

证券代码：002261

证券简称：拓维信息

拓维信息系统股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2022-004

|               |   |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别     | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）   |
| 参与单位名称        | 中信建投、嘉实基金、汇添富基金、人保资管、天弘基金、万杉资管、长江证券资管、常春藤资管、鸿道资管、东证资管、建信资管、诺德基金、信达澳亚基金、华商基金、兴华基金、国金基金、上善如是私募、天风证券、国元证券等 48 家机构  |
| 时间            | 2022 年 11 月 01 日 20:00—22: 00   |
| 地点            | 线上会议  |
| 上市公司接待人员姓名    | 李新宇 先生 拓维信息董事长<br>解伟俊 先生 拓维信息副总裁、开鸿智谷总裁<br>宋之星 先生 拓维信息战略投资总监  |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p><b>一、公司近期情况介绍：</b></p> <p>随着二十大的结束，我们站在了新的历史起点上。在二十大报告中提出要全面建成社会主义现代化强国，在中国式现代化建设伟大进程中实现高质量发展。为了实现中国式现代化和高质量发展，二十大报告指出了制造强国、质量强国、航天强国、交通强国、网络强国和数字中国等六大与产业相关的支柱，同时也将安全和创新上升到前所未有的战略高度，成为了未来发展的重要底座。随着对二十大会议精神的学习，公司上下也感到十分振奋，因为拓维信息的发展战略始终与国家战略一脉相承：一方面，公司 26 年深耕政企数字化转型，服务实体经济，为各个产业强国提供数字与创新力量；另一方面，IT 自主创新作为科技创新和国家安全的重要交汇点，我们相信未来将会迎来更大的发展机遇，担当更大的时代责任。</p> <p>面对“缺芯少魂”时代诉求，我们始终坚持与国家同频共振：2017 年我们成为华为云同舟共济合作伙伴；2019 年我们成为华为鲲鹏生态合作伙伴；2020 年成为昇腾计算的合作</p> |

伙伴，2021 年布局开源鸿蒙（OpenHarmony）。经过这些年的沉淀和布局，公司也从一家传统软件企业延伸到基础软件业务，从软件企业成为了一家软硬一体化的 IT 科技企业。

在 OpenHarmony 领域，公司依托控股子公司开鸿智谷，围绕交通、教育、工业、智慧城市等重点行业定制化开发具有自主知识产权的 OpenHarmony 商业发行版，提供配套软硬件智能化服务并打造基于 OpenHarmony 的智慧解决方案。目前，公司已率先在教育、交通领域发布“在鸿”OS 行业操作系统，并作为主要参与方参与到相关部委牵头的有关行业标准制定中。以交通场景为例，公司推出了“公路在鸿 OS”，并面向公路中的常用场景（如高速隧道、收费站等）大力推进场景创新，推出基于 OpenHarmony 的产品及创新解决方案。目前，公司已在山东、四川、贵州等地推动项目试点落地。

在智能计算方面，公司依托湘江鲲鹏、云上鲲鹏、九霄鲲鹏等控股子公司，持续为党政、国资及重点行业提供“兆瀚”系列自主品牌服务器、PC 产品。2022 年前三季度公司入围三大运营商 PC 服务器、AI 服务器等集采项目。公司作为华为昇腾万里伙伴，积极布局人工智能先进算力，中标长沙、重庆等多地人工智能创新中心项目，为公司后续参与东数西算及 AI 创新试验区奠定了良好基础。面向未来，随着二十大对安全和科技创新的再次强调，随着信创市场由党政向行业加速推进，公司信创业务也有望迎来更大的市场机遇。

## 二、投资者提问：

### Q1：教育的贴息贷款政策对我们公司业务有什么影响？

面向贴息贷款政策下高校的项目申报和采购需求，公司可以重点提供三类产品：一是开源鸿蒙开发实验箱。公司较早地布局了高职、高校围绕 OpenHarmony 技术的人才培养和培养项目，推出了开源鸿蒙开发实验箱产品与配套的实训课程；二是基于国产可控的鲲鹏+开源鸿蒙的实训室，满足高职高校打造信创实验室的需求；三是公司全资孙公司海云天面向高职、高校推出的基于信创技术路线的集成纸笔考试、计算机化考试及在线考试综合平台产品。

### Q2：公司目前的开源鸿蒙业务的业务模式是什么样的？

开源鸿蒙在教育行业的应用我们已经做了两年的探索，交通也做了一年多。在这个过程中，我们经历了从用户产品定义到商业模式设计再到生态构建，目前我们整个商业模式已经完成探索并且落地试点成功，主要包括操作系统（主要卖 license 带来授权费收入）、迁移适配服务以及软硬一体的鸿蒙控制器等。

### Q3：公司在华为开源鸿蒙领域的合作伙伴中是什么样的地位？

公司旗下开鸿智谷是华为签约的六家开源鸿蒙领域战

|          |   |
|----------|---|
|          | <p>略合作伙伴之一。华为主要看重我们二十多年的行业经验，在相关行业的业务、客情和技术积累，所以我们可以很快掌握用户的痛点。目前，开源鸿蒙生态主要在交通、教育、金融三个行业进展显著，在这当中，我们在教育和交通行业的进展和推广是比较快的。</p> <p><b>Q4: 公司怎么看待开源鸿蒙带给智慧校园的影响和格局变化?</b></p> <p>开源鸿蒙对于智慧校园而言不仅是国产替代，而是以场景创新、设备协同等全新体验来帮助学校解决用户的痛点。我们现在基于设备鸿蒙化或者鸿蒙控制器不仅可以真正帮学校解决安全、数据采集、用户体验和交互等问题，还可以把校园端和家庭端打通，实现家校互通。目前，公司已经在湖南、广东推动标杆试点项目打造，也在参与相关行业标准 and 团体标准制定，这是一片新蓝海。</p> <p><b>Q5: 市场上有些 X86 整机厂商利润率比较低，公司鲲鹏业务相比之下大概是什么情况?</b></p> <p>做 X86 的整机厂商利润率很难跟做信创市场的对比，这也就是为什么很多原来做 X86 的厂商都希望转到做信创这个赛道上来。因为信创赛道相当于有一个短名单限制，只有部分厂商能做，所以利润率相对来讲还是不错的，明显好于现在服务器厂商的整体净利润率水平。</p> |
| 附件清单（如有） |   |
| 日期       | 2022 年 11 月 03 日  |