要用于同小草云链合作开发金信诺物联网多业务运营平台软件系统、客户产能协同管理系统等。

此外，小草云链已为多个政府及行业客户提供了具有竞争力的物联网系统集成解决方案，积累了优质的客户资源。通过投资小草云链，公司的信号连接产品及终端产品可纳入到小草云链的整体解决方案中，带动公司相关业务的增长，共同成为大系统集成供应商，并通过小草云链的政府及行业优质客户渠道获取定制化系统开发业务的机会。

因此，该投资属于围绕产业链上下游以获取技术为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的，不属于财务性投资。

8) 赣州无剑投资管理有限公司（以下简称“无剑投资”）

赣州无剑投资管理有限公司主营业务为投资管理、资产管理。截至 2022 年 6 月 30 日，无剑投资对外投资赣州阳泰投资合伙企业，该企业暂无对外投资，目前该项投资与公司业务不具有协同关系，出于谨慎性考虑，公司对该投资认定为财务性投资。

9) 深圳市金航增材科技有限公司（以下简称“金航增材”）

金航增材主要从事金属制品、3D 打印零部件制造及航空航天零部件的研发及生产，系公司于 2017 年与深圳润旗资产管理有限公司成立的参股公司。公司投资金航增材主要系为利用合作方专业的资金优势，同时满足现有特种科工领域客户的需求建立起航空航天及船舰等零部件的专业生产制造平台，从而提升公司对客户产业服务能力。公司通过向金航增材委派执行董事、总经理及监事参与其日常运营与管理，对其能够施加重大影响。公司与金航增材的业务具有一定业务协同性，该投资属于围绕产业链上下游以拓展下游渠道为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的。但由于具体协同业务尚未落地，且公司已对金航增材无后续投资的计划，基于谨慎性原则，公司将该投资认定为财务性投资。

10) 诺特（长沙）联接技术有限公司（以下简称“长沙诺特”）

长沙诺特主要从事软件技术服务，通信系统设备、电线、电缆的制造。2020 年 8 月，公司与长沙兴特通用电气有限公司（以下简称“长沙兴特”）合资成立长沙诺特，分别持股 49%和 51%。长沙兴特专注为轨道交通、工程机械和智能装备领域客户提供工业自动化、智能化、信息化、集成化产品和技术解决方案，其合作客户涵盖了株洲中车、中国铁建等在轨道交通、工程器械领域的知名公司。

长沙诺特系公司与长沙兴特基于双方签订的“线缆、线束及线束连接器在工业环境下的应用合作协议（以下简称“合作协议”）”共同投资组建的合资公司，是双方实现线缆、线束及线束连接器在汽车制造、轨道交通、工程装备、新能源服务、医药服务等工业制造领域内设计、制造、销售强强联合的合作平台。

公司生产的线缆/连接器/组件类产品是公司传统优势产品品类，目前已实现了通信全系列产品覆盖。近年来，在 5G 建设的推进和“十四五”国产化替代的大趋势下，公司充分发挥原有技术积累优势，积极布局轨道交通、新能源汽车、工业自动化控制线缆及医疗线缆等领域，多元化公司线缆组件产品矩阵。在轨道

交通领域，公司已形成了覆盖信号控制、牵引、制动、跨接、多媒体和无线的整车线束解决方案；在汽车线束领域，公司已能够提供基于电气互联以及电磁兼容设计的新能源汽车线缆/连接器/组件，涉及汽车高压 EV 线和汽车数据线产品的全覆盖，在新能源线缆轻量化方面已经取得领先成果；在工控医疗领域，公司利用自身在线缆/连接器领域优势，开发出以 B 超线束、监控线束及内窥镜线束为代表医疗线束产品线，并获得了业内核心客户的供应资质。

公司同长沙兴特合资建立长沙诺特，旨在通过该合营企业加深公司和长沙兴特的合作基础，实现公司汽车制造、轨道交通及工控医疗等领域上产品生产能力与合作方下游销售渠道的战略融合。对于公司而言，长沙诺特既是公司的客户也是公司的销售渠道，公司在投资期间，已通过长沙兴特及长沙诺特获取了部分线束产品的打样订单。因此，该投资属于围绕产业链上下游以获取下游销售渠道为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的，不属于财务性投资。

（8）其他权益工具投资

截至 2022 年 6 月 30 日，发行人其他权益工具投资账面价值为 8,638.23 万元，具体构成如下：

单位：万元

序号	项目	持股比例	主要业务	账面余额	成立时间	认缴时间	累计认缴金额	实缴时间	累计实缴金额	是否继续投资	是否为财务投资
1	Satify Limited	2.60%	设计基于内部开发的芯片组设计下一代卫星通信系统	4,457.09	2012/06/19	2017/11	500.22 万美元	2017/11	500.22 万美元	否	否
2	北京长焜科技有限公司	7.00%	技术开发；销售电子设备、通讯设备	3,500.00	2019/01/11	2021/06	199.46	2021/06	199.46	否，已完成全部实缴出资	否
3	通利小贷	8.91%	面向“三农”发放小额贷款、提供融资性担保	662.90	2010/11/03	2010/11	1,500.00	2010/10	1,500.00	否，公司已完成全部实缴并自2021年起，已开始陆续撤资。截至本回复报告出具日，公司已启动对通利小贷剩余全部股份的处置计划	是
						2010/12	3,000.00	2010/12	3,000.00		
						2011/04	6,000.00	2011/04	6,000.00		
						2013/12	5,980.00	2013/12	5,980.00		
						2021/04	5,232.50	2021/04	5,232.50		
						2021/10	4,447.63	2021/10	4,447.63		
						2021/11	3,386.87	2021/11	3,386.87		
4	深圳市星速时代信息科技有限公司	13.42%	技术咨询，卫星移动通信终端销售	18.23	2018/03/20	2020/06	26.83	2020/06	26.83	目前已完成全部实缴出资。后续公司将结合自身实际经营情况及标的公司融资计划审慎做出投资决策	否

1) Satixfy Limited

Satixfy Limited 主要业务为设计基于内部开发的芯片组设计下一代卫星通信系统，与公司卫星及无线通讯产品业务具有协同关系。公司通过其香港全资子公司集智信号投资 Satixfy Limited 旨在通过参股该公司，扩大集智信号的海外卫星通信的业务布局，深化同海外公司的业务与技术研发合作，促进公司卫星及无线通讯技术进步。因此，该投资属于围绕产业链上下游以获取技术为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的，不属于财务性投资。

2) 北京长焜科技有限公司（以下简称“长焜科技”）

长焜科技主营业务为技术开发、销售电子设备、通讯设备，主要从事 4G/5G 无线技术研发平台建设，以及相关技术研究和产品研发。目前长焜科技已建立了成熟的自研商用无线技术平台，主要产品包括 4G/5G 宏基站及微基站产品、核心网产品等通信设备及 4G/5G 终端类产品，与国内外运营商以及科技园区、能源化工、应急救援等专用通信领域的行业客户保持着紧密的合作关系。公司对长焜科技的投资系通过公司持有的杭州红岭通信息科技有限公司（以下简称“红岭通”）35%股权作为出资换股而来。红岭通自成立以来，专注于 5G 基站软硬件平台及产品的研发，其团队核心成员大多来自于国内一流通讯设备企业，具有丰富的无线通信产品研究研制的能力和经验，主要研制产品为 5G 基站及其配套网管。换股完成后，红岭通成为长焜科技的全资子公司及 5G 通信产品软件技术研发平台。

一方面，公司生产的线缆/连接器/组件类产品主要用于通信设备内部以及通信设备之间关键信号连接传输，主要应用于无线网、传输网、核心网、固网宽带等企业级应用场景中。长焜科技与在产业链上属于公司的下游，通过投资长焜科技，有利于公司利用长焜科技行业客户市场资源获取稳定的订单需求。

另一方面，经过多年在信号连接领域的深耕，公司产品已实现了关键传输器件的完整覆盖。随着 5G 全面商用的到来，公司逐步整合传输器技术，实现从可靠联接向深入覆盖的关键布局，将公司产品向下游系统及终端类产品延伸，利用 5G 技术和室内覆盖技术，重点为数据峰值区域、室内区域等传统宏基站覆盖难以满足的场景，为客户提供定制化的高速率、低成本和高可靠的信号覆盖解决方案及终端类产品。目前，公司系统及终端类产品主要包括：深度覆盖产品、小基

站及 CPE、相控阵卫星终端、便携式智能终端等，为海外运营商及行业专网提供 4G/5G 通信组网解决方案，微基站+卫星回传一体化解决方案等。公司系统及终端产品目前仍处于战略投入及培育期，随着公司海外业务的拓展，该业务未来有机会迎来爆发增长。长焜科技在 5G 无线技术领域深耕多年，其在相关技术及行业客户积累等方面均具有较强的竞争力。公司投资长焜科技，拟借助其在 5G 通讯技术领域的已有技术，共同开展以 5G 技术为核心的终端产品与深度覆盖解决方案相关的研发、生产与销售工作，运用长焜科技在海外运营商、专用通信领域行业客户领域的客户积累，实现公司系统及终端产品的市场拓展。

因此，公司对长焜科技的投资属于围绕产业链上下游以获取技术、渠道为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的，不属于财务性投资。

3) 通利小贷

通利小贷主营业务为面向“三农”发放小额贷款、提供融资性担保，与发行人业务不具有协同关系，发行人对其投资主要以获得投资收益为主要目的，属于财务性投资。

4) 深圳市星速时代信息科技有限公司（以下简称“星速时代”）

星速时代主营业务为技术咨询、卫星移动通信终端销售。星速时代成立于 2018 年，是国内首家卫星互联网运营企业，专注于海上、户外、旅游、航空等传统通信网络无法覆盖或覆盖不稳定场景下的互联网运营，是公司卫星通信业务产业链下游的主要应用场景。公司通过投资星速时代，加强与下游应用企业合作，有利于促进产业链下游应用扩展，实现业务协同与资源共享，推动公司卫星通信业务发展。因此，该投资属于围绕产业链上下游以获取下游销售渠道为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的，不属于财务性投资。

（9）其他非流动金融资产

截至 2022 年 6 月 30 日，公司其他非流动金融资产账面价值为 5,501.62 万元，均为其他权益工具投资，具体构成如下：

单位：万元

序号	公司名称	持股比例	主要业务	账面余额	成立日期	认缴时点	累计 认缴金额	实缴时点	累计 实缴金额	是否继续投资	是否为财务 性投资
1	创智科技	10.00%	投资管理	4,650.58	2020/02/21	2020/12	10,000.00	2020/03	1,000.00	否 ^注	是
								2020/05	3,000.00		
								2020/11	3,500.00		
2	深圳市汇芯通信技术有限公司	1.97%	集成电路设计、 研发、销售、技 术服务	851.04	2019/03/29	2019/03	400.00	2019/04	200.00	目前已完成全部实缴出资。后续公司将结合自身实际经营情况及标的公司融资计划审慎做出投资决策	否
								2021/06	400.00		

注：公司已于2022年7月19日召开了2022年第九次总经理办公室会议，作出了后续不再继续对创智科技进行出资的决定，并于2022年7月20日发布了《关于公司参与投资基金的进展公告》，公告披露了公司拟不再继续增加对创智科技的投资。截至本回复报告出具日，公司关于终止对创智科技后续投资的内部审议程序已履行完毕，目前正在就剩余认缴出资部分的具体处置方案同其他合作方积极协商。

1) 创智科技

2019年12月，公司召开第三届董事会2019年第十四次会议，同意参与投资设立创智科技，投资目的为利用产业投资基金平台，布局符合公司主营业务战略发展方向的项目。创智科技重点投向以5G通信为核心代表的新一代信息技术产业，并关注人工智能、医疗健康、金融科技、先进制造、互联网、新能源、新材料等创新科技型产业方向的行业或领域。公司本次投资旨在通过充分利用各合作方优势资源，接触行业内的前沿信息及先进技术，寻求与行业上下游端合作机会，为公司5G、互联网、医疗产品的技术及业务发展提供助力。因此，公司对创智科技的投资属于围绕产业链上下游以获取技术、市场渠道为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的。由于短期内下游客户需求尚不明确，基于谨慎性原则公司将创智科技的投资认定为财务性投资。

2) 深圳市汇芯通信技术有限公司（以下简称“汇芯通信”）

汇芯通信主营业务为集成电路设计、研发、销售及技术服务，系由深圳市福田区政府、南方科技大学、力合科创集团联合28家5G产业链上下游龙头企业和上市公司共同发起成立，设立目的为专注于5G通信领域前沿技术和共性关键技术的研发供给、转移扩散和首次商业化，聚焦新型半导体材料及工艺，基站用中高频功率放大器、滤波器等核心器件以及面向5G的基站、终端、汽车雷达、车间通讯等射频前端、集成芯片设计技术。汇芯通信已获批广东省5G中高频器件创新中心，并成功发起组建了覆盖全国的5G产业技术联盟。

公司对汇芯通信的投资系针对5G基站及终端设备中所需的中高频核心器件、毫米波集成芯片等产品的战略布局，是公司向下游系统及终端类产品延伸、顺应行业发展潮流的战略投资。公司通过投资汇芯通信，有助加强与深圳福田区政府、大学科研机构及产业链上下游公司的业务技术合作，获取产业信息，促进产业链协同，有利于公司5G产品产业链的延伸和拓展。因此，该投资与发行人主营业务及未来发展战略具有协同关系，属于围绕产业链上下游以获取技术、渠道为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的，不属于财务性投资。

（10）其他非流动资产

截至2022年6月30日，公司其他非流动资产账面价值为16,918.21万元，

主要为预付股权转让款、预付设备及工程款、1年以上到期的定期存单等。其中预付股权转让款系公司受让天海世界 3.81% 股权的转让预付款。截至 2022 年 6 月 30 日，公司累计预付股权转让款 555 万元，公司后续将按照股权转让协议约定完成剩余 15 万元款项支付，并将结合自身卫星及无线通讯业务实际发展情况和天海世界的融资计划，审慎安排追加投资计划。如前所述，由于公司对天海世界的投资属于围绕产业链上下游以获取技术、原材料、渠道为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的，不属于财务性投资。因此，公司其他非流动资产均不属于财务性投资。

2、是否符合《审核问答》问答 10 的相关要求

综上所述，截至 2022 年 6 月 30 日，发行人财务性投资具体构成如下：

序号	项目	账面价值（万元）
1	创智科技	4,650.58
2	通利小贷	662.90
3	金信诺轨道借款	140.00
4	无剑投资	55.24
5	金航增材	15.74
合计		5,524.46

截至 2022 年 6 月 30 日，公司归属于母公司净资产为 233,871.24 万元，财务性投资总额占归属于母公司净资产的比例仅为 2.36%，未超过 30%，不属于《审核问答》中关于金额较大财务性投资的定义。本次发行董事会决议日前六个月至本次发行前，公司新增对创智科技 500 万元投资，并将从本次募集资金总额中扣除。除此之外，公司不存在其他新投入或拟投入的财务性投资的情况。

综上，公司财务性投资情况符合《审核问答》问答 10 的相关要求。

（三）结合发行人投资的合伙企业相关合伙协议中规定的投资范围、认缴实缴金额及差异、对外（拟）投资企业情况、未投资金额等，说明发行人未将对宁国金鼎田仆产业投资基金（有限合伙）、深圳投控建信创智科技股权投资基金合伙企业（有限合伙）等合伙企业的投资认定为财务性投资的原因及合理性

截至 2022 年 6 月 30 日，公司投资的合伙企业情况如下：

序号	企业名称	成立日期	出资比例	账面价值 (万元)	主要业务	是否为 财务性投资
1	宁国田仆	2017-07-10	36.17%	6,051.76	股权投资	否
2	创智科技	2020-02-21	10.00%	4,650.58	投资管理	是
合计				10,702.34	-	-

1、宁国田仆

(1) 投资范围

根据《合伙协议》约定，宁国田仆主要投资标的为对金信诺主营业务具有战略价值的投资项目或经投委会决定审议通过的与金信诺主营业务相关的通信产业投资项目。宁国田仆设立投资委员会，该投资委员会由五名委员组成，其中由合伙企业管理人上海田仆资产管理合伙企业（有限合伙）提名三人、普通合伙人宁国中鼎田仆资产管理有限公司提名一人、有限合伙人金信诺提名一人。合伙企业相关的投资及退出等相关决议需经四名或四名以上委员同意方可通过。公司可通过提名投委会委员对宁国田仆的投资事宜进行审议并做出决定，因此能够对合伙企业的日常投资管理、投资标的选择能够产生较大影响，同时深化与合伙企业合作，实现信息共享。

公司通过投资宁国田仆有利于公司通信产业的产业整合及相关技术合作，公司能够充分结合专业投资公司在投资领域的专业优势和被投资公司在相关技术方面的创新能力，加快推动公司围绕通信产业链上下游获取技术实现自身技术升级。

(2) 认缴和实缴情况

宁国田仆总认缴出资额为 30,000 万元，其中公司认缴出资额为 10,850 万元，并已分别于 2017 年和 2018 年实缴出资 7,450 万元和 3,400 万元，公司已于 2018 年 12 月完成了所有认缴金额的实缴。

(3) 对外投资企业情况、未投资金额

截至 2022 年 6 月 30 日，宁国田仆全体合伙人已完成实缴出资 18,580 万元，已对外投资 16,722.90 万元，未投资金额为 1,857.10 万元，未投资金额主要系用于维系基金持续运营的日常管理支出，拟不再进行对外投资。

截至 2022 年 6 月 30 日，宁国田仆直接持有 Arkivator Telecom Holding AB（以下简称“Arkivator”）40.82%股权，并通过投资上海雪平通信科技合伙企业（有限合伙）99.99%股权间接持有 Arkivator，合计持有 Arkivator 99.41%股权。Arkivator 系注册于瑞典并主要从事通信科技、微波天线等相关企业投资的控股公司，旗下公司主要从事如微波天线等通信产品的开发与制造等业务，与公司主营业务具有较强的协同作用。综上，该投资属于围绕产业链上下游以获取技术为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的，不属于财务性投资。

2、创智科技

（1）投资范围

根据《合伙协议》约定，创智科技重点投向以 5G 通信为核心代表的新一代信息技术产业，并关注人工智能、医疗健康、金融科技、先进制造、互联网、新能源、新材料等创新科技型产业方向的行业或领域。

（2）认缴和实缴情况

创智科技总认缴出资额为 100,000 万元，其中公司作为有限合伙人认缴出资人民币 10,000 万元，剩余资金由其他投资人出资，截至本回复报告出具日，公司已对创智科技实缴出资 3,500 万元。考虑到公司企业网产品经营部高速率业务、特种事业部业务及系统事业部业务等主要领域正处于增长期，需要持续加大投入。为了进一步聚焦主业、支撑主营发展、实现公司的战略目标，公司拟不再继续增加创智科技的投资。截至本回复报告出具日，公司关于终止对创智科技后续投资的内部审议程序已履行完毕，目前正在就剩余认缴出资部分的具体处置方案同创智科技的其他合作方积极协商。

（3）对外投资企业情况、未投资金额

截至 2022 年 6 月 30 日，创智科技全体合伙人已完成实缴出资 42,275 万元，已对外投资 39,500 万元，未投资金额为 2,775 万元。剩余未投资金额除部分用于维系基金运营日常管理支出外，创智科技拟择机对其他项目进行投资。

截至 2022 年 6 月 30 日，创智科技对外投资企业的基本情况如下：

序号	被投资企业名称	主营业务	与发行人的业务协同性
1	四川龙华光电薄膜股份有限公司	PMMA 光学膜、减反射膜、3D 复合非金属手机壳材料	项目为国内技术领先的高分子功能薄膜材料制造商，产品广泛运用于各类消费电子产品。参与投资合作对公司获取消费电子行业机会，争取市场突破有重要意义。
2	深圳华龙讯达信息技术股份有限公司	计算机软件、系统集成、工业自动化业务	项目聚焦于工业互联网及移动应用平台业务，可整合公司信号连接产品共同推广，优势互补，有助于公司把握垂直领域信息智能化建设机会。
3	海创药业股份有限公司	创新药研发	医疗领域是公司行业融合解决方案的重点方向之一。该项目丰富的医疗行业市场资源，建立投资合作关系有利于公司拓展医疗行业客户。
4	广东希荻微电子股份有限公司	手机侧电源管理芯片供应商	项目拥有小米、VIVO、OPPO 等知名客户资源，有望为公司 HDI、通信组件等业务的发展积累战略资源。
5	厦门瑞为信息技术有限公司	人脸识别图像感知产品和解决方案	项目在人脸识别方面具有较强技术实力，通过投资建立更紧密关系，有助于更好服务智慧城市、公共安全等领域客户，提供价值连接解决方案。
6	青岛以萨技术股份有限公司	以视频人工智能为核心的多维数据融合应用方案提供，服务 AI 领域大客户	项目致力于人工智能与大数据技术在城市云脑建设和智慧城市运营与管理、数字经济领域的尖端技术研发和应用，可与公司形成行业融合领域“软硬结合”的良好协同效果，有助于公司提升综合服务能力，争取市场资源。
7	深圳基本半导体有限公司	碳化硅功率器件的材备、芯片设计、工艺、封测等	项目投资有利于公司面向硅光的未来趋势进行技术储备。
8	前海深蕾科技集团（深圳）有限公司	IC 分销及半导体设计	项目既有成熟的电子元器件分销体系，又有领先的芯片供应能力，服务于联想、荣耀、小米等众多笔记本电脑、服务器客户。投资项目有助于进一步挖掘公司高速率产品及其他相关业务合作共赢空间。
9	广东精钢海洋工程股份有限公司	海工设备的销售、航洋工程维修和研发设计实施等	项目聚焦海洋工程设备及工程服务，可整体承接海油及科考平台建设等业务，对公司行业融合解决方案通信产品推广有裨益。

公司参与投资创智科技，主要系利用产业投资基金平台，布局符合公司主营业务战略发展方向的项目，旨在通过充分利用各合作方优势资源，接触行业内的前沿信息及先进技术，寻求与行业上下游端合作机会，为公司 5G、互联网、医疗产品的技术及业务发展提供助力。因此，该投资属于围绕产业链上下游以获取技术、开拓市场渠道为目的的产业投资，并非以获得投资收益为主要目的。由于短期内下游客户需求尚不明确，基于谨慎性原则公司将创智科技的投资认定为财务性投资。

（四）通利小贷最近一年一期类金融业务的内容、模式、规模等基本情况，相关风险、债务偿付能力及经营合规性，是否符合《审核问答》）问答 20 的相关要求，是否存在后续处置计划

1、通利小贷最近一年一期类金融业务的内容、模式、规模等基本情况

（1）通利小贷的基本情况

发行人参股的类金融机构通利小贷成立于 2010 年 11 月 3 日，系凤市通信与其他方合资设立。2011 年 12 月至 2012 年 1 月，发行人完成对凤市通信 70% 股权的收购，由此间接参股通利小贷。截至本回复报告出具日，通利小贷未纳入上市公司合并范围之内，公司未通过向通利小贷安排董事、监事、高级管理人员或通过其他协议等方式参与通利小贷的日常管理经营。

通利小贷的基本情况如下：

名称	常州市武进区通利农村小额贷款股份有限公司			
统一社会信用代码	91320400564301087F			
住所	常州市武进区南夏墅街道常武南路 588 号			
法定代表人	李诚			
注册资本	38,000 万元			
企业类型	股份有限公司（非上市）			
经营范围	面向“三农”发放小额贷款、提供融资性担保，以及经省主管部门审批的其它业务。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）			
成立日期	2010 年 11 月 3 日			
营业期限	2010 年 11 月 3 日至 2060 年 11 月 2 日			
股权结构	序号	股东姓名/名称	出资额 (万元)	持股比例
	1	管雪民	12,571.1	33.08%
	2	常州市维邦纺织有限公司	5,570.49	14.66%
	3	常州环盛纺织有限公司	4,248.93	11.18%
	4	凤市通信	3,386.87	8.91%
	5	常州市武进长虹结晶器有限公司	3,301.91	8.69%
	6	江苏瓯堡纺织染整有限公司	2,929.24	7.71%
	7	常州双佳创轩纺织有限公司	2,791.00	7.34%
	8	其他股东	3,200.47	8.42%
		合计		38,000

（2）通利小贷经营模式和内容

通利小贷的主营业务为小额贷款业务，业务类型主要为向农户及其他农业经济组织发放信用贷款及保证贷款。通利小贷的业务模式具体如下：

序号	贷款环节	主要内容
1	贷款申请与受理	借款人向公司直接申请，填写《借款申请书》，说明借款金额、借款用途、借款期限、借款方式、偿还能力及还款来源等基本情况，并提供相关资料。
2	贷款调查	业务部门业务经理根据贷款受理意见及借款人提供的有关资料，对借款的真实性、合法性、安全性、盈利性等情况进行调查认定，测定贷款风险度，并提出调查意见，移交审查人员进行审查确认。
3	贷款审查	贷款审查人员对调查人员提供的资料进行核实、审查，复测贷款风险度，并提出贷款意见，按规定权限报批。
4	贷款审批	贷款实行按确定程序分部门分级审批制，贷款审查部门接到调查部门贷款报告后，先由贷款审查部门负责审查，并提出意见，报公司贷款审批小组审查后，属权限内的贷款由总经理或总经理授权人审批，超过审批权限的再报董事会审批。
5	签订借款合同	逐项填写并签订公司统一制式的《借款合同书》。保证贷款、抵押贷款、质押贷款如有必要，单独与保证人、抵押人、出质人签订保证合同、抵押合同、质押合同，需要办理登记的，依法办理登记。
6	贷款发放	公司根据借款合同规定按期发放贷款。
7	贷后检查	贷款检查人员对借款人执行借款合同情况及经营情况进行经常性跟踪调查或定期检查，并形成书面报告。
8	贷款回收	短期贷款到期前 7 天，中、长期贷款到期前 30 天，业务部门向借款人发出到期贷款催收通知书，按期收回贷款。若出现贷款逾期，公司将及时发出逾期贷款催收通知书，做好逾期贷款的催收工作。
9	贷款总结评价	对借款人的贷款使用及归还情况进行总结评价。
10	建立贷款档案	建立辖区内贷款档案，完整记录每笔贷款活动的全过程及借款人的生产经营和财务状况。

(3) 通利小贷经营规模

最近一年一期，通利小贷的主要财务数据如下：

单位：万元

项目	2022年6月30日	2021年12月31日
资产总额	34,699.41	30,335.70
负债总额	9,017.61	1,905.79
所有者权益	25,681.80	28,429.90
项目	2022年1-6月	2021年度
营业收入	534.60	2,942.01
净利润	-1,336.70	979.00

注：上表 2021 年数据已经天衡会计师事务所（特殊普通合伙）常州分所审计，2022 年半年度数据未经审计

2、相关风险、债务偿付能力及经营合规性

2021 年末和 2022 年 6 月末，通利小贷的资产负债率分别为 6.28%和 25.99%，

资产负债水平较低，债务结构较为合理；2021 年度，通利小贷的净利润为 979.00 万元，具有债务偿付能力。

通利小贷内部建立了有效的风险防范体系，并制定了系统全面的风险管理系统，包括《贷款管理制度》、《贷款风险分类细则》、《贷款风险防范操作流程》等流程及规定，能够有效的防范业务违约及合规经营风险。

通利小贷具备依法面向“三农”发放小额贷款、提供融资性担保的资格，已取得经营小额贷款业务的相关资质。2010 年 10 月 27 日，江苏省人民政府金融工作办公室出具了《关于同意常州市武进区通利农村小额贷款股份有限公司开业的批复》（苏金融办复〔2010〕231 号），同意通利小贷开业经营。通利小贷自设立以来至本回复报告出具之日，不存在异常情况或发生过重大风险事件，经查询通利小贷相关主管行政机关网站、“国家企业信用信息公示系统”、“信用中国”、“百度搜索引擎”等公开网站信息，通利小贷不存在因违反法律、行政法规和国家产业政策及行业主管部门有关规定而受到行政处罚的情形。

3、是否符合《审核问答》问答 20 的相关要求

（1）公司经营业务未包含类金融业务

截至本回复报告出具日，公司及其控股子公司均未从事类金融业务。公司参股的通利小贷存在从事类金融业务的情形，但公司未通过向通利小贷安排董事、监事、高级管理人员或通过其他协议等方式参与通利小贷的日常管理经营。因此，公司经营业务未包含类金融业务。

（2）公司参股的类金融业务收入、利润占比均低于 30%

截至本回复报告出具日，发行人及其控股子公司不存在属于类金融机构或经营类金融业务的情况，参股公司通利小贷存在开展类金融业务的情况。截至 2022 年 6 月 30 日，发行人持有通利小贷 8.91% 股份，该等投资账面价值为 662.90 万元。最近一年及一期，公司参股通利小贷的营业收入、净利润及相应指标占比情况如下：

单位：万元

项目	营业收入		净利润	
	2022 年 1-6 月	2021 年	2022 年 1-6 月	2021 年

①公司	124,992.87	273,379.47	3,672.88	5,351.34
②通利小贷	534.60	2,942.01	-1,336.70	979
③公司持股比例对应的通利小贷业绩 (②*持股比例)	47.63	262.2	-119.13	87.25
通利小贷业绩占比 (③/①)	0.04%	0.10%	-3.24%	1.63%

综上，最近一年及一期按公司持股比例计算的通利小贷收入、利润占公司收入、利润比例远低于 30%。

(3) 公司不存在直接或间接将募集资金用于类金融业务的情况

公司本次向特定对象发行股票募集资金总额在扣除相关发行费用后拟全部用于以下项目：

单位：万元

序号	项目名称	项目投资总额	拟使用募集资金额
1	高速率线缆、连接器及组件生产项目	31,893.95	24,500.00
2	高性能特种电缆及组件生产项目	10,519.49	9,600.00
3	卫星通信终端及电磁兼容解决方案研发项目	11,033.71	7,900.00
4	补充流动资金	18,000.00	17,500.00
合计		71,447.15	59,500.00

本次发行募投项目均围绕公司主营业务展开，系公司原有业务的扩展和补充，不存在直接或间接将募集资金用于类金融业务的情况。

(4) 本次发行董事会决议日前六个月至今，公司不存在新投入或拟投入类金融业务的情形

通利小贷系由凤市通信与其他方于 2010 年 11 月合资设立，公司于 2011 年 12 月至 2012 年 1 月期间完成对凤市通信 70% 股权收购，由此间接参股通利小贷。除参股通利小贷涉及类金融相关的财务性投资外，公司不存在从事类金融业务的情形。

董事会决议日前六个月至今，发行人不存在新投入或拟投入类金融业务（包含增资、借款等各种形式的资金投入）的情形，无需从本次募集资金总额中扣除。

(5) 公司承诺在本次募集资金使用完毕前或募集资金到位 36 个月内，不

再新增对类金融业务的资金投入（包含增资、借款等各种形式的资金投入）

针对类金融相关业务，公司承诺：“在本次募集资金使用完毕前或募集资金到位 36 个月内，公司不再新增对类金融业务的资金投入（包含增资、借款等各种形式的资金投入）。”

综上所述，公司参股通利小贷符合《审核问答》问答 20 的相关要求。

4、通利小贷后续处置计划

为进一步聚焦主业，大力发展公司主营业务，公司后续拟不再以各种方式对通利小贷进行增资。公司已于 2022 年 7 月 19 日召开了 2022 年第九次总经理办公室会议，作出了拟处置所持全部通利小贷股份的决定。2022 年 8 月，凤市通信与赣州西维尔金属材料科技有限公司签署《关于常州市武进区通利农村小额贷款股份有限公司的股权转让协议》，将其所持全部通利小贷 8.91%股份对外转让。

2022 年 9 月 14 日，常州市市场监督管理局已收到凤市通信关于本次股权转让的工商变更申请。根据常州市市场监督管理局出具的《登记收件通知书》，如需补正或核实，其将在 3-5 个工作日内告知。根据《中华人民共和国市场主体登记管理条例》第十九条规定，登记机关应当对申请材料进行形式审查。对申请材料齐全、符合法定形式的予以确认并当场登记。不能当场登记的，应当在 3 个工作日内予以登记；情形复杂的，经登记机关负责人批准，可以再延长 3 个工作日。截至本回复报告出具日，凤市通信未收到常州市市场监督管理局的补正通知，若后续无进一步补正要求，根据上述规定，本次股权转让的工商变更登记预计将自本回复报告出具日起 6 个工作日内办理完成。

二、中介机构核查情况

（一）核查程序

针对问题（1）（2）（3），保荐机构、发行人会计师履行了如下核查程序：

1、查阅中国证监会和深圳交易所对财务性投资及类金融业务的相关规定和问答；

2、查阅发行人报告期内的定期报告、审计报告、财务报告和 Related 科目明细

资料，判断是否存在财务性投资和对类金融业务的投资；

3、查阅发行人披露的公告文件、相应的投资协议、合伙协议、董事会决议等，了解对外投资目的

4、查阅发行人投资企业的公司章程、发行人投资款出资凭证及回款凭证等文件，了解发行人出资缴纳及投资后续的收回等情况；

5、通过国家企业信用信息公示系统、天眼查等公开网站查询发行人投资企业及其他合伙人、股东的工商信息；

6、通过网络查询发行人投资企业的官网、主页等方式查询发行人投资企业的主营业务及业务开展情况；

7、向发行人高级管理人员了解投资背景、投资目的、投资方向等，获取发行人同被投资企业签订的包括但不限于技术转让合同、采购、销售订单等，判断各项投资是否同发行人存在协同效应，是否属于发行人围绕产业链上下游以获取技术、渠道、客户等为目的的产业投资；

8、取得发行人对宁国田仆、创智科技等合伙企业投资范围、对外投资情况的说明，了解被投资企业同发行人之间的协同效应；

9、取得发行人出具的不存在拟实施的财务性投资情况的说明。

针对问题（4），保荐机构、发行人律师履行了如下核查程序：

1、取得了通利小贷设立的审批文件、营业执照、最近一年一期财务报表、主要业务情况表、风险控制措施等资料，了解通利小贷业务内容、模式、开展情况、财务情况等，并根据《再融资业务若干问题解答》的有关规定逐条分析发行人参股的类金融公司通利小贷经营的合规性；

2、取得通利小贷出具的关于经营合法合规性的说明和承诺，并查询国家企业信用信息公示系统、天眼查、信用中国、江苏省地方金融监督管理局、百度搜索引擎网站等公开渠道，核查通利小贷是否存在因违反相关法律法规受到行政处罚的情形；

3、取得了发行人报告期内未通过凤市通信间接控制并参与通利小贷日常运营的说明及承诺；通过天眼查等公开渠道，获取了通利小贷及凤市通信的董监高

名单，将通利小贷董监高名单与发行人、凤市通信的董监高名单进行交叉比对，确认了发行人不存在通过委派董监高至通利小贷参与通利小贷日常经营业务并对通利小贷施加重大影响的行为；

4、取得了发行人关于不再新增类金融业务投入的承诺及发行人对通利小贷后续处置计划的说明，获取了发行人关于处置通利小贷股权的总经理办公室会议相关文件，了解发行人后续对于类金融业务及通利小贷的后续安排。

（二）核查意见

经核查，针对问题（1）（2）（3），保荐机构、发行人会计师认为：

1、自本次发行董事会决议日（2021年1月7日）前六个月至本回复报告出具日，除新增对创智科技500万元投资外，发行人不存在其他新投入或拟投入的财务性投资及类金融业务的情况。

2、截至2022年6月30日，公司归属于母公司净资产为233,871.24万元，财务性投资总额占归属于母公司净资产的比例仅为2.36%，未超过30%。因此，公司最近一期末不存在持有金额较大、期限较长的财务性投资的情形。

3、发行人对合伙企业宁国田仆的投资系围绕产业链上下游、以战略整合为目的设立或投资的、与主营业务相关的产业基金，不属于财务性投资。出于谨慎性原则，发行人对创智科技的投资认定为财务性投资，并相应将本次发行董事会前六个月至今对创智科技的实缴出资额从本次募集资金总额中扣除。

经核查，针对问题（4），保荐机构、发行人律师认为：

1、截至2022年6月30日，发行人参股的类金融机构为持有通利小贷8.91%股份，除通利小贷外，公司不存在直接或间接控股、参股的类金融机构的情况。

2、发行人已出具承诺函，本次募集资金使用完毕前或募集资金到位36个月内，公司不再新增对类金融业务的资金投入（包含增资、借款等各种形式的资金投入）；截至本回复报告出具日，公司已启动了对通利小贷股份的处置计划，目前正处于遴选交易方并进行询价阶段，待与符合条件的交易方达成一致后公司将立即转让持有的通利小贷全部股份。

3、截至2022年6月30日，发行人及其控股子公司中不存在从事类金融业

务的公司，公司对通利小贷的参股投资仅属于投资类金融业务，不属于上市公司经营类金融业务；发行人参股通利小贷符合《深圳证券交易所创业板上市公司证券发行上市审核问答》第 20 问的相关规定。2022 年 8 月，凤市通信已将其所持全部通利小贷 8.91%股份对外转让。2022 年 9 月 14 日，常州市市场监督管理局已受理本次股权转让的工商变更申请，预计将于近期办理完成。

问题 6

根据申报材料，发行人子公司长沙金讯诺通信设备有限公司营业范围包括自有房地产开发经营活动、房屋租赁、场地租赁、土地管理服务；发行人的参股公司爱果实（北京）教育科技有限公司经营范围包括教育咨询（不含出国留学咨询及中介服务）和广播电视节目制作。

请发行人补充说明：（1）发行人及其子公司、参股公司是否持有其他住宅用地、商业用地及商业地产，是否涉及房地产开发、经营、销售等业务，发行人及其子公司经营范围是否涉及房地产开发相关业务类型，目前是否从事房地产开发业务，是否具有房地产开发资质；（2）发行人及其子公司、参股公司是否从事教培业务，是否符合《关于进一步减轻义务教育阶段学生作业负担和校外培训负担的意见》等相关政策的要求；（3）发行人是否涉及国家发改委《市场准入负面清单（2022 年版）》中相关情形，是否符合相关规定，是否涉及传媒领域，如是，传媒业务的具体情况及其收入占比情况，是否合法合规；（4）本次募投项目是否存在上述情形，如是，请说明具体情况。

请保荐人和发行人律师进行核查并发表明确意见。

回复：

一、发行人说明

（一）发行人及其子公司、参股公司是否持有其他住宅用地、商业用地及商业地产，是否涉及房地产开发、经营、销售等业务，发行人及其子公司经营范围是否涉及房地产开发相关业务类型，目前是否从事房地产开发业务，是否具有房地产开发资质

1、发行人及其子公司、参股公司是否持有其他住宅用地、商业用地及商业地产，是否涉及房地产开发、经营、销售等业务

截至本回复报告出具日，公司及其子公司、参股公司拥有的土地使用权及房屋所有权情况如下：

(1) 土地使用权

序号	使用权人	权属证书编号	坐落	面积 (m ²)	用途
1	东莞金信诺	东府国用(2004)第特49号	大朗镇犀牛陂村公凹地段	33,310.90	工业用地
2	赣州金信诺电缆技术有限公司	赣市开国用(2008)第20号	赣州经济开发区金坪南路北侧、金门路东侧	33,317.86	工业用地
3		赣市开国用(2009)第103号	赣州开发区金龙路南侧、工业四路西侧	27,969.16	工业用地
4		赣市开国用(2010)第130号	赣州开发区工业四路东侧	50,038.00	工业用地
5		赣市开国用(2013)第55号	赣州开发区黄金大道北以西，金龙路以北	46,053.00	工业用地
6	凤市通信	武国用(2015)第23889号	武宜南路519号	17,117.00	工业用地
7	通利小贷	武国用(2015)第22659号	武进高新区天安数码城12幢101室	604.80	工业用地
8		武国用(2015)第22663号	武进高新区天安数码城12幢102室	47.22	工业用地
9		武国用(2015)第22664号	武进高新区天安数码城12幢103室	45.34	工业用地
10		武国用(2015)第22661号	武进高新区天安数码城12幢113室	25.06	工业用地
11		武国用(2015)第22662号	武进高新区天安数码城12幢114室	37.30	工业用地
12		武国用(2015)第22660号	武进高新区天安数码城12幢115室	37.27	工业用地

(2) 房屋所有权

序号	所有权人	权属证书编号	坐落	面积 (m ²)	用途
1	信丰金信诺	赣(2019)信丰县不动产权第0004411号	信丰县工业园中端南路	16,316.00	厂房
2		赣(2019)信丰县不动产权第0004412号	信丰县工业园中端南路	5,677.79	厂房
3	东莞金信诺	粤(2017)东莞不动产权第0047959号	东莞市大朗镇犀牛坡村美景西路658号(新建厂房)	10,099.36	厂房
4		粤(2017)东莞不动产权第0047956号	东莞市大朗镇犀牛坡村美景西路658号(主厂房)	9,741.97	厂房
5		粤(2017)东莞不动产权第0047955号	东莞市大朗镇犀牛坡村美景西路658号(成品仓库)	655.28	仓库
6		粤(2017)东莞不动产权第0047952号	东莞市大朗镇犀牛坡村美景西路658号(办公楼)	1,877.28	办公

序号	所有权人	权属证书编号	坐落	面积 (m ²)	用途
7		粤 (2017) 东莞不动产权第 0047951 号	东莞市大朗镇犀牛坡村美景西路 658 号 (员工生活楼)	1,990.81	宿舍
8	中航信诺 (营口) 高新技术有限公司	辽 (2017) 营口鲅鱼圈不动产权第 0032381 号	营口航盛科技 2#电级生产试验厂房	5,580.51	生产办公
9	赣州金信诺电缆技术有限公司	赣房权证字第 S00352345 号	赣州开发区黄金大道北以西, 金龙路以北 1# 厂房	11,779.51	厂房
10		赣房权证字第 S00352344 号	赣州开发区黄金大道北以西, 金龙路以北 2# 厂房	11,779.51	厂房
11		赣 (2017) 赣州市不动产权第 0054957 号	赣州经济开发区相关工业园北区金龙路南侧、杨山路西侧 2#宿舍	10,158.67	宿舍
12		赣房权证字第 S00237402 号	赣州开发区金龙路南侧、工业四路西侧 1# 厂房	20,010.90	厂房
13		赣 (2021) 赣州市不动产权第 0034606 号	赣州经济开发区黄金大道以西, 金龙路以北三期 3#厂房	11,924.44	厂房
14		赣 (2021) 赣州市不动产权第 0034604 号	赣州经济开发区金龙路 9 号二期智能仓库	2,808.00	仓库
15		赣 (2021) 赣州市不动产权第 0034605 号	赣州经济开发区金龙路 9 号二期 2#厂房	8744.04	厂房
16	凤市通信	常房权证武字第 20150003771 号	武宜南路 519 号	16,031.67	厂房
17	通利小贷	常房权证武字第 00824603 号	武进高新区天安数码城 12 幢 101 号	1,781.01	生产办公
18		常房权证武字第 00824611 号	武进高新区天安数码城 12 幢 102 号	139.06	生产办公
19		常房权证武字第 00824615 号	武进高新区天安数码城 12 幢 103 号	133.51	生产办公
20		常房权证武字第 00824617 号	武进高新区天安数码城 12 幢 113 号	73.79	生产办公
21		常房权证武字第 00824620 号	武进高新区天安数码城 12 幢 114 号	109.84	生产办公
22		常房权证武字第 00824623 号	武进高新区天安数码城 12 幢 115 号	109.76	生产办公

综上, 公司上述土地、房屋均用于厂房、仓库、生产办公及宿舍使用, 未用于商业或房地产的开发、经营、销售等业务。

2、发行人及其子公司经营范围是否涉及房地产开发相关业务类型, 目前是否从事房地产开发业务, 是否具有房地产开发资质

截至本回复报告出具日, 公司及其**控股子公司、参股公司**的经营范围如下:

序号	企业名称	经营范围/主营业务
1	金信诺	一般经营项目是：通讯线缆及接插件、高频连接器及组件、低频连接器及组件、高速连接器及组件、光纤光缆及光纤组件、光电连接器及传输器件、光电元器件及组件、电源线及组件、综合网络线束产品、印制线路板、汽车线束及组件、室内分布系统、工业连接器及组件、流体连接器、无源器件、通信器材及相关产品的技术开发、生产（生产场地另办执照）、销售（以上不含专营、专控、专卖及限制项目）；经营进出口业务。（法律、行政法规、国务院决定禁止的项目除外，限制的项目须取得许可后方可经营），许可经营项目是：电子产品与测试设备的研发、生产、销售（不含专营、专控、专卖及限制项目）、技术服务及技术咨询；普通货运；增材制造设备、耗材、零件、软件的技术研发、生产及销售；海洋工程专用设备、导航、气象及海洋专用仪器的制造及销售。
2	赣州讯飞腾传导技术有限公司	许可项目：电线、电缆制造，检验检测服务（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）一般项目：技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广，通信设备制造，通信设备销售，光通信设备制造，光通信设备销售，卫星移动通信终端制造，卫星移动通信终端销售，电子元器件制造，电子元器件零售，光纤制造，光纤销售，光缆制造，光缆销售，塑料制品销售，货物进出口，技术进出口，进出口代理（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
3	信丰金信诺	许可项目：电线、电缆制造（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动，具体经营项目以相关部门批准文件或许可证件为准）一般项目：电子元器件制造，电子元器件批发，光电子器件制造，机械电气设备制造，电子元器件与机电组件设备制造，电子元器件与机电组件设备销售，机械电气设备销售（除许可业务外，可自主依法经营法律法规非禁止或限制的项目）
4	东莞金信诺	研发、生产、加工、销售：电线、电缆、电子、光纤连接器相关零组件、胶料；研发、生产、销售：光器件、光模块、光组件、光通信设备；货物进出口、技术的进出口；道路普通货运。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
5	凤市通信	电子元件、通讯器材的设计、研发和制造；增材制造装备制造；金属成形增材制造；塑料零件及塑料制品制造；特种陶瓷制品制造；自营和代理各类商品及技术的进出口业务，国家限定企业经营或禁止进出口的商品和技术除外。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
6	赣州金信诺电缆技术有限公司	许可项目：电线、电缆制造，医用口罩生产，进出口代理，技术进出口（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）一般项目：新能源汽车电附件销售，通信设备制造，光通信设备制造，非居住房地产租赁，住房租赁，电力电子元器件销售，电力电子元器件制造，医用口罩零售，劳动保护用品销售，劳动保护用品生产，汽车零部件及配件制造，技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广（除许可业务外，可自主依法经营法律法规非禁止或限制的项目）
7	深圳市领创星通科技有限公司	一般经营项目是：计算机软硬件开发、销售；信息系统集成；信息技术服务；通讯设备、电子产品及相关产品的技术开发、销售；企业项目管理；经济信息咨询；经营进出口业务。计算机及通讯设备租赁；卫星移动通信终端销售；通讯设备修理。（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动），许可经营项目是：无。
8	深圳讯诺	一般经营项目是：计算机软硬件及辅助设备零售；模具制造；互联网销售（除销售需要许可的商品）；互联网设备制造。（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动），许可经营项目是：电子产品与测试设备的研发、生产、销售、技术服务及技术咨询；普通货运。通讯线缆及接插件、高频连接器及组件、低频连接器及组件、高速连接器及组件、光纤光缆及光纤组件、光电连接器及传输器件、光电元器件及组件、电源线及组件、综合网络线束产品、印制线路板、汽车线束及组件、室内分布系统、工业连接器及组件、流体连接器、无源器件、通信器材及相关产品的技术开发、生产（生产场地另办执照）、销售（以上不含专营、专控、专卖及限制项目）；货物进出口；技术进出口。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动，具体经营项目以相关部门批准文件或许可证件为准）
9	深圳金智诺科技有限公司	一般经营项目是：经营进出口业务。许可经营项目是：医疗器械研发、生产、销售；普通货运。通讯线缆及接插件、高频连接器及组件、低频连接器及组件、高速连接器及组件、光纤光缆及光纤组件、光电连接器及传输器件、光电元器

序号	企业名称	经营范围/主营业务
		件及组件、电源线及组件、综合网络线束产品、印制线路板、汽车线束及组件、室内分布系统、工业连接器及组件、流体连接器、无源器件、通信器材及相关产品的技术开发、生产、销售；电子产品与测试设备的研发、生产、销售、技术服务及技术咨询；机械设备的生产、销售。
10	赣州金信诺云服务有限公司	通讯设备、线缆、光纤光缆、元器件、组件及相关产品的生产加工、技术开发、销售；信息技术服务；政府采购服务；企业项目管理；经济信息咨询（不得从事吸收存款、集资收款、受托贷款、发放贷款等国家金融、证券、期货及财政信用业务）；财务顾问；财务管理咨询；计算机软硬件开发、销售；信息系统集成；人力资源供求信息的收集和发布、就业和创业指导、人力资源管理咨询、人力资源测评、人力资源培训、承接人力资源服务外包；自营和代理各类商品及技术的进出口业务（实行国营贸易管理的货物除外）。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
11	武汉金信诺光电有限公司	光器件、光模块、光组件、通讯系统设备（不含无线电发射设备）、光纤连接器相关零组件、印刷线路板的研发、生产、加工、销售；电子产品与测试设备的研发、生产、销售、技术服务及技术咨询；通信设备（不含无线电发射设备）、通信终端、工业自动化设备系统工程的研究、生产、销售、安装、租赁及技术服务；网络系统集成服务；通信设备（不含无线电发射设备）的维护；网络系统维护；货物进出口、技术进出口（不含国家禁止或限制进出口的货物或技术）。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
12	陕西金信诺电子技术有限公司	射频同轴连接器、低频连接器、射频同轴组件、低频组件、高低频混装组件、微波器件、光纤光缆、电缆、光组件、光器件、微波材料、印制电路板的研发、生产及销售。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
13	信丰金信诺农业发展有限公司	一般项目：水果种植，竹种植，花卉种植，蔬菜种植，园艺产品种植，薯类种植，水生植物种植，农产品的生产、销售、加工、运输、贮藏及其他相关服务，豆类种植，食用菌种植（除许可业务外，可自主依法经营法律法规非禁止或限制的项目）
14	常州安泰诺特种印制板有限公司	通信用射频印制板及其它通信器材制造、加工，销售自产产品；从事通信用射频印制板板材的国内采购、批发、佣金代理（拍卖除外）及进出口业务（不涉及国营贸易管理商品、涉及配额、许可证管理商品的按国家有关规定办理申请）。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
15	金信诺光纤光缆（赣州）有限公司	通信电缆、光纤光缆及配件、通信器材、设备、数据电缆、线路建筑用金属制品、光通信设备、光电复合缆、计算机软件、电子计算机配套设备研发、制造、销售。
16	长沙金信诺	工程和技术研究和试验发展；电子、通信与自动控制技术研发；海洋工程专用设备、导航、气象及海洋专用仪器的制造；销售本公司生产的产品（国家法律法规禁止经营的项目除外；涉及许可经营的产品需取得许可证后方可经营）。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
17	中航信诺（营口）高新技术有限公司	新能源、新材料、航空和其他产品的研发、生产、销售，国内一般贸易，机电设备、机械设备、电子产品、通讯线缆连接器及组件的安装、加工、技术开发、技术咨询；非金属类粉体加工；机载设备及地面保障设备、飞机测试设备的研发、生产、技术咨询、技术服务；飞机模拟器及配套产品研发、生产、技术服务，软件开发、测试、技术服务；货物进出口、技术进出口。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动。）
18	绵阳金信诺	电线、电缆、线缆组件、连接器的研发、生产、销售；OEM、ODM 服务；电子产品的生产、销售。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
19	长沙金讯诺通信设备有限公司	一般项目：工程和技术研究和试验发展；通信设备销售；电线、电缆经营；光纤销售；海洋工程装备销售；海洋工程装备研发；导航终端销售；导航、测绘、气象及海洋专用仪器销售；电子专用设备销售；工业自动控制系统装置销售；住房租赁；非居住房地产租赁（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）
20	辽宁中航信诺	机载设备、测试设备、机电设备、机械设备、线缆、连接器及组件、航天和航空产品、飞机零部件的研发、生产、销售；航空维修与服务；计算机软硬件开发和销售；技术服务，技术转让。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动。）

序号	企业名称	经营范围/主营业务
21	赣州金信诺通信技术服务公司	许可项目：技术进出口，货物进出口（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）一般项目：通信设备制造，通信设备销售，光电子器件制造，电子元器件制造，电子元器件批发，电力电子元器件销售（除许可业务外，可自主依法经营法律法规非禁止或限制的项目）
22	湖南星网云信息科技有限公司	一般项目：信息系统集成服务；软件开发；软件销售；网络与信息安全软件开发；信息技术咨询服务；通讯设备销售；电子产品销售；企业管理；社会经济咨询服务；货物进出口；进出口代理（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）。
23	江苏金信诺安泰诺高新技术有限公司	一般项目：技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广；软件开发；电子专用材料制造；通信设备制造；电子元器件制造；电子元器件与机电组件设备销售；信息技术咨询服务；电子产品销售；通讯设备销售；信息系统集成服务（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）
24	金信诺高新技术（泰国）有限责任公司	To carry on the Manufacture of other electronic components, not elsewhere classified and to carry on the Wholesale of other machinery and equipment, not elsewhere classified.
25	金信诺科技（印度）有限责任公司	Facilitating the sourcing and identifying the prospective buyers in India and abroad for products such as wire & coaxial cables, cable assemblies and other allied products.
26	金信诺巴西有限责任公司	电子元件、电话机及通讯设备的批发业务
27	集智信号国际有限公司	贸易，进口及出口
28	PC Specialties-China,LLC	电子元器件，通信产品及相关产品的进出口业务
29	TELCO SOURCE CONNECT LLC	电子元器件，通信产品及相关产品的进出口业务
30	KINGSIGNAL CABLE TECHNOLOGY (THAILAND) CO., LTD	To carry on the manufacture for produce, sale, import and export of other electronic and electric wires and cables and to carry on the development of other electronic and electric wires and cables.
31	济南讯诺信息技术有限公司	一般项目：技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广；计算机软硬件及辅助设备零售；模具制造；互联网销售（除销售需要许可的商品）；互联网设备制造；电子产品销售；总质量4.5吨及以下普通货运车辆道路货物运输（除网络货运和危险货物）；电子元器件制造；电子元器件零售；电力电子元器件制造；电力电子元器件销售；货物进出口；技术进出口。（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）
32	江苏领创星通卫星通信科技有限公司	一般项目：技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广；卫星移动通信终端制造；卫星移动通信终端销售；卫星通信服务；卫星导航服务；卫星导航多模增强应用服务系统集成；卫星遥感应用系统集成；卫星技术综合应用系统集成；卫星遥感数据处理；通信设备制造；通讯设备销售；电子产品销售；计算机软硬件及外围设备制造；信息系统集成服务；信息技术咨询服务（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）
33	金信诺供应链	通讯设备的（不含卫星地面接收设施）研发和生产；电子元器件制造；供应链管理；国内一般贸易；自营和代理各类商品及技术的进出口业务（实行国营贸易的货物除外）；物流方案设计；物流信息咨询。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
34	长沙诺特	软件技术服务；基础软件、计算机硬件的开发；计算机网络平台的开发及建设；物联网智能产品、通信系统设备、电线、电缆、光纤、光缆、智能装备、轨道交通信号设备、轨道交通通信设备、轨道交通综合监控设备、高铁设备、配件、城市轨道交通设备、铁路机车车辆配件、铁路专用设备及器材、配件、智能车载设备、工业控制计算机及系统、计算机信息安全设备的制造；智能电缆附件设备、电气成套、低地板轻轨连接器、电子产品的生产；电子产品组装；五金

序号	企业名称	经营范围/主营业务
		产品、电气设备、计算机、软件及辅助设备、电线、电缆、电工器材的批发；机电产品、高低压成套设备、组合电器和断路器、计算机应用电子设备、电子元件及组件、通用仪器仪表、电器机械及器材、电子器材销售。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动，未经批准不得从事 P2P 网贷、股权众筹、互联网保险、资管及跨界从事金融、第三方支付、虚拟货币交易、ICO、非法外汇等互联网金融业务）
35	深圳市深湾管理有限公司	一般经营项目是：计算机软件技术研发；企业管理、企业管理咨询、企业策划；电子信息技术、计算机软硬件、技术开发、技术服务、技术咨询；从事广告业务；企业形象策划、承办展览展示活动、会议服务；租赁和商务服务业；土产日杂、文化用品、工艺品、化工产品（不含危险化学品及一类易制毒化学品）、五金交电、电子产品、通讯设备、机械设备、计算机软件及辅助设备、金属材料、建筑材料的销售；物业管理；房屋租赁；国内贸易；经营进出口业务。，许可经营项目是：食品的销售
36	金航增材	一般经营项目是：金属材料的技术开发、技术咨询、技术服务、及销售；从事 3D 打印零部件制造及航空航天零部件的研发。，许可经营项目是：金属材料的加工生产；从事 3D 打印零部件制造及航空航天零部件的生产。
37	宁国田仆	股权投资，资产管理，创业投资及投资咨询服务。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）
38	小草云链	一般经营项目是：计算机软硬件、智能卡、网络通信设备的技术开发与销售（根据国家规定需要审批的，获得审批后方可经营）；投资兴办实业（具体项目另行申报）；投资咨询（不含限制项目）；在网上从事商贸活动（不含限制项目）；技术中介服务、信息咨询服务；供应链管理；软件外包服务；经济信息咨询（不含限制项目）；国内贸易（不含专营、专卖、专控商品）；经营进出口业务（法律、行政法规、国务院决定禁止的项目除外，限制的项目须取得许可后方可经营）。
39	天海世界	一般经营项目是：卫星遥感应用系统集成；卫星遥感数据处理；通信终端设备、无线电通讯设备的销售；卫星通讯产品的销售；卫星通讯设备的租赁（不得从事金融租赁业务）；通信设备、计算机、网络信息技术的技术开发、技术咨询、技术转让；计算机软件系统集成；计算机软件的技术开发；经济信息咨询；投资兴办实业（具体项目另行申报）；国内贸易；经营进出口业务；卫星导航服务；卫星通信服务；地理遥感信息服务；卫星技术综合应用系统集成。（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动），许可经营项目是：电信业务经营。
40	江苏万邦	一般项目：集成电路设计；集成电路制造；集成电路芯片及产品制造；集成电路芯片及产品销售；技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广；电子专用设备制造；电子专用设备销售；电子（气）物理设备及其他电子设备制造；机械设备研发；软件开发；计量技术服务（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）
41	中觅通信	计算机软件、集成电路芯片、光电产品、电子产品、通讯设备的研发、销售，在上述领域内的技术服务、技术咨询、技术开发、技术转让，从事货物及技术的进出口业务。【依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动】
42	创智科技	一般经营项目是：投资管理（不得从事信托、金融资产管理、证券资产管理及其他限制项目）；股权投资（不得从事证券投资活动、不得以公开方式募集资金开展投资活动、不得从事公开募集基金管理业务）。（具体经营范围以相关机关核准为准）
43	无锡互连联盟企业管理合伙企业（有限合伙）	一般项目：企业管理；信息咨询服务（不含许可类信息咨询服务）（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）
44	星速时代	一般经营项目是：技术开发、技术服务、技术咨询、成果转让；计算机软硬件、计算机网络技术、电子商务技术、安防技术，计算机系统集成；服务：网页设计、平面设计，公关礼仪、企业形象设计；设计、制作、代理发布：国内广告（除网络广告发布）；销售：电子产品，计算机软硬件，办公用品。（以上法律、行政法规、国务院决定禁止的项目除外，限制的项目须取得许可后方可经营，依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）；水产品零售；户外用品销售；卫星移动通信终端销售；网络设备销售；物联网设备销售；渔需物资销售；渔具销售；单用途商业预付卡代理销售。（除依法须经批准的项目

序号	企业名称	经营范围/主营业务
		项目外,凭营业执照依法自主开展经营活动),许可经营项目是:食品经营(销售预包装食品、销售散装食品);食品互联网销售;第二类增值电信业务。(依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动,具体经营项目以相关部门批准文件或许可证件为准)
45	赣州无剑投资管理有限公司	投资管理、资产管理(不得从事吸收存款、集资收款、受托贷款、发放贷款等国家金融、证券、期货及财政信用业务)(依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动)
46	北京长焜	技术开发、技术服务、技术转让、技术咨询、技术检测、技术推广;计算机系统集成服务;软件开发;销售电子设备、通讯设备;设备安装、维修、租赁;技术进出口、货物进出口、代理进出口;专业承包、劳务分包、施工总承包;企业管理咨询、商务咨询;企业营销策划。(市场主体依法自主选择经营项目,开展经营活动;依法须经批准的项目,经相关部门批准后依批准的内容开展经营活动;不得从事国家和本市产业政策禁止和限制类项目的经营活动。)
47	汇芯通信	一般经营项目是:集成电路设计、研发、销售、技术服务;微电子产品、软件、系统集成及相关通信信息产品的开发、销售、技术服务;高新技术企业的科技服务(含技术开发、技术咨询、技术转让);高新技术企业孵化与创新服务;新兴产业战略投资与运营;科技成果转化服务;投资兴办实业(具体项目另行申报);企业管理咨询;从事货物及技术进出口;高新技术企业创新基地的投资、建设、运营管理;电子产品的检验检测服务;会议服务;承办展览展示活动;赛事活动组织策划;标识标牌的设计、销售;物业管理服务;房屋租赁。(法律、行政法规、国务院决定禁止的项目除外,限制的项目须取得许可后方可经营),许可经营项目是:集成电路生产;微电子产品、软件、系统集成及相关通信信息产品的生产、标识标牌的制作
48	Satixfy Limited	主要业务为设计基于内部开发的芯片组设计下一代卫星通信系统
49	金信诺轨道	轨道交通信号系统及设备、光纤、连接器、光纤传感设备的研发、设计、制造、加工及销售;光纤衍生产品的研发;自营和代理各类商品及技术的进出口业务,但国家限定企业经营或禁止进出口的商品及技术除外。(依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动)
50	通利小贷	面向“三农”发放小额贷款、提供融资性担保,以及经省主管部门审批的其它业务。(依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动)

其中,发行人及其控股子公司、参股公司经营范围涉及房地产相关表述的具体情况如下:

序号	公司名称	持股比例	经营范围涉及房地产相关业务的具体情况	主营业务
1	赣州金信诺电缆技术有限公司	100.00%	非居住房地产租赁,住房租赁。	电线、电缆制造及销售
2	长沙金讯诺通信设备有限公司	51.34%	房屋租赁;场地租赁。	公司原拟在长沙建立产业基地,成立长沙金讯诺作为实施主体,但最终未建立,长沙金讯诺成立至今未实际开展业务并拟注销

根据《中华人民共和国城市房地产管理法》第三十条的规定,“房地产开发企业是以营利为目的,从事房地产开发和经营的企业。……”。根据《城市房地产开发经营管理条例》第二条的规定,房地产开发经营,“是指房地产开发企业在城市规划区内国有土地上进行基础设施建设、房屋建设,并转让房地产开发项

目或者销售、出租商品房的行为”。根据《房地产开发企业资质管理规定》第三条的规定，“房地产开发企业应当按照规定申请核定企业资质等级；未取得房地产开发资质等级证书的企业，不得从事房地产开发经营业务”。

公司上述子公司经营范围**内含有住房租赁等**，主要系考虑到部分子公司存在员工宿舍租赁及闲置场地、厂房租赁，故设置了相应经营范围。截至本回复报告出具日，长沙金讯诺已将经营范围变更为“一般项目：工程和技术研究和试验发展；通信设备销售；电线、电缆经营；光纤销售；海洋工程装备销售；海洋工程装备研发；导航终端销售；导航、测绘、气象及海洋专用仪器销售；电子专用设备销售；工业自动控制系统装置销售；住房租赁；非居住房地产租赁（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）”，本次工商变更完成后，长沙金讯诺经营范围不再涉及自有房地产经营活动及土地管理服务。

综上，发行人及其控股子公司、参股公司不具有房地产开发企业资质，未从事房地产开发业务。

（二）发行人及其子公司、参股公司是否从事教培业务，是否符合《关于进一步减轻义务教育阶段学生作业负担和校外培训负担的意见》等相关政策的要求

截至本回复报告出具日，爱果实（北京）教育科技有限公司的基本情况如下：

名称	爱果实（北京）教育科技有限公司
统一社会信用代码	91110106573198931F
住所	北京市海淀区上地十街1号院6号楼1层118-55
法定代表人	史洪彬
注册资本	2,125万元
企业类型	有限责任公司（自然人投资或控股）
经营范围	技术推广、技术服务；教育咨询（不含出国留学咨询及中介服务）；组织文化艺术交流活动（不含营业性演出）；企业管理咨询；企业策划；翻译服务；计算机系统服务；销售自行开发后的产品；出版物零售；广播电视节目制作。（市场主体依法自主选择经营项目，开展经营活动；出版物零售、广播电视节目制作以及依法须经批准的项目，经相关部门批准后依批准的内容开展经营活动；不得从事国家和本市产业政策禁止和限制类项目的经营活动。）
成立日期	2011年4月18日
营业期限	2011年4月18日至2031年4月17日

股权结构	序号	股东姓名	出资额（万元）	出资比例
	1	史洪彬	1,580	74.35%
	2	黄昌华	425	20%
	3	戚益	120	5.65%
	合计		2,125	100%

爱果实(北京)教育科技有限公司为公司实际控制人黄昌华先生参股的企业,不属于发行人子公司、参股公司。

报告期内,公司及其子公司、参股公司均未从事教育咨询服务及教育培训相关业务,不属于《关于进一步减轻义务教育阶段学生作业负担和校外培训负担的意见》规范的教育培训机构。

(三) 发行人是否涉及国家发改委《市场准入负面清单(2022年版)》中相关情形,是否符合相关规定,是否涉及传媒领域,如是,传媒业务的具体情况 & 收入占比情况,是否合法合规

1、发行人是否涉及国家发改委《市场准入负面清单(2022年版)》中相关情形,是否符合相关规定

公司主营业务为专业从事基于“深度覆盖”和“可靠连接”的全系列信号互联产品的研发、生产和销售,主要有线缆/连接器/组件类、PCB类和系统/终端类的三大类产品业务。

根据国家质量监督检验检疫总局、国家标准化管理委员会批准发布的《国民经济行业分类》(GB/T4754-2017),公司所处行业为“制造业”之“电气机械和器材制造业”之“电线、电缆、光缆及电工器材制造”,行业代码为 C383。根据中国证监会发布的《上市公司行业分类指引》(2012年修订),公司所处行业为“制造业”之“电气机械和器材制造业”,行业代码为 C38。

2022年3月,中华人民共和国国家发展和改革委员会、商务部发布了《市场准入负面清单(2022年版)》,发行人及其境内控股子公司是否涉及《市场准入负面清单(2022年版)》中的相关情形,具体分析如下:

(1) 发行人及其境内控股子公司的主营业务均不涉及《市场准入负面清单(2022年版)》规定的禁止准入类事项

如前所列公司及控股子公司经营范围情况，公司及其境内控股子公司的主营业务均不涉及《市场准入负面清单（2022年版）》规定的禁止准入类。

（2）发行人及其境内控股子公司业务经营过程中涉及《市场准入负面清单（2022年版）》规定的许可准入类事项

1) 《市场准入负面清单（2022年版）》第 28 项

《市场准入负面清单（2022年版）》第 28 项规定，未获得许可或相关资格，不得从事武器装备、枪支及其他公共安全相关产品的研发、生产、销售、购买和运输及特定国防科技工业领域项目的投资建设。

公司、辽宁中航信诺、凤市通信、绵阳金信诺及长沙金信诺存在从事武器装备、枪支及其他公共安全相关产品的研发、生产、销售、购买和运输及特定国防科技工业领域项目的投资建设，前述公司拥有的军工许可或相关资格如下：

序号	企业名称	资质名称	有效期至
1	金信诺	《武器装备质量管理体系证书》	2023.12.31
2		《装备承制单位资格证书》	2023.12
3		《武器装备科研生产单位三级保密资格证书》	2024.4.8
4	辽宁中航信诺	《武器装备质量管理体系》	2023.12.31
5		《装备承制单位资格证书》	2023.12
6		《武器装备科研生产单位三级保密资格证书》	2023.1.11
7	凤市通信	《武器装备质量管理体系证书》	2025.7
8		《装备承制单位资格证书》	2025.7
9		《武器装备科研生产单位三级保密资格证书》	2024.9.29
10	绵阳金信诺	《武器装备质量管理体系证书》	2023.7.6
11		《武器装备科研生产单位三级保密资格证书》	2023.12.18
12	长沙金信诺	《武器装备科研生产保密资格证书》	2026.10.10
13		《武器装备科研生产许可证》	2022.12.31
14		《装备承制单位资格证书》	2024.4

公司及其境内控股子公司均已取得生产经营所需的各项军工资质，且截至本回复报告出具日，发行人及其境内控股子公司已取得的军工资质均在有效期内。

2) 《市场准入负面清单（2022年版）》第 111 项

《市场准入负面清单（2022年版）》第111项规定，未获得许可，不得从事互联网信息传输和信息服务。国家对经营性互联网信息服务实行许可制度，对非经营性互联网信息服务实行备案制度。公司及其境内其他控股子公司在开展业务经营过程中仅涉及提供非经营性互联网信息服务。

截至本回复报告出具日，公司及其境内控股子拥有且正在使用的域名均办理了ICP备案，具体情况如下：

序号	主办单位名称	网站备案/许可证号	网站域名	审核日期
1	金信诺	粤 ICP 备 17109779 号-2	jinxinnuoren.com	2022.06.10
2	金信诺	粤 ICP 备 17109779 号-3	kingsignal.cn	2022.06.10
3	金信诺	粤 ICP 备 17109779 号-1	jxngroup.com	2022.06.10
4	金信诺	粤 ICP 备 17109779 号-4	kingsignal.com	2022.06.10
5	凤市通信	苏 ICP 备 10009144 号-1	firnic.com	2017.04.24
6	深圳市领创星通科技有限公司	粤 ICP 备 2022034062 号-1	lcxt.com	2022.03.29
7	常州安泰诺特种印制板有限公司	苏 ICP 备 17031872 号-1	pcspecialties.com.cn	2022.03.30

综上所述，发行人及其境内控股子公司的主营业务均不涉及《市场准入负面清单（2022年版）》规定的禁止准入类事项。发行人及其境内控股子公司业务经营过程中涉及《市场准入负面清单（2022年版）》规定的许可准入类事项，均已按照相关法律、法规、规范性文件的规定办理了相关资质，符合相关规定。

2、是否涉及传媒领域，如是，传媒业务的具体情况 & 收入占比情况，是否合法合规

公司仅通过自有官方网站、微信公众号等渠道为公司的产品和业务进行业务宣传，业务宣传和销售推广的方式不涉及新闻、出版、广播、电视等传媒领域。因此，公司经营业务不涉及新闻、出版、广播、电视等传媒领域。

（四）本次募投项目是否存在上述情形，如是，请说明具体情况

公司本次募投项目主要围绕主营业务展开，并未改变公司主要业务和经营模式。本次募投项目不涉及房地产开发、经营、销售业务及教培业务，亦不涉及国

家发改委《市场准入负面清单（2022年版）》中相关情形，不涉及传媒领域。

二、中介机构核查情况

（一）核查程序

针对上述问题，保荐机构、发行人律师履行了如下核查程序：

1、取得了发行人及其控股子公司的土地使用权、房屋所有权清单及证书，对发行人及其控股子公司的土地、房屋的使用情况进行了解，核查发行人所持有的土地所有权及房地产的基本情况；

2、查阅发行人及其子公司最新的《营业执照》、公司章程并查询国家企业信用信息公示系统，了解发行人及其子公司是否从事房地产开发业务，是否具有房地产开发资质；获取发行人及其子公司对于经营范围内有房地产经营的原因说明文件；

3、获得爱果实（北京）教育科技有限公司现行有效的《营业执照》及其公司章程，经过查阅国家企业信用信息公示系统，了解爱果实（北京）教育科技有限公司的经营范围、股权结构等

4、查阅《市场准入负面清单（2022年版）》的相关规定，对比发行人及子公司的经营范围，并查阅发行人及其境内控股子公司的营业执照、公司章程，发行人年度报告、审计报告等信息披露公告及发行人的说明分析发行人及其境内控股子公司是否涉及《市场准入负面清单（2022年版）》中的相关情形；

5、取得了发行人及其子公司军工许可或相关资格证书文件，通过查询中华人民共和国工业和信息化部域名信息备案管理系统了解发行人及其境内控股子公司拥有且正在使用的域名是否均办理了 ICP 备案；

6、查询发行人及其子公司相关网站、微信公众号、微信小程序、APP 等，了解发行人的业务宣传和销售推广的方式。

（二）核查意见

经核查，保荐机构、发行人律师认为：

1、发行人土地、房屋均用于厂房、仓库、生产办公及宿舍使用，未用于商

业或房地产的开发、经营、销售等业务；发行人及其子公司不具有房地产开发企业资质，未从事房地产开发业务。

2、爱果实（北京）教育科技有限公司为发行人实际控制人参股的企业，不属于发行人子公司、参股公司。报告期内，发行人及其子公司、参股公司均未从事教育咨询服务及教育培训相关业务，不属于《关于进一步减轻义务教育阶段学生作业负担和校外培训负担的意见》规范的教育培训机构。

3、发行人仅通过自有官方网站、微信公众号等渠道为公司的产品和业务进行业务宣传；发行人业务宣传和销售推广的方式不涉及新闻、出版、广播、电视等传媒领域，主营业务不涉及新闻、出版、广播、电视等传媒领域。

4、发行人及其境内控股子公司的主营业务均不涉及《市场准入负面清单（2022年版）》规定的禁止准入类事项。发行人及其境内控股子公司业务经营过程中涉及《市场准入负面清单（2022年版）》规定的许可准入类事项，均已按照相关法律、法规、规范性文件的规定办理了相关资质，符合相关规定。

5、发行人本次募投项目主要围绕主营业务展开，并未改变发行人主要业务和经营模式。本次募投项目不涉及房地产开发、经营、销售业务及教培业务，亦不涉及国家发改委《市场准入负面清单（2022年版）》中相关情形，不涉及传媒领域。

其他问题

请发行人在募集说明书扉页重大事项提示中，重新撰写与本次发行及发行人自身密切相关的重要风险因素，并按对投资者作出价值判断和投资决策所需信息的重要程度进行梳理排序。

回复：

发行人已在募集说明书扉页重大事项提示中，重新撰写与本次发行及发行人自身密切相关的重要风险因素，并按对投资者作出价值判断和投资决策所需信息的重要程度进行梳理排序。

请发行人关注再融资申请受理以来有关该项目的重大舆情等情况，请保荐人对上述情况中涉及该项目信息披露的真实性、准确性、完整性等事项进行核查，

并于答复本审核问询函时一并提交。若无重大舆情情况，也请予以书面说明。

回复：

自公司本次向特定对象发行股票申请于 2022 年 6 月 10 日获深圳证券交易所受理，至本回复报告出具日，发行人持续关注媒体报道，通过网络检索等方式对发行人本次发行相关媒体报道情况进行了自查，发行人不存在有重大舆情等情况。

（以下无正文，为深圳金信诺高新技术股份有限公司《关于深圳金信诺高新技术股份有限公司申请向特定对象发行股票的审核问询函之回复报告》之盖章页）

深圳金信诺高新技术股份有限公司



2022年9月20日

发行人董事长声明

本人已认真阅读《关于深圳金信诺高新技术股份有限公司申请向特定对象发行股票的审核问询函之回复报告》的全部内容，确认本次审核问询函之回复报告不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对上述文件的真实性、准确性、完整性承担个别和连带的法律责任。

董事长：


黄昌华

深圳金信诺高新技术股份有限公司

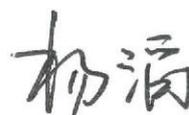


(以下无正文，为中航证券有限公司《关于深圳金信诺高新技术股份有限公司申请向特定对象发行股票的审核问询函之回复报告》之签章页)

保荐代表人：



余见孝



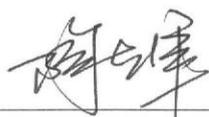
杨滔



保荐机构总经理声明

本人已认真阅读《关于深圳金信诺高新技术股份有限公司申请向特定对象发行股票的审核问询函之回复报告》的全部内容，了解本次审核问询函回复涉及问题的核查过程、本公司的内核和风险控制流程，确认本公司按照勤勉尽责原则履行核查程序，本次审核问询函回复不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对上述文件的真实性、准确性、完整性、及时性承担相应法律责任。

总经理：



陶志军



授权委托书

丛中先生为中航证券有限公司（下称“公司”）董事长，兹授权公司董事杨彦伟（身份证号码：410102197503315538）作为委托人的授权代表，在委托权限范围内代行董事长职权，开展日常运营管理相关工作并办理相关事宜。

根据《公司法》《公司章程》及委托人本人授权，授权代表代为行使董事长职权的权限范围包括：

1. 代为处理公司相关文件的签署、流程审批。
2. 代为出席、列席公司各项董事会、股东会，代为发表意见和行使表决权。
3. 代为签署董事会重要文件。
4. 代为履行《公司章程》规定董事长行使的其他职权。

本授权委托的有效期为 2022 年【9】月【1】日至 2022 年【11】月【4】日。本授权委托有效期内，被授权人签署的法律文件对本人具有法律约束力。未经授权人许可，被授权人不得转授权。

授权人：丛中

被授权人：杨彦伟

