深圳科安达电子科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2022-010

		1/11/4 3 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	
投资者关系活 动类别	☑特定对象调研 □媒体采访	□分析师会议 □业绩说明会	
	□新闻发布会	□路演活动	
	□现场参观		
	□其他(<u>请文字说明</u> 其	其他活动内容)	
参与单位名称	国盛证券研究所研究员 刘舒		
及人员姓名			
时间	2022年11月10日		
地点	线上电话会议		
上市公司待 人员姓名	董事会秘书郭泽珊女士		
交流内容及问 答记录	内容如下:	接受国盛证券研究员线上电话调研,主要交流 董事会秘书回答调研问题:	
	1. 核心产品计轴系统 品未来增长点在哪	和防雷产品的市占率还有提升空间吗?核心产 里?	
	答: 目前公司的	主要核心产品市场位居细分行业领先,未来公	
	司将通过不断的研发创	l新、进行产品迭代升级、拓宽产品应用范围,	
	开发国际市场等方式,	寻求业务上以及产业链的突破,拓宽产业发展	
	渠道;同时通过产品的]技术更新与迭代,新技术的突破性应用继续扩	
	大市场覆盖率;随着"	'一带一路"政策的逐步实施,公司的核心产品	

将紧跟政策走向海外市场。

2. 十四五规划中交通基建的支持政策对公司的影响?

答: "十四五"规划《纲要》继续强调加快建设交通强国,党的二十大报告提出"建设现代化产业体系,坚持把发展经济的着力点放在实体经济上,推进新型工业化,加快建设制造强国、质量强国、航天强国、交通强国、网络强国、数字中国的目标。"这对于科安达所属的轨道交通行业是一个重大的政策利好,对推动轨道交通行业的高质量发展具有重大意义。交通运输是国民经济中基础性、战略性、先导性产业,也是重要的服务性行业,是服务构建新发展格局的重要支撑。公司深耕轨道交通领域,深入推进智能铁路关键技术创新,推进5G、大数据、人工智能等新技术与铁路深度融合,紧密围绕智能装备、智能运营、智慧出行、智能运维等方面进行技术升级和产品迭代。在国家政策的大力支持下,公司未来发展的方向更加明确,创新点也更加清晰。

3. 智能监测防雷分线柜、道岔融雪产品的投放进展如何,是否有大致的业绩贡献目标?

答:目前智能监测诊断整体项目研发已取得一定进展,公司智能监测防雷分线柜已经逐步投入市场并产生附加收益效应。公司的道岔融雪系统也完成研发并投入市场,预计在未来几年会有新业绩的实现。

4. 公司定位高精尖,如何挖掘新产品,如何提高议价能力以及打开市场?

答:公司紧随十四五规划对轨道交通行业的相关政策支持方向,重点围绕智慧城市,智慧轨道交通对未来做一些研发和发展方面的规划,在智能装备、智能运营、智慧出行、智能运维等方面进行研发和技术创新;作为附加值较高的软件技术类企业,核心在于软件技术的先进性和应用方案对客户的适用性,公司将在提高软件技术附加值方面投入更多精力;公司深耕轨道交通行业20多年,与客户之间的合作关系比较紧密,且公司在行业的信誉度和影响力较好,对于新产品和

新技术的推广和市场应用已做了充分准备。

5. 核心产品随一带一路出国的进展? 未来可能贡献的市场有多大?

答:公司的防雷相关产品已在中亚、东南亚,南亚,欧洲等部分国家应用,公司也为像雅万高铁等典型项目设计防雷方案并提供产品。公司的计轴系统已取得相关欧洲部分国国家的资质认证及欧盟认证,随着国家参与建设匈塞铁路的典型项目出国,公司的计轴及相关核心产品会有更多的机会投入欧洲市场。目前全球轨道交通处于新一轮的建设阶段,作为拥有全球先进轨道交通核心技术的中国和中国企业在此轮建设中将拥有更多的机会,获得更多的市场,为世界高速铁路的建设和发展贡献力量,行业发展空间广阔!

6. 2020 年开始公司研发支出显著上升,主要在哪些方面,研发转化 如何体现?

答:公司近几年的研发主要集中在以下几个方面:1、原有产品的技术更新和技术迭代,如计轴数字化技术全方位研发和应;2、轨道交通新产品的研发,包括智能监测诊断、道岔融雪、二次测雷电防护、网络安全产品、电力自动化等体系完善和技术成果巩固。

7. 2020 年开始公司 ROE (加权)水平显著下降的原因?后续是否可以 回升?

答:公司2019年12月27日上市,募集资金到位,募投项目的建设和投产需要一定的时间,2020年之后财务数据中净资产显著增加。

8. 2022年前三季度应收账款增长较多的原因?

答:因为前三季度销售增加有所增加,公司的客户为各大铁路局的供应商并且资质优秀的上市公司,应收账款相对安全可控。

9. 2022 年 Q3 公司账上货币资金+交易性金融资产共 6.55 亿元,这部 分资金的后续安排?

答:公司在做好严格风险控制的基础上,对公司资金进行合理的规划和使用,主要为以下几个方面:1、公司日常的业务经营和技术创新研发,包括公司的技术更新迭代研发及新产品研发,因为夯实企业核心竞争力是企业的根本。2、公司整体生产及市场布局方面,公司已

	在香港、德国、珠海、上海、成都、北京、呼和浩特等地设置分子公
	性官佗、德国、场侮、工侮、风郁、北尔、时和伯付寺地以且刀(公
	司,规划公司核心生产基地以及全方位的市场营销网络,将业务的开
	拓作为未来发展的目标,部分资金也将规划国际市场的开拓。3、对于
	公司一直持续关注的相关行业和业务方向,公司也将继续寻找契机,
	挖掘合适的项目和企业进行调研,通过收并购实现业务和技术突破。
附件清单(如 有)	无
日期	2022年11月10日