

证券代码:002556

证券简称:辉隆股份

安徽辉隆农资集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2022-11

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	海通证券:刘威;银河国际:刘颖;方正富邦:刘蒙;浙商证券:宁浮洁;明泽投资:叶志刚、丁睿婧;天治基金:张歌;同犇投资:龚小乐;海创基金:陆陈伟、王艳程;鸿竹资产:王磊;汇安基金:任望宇;方正资管:董博;中加基金:于成琨;光大资管:应超;磐耀资产:辜若飞;光大保德信:张禹;泓澄资本:朴柱松;阳光保险:张鹏;百年保险:王文心;华夏基金:常亚桥;新华基金:蔡春红;名禹资产:王益聪;泰康资产:张钟文;国海富兰克林:黄海鹏;光大永明:王申璐;睿亿资产:李敬尧;九方智投:周亮亮;投资者若干。
时间	2022年11月2日-3日
地点	会议室、电话会议
上市公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书:董庆 证券投资部经理兼证券事务代表:徐敏
投资者关系活动主要内容介绍	一、董庆先生介绍公司经营情况。 二、互动问答 (一)简单介绍下安徽省供销社的相关情况? 答:安徽省供销社是党领导下的为农服务的集体所有制的综合性合作经济组织,属于安徽省政府直属事业单位。2016年-2021年,安徽省社在总社综合业绩考核中均获一等奖。近年来,安徽省供销社坚持立足流通主业,通过积极开展农资供应、配方施肥、统防统治、收储加工等系列化服务,服务领域已延伸到农

业全产业链；同时，日用消费品、农技培训、金融信息、文体娱乐等服务，可以满足农民多样化、个性化的服务需求。旗下企业业务涉及农资、农产品、再生资源、金融、冷链物流、园林绿化、茶产业等。

（二）作为供销社属企业，公司在为农服务领域发挥了哪些作用？

答：公司始终牢记“为农服务”的宗旨，围绕新时代“三农”需求，进一步提升“为农服务”水平与质量。一是公司积极运用现代流通方式和信息技术改造升级传统经营网络，打造集农资供应、农技服务、仓储物流、农村金融服务和农产品收储为一体的现代农业综合服务平台；二是丰富服务渠道，创新服务方式。通过开展培训会、技术服务推广会、观摩会、电台讲座、编写各类专业技术资料等方式是传统模式服务农户；通过“云课堂”“云配送”“云备产”等方式，在“抖音”等新型媒体加大宣传，搭建畅通农业生产“云平台”。逐步打造了“先提供服务，再提供产品”的新型农化服务营销模式，三是拓宽服务领域。将金融服务引入“为农服务”体系，稳步推广“辉隆贷”，切实解决农户“资金难”的痛点。

（三）公司传统主业板块发展现状？

答：公司作为具有“为农、务农、姓农”本质属性的供销社企业，一直在“为农服务”的路上前行。一是充分发挥了农资供应主渠道作用，贸易网络覆盖全国 32 个省区，出口遍及 60 多个国家和地区，构建了以 70 多个配送中心、3000 多家加盟店为基础的辉隆连锁网络。在化肥、农药经营上，始终保持行业领先水平，成为郑商所“商储无忧”项目首批试点企业，完成国家和省两级化肥储备、省级农药储备任务，为稳价保供作出积极贡献；二是从贸易立企走向工贸融合发展，从单纯的贸易商向生产、供应、服务相结合转变，以“生态、环保、绿色”为“辉隆制造”

标签，生产、销售自主品牌肥药；三是为顺应现代农业发展，助力乡村振兴，公司积极探索打造农业全产业链综合服务平台，在安徽庐江、全椒、涡阳、六安、含山、太和等六个区域建设了标准化的辉隆现代农业综合服务中心。

（四）能具体介绍下公司打造的“农事服务中心”吗？

答：公司近年来逐步形成了以“种得好、管得好、收得好、加工好、卖得好”的辉隆“五好”模式为链栓，将碎片化的服务整合成为“耕种管收储”一站式综合服务，有效解决农业生产中的实际问题，助力农民增产增收。农事服务中心结合本土优势、辉隆的肥药资源，嫁接优质种子资源，着力开展种肥药一体化的订单种植、土地托管、农技培训、示范基地建设、飞防植保等综合服务，真正把种植端和消费端有效衔接起来。农事服务中心增强与农户的粘性，践行做给农民看、带着农民干的服务宗旨，进一步提升了提高服务的完整性、便捷性、有效性和持续性。目前，农事服务中心已实现盈利。未来，公司将加快农事服务中心建设，在条件成熟地区复制推广。

（五）公司前三季度经营的亮点是什么？

答：第一公司盈利能力持续提升，前三季度归属于母公司净利润再创历史新高，实现归属于上市公司股东的净利润5.14亿元，同比增长15.14%；经营性现金流持续向好，财务费用持续下降，运营质量稳步提升；第二以薄荷醇为龙头的一批重点项目稳步推进。其中，3000吨薄荷醇项目、1万吨间甲酚扩产项目、1.5万吨BHT扩产项目均陆续顺利投产。海华科技成为全球唯一一家拥有从“甲苯—氯化甲苯—间甲酚—百里香酚—L-薄荷醇”核心产业链的企业。新建项目的产能陆续达产对公司有积极影响；第三基于对未来发展前景的信心和内在价值的认可，同时为维护广大投资者利益、增强投资者信心，公司实施回购股份和董监高增持计划。

（六）海华科技未来的发展定位是什么？

	<p>答：海华科技是目前全球唯一一家拥有从“间甲酚-百里香酚-L薄荷醇”核心产业链的企业，其研发生产的间甲酚、百里香酚、薄荷醇先后打破国外长期的技术垄断，实现了进口替代。2022年3000吨薄荷醇项目、1万吨间甲酚扩产项目、1.5万吨BHT扩产项目均陆续顺利投产。海华科技致力于进一步延伸甲酚产业链，成为国内领先、全球一流的香精香料供应商。目前，海华科技已成立了安徽海华香料有限公司，对薄荷醇下游的香精香料品种进行技术开发与储备。</p> <p>（七）公司作为供销社企业，未来对员工的怎么进行激励？</p> <p>答：公司作为供销社控股企业，虽然是国有背景，但激励机制比较灵活，上市前管理层和骨干员工就持有原始股份；2017年，公司实施了股票期权激励计划；2021年，公司实施员工持股计划；2021年7月公司成立安徽韶美生物科技有限公司公司持股55%，管理层和骨干员工持股45%。海华科技创始人团队和上市公司管理层团队持股比例均为10%，充分绑定核心人才共同发展；公司于今年实施了回购，不排除未来会继续实施员工持股或股权激励。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022-11-3